

رتبه جهانی سرعت اینترنت ثابت ایران؛ ۱۴۴ از ۱۸۱ کشور جهان!



در مارس ۲۰۲۲، در حوزه اینترنت ثابت، میانه سرعت داندلو در ایران، ۹،۹۵ مگابیت بر ثانیه و میانه سرعت آپلود ۱،۱۰ مگابیت بر ثانیه و تأخیر ۲۰ میلی ثانیه بود و ایران در رتبه ۱۴۵ کشور قرار داشت. همچنین طبق این آمار، اینترنت ثابت ایران در حال حاضر از الجزیره، جزایر مارشال و لیبی سریع تر است.

صعود یک پله‌ای سرعت اینترنت ثابت ایران

در حوزه اینترنت ثابت نیز میانه سرعت داندلو در ایران، ۱۰،۲۳ مگابیت بر ثانیه و میانه سرعت آپلود ۱،۵۹ مگابیت بر ثانیه و تأخیر ۲۹ میلی ثانیه است که رتبه ایران را به ۱۴۴ میان ۱۸۱ کشور می‌رساند. این در حالی است که

آپلود اینترنت موبایل، ۹،۳۹ مگابیت بر ثانیه و تأخیر ۳۳ میلی ثانیه بود که رتبه ایران را به ۱۴۴ از میان ۱۴۱ کشور رسانده بود. همچنین طبق این آمار، اینترنت موبایل ایران در حال حاضر از ارمنستان، لاتوس و تونس سریع تر است. این در حالی است که در ماه مارس سال ۲۰۲۲، میانه سرعت داندلو اینترنت موبایل در ایران ۲۴،۹۰ مگابیت بر ثانیه و میانه سرعت

موبایل در ایران ۲۴،۹۵ مگابیت بر ثانیه و میانه سرعت آپلود اینترنت موبایل، ۹،۵۹ مگابیت بر ثانیه و تأخیر ۳۱ میلی ثانیه است که رتبه ایران را به ۱۴۲ از میان ۱۴۲ کشور رسانده است. این در حالی است که در ماه مارس سال ۲۰۲۲، میانه سرعت داندلو اینترنت موبایل در ایران ۲۴،۹۰ مگابیت بر ثانیه و میانه سرعت

میانه سرعت داندلو اینترنت موبایل در ایران در ماه آوریل ۲۰۲۲، به ۲۴،۹۵ مگابیت بر ثانیه رسیده و ایران را به جایگاه ۷۳ رسانده که حاکی از یک پله صعود نسبت به ماه گذشته است. به گزارش ایستا، سرعت اینترنت یکی از فاکتورهای کیفی خدمات اینترنتی محسوب می‌شود و البته این روزها به یکی از مهم‌ترین دغدغه‌های کاربران اینترنتی تبدیل شده و بسیاری از افراد از افت کیفیت اینترنت شکایت دارند. وبسایت Speedtest شاخص‌های جهانی اینترنت را در کشورها بررسی می‌کند و مشاهده آمار این وبسایت می‌تواند نشان دهد که اینترنت در یک ماه گذشته در ایران به چه صورت بوده است. طبق آخرین آمار منتشر شده در اسپدست، تا ماه آوریل سال ۲۰۲۲، میانه جهانی سرعت داندلو اینترنت موبایل، ۲۰،۷۵ مگابیت بر ثانیه و میانگین جهانی سرعت آپلود اینترنت موبایل، ۸،۷۸ مگابیت بر ثانیه و تأخیر ۲۹ میلی ثانیه است. در حوزه اینترنت ثابت نیز میانگین جهانی سرعت داندلو، ۶۳،۴۶ مگابیت بر ثانیه و تأخیر ۱۰ میلی ثانیه است. در حالی که تا ماه مارس سال ۲۰۲۲، میانه جهانی سرعت داندلو اینترنت موبایل، ۱۹،۹۶۱ مگابیت بر ثانیه و میانگین جهانی سرعت آپلود اینترنت موبایل، ۸،۷۰ مگابیت بر ثانیه بود. در حوزه اینترنت ثابت نیز میانگین جهانی سرعت داندلو، ۶۲،۵۲ مگابیت بر ثانیه و میانگین جهانی سرعت آپلود ۲۶،۹۸ مگابیت بر ثانیه بود. رتبه یک تا پنج اینترنت موبایل در جهان تا ماه آوریل ۲۰۲۲، به ترتیب به امارات متحده عربی (۱۳۴،۴۸ مگابیت بر ثانیه)، قطر (۱۲۹،۳۶ مگابیت بر ثانیه)، نروژ (۱۱۶،۱۷ مگابیت بر ثانیه)، کره جنوبی (۱۱۱،۹۴ مگابیت بر ثانیه) و عربستان (۱۰۵،۴۴ مگابیت بر ثانیه) تعلق دارد. همچنین رتبه یک تا پنج اینترنت پهن باند ثابت در جهان، به ترتیب به سنگاپور (۲۰۷،۶۱ مگابیت بر ثانیه)، شیلی (۲۰۰،۰۱ مگابیت بر ثانیه)، تایلند (۱۸۹،۶۴ مگابیت بر ثانیه) هنگ کنگ (۱۸۱،۷۰ مگابیت بر ثانیه) و دانمارک (۱۱۶،۱۱ مگابیت بر ثانیه) تعلق دارد.

میانه سرعت موبایل در ایران

در حال حاضر میانه سرعت داندلو اینترنت

تدوین آیین‌نامه‌های طرح «جهش تولید دانش بنیان» در دستور کار دولت

عضو فراکسیون اقتصاد دانش بنیان، گفت: آیین‌نامه‌های طرح جهش تولید دانش بنیان در دست تدوین توسط دولت است و این طرح به‌زودی اجرایی می‌شود. مجتبی رضاخواه به مهر، درباره طرح جهش تولید دانش بنیان و مطالبه‌گری مجلس برای اجرای این طرح اظهار کرد: طرح جهش تولید دانش بنیان به تازگی در مجلس شورای اسلامی نهایی شده و به تأیید شورای نگهبان رسیده است. عضو فراکسیون اقتصاد دانش بنیان، با بیان اینکه طبیعتاً اجرای طرح جهش تولید دانش بنیان، مربوط به دولت است، گفت: طرح جهش تولید دانش بنیان نیاز به آیین‌نامه‌هایی برای اجراء دارد که این آیین‌نامه‌ها در دست تدوین توسط دولت است. نماینده مجلس شورای اسلامی، با بیان اینکه از هم‌اکنون دولت مجری این طرح جهش است، گفت: برای اجرای طرح جهش تولید دانش بنیان، نیاز به منابع مالی و بودجه دارد که ما در مجلس شورای اسلامی و در بودجه ۱۴۰۱ میزان بودجه طرح را پیش‌بینی کرده‌ایم. رضاخواه با تأکید بر اینکه ما در اجرای هر چه سریع‌تر طرح جهش تولید دانش بنیان، اصرار داریم، گفت: مجلس برای هر چه سریع‌تر اجرایی شدن طرح، مطالبه‌گر است و از دولت مطالبه می‌کند. وی افزود: امیدواریم زمان کوتاهی برای ابلاغ آیین‌نامه‌های اجرایی توسط دولت را شاهد باشیم. عضو فراکسیون اقتصاد دانش بنیان، گفت: هر چه آیین‌نامه‌های اجرایی توسط دولت کمتر باشد بهتر است تا موزاری کاری به وجود نیاید. به گفته نماینده مجلس شورای اسلامی، با توجه به اینکه شعار سال هم مربوط به دانش بنیان‌هاست و مقام‌معمورهی به تحقق این موضوع تأکید دارند این طرح به‌زودی به مرحله اجراء می‌رسد. وی با بیان اینکه البته که دولت هم در زمینه تحقق شعار سال علاقه‌مند به اجراء است و این طرح را به‌زودی اجرایی می‌کند، گفت: پیگیری مجلس و علاقه‌مندی دولت باعث می‌شود این طرح به‌زودی اجرایی شود.

کاشت تراشه در بدن برای انجام پرداخت به جای کارت بانکی!

یک شرکت استارت‌آپ قصد دارد با کاشت تراشه‌هایی در بدن انسان‌ها نیاز به کارت‌های بانکی را از بین ببرد. حدود ۱۷ میلیارد کارت بانکی فعلی وجود دارد که به صورت روزانه به جایایی مقادیر زیادی از سرمایه در سراسر جهان کمک می‌کند. در حال استفاده از کارت‌های بانکی نسبت به کشیدن انگشت و یا برضه زدن به پایانه‌های پرداخت، زمان بیشتری را از مشتریان می‌گیرد. براساس گزارش Digital Trends، برای تعداد بسیار کمی از کاربران، هزینه زدن با کارت بانکی یا گوشی همراه برای پرداخت هزینه یک محصول، قدیمی و دشوار به نظر می‌رسد. برای این افراد که در حال حاضر تعداد آن‌ها به ۶۰۰ نفر می‌رسد، انجام عملیات‌های پرداخت به همان سرعت و آسانی تکان دادن دست بسیار مطلوب به نظر می‌رسد. تنها چیزی که برای رسیدن به این هدف لازم است، تعامیل با کاشت ایمپلنت پرداختی به طول حدود ۲۸ میلی‌متر در زیر پوست آن‌ها است. یک استارت‌آپ لهستانی به نام Wallemtor قصد دارد تراشه‌های لازم برای انجام این گونه پرداخت‌ها را مهیا کند. ووتک پاپروتا، بنیان‌گذار و مدیر اجرایی این شرکت می‌گوید: ما اولین ایمپلنت‌های پرداخت جهان را طراحی و ایجاد کرده‌ایم که در سطح جهانی پذیرفته شده است. این تراشه، یک ایمپلنت پرداخت بسیار است که می‌توان از آن برای پرداخت‌های روزمره استفاده کرد. پاپروتا چند سال پیش مفهوم والتور را ارائه کرد که گفته می‌شود ایده آن را حین خواندن یک زمان علمی تخیلی لهستانی به دست آورده است. همان‌طور که پاپروتا تأیید می‌کند، ایده کاشتن تراشه که خیلی بزرگتر از یک دانه برنج نباشد، در بدن بی سابقه نیست. در سال ۱۹۹۸ زمانی که کوین وارویک، استاد دپارتمان سایبرنتیک در دانشگاه ردینگ، تصمیم گرفت یک تراشه سیلیکونی را در یک لوله شیشه‌ای در زیر پوست بازوی چپ خود قرار دهد، مسئله کاشت تراشه خیرساز شد. پاپروتا توضیح می‌دهد که تراشه Wallemtor متفاوت است، زیرا بر روی یک حلقه بسته تمرکز نمی‌کند، بلکه به یک استاندارد باز متصل می‌شود که در این مورد با یک پلتفرم پرداخت روبرو هستیم.

آیا واقعاً دلیل ریزش وحشتناک لونا، وام گرفتن دو هفتک بود؟

گفته می‌شود که بلک‌راک و سینتادل باعث یکی از بزرگ‌ترین سقوط‌های بازار رمزارزها در سال‌های گذشته شدند. ظاهر این دو سرمایه‌گذار ۱۰۰ هزار بیت‌کوین از صرافی جیمینی وام گرفتند و ۲۵ هزار بیت‌کوین را با «ترا میلد اسواید» مبادله اسواید کردند که نشان می‌دهد می‌خواهند بخش بزرگی از بیت‌کوین را به‌ازای استیبل کوین UST بفروشند و خرید آن‌ها با تخفیف صورت بگیرد تا از ایجاد شوک در بازار خودداری شود. گفته می‌شود که بلک‌راک و سینتادل باعث یکی از بزرگ‌ترین سقوط‌های بازار رمزارزها در سال‌های گذشته شدند. «ترا» یا همان «لونا» موافقت کرد که بیت‌کوین را به‌ازای یواس‌تی با تخفیف خریداری کند و نقدینگی یواس‌تی و ذخایر خود را به میزان قابل توجهی کاهش دهد. پس از آن، بلک‌راک و سینتادل تمامی یواس‌تی و بیت‌کوین را دامپ کردند که باعث لغزش گسترده و شروع یک آشپز فروش اجباری در هر دو دارایی شد. هم‌زمان، این امر باعث شد که یک آشپز برداشت از یک رمزارز بزرگ دیگر یعنی «انکوبروتوکل»، که مقادیر زیادی از ارز لونا را نگه داشته، صورت بگیرد. برداشت‌ها بیش از آن چیزی بود که انکوبروتوکل (ANC) می‌توانست بازپرداخت کند و این امر باعث فروش بیشتر لونا شد، در نتیجه پیوند ۱ دلاری UST/USD را بیشتر شکست و در هر ریخت، بیت‌کوین که در حال حاضر زیر ۲۷۰۰۰ دلار معامله می‌شود (۳۲،۲ درصد کاهش در یک هفته) اکنون می‌تواند توسط بلک‌راک و سینتادل بسیار ارزان خریداری شود و آنها بدون هیچ‌گونه تخفیفی وام خود را بازپرداخت کنند و میلیون‌ها دلار مابه‌ازای آن را به جیب بزنند. در همین حال، بیش از ۳۰۰ میلیون دلار موقعیت خرید در استیبل و الکترون‌ها از بین رفت و لونا در کمتر از یک هفته به ۸۶ دلار به ۰،۱۶ دلار سقوط کرد. در حالی که بلک‌راک و سینتادل این ادعاها را رد می‌کنند، تنها اقدامات سرمایه‌گذاران نهادی بسیار بزرگ می‌تواند باعث ایجاد چنین سقوطی توسط دو نمونه از بزرگ‌ترین ارزهای رمزنگاری شود. این دست‌کاری خالص بازار بود. جای تعجب است که بزرگ‌ترین سرمایه‌گذاران در جهان و مدافع پروپاقرص سرمایه‌گذاری اخلاق مدار و راهبری زیست‌محیطی، اجتماعی و ابرشرکتی در پشت چنین اقداماتی قرار دارند. در کدام نقطه نطفه هم‌زمان سرمایه‌گذاری به دستکاری بازار تبدیل می‌شود؟ آیا سرمایه‌گذاری کریپتو قرار است با استانداردهای «اهری زیست‌محیطی، اجتماعی و ابرشرکتی» مطابقت داشته باشد یا به دلیل فقدان مقررات هنوز هم زمین بازی نامشروع و غیرمسئول در نظر گرفته می‌شود؟

۹ اپراتور برای توسعه فیبر نوری قرار داد بستند

رئیس سازمان تنظیم مقررات و ارتباطات رادیویی گفت: تا میان ۲۱ ارائه‌دهنده خدمات اینترنتی، ۱۲ اپراتور اعلام آمادگی کرده و امروز با ۹ اپراتور تفاهم‌نامه توسعه دسترسی مبتنی بر فیبر نوری امضاء می‌شود. به گزارش مناصه‌مزایده، صادق عباسی‌شاهکوه در مراسم تفاهم‌نامه توسعه دسترسی مبتنی بر فیبر نوری که هم‌زمان با روز جهانی ارتباطات در پژوهشگاه ارتباطات و فناوری اطلاعات برگزار شد، بیان کرد: دسترسی ۲۰ میلیون پوشش فیبر نوری، برنامه دولت سیزدهم است و وظیفه آن بر عهده سازمان تنظیم مقررات ارتباطات است. اولین کاری که باید برای دسترسی به این هدف انجام دهیم، تأمین منابع است. اگرچه این پروژه با بخش خصوصی انجام می‌دهد، اما برای پروژه‌هایی که در یازدهم هستند، دولت هم به سرمایه‌گذاری کمک می‌کند. وی ادامه داد: در حالی که سازمان تنظیم مقررات مصوب کرده بود پنج درصد درآمد اپراتورهای موبایل به توسعه فیبر نوری اختصاص یابد، دولت تصویب کرد که این مبلغ به هشت درصد برسد. مشروط بر اینکه اپراتورها ظرف سه سال، این کار را به سرانجام برسانند. دولت از هشت درصد درآمد اپراتورها که از درآمدهای اصلی دولت است، چشم‌پوشی کرده تا این مبلغ صرف توسعه فیبر نوری شود و البته هر کس برای این کار اقدام کند، مبلغ را به آن اختصاص می‌دهیم.

تضمین بازگشت سرمایه در صورت ورشکستگی سرمایه‌گذاران ارز دیجیتال واقعیت دارد؟!

فدرال (FDIC) ارائه می‌شود. در صورت ورشکستگی بانک، FDIC تا ۲۵۰،۰۰۰ دلار از سپرده مشتریان محافظت می‌کند و از ورشکستگی سپرده‌گذاران به همراه بانک‌ها جلوگیری می‌کند. صرافی‌های کریپتو چنین محافظتی را ارائه نمی‌دهند. این موضوع، دلیل اصلی است که طرفداران کریپتو به سرمایه‌گذاران توصیه می‌کنند تا رمزارزهای خود را به جای صرافی، در کیف پول شخصی نگهداری کنند. ساعاتی پس از انتشار گزارش درآمد سه ماهه کوین‌بیس، قیمت سهام این صرافی ۵۶ درصد کاهش یافت و در حال حاضر نسبت به شروع کار خود در بورس نزدیک ۲۰۱ درصد تقریباً ۸۰ درصد کاهش قیمت داشته است. علاوه بر کاهش تعداد کاربران و درآمد کمتر از حد انتظار، حجم معاملات این صرافی نسبت به همین بازه زمانی در سال گذشته ۵۴۷ میلیارد به ۳۰۹ میلیارد دلار کاهش یافته است. کوین‌بیس هشدار داده است که احتمالاً حجم معاملات در سه ماهه کنونی کاهش بیشتری داشته باشد.

مؤسس کوین‌بیس در توییت به کاربران اطمینان داد هیچ خطر ورشکستگی این صرافی را تهدید نمی‌کند و گنجانده شدن این بند صرفاً به دلیل قوانین جدیدی است که توسط کمیسیون بورس و اوراق بهادار آمریکا در خصوص شرکت‌های عمومی که از جانب مشتریان خود به نگهداری رمزارز می‌پردازند، مشخص شده است. آر مسترانگ در این خصوص گفته است این شرایط در دادگاه و به ویژه پرونده‌های مرتبط با رمزارزها اعمال نشده است. اگرچه این موضوع امکان‌پذیر است، اما بسیار بعید است که دادگاه تصمیم بگیرد دارایی‌های مشتریان را بخشی از پرونده ورشکستگی شرکت‌ها در نظر بگیرد. صحبت‌های آر مسترانگ به مشتریان تضمین می‌دهد که سرمایه آن‌ها در کوین‌بیس در امنیت کامل قرار دارد. این موضوع دیگر به تفاوت بین بهم‌ذخیره‌سازی سرمایه در صرافی‌ها و حفظ پول در بانک‌های سنتی اشاره می‌کند. حساب‌های بانکی در کشور آمریکا توسط بیمه سپرده محافظت می‌شوند. این بیمه توسط شرکت بیمه سپرده

حقی در خصوص ادعا و دریافت دارایی مشخص از صرافی کوین‌بیس نخواهند داشت و سرمایه آن‌ها از دسترس خارج می‌شود. مالکیت رمزارزها غیرقابل تغییر و ثابت است. این موضوع یکی از نکات مهمی است که طرفداران بلاکچین همواره به بیان آن می‌پردازند. اما هنگامی که کاربران به ساخت حساب کوین‌بیس می‌پردازند، رمزارزهای خود را در کیف پول ذخیره می‌کنند که تحت کنترل کوین‌بیس است. این موضوع به معنای آن است که کاربران حداقل بخشی از کنترل سرمایه خود را به کوین‌بیس واگذار می‌کنند. دسترسی به کیف پول کریپتو توسط کلید خصوصی انجام می‌شود. کلید خصوصی در واقع رشته طولانی از کاراکترهای مختلف است و کلید خصوصی اسامه به عنوان رمز عبور عمل می‌کند. بدون داشتن این کلید نمی‌توان به رمزارزهای موجود در کیف پول دسترسی پیدا کرد. در صرافی‌های تمرکز، کلید خصوصی دارایی‌ها در دست صرافی قرار دارد. اما برای آن آر مسترانگ (Brian Armstrong) مدیر عامل

گزارش سه ماهه عملکرد صرافی کوین‌بیس منتشر شد. مطابق این گزارش، کوین‌بیس در سه ماهه نخست ۲۰۲۲ متقبل حدود ۴۳ میلیون دلار ضرر شده است و حدود ۹ درصد از کاربران خود از دست داده است. این صرافی هشدار داده است که مطابق قوانین کمیسیون SEC در صورت ورشکستگی، تضمینی برای بازگرداندن دارایی‌های کاربران وجود نخواهد داشت. به گزارش میهن‌بلاکچین، به نقل از Fortune، صرافی کوین‌بیس در گزارش درآمد خود که در روز سه‌شنبه (دو‌روز) منتشر شده، گفته است که از جانب مشتریان خود، ۲۵۶ میلیارد دلار ارز قیات و رمزارز در اختیار دارد. با این حال، این صرافی خاطر نشان کرده است که مطابق قوانین، در صورتی که اعلام ورشکستگی کند، رمزارزهایی که از جانب مشتریان خود در اختیار دارد ممکن است مشمول پرونده ورشکستگی شود. در این صورت، مشتریان به عنوان طلبکاران بدون وثیقه شناخته خواهند شد. این موضوع بدان معنا است که هیچ‌گونه

ثبت سفارش آیفون متوقف شد؟!



گوشی آیفون نسبت به دو هفته گذشته تقریباً پنج درصد و نسبت به سه ماه گذشته ۵۰ تا ۲۰ درصد گران شده است. طبق برآورد انجمن واردکنندگان موبایل، نرخ گوشی‌های آیفون در اسفند ۱۴۰۰ به‌طور میانگین ۳۹ میلیون و ۵۰۰ هزار تومان بوده که در حال حاضر حدوداً به ۴۶ میلیون تومان رسیده است. در همین گزارش واردکنندگان موبایل اعلام کرده بود که این روزها تعداد گوشی‌های آیفون که به‌صورت قاچاق وارد کشور شده، افزایش یافته و بار دیگر رویه‌های غیرقانونی برای ورود این نوع کالا شکل گرفته است. اسحاقی، در مورد افزایش روند گوشی‌های قاچاق به زومیت گفته بود: برخی افراد چنان دسترسی گسترده‌ای به فرایند قاچاق مسافری دارند که اعلام می‌کنند ظرف مدت ۲۴ ساعت می‌توانند کالای مورد نظر خریدار را وارد کشور کنند، پس از آن اقدامات مربوط به ثبت آن را انجام می‌دهند، حقوق و عوارض آن را پرداخت می‌کنند و در نهایت فرایند فعال‌سازی آن را نیز انجام می‌دهند. شاهد افزایش بی‌رویه قاچاق مسافری بوده‌ایم. موبایل تا پایان فرودین امسال، ۲۴ هزار گوشی موبایل یا قاچاق مسافری به کشور وارد شده که نشان از رشد ۱۰ تا ۱۵ درصدی میزان این نوع قاچاق نسبت به سال گذشته دارد.

کردن گروهی از کالاهای موبایل اعمال شده، شاهد افزایش بی‌رویه قاچاق مسافری بوده‌ایم. موبایل تا پایان فرودین امسال، ۲۴ هزار گوشی موبایل یا قاچاق مسافری به کشور وارد شده که نشان از رشد ۱۰ تا ۱۵ درصدی میزان این نوع قاچاق نسبت به سال گذشته دارد.

کالا در بازار افزایش پیدا خواهد کرد. در همین زمینه دبیر انجمن واردکنندگان در گفت‌وگو با زومیت اعلام کرده بود که ایجاد این محدودیت‌ها منجر به افزایش قاچاق و افزایش شدید قیمت‌ها خواهد شد. امیر اسحاقی، به زومیت گفته بود که در تجربیات پیشین، هر بار که فشار درباره محدود

آیفون اعلام کرد در شرایطی که درگیر جنگ اقتصادی هستیم، واردات کالای لوکس از جمله آیفون منطقی نیست. با جدی شدن بحث بر سر ممنوعیت واردات گوشی‌های آیفون بسیاری از فروشندگان و کارشناسان بازار اعلام کردند که در صورت عملی شدن این طرح، قاچاق این

بسیاری از واردکنندگان از (۲۶ اردیبهشت) هنگام ثبت سفارش گوشی مدل آیفون در سامانه جامع تجارت بنا این پیام روبرو می‌شوند که امکان ثبت سفارش تلفن همراه با برند اپل را در روز شنبه ۳۱ اردیبهشت‌ماه نخواهند داشت. به گزارش مناصه‌مزایده، با این اتفاق بسیاری از واردکنندگان این پیش‌بینی را مطرح می‌کنند که گام‌های اولیه برای ممنوعیت همیشگی آیفون برداشته شده است. یکی از واردکنندگان گوشی تلفن همراه که تمایلی به فاش شدن نامش ندارد به زومیت اعلام می‌کند از زبان یکی از مدیران دولتی شنیده که این ممنوعیت موقت برای سنسچن بازار و صنف نسبت به این توقف ثبت سفارش است. ممنوعیت واردات آیفون از آن موضوع‌های پر حاشیه‌ای است که از سال ۱۳۹۴ تلاش‌های گوناگونی برای اعمال آن به کار گرفته شد. در نهایت از ابتدای اردیبهشت‌ماه سال جاری رئیس کمیسیون اصل ۹۰ مجلس در یک مصاحبه تلویزیونی اعلام کرد که تا پایان نیمه اول سال جاری موضوع اجرای سختگیرانه ممنوعیت واردات کالاهای آمریکایی و لوکس، به‌خصوص گوشی‌های آیفون را به سرانجام خواهند رساند. چندی بعد هم سخنگوی کمیسیون اصل ۹۰ مجلس در مورد چرایی خواست این کمیسیون برای ممنوعیت واردات

۷ ماهواره ایرانی در مرحله تکمیل یا آماده پرتاب

هستند که آن‌ها را با نام ناهید می‌شناسیم و بخش دیگر ماهواره‌های سنسچی هستند که آن را سری پارس نام‌گذاری کرده‌ایم، خاطر نشان کرد: تا پایان ۱۴۰۱، اگر شرایط براساس قراردادهای منعقد شده پیش برود، نمونه دوم ماهواره «پارس ۱» که یک ماهواره از کلاس مینی و با قابلیت‌های بسیار خوب در این کلاس است، برای پرتاب آماده می‌شود. وی افزود: علاوه بر آن نمونه نخست ماهواره «ناهید ۲» نیز تکمیل می‌شود. این ماهواره جزو ماهواره‌های با فناوری ارتباط مخابراتی و مچ‌به‌تراست و دارای توان انجام مانورها و اصلاحات مداری نیز است و می‌تواند یک قدم مهم در مسیر ساخت

رئیس سازمان فضایی ایران اعلام کرد: اگر ماهواره‌ها سازا به قرارداد خود عمل کنند، تا پایان ۱۴۰۱ در مجموع هفت ماهواره تکمیل شده و آماده پرتاب خواهیم داشت. به گزارش مناصه‌مزایده، حسن سالار، به‌درباره تعداد ماهواره‌های مینی که تا پایان سال جاری ساخته یا تکمیل شده و در مرحله پرتاب قرار دارند، سری ماهواره‌های «ناهید» ماهواره‌های مخابراتی هستند که در کشور توسط پژوهشگاه فضایی ساخته می‌شوند، بخشی دیگر ماهواره‌ها، سنسچی هستند که عنوان سری پارس را برای آن‌ها انتخاب کرده‌ایم. رئیس سازمان فضایی ایران گفت: برای ساخت ماهواره با شرکت‌های دولتی یا خصوصی سازمان ماهواره،

رئیس سازمان فضایی ایران اعلام کرد: اگر ماهواره‌ها سازا به قرارداد خود عمل کنند، تا پایان ۱۴۰۱ در مجموع هفت ماهواره تکمیل شده و آماده پرتاب خواهیم داشت. به گزارش مناصه‌مزایده، حسن سالار، به‌درباره تعداد ماهواره‌های مینی که تا پایان سال جاری ساخته یا تکمیل شده و در مرحله پرتاب قرار دارند، سری ماهواره‌های «ناهید» ماهواره‌های مخابراتی هستند که در کشور توسط پژوهشگاه فضایی ساخته می‌شوند، بخشی دیگر ماهواره‌ها، سنسچی هستند که عنوان سری پارس را برای آن‌ها انتخاب کرده‌ایم. رئیس سازمان فضایی ایران گفت: برای ساخت ماهواره با شرکت‌های دولتی یا خصوصی سازمان ماهواره،

رئیس سازمان فضایی ایران اعلام کرد: اگر ماهواره‌ها سازا به قرارداد خود عمل کنند، تا پایان ۱۴۰۱ در مجموع هفت ماهواره تکمیل شده و آماده پرتاب خواهیم داشت. به گزارش مناصه‌مزایده، حسن سالار، به‌درباره تعداد ماهواره‌های مینی که تا پایان سال جاری ساخته یا تکمیل شده و در مرحله پرتاب قرار دارند، سری ماهواره‌های «ناهید» ماهواره‌های مخابراتی هستند که در کشور توسط پژوهشگاه فضایی ساخته می‌شوند، بخشی دیگر ماهواره‌ها، سنسچی هستند که عنوان سری پارس را برای آن‌ها انتخاب کرده‌ایم. رئیس سازمان فضایی ایران گفت: برای ساخت ماهواره با شرکت‌های دولتی یا خصوصی سازمان ماهواره،



معاونت پژوهش‌های اقتصادی دفتر مطالعات
مالیه عمومی و توسعه مدیریت مرکز پژوهش‌های
مجلس شورای اسلامی – آذرماه ۱۳۹۹

جایگاه و کارکردهای «دوره تشکیل قرارداد» در بخش عمومی

نگاهی به «قانون برگزاری مناقصات» و قراردادهای «مشارکت عمومی و خصوصی»

شهرام حلاج | تهیه و تدوین

۱۹- در ماده (۱۰) آیین‌نامه ارزیابی کیفی مناقصه‌گران آمده است: «الف حداقل تعداد مناقصه‌گران واجد شرایط (فهرست کوتاه) برای دعوت به مناقصه محدود به شرح زیر تعیین می‌شود:

۵.۱ مناقصه‌گر در کارهای پیمانکاری در صورت استفاده از فهرست بهای پایه منتشر شده توسط سازمان.

۳.۲ مناقصه‌گر در سایر مناقصات" (الف/۱۰/ب/۱۲).

۲۰- در ادامه همان ماده (۱۰) آمده است «ب) در صورتی که تعداد افراد واجد شرایط به حد نصاب نرسد، برای یک بار فرآیند ارزیابی تجدید می‌شود و در ارزیابی دوم با حداقل ۲ مناقصه‌گر که دارای بالاترین اعتبار باشند مناقصه بر گزار می‌شود. " (ب/۱۰/ب/۱۲).

۲۱- طبیعی است که این دستاورد بزرگ، پیش‌نیازهایی نیز دارد. این بهبود نیازمند نگرشی دقیق و جامع است. دوره تشکیل قراردادها بخش عمومی و خرید انواع کالا

و خدمات در واقع رفتار در سرز حقوق عمومی و حقوق خصوصی و شامل انواع ارزیابی و اظهار نظر فنی، مهندسی، بازرگانی درباره طیف گسترده‌ای از انواع کالا و خدمات است. هرگونه اظهار نظر و اقدام در این حوزه گسترده باید با در نظر گرفتن این هدف یا غایت باشد که مقرر است محصولات مورد نیاز طی انواعی از عقود تجاری که عوض دیگر آنها "وجه عمومی" کشور است معامله شوند. درحالی که خود همین عقود تجاری از

جهت گوناگون در شاخه‌هایی دسته‌بندی می‌شوند و هر یک نیز اقتضات خود را دارند. دسته‌بندی از حیث اندازه یا نصاب معاملات، تنها یک شکل معروف این دسته‌بندی است. اما دسته‌بندی‌های دیگری هم وجود دارد. برای مثال عقود به اعتبار "حکومت

اراده دو طرف عقد" (نخست به "جمعی" در برابر "فردی" و "دوم" "الحاقی" در برابر "انواع دیگر از همین حیث) و به اعتبار "ضوابط انعقاد آنها" (نخست به "رضایی" در برابر "تشریفاتی" و "حالت خاصی" عقد تشریفاتی" یعنی "عقد عینی" و "باز به اعتبار باز

حیث امور دیگر. در تحلیل و نظریه‌سازی برای معاملات عمومی باید به نحوی جامع به انواع این موارد توجه داشت.

Trade-off-۲۲

۲۳- در قراردادهای همسان بخشی از قرارداد را که در عرف تخصصی کشور ما "شرایط عمومی" می‌نامند، در سازمان بزرگ‌تر با فراگیرتر یک طرف مثل سازمان برنامه و بودجه برای طرح‌های عمرانی یا واحد متولی نظام فنی و اجرایی شهرداری برای پروژه‌های شهری- تدوین می‌شود (البته در مسیر توسعه و بهبود، فقه‌رفته تلاش‌هایی برای حضور بیشتر دیگر ذینفعان و متخصصان در دوره تدوین "شرایط عمومی" نیز صورت گرفته است). بخش دیگر قرارداد که در عرف تخصصی "شرایط خصوصی" یا

پروژه تدوین می‌شود.

۲۴- در قراردادهای همسان این چالش به صورت چشمگیری در تدوین "شرایط خصوصی" و به ویژه پیوست‌ها و مشخصات فنی و اجرایی پروژه باید بررسی شود.

۲۵- درحالی که بخش مرکزی یا قالب استاندارد مدیریت پروژه‌های مانند PMBOK در واقع مهارت‌ها و انواع فنون هوش جمعی و کار گروهی است.

و نیز همه مشخصات فنی اعم از مشخصات خصوصی (یا اختصاصی) و نیز مشخصات عمومی و مباحث و محاسبات مربوطه. درحالی که معیارها و روش‌های ارزیابی پیشنهاد

و مناقصه‌گر نیز همچنان قابل مباحثه و اصلاح احتمالی هست. اصلاحی که می‌تواند به برگزیدن طرف بهتری برای قرارداد کمک کند.

آنچه زمینه‌ساز بروز مشکل می‌شود، رفتار نامناسب برخی دستگاه‌های اجرایی در "دوره تدوین قرارداد" یا اقدامات قبلی است. آیا مسأله اصلی "دوره تدوین قرارداد" که حتی دوره‌های قبل از آن در تعریف نیاز و پروژه نیست؟ حتی در دوره عمر قرارداد که خود فقط بخشی از دوره عمر پروژه است، واقعاً قرارداد به درستی "طراحی" و سپس "تدوین" می‌شود؟ چقدر "مسأله واقعی خود" را درست شناسایی کرده‌ایم که اکنون راه‌حل آن را ناپدید گرفتن اهمیت دوره تشکیل قرارداد دانسته‌ایم؟

درواقع پیش از ورود به دوره تشکیل قرارداد و در دوره تدوین قرارداد برخی ناکارآمدی‌ها وجود دارد که موجب بروز برخی مسائل در قراردادها می‌شود. پرسش‌های ذیل روشن می‌کند که چقدر "مسأله واقعی" درست شناسایی شده است:

۱- با چه انگیزه یا نگرشی به آماده‌سازی قرارداد می‌پردازیم؟ نگرش یا هدف معمول متصدیان اجرایی چیست؟ آیا با هدف اولاً محدود ساختن طرف دیگر قرارداد (و کسب

بیش‌ترین اختیارات برای خود) و ثانیاً جواب دادن به دستگاه نظارتی؟ یا با هدف مدیریت پروژه از طریق مدیریت مخاطرات دوره اجراء و تسهیم هزینه این مخاطرات؟ یا

قرارداد را به‌عنوان ابزار بهینه ساختن کیفیت، هزینه و زمان در اسکوپ یا دامنه پروژه نگاه می‌کنند؟ ("چرایی" حلقه کلیدی و مفقوده در دوره تدوین قراردادها نیست؟)

۲- چه کسی قرارداد را آماده می‌کند؟ آیا فقط کارکنان یک طرف قرارداد و آن هم در بخشی از سازمان خود؟^{۲۳} یا با مشارکت و هم‌فکری دیگر واحدها؟

۳- چه زمانی قرارداد- و ضمایم آن- را آماده می‌کنند؟ آیا از هنگام تولد فکر پروژه و با مستندسازی تدریجی؟ یا پس از گذشت بخش عمده‌ای از زمان، به‌صورت شتاب‌زده و بدون تخصصی زمان‌های مؤثر؟^{۲۴}

۴- کیجا قرارداد را آماده می‌کنند؟ آیا فقط معمولاً در دفتر کار یا پشت میز میز دور از میدان (محل ساخت یا تحویل)؟ آیا به‌صورت فردی یا با استفاده از هم‌فراایی و تکنیک‌های هوش جمعی^{۲۵}؟

۵- چطور قرارداد را آماده می‌کنند؟ آیا معمولاً فقط از طریق "نوشتن جملات" (یا اصطلاحاً Wording) با

با استفاده از روش‌های نوین مانند سناریو نویسی، رسم نمودار، روندنما و جدول تسهیم مخاطرات؟ چقدر آرایش روش‌های نوین را استفاده می‌کنیم؟ اساساً متصدیان اجرایی چقدر به اثر بخشی و کارایی این روش‌ها و فنون باور دارند؟

۶- در نهایت چه چیز نوشته و آماده می‌شود؟ آیا مجموعه‌ای از جملات که خطاها و ابهام‌های گذشته را تکرار می‌کند؟ یا متونی با بهسازی پیاپی و ویرایش‌های بهبود یافته؟ آیا واقعاً بخش مهمی از مسائل به دوره اجراء احاله نمی‌شود؟ آیا واقعاً با این تصور رایج که

چالش‌ها تنها با ۲۵ درصد اختیار کارفرمای حل خواهد شد، چالش‌ها در دوره تدوین ناپدید گرفته نمی‌شود؟

۷- شتاب برای به اجراء بردن تصمیمات و قراردادهای ضعیف، خسارات بسیار بیشتری خواهد داشت. دوره تشکیل قرارداد با نگاهی کلان‌نگر، بلندمدت و عمیق به آن، به‌واقع فرصت یا ابزار مدیریت مخاطرات و مسائل قرارداد‌ای در بستر یا فرصتی کم‌هزینه است.^{۲۶}

۸- بررسی چند نمونه برخورد با "دوره تشکیل قرارداد" در قانون برگزاری مناقصات آنچه بیان شد، بیانگر اهمیت "دوره تشکیل قرارداد" از نظر کلی یا مفهومی است. درحالی که شاید کسانی از نظر کلی و مفهومی، به اهمیت "دوره تشکیل قرارداد" یا

"فرآیند برگزاری مناقصه" واقف باشند اما گمان کنند که "قانون برگزاری مناقصات" که در آن بستر حقوقی دوره تشکیل قرارداد تبیین شده از کفایت لازم برخوردار نیست. در این بخش برخی از نقدهای مطرح شده، مورد بررسی قرار می‌گیرد.

فرآیند برگزاری

مناقصه" شکل قانونی، متعارف و عقلانی از "دوره تشکیل قرارداد" است.

مناقصات بخش عمومی نخستین محل برخورد خواسته‌های طرفین ("بخش عمومی" یا "تأمین‌کننده" کالا یا خدمت در آینده) است. به همین

دلیل طبیعی است که بسیاری ابهامات، چالش‌ها و مخاطرات "دوره اجرای قرارداد" که در "دوره تدوین

قرارداد" به‌درستی شناسایی، روشن، تنظیم یا چاره‌جویی نشده باشد در همین دوره میانی

("دوره تشکیل قرارداد") یا در اصطلاح در همین دوره برگزاری مناقصه، نمایان شود

اثر بخشی فنی قرارداد و ثانیاً سبب کارایی اقتصادی یا مالی آن خواهد شد. بدون کمی کردن و اندازه‌گیری جوانب گوناگون اجتماعی و اقتصادی قرارداد و با کلی‌گویی درباره ترجیحات اجتماعی، در عمل دچار بی‌انضباطی مالی خواهیم شد. تمام ترجیحات اعلام شده حتماً باید به‌درستی اندازه‌گیری شود. در غیر این صورت ممکن است به نام خیر عمومی یا تحت پوشش صرفه اجتماعی و اقتصادی، در واقع نفع اختصاصی تأمین

شود حتی به ضرر خیر عمومی. پس اگر خواسته‌ها یا ترجیحات بخش عمومی و نیز تعهدات (مالی و غیرمالی) این بخش شفاف و اندازه‌گیری نشود و براساس آن "نسبت داده به ستانده" اندازه‌گیری و اعلان نشود، ممکن است در معاملات و قراردادهای بخش عمومی، منافع عمومی در نظر گرفته نشود. اگر بتوان داده و ستانده را اندازه گرفت و

مسابقه‌ای یا سنججه مابه‌التفاوت ارزش داده و ستانده هر یک از پیشنهادها بر گزار کرد، فراخوان مسابقه نیز مفید خواهد شد و اگر نتوان مسابقه‌ای با این مشخصات ترتیب داد،

فراخوان نیز بی‌فایده است.

مسابقه‌ای که افزایش این مابه‌التفاوت به نفع بخش عمومی باشد مزایده نامیده شود و مسابقه‌ای که کاهش این مابه‌التفاوت به نفع بخش عمومی باشد مناقصه نامیده می‌شود. این دو مسابقه به ظاهر ساده هستند. اما با توجه به حجم بالای قراردادها و معاملات بخش عمومی، حتی

فقط ۱۰ درصد بهبود در این دو مسابقه می‌تواند به میزان قابل توجهی در کنترل هزینه‌های دولت نقش داشته باشد. " برای این بهسازی باید توجه داشت که در این زمینه، اولویت‌ها یا ارزش‌های متعددی وجود دارند مانند "کیفیت" محصولات، سرعت و چابکی خرید و دسترسی به محصول، صرفه‌جویی در منابع عمومی (اعم از جوده یا دیگر منابع بخش عمومی)، حمایت از محصولات داخلی، توسعه منطقه‌ای، رعایت عدالت و انصاف

میان داوطلبان (تأمین‌کنندگان)، دسترسی عموم مردم به اطلاعات این معاملات و دیگر ارزش‌ها یا اولویت‌ها بسیاری از این ارزش‌ها

یا اولویت‌ها نیز با یکدیگر اصطکاک یا تعارض^{۲۷} دارند. یک نمونه آن است که نگرش نظارتی محض سبب اخذ تضمین حتی در معاملات متوسط و کوچک می‌شود و از سویی دیگر نگرش محض اجرایی توأم

با افراط، عملاً مناقصات بزرگ را نیز دور می‌زند و با تفکیک اقدام واحد یک معامله به اقدام یا مبلغ اولیه^{۲۸} و اقدام یا مبلغ نهایی^{۲۹} بخشی از

معاملات بزرگ را نیز از مجرای مناقصات متوسط شکل می‌دهد. تعداد زیاد این معاملات و نیز گستردگی جغرافیایی و دستگاہی و موضوعی آن‌ها نیز این حوزه را تبدیل به حوزه‌ای برای انواع اظهار نظر‌ها کرده است. متناسبانه روش تصمیم و اظهار نظر در آن‌ها

نیز فاقد هرگونه ارزش‌سبایی و سازوکار اصلاحی است. تا جایی که حتی گاهی غلبه نگاه نظارتی محض موانعی ایجاد می‌کند که اساساً در نظر قانون‌گذار و روش‌های درست

خطمشی‌گذاری نبوده است. در حالی که هم نیاز فزاینده اجتناب معاملات دولتی و تداوم فعالیت دولت و هم حجم و گستردگی معاملات دولتی نشان‌دهنده ضرورت

حیاتی توجه بیشتر به این حوزه و بهسازی آن است. اقدامات و نظرات این حوزه باید متکی به یک تخصص میان‌رشته‌ای دستکم فنی، مالی و حقوقی است. این نگرش و روش تحلیلی باید بیشتر مورد توجه قرار گیرد.

۴- اهمیت و کارکرد دوره تشکیل قراردادهای بخش عمومی

"فرآیند برگزاری مناقصه" شکل قانونی، متعارف و عقلانی از "دوره تشکیل قرارداد" است. مناقصات بخش عمومی نخستین محل برخورد خواسته‌های طرفین ("بخش عمومی" یا "تأمین‌کننده" کالا یا خدمت در آینده) است. به همین دلیل طبیعی است

که بسیاری ابهامات، چالش‌ها و مخاطرات "دوره اجرای قرارداد" که در "دوره تدوین قرارداد" به‌درستی شناسایی، روشن، تنظیم یا چاره‌جویی نشده باشد در همین دوره میانی ("دوره تشکیل قرارداد") یا در اصطلاح در همین دوره برگزاری مناقصه، نمایان شود.

نخستین پرسش کلیدی در تصمیم‌گیری و سیاست‌گذاری آن است که آیا نمایان شدن این چالش‌های احتمالی آینده (دوره اجرای قرارداد)، خدای نامطلوب است و باید از نمایان شدن این چالش‌ها پیش از انعقاد قرارداد جلوگیری کرد؟ یا آیا باید فرصت داد تا کاستی‌های دوره تدوین قرارداد، پیش از دوره اجرای قرارداد هر چه بیشتر روشن و تا حد ممکن در همین دوره تشکیل قرارداد چاره‌جویی شوند؟

افزون بر آنکه شناخت نیاز واقعی خریدار و چند و چون دقیق آن و نیز شناسایی روش‌های بهینه رفع آن نیاز و شناسایی جوانب گوناگون فنی، اقتصادی، اجتماعی و زیست‌محیطی کالا یا خدمت در گام‌های پیشین (مانند مراحل پیدایش، مطالعات

توجهی، طراحی پایه) مقدمات "دوره تشکیل قرارداد" است و باید هر یک با دانش و دقت لازم انجام شود و این دانش و دقت تا پایان "دوره تدوین قرارداد" ادامه یابد، با

اینحال برای مدیریت و کاهش مخاطرات و دستیابی اقتصادی به اهداف از پیش تعیین‌شده، "دوره تشکیل قرارداد" نیز دارای جایگاه و کارکرد ویژه‌ای است. ایجاد فرصت یا امکان نمایان شدن شناسایی و چاره‌جویی برای ابهامات، تناقضات و چالش‌های احتمالی، به‌واقع از نوآوری یا کارکردهای اساسی و دلایل اصلی "دوره تشکیل

قرارداد" و ضرورت وجودی آن است.

چنانکه می‌بینیم دوره تشکیل قرارداد با "فراخوان" آغاز می‌شود و با "انعقاد قرارداد" پایان می‌یابد. با توجه به برخی ابهامات موجود در رابطه با مرحله "فراخوان" از جمله این تصور که مرحله فراخوان معادل کل فرآیند برگزاری مسابقه است در ادامه مرحله فراخوان با دقت بیشتری بررسی می‌شود. طبق قانون برگزاری مناقصات به‌عنوان

مرجع اصطلاحات این حوزه تخصصی، "فراخوان" به‌عنوان یک اصطلاح قانونی^{۱۸} در حال حاضر معنای مشخص و موموبی در نظم حقوقی کشور و ادبیات تشکیل قراردادها

دارد. در بند "ب" ماده (۲۶) قانون برگزاری مناقصات (مصوب ۱۳۸۳ مجلس) آمده است:

"ب- مناقصات از نظر روش دعوت مناقصه‌گران به انواع زیر طبقه‌بندی می‌شوند. ۱. مناقصه عمومی: مناقصه‌ای است که در آن فراخوان مناقصه- از طریق آگهی عمومی به اطلاع مناقصه‌گران می‌رسد.

۲. مناقصه محدود: مناقصه‌ای است که در آن به تشخیص و مسؤوبیت بالاترین مقام دستگاه مناقصه‌گزار، محدودیت برگزاری مناقصه عمومی با ذکر ادله تأیید شود. فراخوان مناقصه از طریق ارسال دعوت‌نامه برای مناقصه‌گران صلاحیتدار به اطلاع مناقصه‌گران می‌رسد."

ملاحظه می‌شود که هر بار تصریح شده است به "فراخوان مناقصه" یعنی "فراخوان" جزئی از یک کل است و "فراخوان" همواره متعلق به یک هدف یا فرآیند اصلی قلمداد می‌شود. این کل یا فرآیند اصلی در اینجا مناقصه است چنانکه گاهی ممکن است

فراخوان متعلق به مسابقه‌ای دیگر، یعنی فراخوان مزایده باشد. طبق جزء "۱" بند مذکور از قانون، "فراخوان" در برخی موارد ممکن است به صورت "آگهی" باشد و منتشر شود؛ البته طبق جزء "۳" مذکور فراخوان ممکن است "آگهی" نباشد و منتشر هم نشود و

بلکه تنها به صورت "دعوت‌نامه" باشد که فقط به برخی اشخاص "ارسال" می‌شود (به اشخاصی که صلاحیتدار محسوب شده‌اند). البته قانون‌گذار این اشخاص و دامنه (فهرست) آنان را در دیگر مواد این قانون -مانند مواد (۲۶) و (۱۲) - تعیین تکلیف کرده است. همچنین در آیین‌نامه‌های اجرایی قانون، حداقل تعداد اعضای فهرست

دعوت، مقرر شده است. در جایی گفته شده است که "فراخوان" یا "دعوت" حداقل به سه مناقصه‌گر ارسال شود.^{۱۹} در جای دیگر مخاطبان این فراخوان با دعوت به عدد ۲

نیز تقلیل یافته است. " البته اگر این فراخوان با دعوت، تنها به یک نفر ارسال شود، دیگر نمی‌توان فرآیند را رقابتی یا مسابقه نامید. یعنی همچنان دعوت‌نامه (شکل خاص "فراخوان") وجود دارد، اما رقابت و مسابقه وجود ندارد. آنچه قابل جایگزین انحصار

و مسابقه را جایگزین مذاکره می‌سازد، صرف وجود دعوت‌نامه (یکی از انواع "فراخوان") نیست، بلکه شفاف‌شدن و پیش‌بینی‌پذیر شدن معیارها و اعلان عمومی معیارها و

روش ارزیابی و پایبندی به ارزیابی‌های شفاف و پیش‌بینی‌پذیر است. به همین دلیل، قانون‌گذار با نهایت هوشمندی، گرچه در متن قانون برگزاری مناقصات بارها از اصطلاح "فراخوان" استفاده کرده است اما نام قانون را نگذاشته است "قانون برگزاری فراخوان"

و بلکه آن را "قانون برگزاری مناقصات" نامیده است. چون آنچه اهمیت و اصالت دارد مناقصه "یا مزایده" (و به‌طور کلی: "مسابقه") است و نه فقط یک جزء کوچک آن به نام "فراخوان". آنچه سبب مشروعیت تصمیمات و نتایج می‌شود "برگزاری مسابقه یا رقابت

شفاف و پیش‌بینی‌پذیر بر سر سنججه‌ای معین و قابل اندازه‌گیری" است و نه صرف انتشار یا ارسال "فراخوان". "فراخوان" فقط یک نقطه آغاز برای "دوره تشکیل قرارداد است

چنانکه "انعقاد" نقطه پایان "دوره تشکیل" است. دوره تشکیل قرارداد نکات و ذقایی بسیار مهم‌تر از "فراخوان" نیز دارد که لازم است قانون‌گذار به آن‌ها توجه و حساسیت نشان دهد تا از حقوق فوق‌مقننه و نیز جوده و منابع مردم و بخش عمومی

به‌درستی پاسداری کرده باشد. این اصول و حدود قانون به ترتیب عبارتند از:

۱. دسترسی برابر به اطلاعات قرارداد و پروژه (شرایط اجرای تعهدات).

۲. امکان بررسی و درخواست توضیح و تشریح درباره اطلاعات پروژه و نقایص احتمالی اطلاعات.

۳. اعلان شفاف و مستند خواسته‌ها و انتظارات بخش عمومی و روش‌های ارزیابی و اندازه‌گیری آن.

۴. اعلان شفاف و مستند تعهدات بخش عمومی و نیز ضمان تأخیر تعهدات بخش عمومی در برابر طرف دیگر (طرف معامله).

۵. شفاف و پیش‌بینی‌پذیر شدن معیارها و روش‌های ارزیابی تأمین‌کنندگان (طرف معامله بخش عمومی) و پیشنهادهای آنان.

۶. حصول اطمینان از دستیابی عمومی به خواسته‌ها و انتظارات خود (احراز مرغوبیت کالاها و خدمات).

۷. حصول اطمینان از جلوگیری از پرداخت غیر ضروری و جوده یا منابع عمومی (پرهیز از پرداخت بیش از قیمت بهینه).

۸. احراز درست توان طرف قرارداد بخش عمومی در قراردادهایی که مرغوبیت محصول در گروی توان انجام تعهدات طرف قرارداد است (قراردادهایی که تداوم بهره‌مندی خریدار، در گروی تداوم رفتار و تعهدپذیری تأمین‌کننده است).

۹. ارزیابی پیشنهادها یا بسته‌های پیشنهادی و انتخاب بهترین گزینه طبق معیارها و روش‌های اعلان شده.

۱۰. انعقاد قرارداد با روش و شرایط اعلام شده قبلی.

۱۱. امکان اعتراض به انحراف یا خطای احتمالی در مقاطع بالا. به‌منظور اصلاح فرآیند.

در واقع مسابقه‌های شفاف و پیش‌بینی‌پذیر و واجد اوصاف یازده‌گانه یادشده لازم است. تشکیل قرارداد از طریق مسابقه، اولاً سبب مشروعیت حقوقی و قانونی و ثانیاً سبب

فراخوان مزایده

شرکت صنایع پتروشیمی تخت جمشید در نظر دارد بخشی از استیل و آهن آلات ضایعاتی خود در کارخانه واقع در سایت ۲ پتروشیمی ماهشهر، شامل لوله، میلگرد و لوازم و قطعات صنعتی جمعاً به میزان تقریبی ۶۰ تن (مشمول به ۵۰ تن آهن و ۱۰ تن استیل) را در قالب مزایده عمومی به متقاضیان واجد صلاحیت واگذار نماید.

لذا از متقاضیان شرکت در مزایده دعوت می‌شود جهت دریافت اسناد حداکثر ظرف مدت ۵ روز از تاریخ انتشار آگهی با شماره تلفن یا نشانی اینترنتی زیر تماس برقرار نمایند.

بی‌نوشته‌ها:
۱۷- حاصل جمع داده‌ها و ستانده‌ها، مفهومی فراتر از "مجموع داده‌ها" و نیز "مجموع ستانده‌ها" است.
۱۸- با "حقیقت قانونی" طبق مصطلحات فنی اصول.

T.C@tjpc.ir
۰۲۱-۸۸۶۶۲۰۵۴ داخلی ۱۲۴۷

ترک تشریفات مناقصه برای حمایت از دانش بنیان ها جهت حضور در نفت و گاز



می شود، همچنین در ایام نمایشگاه بین المللی نفت تفاهم نامه های خوبی با شرکت های نفتی همچون شرکت مناطق مرکزی ایران، شرکت نفت و گاز خزر و مناطق نفت خیز جنوب امضاء شده است. کفایتی؛ ضمن اشاره به استقبال سرمایه گذاران از کشورهای قطر، روسیه و چین برای سرمایه گذاری در پارک نوآوری و فناوری صنعت نفت و گاز، گفت: تمایل داریم در این زمینه با سرمایه گذاران داخلی برای رسوب فناوری در صنعت نفت بیشتر همکاری کنیم.

وی اظهار کرد: در بخش احیای چاه های نفت و گاز، هم اکنون به ۷۵۰ میلیون دلار سرمایه گذاری نیاز است که شرکت های روس برای حضور در این بخش ابراز علاقه کرده اند، ضمن آن که هم اکنون در این زمینه در حال ریزنی با یکی از بانک های بزرگ قطر هستیم. رئیس پارک نوآوری و فناوری صنعت نفت و گاز، از امضای قرارداد شرکت های ملی نفت ایران و اوتی سی برای ساخت ۱۴ توربو کمپرسور که سالانه ۲،۲ میلیارد دلار صرفه جویی ارزی به همراه دارد،

خبر داد و گفت: سالانه به ارزش چند میلیارد دلار گازهای همراه نفت در کشور سوزانده می شود که با به کارگیری توربو کمپرسورهای ساخت داخل در طرح های جمع آوری گازهای همراه نفت و مشعل، صرفه جویی ارزی زیادی خواهیم داشت. همچنین دوشنبه ۲۶ اردیبهشت ماه در نشست مشترک، تفاهم نامه همکاری بین شرکت مشاور سرمایه گذاری فایننت و پارک فناوری و نوآوری نفت و گاز با حضور مدیران عالی دو مجموعه منعقد شد. در این خصوص تفاهم نامه های فایننت و

مدیر عامل مشاور سرمایه گذاری فایننت، ضمن اعلام آمادگی به منظور ارائه خدمات تخصصی بازار سرمایه شامل تأمین مالی، آماده سازی شرکت ها، پذیرش، ارزش گذاری، جذب سرمایه گذار و... بیان داشت، دو مجموعه فایننت و پارک نفت در صدد ایجاد صندوق جسورانه تخصصی در صنعت نفت است. این صندوق به منظور تأمین مالی استارت آپ ها و شرکت های مستقر در پارک و نیز سایر پروژه های جذاب حوزه نفت طراحی کرده است.

رئیس پارک نوآوری و فناوری صنعت نفت و گاز، از امضای قرارداد شرکت های ملی نفت ایران و اوتی سی که سالانه ۲،۲ میلیارد دلار صرفه جویی ارزی به همراه دارد برای ساخت ۱۴ توربو کمپرسور خیر داد و گفت: اوتی سی برای ساخت کمپرسورهای اسکواهای تقویت فشار پارس جنوبی نیز اعلام آمادگی کرده است. به گزارش مناقصه مزایه، سید اسماعیل کفایتی؛ در جمع خبرنگاران، با بیان اینکه دولت برای حمایت از شرکت های دانش بنیان برنامه دارد که مناقصه های ترک تشریفات برای این شرکت ها را لحاظ کند. اظهار کرد: هم اکنون شرکت های دانش بنیان به اعتبار و منابع اولیه نیاز دارند که به نظر می رسد باید در این زمینه از آنها حمایت بیشتری شود. وی با تأکید بر اینکه هم اکنون برای توسعه فعالیت های پارک نوآوری و فناوری صنعت نفت و گاز باید فرهنگ سازی شود، افزود: بسیاری از مجموعه های دولتی و خصوصی فعال در صنعت نفت هنوز با توانایی های پارک آشنا نیستند، در حالی که می توانیم روند همکاری شرکت های دانش بنیان را در بخش های مختلف صنعت نفت و گاز سرعت بخشیم. رئیس پارک فناوری و نوآوری صنعت نفت، ادامه داد: به نظر می رسد باید قوانین جدید برای مجموعه های دانش بنیان و پارک های علمی و فناوری کشور در مجلس شورای اسلامی تصویب شود، زیرا قوانین شغافی در این بخش وجود ندارد. کفایتی؛ به توانایی های شرکت های حاضر در بیست و ششمین نمایشگاه بین المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی اشاره و تصریح کرد: نمایشگاه امسال آیینیه تمام نمای بی تأیسی تحریم ها در سال های اخیر است زیرا سازندگان داخلی در این سالها به خوبی توانستند خود را به بدنه کارشناسی صنعت نفت ثابت کنند. وی با اشاره به جنبه تسهیلی پارک فناوری و نوآوری صنعت نفت، در زمینه ارتباط میان شرکت های دانش بنیان و بدنه صنعت نفت، گفت: باید فرآیندهای اعتماد سازی بین این دو بخش افزایش یابد و پارک در این زمینه تلاشی می کند پیشناز باشد. رئیس پارک نوآوری و فناوری صنعت نفت و گاز، ادامه داد: قرارداد احیای چاه های نفت و گاز برای افزایش تولید آنها با همکاری شرکت های دانش بنیان به زودی امضاء

مدیر عامل شرکت نفت مناطق مرکزی ایران خبر داد

آماده سازی اسناد مناقصه توسعه میادین دی، سپید، باغون و فاز دوم فراشبند و آغار

تأمین گاز این پالایشگاه و تأمین پایدار گاز مصرفی شرق کشور، این شرکت مأموریت ویژه ای دارد. وی با بیان اینکه برای تأمین گاز در دراز مدت و جلوگیری از افت تولید این شرکت در بخش توسعه و ذخیره سازی فعالیت دارد، گفت: در قالب طرح های ضربتی در ادامه سیاست های ابلاغی شرکت ملی نفت ایران سه بخش کار داریم؛ موضوع تولید که حفظ تولید مورد تأکید است سعی داریم با برنامه ویژه مدت زمان تعمیرات اساسی و دوره ای را کم کنیم و در همین بازه زمانی برای تزریق گاز به خط لوله و تأمین گاز مصرفی کشور عقب نمانیم. مدیر عامل شرکت نفت مناطق مرکزی ایران، در تشریح قسمت کار این شرکت، گفت: در بخش توسعه ما مکلف و موظفیم برای پشتیبانی تولید محصول راهبردی کشور یعنی گاز، به طور ویژه اقدام کنیم، به این منظور با تعریف عنوان طرح ضربتی گاز برای ایستگاه های تقویت فشار، برای جلوگیری از افت فشار کنگان، نار، هما، وراوی، نگاه وریه داریم. حیدری؛ افزود: برای توسعه میدان های دی، سپید، باغون، فاز دوم فراشبند و فاز دوم آغار مدارک و مستندات شرکت نفت مناطق مرکزی و آغار شده است. مدیر عامل شرکت نفت مناطق مرکزی ایران، گفت: فرآیند تدوین اسناد این میدان در حال انجام است و همه شرکت های EPC و EPCF و حتی شرکت هایی که بتوانند تنها در تأمین مالی اقدام کنند، می توانند در مناقصه شرکت کنند و ما میانه گرمی از آنها استقبال می کنیم. حیدری؛ با بیان اینکه پالایشگاه شهید هاشمی نژاد در منتهی علیه خط لوله سراسری در شرق کشور واقع شده است، گفت: برای

یعنی EPC، EPCF یا جدا؛ حتی الگوی جدید قرارداد های نفتی هم می تواند مورد استفاده باشد و از آنجا تولید گاز برای چه پیمانکار یا سرمایه گذار، ما از همه استقبال می کنیم. مدیر عامل شرکت نفت مناطق مرکزی ایران، تصریح کرد: ما به عنوان شرکت بهره بردار هر جایی که کار از شرکت بر نیاید و دوستان بتوانند به ما کمک کنند به طور قطع حمایت می کنیم و در بخش تحقیق و توسعه به همکاران توصیه شده تا هر چا امکان برداشتن باری از مسائل فنی مهندسی وجود دارد از ظرفیت شرکت های دانش بنیان استفاده کنند. حیدری؛ افزود: با یکی از شرکت های دانش بنیان نیز برای ایستگاه تقویت فشار نار و کنگان مذاکراتی را آغاز کردیم. وی با بیان اینکه شرکت نفت مناطق مرکزی در حال گذار از تولید صرف است، گفت: با توجه به توانایی که در همکاران مجموعه می بینم می توانیم در توسعه، بهره برداری و ذخیره سازی فعالیت کنیم و نشان دادیم که شرکت در پروژه های ذخیره سازی بسیار حرفه ای عمل کرده است. مدیر عامل شرکت نفت مناطق مرکزی ایران، گفت: این شرکت در پروژه های سراجقم، شوریجه خراسان بسیار حرفه ای و با تجربه عمل کرده و این دو پروژه راهبردی کشور عملکرد متمایزی داشته اند. حیدری؛ به ذخیره سازی گاز در طول فصول گرم و برداشت در فصول سرد از مخازن ذخیره سازی اشاره کرد و گفت: در هشت ماه گرم سال نزدیک به سه میلیارد متر مکعب گاز ذخیره می کنیم و در چهار ماه سرد سال روزانه ۲۵ میلیون متر مکعب گاز از این

مخازن برداشت می کنیم که برای کشور اهمیت ویژه ای دارد. مدیر عامل شرکت نفت مناطق مرکزی، به پروژه های جمع آوری گازهای مشعل این شرکت اشاره و تشریح کرد: میدان های سروسستان، خشت و چشمه خوش برای جمع آوری گاز های مشعل آنها اقدام شده است و دو تا سه شرکت داخلی در مناقصه برنده شده اند و برای رعایت استانداردهای زیست محیطی این پروژه ها جزء دغدغه های اصلی ماست. حیدری؛ گفت: به زودی با افتتاح مرکز صنعتی گازهای همراه نفت در میدان چشمه خوش، شاهد صفر شدن سوختن گازهای مشعل در این میدان خواهیم بود. وی از پروژه نگهداشت و افزایش تولید در میدان دانان یاد کرد و گفت: با عملکرد مطلوب مینا توانستیم با چهار حلقه چاه بخشی از تعهدها برای این میدان را عملی کنیم که فراتر از برنامه است. مدیر عامل شرکت ملی نفت مناطق مرکزی به ۱۷ میدان گازی و یکجک های توسعه ای اشاره کرد و گفت: برنامه داریم با اجرای این پروژه ها تا پایان سال ۱۴۰۴ و ابتدای سال ۱۴۰۵ بیش از ۱۰۰ میلیون متر مکعب گاز به تولید شرکت بیفزاییم که معادل حدود پنج فاز پارس جنوبی است و البته باید نظر داشت با افت تولید نیز در دیگر میدان ها روبرو هستیم. حیدری؛ درباره افزایش تولید نفت نیز گفت: انتظار داریم تا سال ۱۴۰۵ تا ۱۰۰ هزار بشکه تولید نفت را افزایش دهیم. وی تصریح کرد: البته در بخش جمع آوری گازهای مشعل نیز انتظار می رود ۱۱۵ میلیون فوت مکعب به تولید ما بیفزاید که البته جلوگیری از آلودگی محیط زیستی برای ما در اولویت است.

نائب رئیس فراکسیون مرزنشینان مجلس خبر داد

تلاش برای اصلاح مصوبه فروش سوخت مرزی و افزایش شعاع مرزنشینی

نائب رئیس فراکسیون مرزنشینان مجلس، از تلاش این فراکسیون برای اصلاح مصوبه فروش سوخت مرزی و افزایش شعاع مرزنشینی خبر داد و گفت: از آنجایی که سازمان همیاری ها در حوزه عرضه سوخت اقدامات مؤثری نداشته، بنابراین بهتر است این مصوبه حذف تا موضوع شفاف شود و سوخت مرزنشینان در اختیار خودشان قرار گیرد البته شعاع ۲۰ کیلومتری هم باید افزایش یابد. جلیل رحیمی جهان آبادی؛ در گفت و گو با خانه ملت، با بیان اینکه توسعه اقتصادی در مناطق مرزی، متناسب با سایر بخش ها به دلیل سطح درآمد پایین مردم اتفاق نیفتاده است، گفت: متأسفانه در مرز با مشکلات اقتصادی بیشتری نسبت به مرکز کشور مواجه هستیم و با توجه به شرایط نامطلوب اقتصادی نیاز است دولت و مجلس به صورت ویژه به این مناطق توجه کنند. وی ادامه داد: مجلس در بودجه ۱۴۰۰ و سال جاری مبلغی را تحت عنوان محرومیت زدایی در نظر گرفته است اما در واقع این ارقام بیشتر برای کارها و پروژه های عمرانی است و در حوزه اشتغالزایی کار مؤثر و بزرگی اتفاق نیفتاده بنابراین نمی توان به مردمی که در کنار مرز هستند و درآمد، اشتغال و زندگی مناسبی ندارند گفت که به سمت فعالیت های قاچاق روند. رحیمی جهان آبادی؛ یادآور شد: هیأت وزیران



در شهر یورماه ۱۳۹۰ با هدف کاهش قاچاق فرآورده های نفتی در مرزهای کشور، تأمین تقاضای کشورهای همسایه، بهبود وضع معیشتی، اشتغال قانونی مرزنشینان و افزایش ضرب امتیعی در مرزهای کشور، وزارت نفت را موظف

مرزنشینان مجلس، افزود: البته قید شعاع ۲۰ کیلومتری یکی از مشکلات مصوبه است که در کمیسیون امنیت ملی و فراکسیون مرزنشینان دنبال حل و فصل آن هستیم یعنی روستایی در شعاع ۲۰ کیلومتر سهمیه فروش سوخت را دریافت و روستایی در شعاع ۲۱ کیلومتر دریافت نمی کند و این نوعی بی عدالتی است و همان طور که در فراکسیون مرزنشینان دنبال می کنیم بر این باوریم که تمامی روستاها و شهرهای مرزی باید از این حق بهره مند شوند. وی ادامه داد: سرمایه گذاری در مرز، ضعیف و درآمد مردم اندک و مشکلات اقتصادی زیاد است و کمک مجلس و دولت برای افزایش اشتغالزایی و توسعه پایدار در این مناطق امری ضروری است؛ مرزنشینان محروم هستند و درآمدی ندارند به عنوان مثال شهرک صنعتی شهرستان تایباد هفت تا هشت پروژه صنعتی پلاتکلیف دارد. در هیچ کس در کنار مرز سرمایه گذاری نمی کند؛ از آنجایی که سازمان همیاری ها در حوزه عرضه سوخت اقدامات مؤثری نداشته بنابراین بهتر است از این مصوبه حذف تا موضوع شفاف شود و سوخت مرزنشینان در اختیار مصوبه را قبضه کرده و درآمدها هیچ حساب و کتاب شغافی نداشته و مشخص نیست پول به چه میزان سود داشته و بین مردم توزیع و مابقی پول کجا مصرف می شود. نائب رئیس فراکسیون

azmoonoo.com
آزمون آنلاین
فرصتی برای آزمودن آنلاین اطلاعات قانونی شما
در خصوص معاملات عمومی کشور (مناقصه و مزایده)
✓ قوانین مناقصه ✓ خرید خدمات مشاوره
✓ قوانین مزایده ✓ وظایف اعضای کمیسیون و کمیته مناقصه
چهارم اظهار نظر به آدرس تلگرامی @azmoonoo@ مراجعه کنید

بدهی ۱٫۶ میلیارد دلاری عراق بابت صادرات گاز

مدیر عامل شرکت ملی گاز ایران، با اعلام اینکه عراق بابت صادرات گاز یک میلیارد و ۶۰۰ میلیون دلار به ایران بدهی دارد، گفت: این کشور یک ماه برای پرداخت بدهی خود مهلت دارد. به گزارش مناقصه مزایه، مجید چگینی؛ در جمع خبرنگاران، افزود: طبق تفاهم نامه فی مابین عراق باید مبلغ یک میلیارد و ۶۰۰ میلیون دلار بدهی خود بابت صادرات گاز را به ایران پرداخت کند. وی ادامه داد: براساس قراردادی که بین دو کشور جاری است و در آن ما تکالیفی داریم که می بایست همان میزان گازی که در قرارداد ذکر شده به عراق تحویل دهیم. مدیر عامل شرکت ملی گاز، گفت: با توجه به شرایطی که دو کشور دارند یک تفاهم نامه با یکدیگر به امضاء رساندیم که با توجه به نیاز آنها و شرایط کشورمان، توافق شد گاز به عراق صادر شود و میزان آن افزایش داده ایم. چگینی؛ افزود: در تفاهم نامه قید شده عراق ظرف مدت یک ماه بدهی خود را به ایران پرداخت کند و در صورت پرداخت نشدن مجدد پیگیری خواهد شد.

تغییر مسیر فرآورده های نفتی روسیه خطری بالقوه برای بازار انرژی ایران

رئیس اتحادیه صادر کنندگان فرآورده های نفت، گاز و پتروشیمی، گفت: آنچه باعث نگرانی است موضوع فرآورده های نفت، روسیه روزانه حدود ۲،۵ میلیون بشکه صادرات فرآورده های مثل، گاز مایع، روغن پایه، مازوت و گازوئیل دارد که بازارهای کشورهای همسایه را تحت تأثیر قرار می دهد. سید حمید حسینی؛ در گفت و گو با ایلنا، درباره تصاحب بازار نفت ایران از سوی روسیه اظهار داشت: اخیراً کپلر که کشتی های نفتکش را ردیابی می کند، ادعا کرده که صادرات نفت ایران در ماه آوریل ۲۴ درصد کاهش پیدا کرده است. از طرف دیگر خبرگزاری دیگری مدعی شده است که صادرات نفت روسیه به هند که رقم پایینی در حد ۲۰ هزار بشکه بوده، الان به ۶۰۰ هزار بشکه در روز افزایش پیدا کرده است. همچنین بلومبرگ ادعا کرده که روسیه در هر روز ۳۰ دلار تخفیف می دهد. وی افزود: تا زمانی که اروپا نفت روسیه را تحریم نکرده خیلی نگرانی وجود ندارد چون روسیه می تواند ۴۵ پمپ میلیون بشکه نفت در روز صادر کند که ۵۰ درصد آن به اروپا می رود و همه کشورهای اروپایی نیز این میزان را خریداری می کنند، ممکن است روسیه بازارهایی مثل کانادا و آمریکا را از دست بدهد که فعلاً هند جایگزین شده و حدود ۶۰۰ هزار بشکه در روز به این کشور صادر می کند. رئیس اتحادیه صادر کنندگان فرآورده های نفت، گاز و پتروشیمی، گفت: روسیه یک خط لوله هم به چین دارد که از قبل حدود یک میلیون بشکه نفت را در روز به این کشور انتقال می داد، بنابراین آن میزان نفت روسیه که بدون مشتری مانده و با رگیری شده و به سمت بازارهای جهانی حرکت می کند، رقم عده ای نیست، اما قیمت های بازار را دچار مشکل می کند. وی در ادامه بیان داشت: در هر حال قطعاً با توجه به اینکه نفت و شرکت نفت روسیه تحریم نیست و آمریکا ها هم به چینی ها در این رابطه معافیت داده اند، چون نمی خواهند کمبود در بازار جهانی ایجاد شود، همه این موارد حکایت از این دارند که روس ها بالاخره سهم ما را خواهند گرفت و باید هشدار بدهیم که در آینده نزدیک هیچ بعید نیست که سهم ما در بازار نفت چین کاهش پیدا کند. حسینی؛ تأکید کرد: آنچه باعث نگرانی است موضوع فرآورده های نفت، روسیه روزانه حدود ۲،۵ میلیون بشکه صادرات فرآورده هایی مثل مازوت و گازوئیل دارد که بازارهای کشورهای همسایه را تحت تأثیر قرار می دهد. وی گفت: بنابراین تحریم روسیه می تواند خطر بالقوه برای بازار انرژی ایران باشد و در این رابطه بهترین فرصت برای ایران این است که توافق برجام را احیاء و به راحتی ۶۰۰ هزار بشکه نفتش را روانه اروپا کند.

آغاز مذاکرات سوآپ گاز ترکمنستان به ارمنستان از خاک ایران



وزیر نفت، در دیدار با وزیر مدیریت منطقه ای و زیرساخت های ارمنستان بر آمادگی شبکه گازی ایران برای آغاز سوآپ گاز از ترکمنستان و نیز افزایش صادرات گاز به این کشور تأکید کرد. به گزارش مناقصه مزایه، جواد اوجی؛ پس از دیدار با گنل سانوسیان، ضمن تأکید بر مذاکرت مثبت و سازنده دو طرف، گفت: مذاکرات برای سوآپ گاز از ترکمنستان به ارمنستان از خاک ایران آغاز شده است و به زودی به ظرفیت بالای شبکه خطوط لوله گازی کشور به نتایج خوبی در این زمینه دست خواهیم یافت. وی با بیان اینکه ترکمنستان به این کشور تأکید شد، امروز در این مذاکرات در زمینه افزایش صادرات گاز، محصولات پتروشیمی و توسعه همه جانبه توافق های خوبی انجام شد. هشتم فروردین ماه امسال، وزیر نفت در دیدار با راتاش تومانیان، مشاور نخست وزیر ارمنستان، در زمینه تعمیق روابط تهران-ایروان در حوزه انرژی برای بلندمدت مذاکره کردند. براساس این گزارش، نخستین نشست کار گروه انرژی ایران و ارمنستان ۲۶ آبان ماه پارسال به صورت مجازی برگزار شد، در این نشست نمایندگان شرکت های ملی گاز ایران، صنایع پتروشیمی، پالایش و بخش فرآورده های نفتی، توانیر و مدیریت شبکه برق ایران با نمایندگان وزارت مدیریت منطقه ای و زیرساخت و نیروگاه ارمنستان درباره مسائل مرتبط با انرژی بحث و مذاکره کردند. احمد اسدزاده؛ سرپرست معاونت امور بین الملل و بازرگانی وزیر نفت ریاست هیأت ایرانی و وار تاتیان؛ معاون وزیر مدیریت منطقه ای و زیرساخت جمهوری ارمنستان ریاست هیأت ارمنی این نشست را به عهده داشتند. ارمنستان ذخایر هیدرو کربنی اندکی دارد و برای تأمین انرژی مورد نیاز خود، به واردات سوخت و یک نیروگاه هسته ای که در زمان اتحاد جماهیر شوروی سابق ساخته شده، وابسته است، با توجه به اختلاف های سیاسی با آذربایجان، همسایه نفت خیز شرقی و ترکیه، همسایه غربی ارمنستان، ایروان نیازهای انرژی خود را از ایران و گرجستان تأمین می کند. پیش از این، منابع ارمنی از موافقت دو کشور برای افزایش صادرات گاز ایران به ارمنستان خبر داده بودند، روسیه اکنون حدود ۸۰ درصد گاز مورد نیاز ارمنستان را تأمین می کند. این گزارش می افزاید: تهران و ایروان سال ۲۰۰۴ میلادی (۱۳۸۳) قرارداد گاز تاز و برق را برای مدت ۲۰ سال امضاء کردند که براساس آن، گاز صادراتی ایران به مصرف نیروگاه های تولید برق در ارمنستان می رسد و در عوض، ایران از ارمنستان برق وارد می کند. ارمنستان از اواسط سال ۲۰۰۹ واردات گاز از ایران را آغاز کرد.