



# کیان خانواده را بر جناح‌بندی سیاسی ترجیح دهیم!

سید احمد حسینی ماهینی

با طرح حقوق زن در قالب‌های نوین به این هدف

دست یابند. در واقع آنها به دنبال اهداف خود هستند نه اهداف زنان. برای اثبات مدعای فوق به راحتی می‌توان دریافت که احقاق حقوق زنان دارای تواتر یا افت و خیز است یعنی هرپدیده سیاسی در آغاز حرکت خود و در مسیر رشد خود به زن اهمیتی بالاتر از معمول می‌دهد و چون از پل مراد گذشت، دیگر در مورد آن بحث نمی‌کند و این موضوع مسکوت می‌ماند تا یک پدیده جدیدی ظهور کند و از حقوق زن دفاع کند. یعنی سازمان یا شرکت الف یا ب می‌آید و شعار آزادی زنان را می‌دهد ولی وقتی زنان را استخدام می‌کند به همان اندازه‌ی مخالفان خود؛ آنان را استثمار می‌نماید.

دیگر از دلایل اثبات مدعا، تضاد نقش درون سازمانی و برون سازمانی زنان است بدین معنی که شعار و تبلیغات در مورد احقاق حقوق زن فقط درخصوص زنانی صورت می‌گیرد که هنوز جذب یک پدیده سیاسی نشده‌اند و پس از جذب به عنوان عضو دیگر از حقوق یاد شده خبری نیست. یعنی در درون یک سازمان سیاسی و بیرون آن و یا درون یک کشور مدعی با بیرون آن، تفاوت‌های زیادی وجود دارد. مثلاً ما در غرب شاهد دفاع از حقوق زن هستیم ولی فقط هنگام طلاق! و وقتی که زن طلاق گرفت دیگر با او کاری ندارند تا جایی که تقریباً همه‌ی آنها از مسیر صحیح زندگی به دور می‌افتند و با این‌که در فرهنگ غرب همه خود را طرفدار حقوق زن می‌دانند، اما آنان در بدترین شرایط زندگی می‌کنند و بدترین شرایط ممکن زندگی برای زنان وجود دارد.

در غرب زنان حتی انسان محسوب نمی‌شوند. نه تنها انسان محسوب نمی‌شوند بلکه به عنوان موجودات دست دوم و به عنوان عامل افزایش فروش مورد استفاده قرار می‌گیرند. در فروشگاه‌هایی که زن

**ادامه از صفحه اول**

این امر در تمامی مراحل زندگی بشری جاری است اگر این رابطه بین دختر و پسر باشد، نامش را عشق می‌گذارند و بین پدر و فرزندی را محبت و بین مادر و فرزندی را مهربانی می‌گویند. اما به به حال از نظر انگیزش، امری محتوم و انکار ناپذیر است.

از منظر دوم یعنی از لحاظ ظاهری، حضور زن را در میدان عمل و اجرا هم دیده‌ایم و شاهد وجود زنان در پست‌های مختلف مهندسی، دکتری، کارمندی و حتی کارگری و سرپرست خانواری هستیم. اما متأسفانه برخی مواقع این‌امور مورد غفلت قرار می‌گیرد و یا بسیار بر آن تأکید می‌شود که اولی تقریط و دومی افراط است.

از دیدگاه نوع اول، مردسالاری و از دومی، زن سالاری بوجود می‌آید که هیچ کدام مورد پسند یک جامعه نرمال نیست. زیرا در جامعه نرمال لازم است هر کس نقش خود را ایفا کند و با ایهامات یا ایهامات یا تبلیغات آن را کم یا زیاد جلوه ندهد. کسی که به اندازه یک نفر کار می‌کند ولی طوری جلوه می‌دهد که کار بیش از دوفتر را انجام داده به همان میزان اشتباه می‌کند که کسی که خوب کار می‌کند ولی او را تنبل و بی‌عرضه معرفی کنیم.

**نقش اجتماعی زنان**

زنان خود تمایلی به تجزیه شخصیتی خود از پیکره اجتماع ندارد. عاملی که باعث می‌شود زن سالاری و مرد سالاری مطرح شود، هدف گروه‌های فشار در یک جامعه است که در هر مقطعی ظاهر می‌شود. گروه‌های سیاسی همانطور که برای دانشجویان و جوانان و روشنفکران و دیگر اقشار جامعه، حمایت‌های ظاهر فربیی ایجاد می‌کنند، برای جلب حمایت بیش از نیمی از جمعیت هر کشور می‌توانند



وزارت نیرو  
شرکت برق منطقه‌ای سمنان

## آگهی تجدید مناقصه

**شماره ۸۶/۲۲۰**

**شرکت برق منطقه‌ای سمنان در نظر دارد نسبت به خرید ۱۰ قلم کارت RTU به شرح اقلام ذیل از طریق مناقصه عمومی اقدام نماید.**

**لذا از کلیه فروشنندگان و تولیدکنندگان متمایل به شرکت در مناقصه فوق می‌توانند جهت دریافت اسناد مناقصه از تاریخ درج آگهی لغایت یک هفته به امور بازرگانی و پشتیبانی و یا سایت شرکت www.semrec.co.ir مراجعه نمایند.**

| نوع کالا | تعداد                                           |
|----------|-------------------------------------------------|
| کارت     | Digital Input 64 ODI 24/48 Vdc <b>۲۰ دستگاه</b> |
| کارت     | Analog Input 32 OAI <b>۵ دستگاه</b>             |
| کارت     | Service Unit Su2000 <b>۲ دستگاه</b>             |
| کارت     | Power Supply 110 vdc/ 170w <b>۴ دستگاه</b>      |
| کارت     | Cpu 2000 <b>۴ دستگاه</b>                        |
| کارت     | 4sc <b>۲ دستگاه</b>                             |
| کارت     | Gps + Antena <b>۲۰ دستگاه</b>                   |
| کارت     | KP 852 <b>۵ دستگاه</b>                          |
| کارت     | Fc 856 <b>۳ دستگاه</b>                          |
| کارت     | Nc 850 <b>۱ دستگاه</b>                          |

**روابط عمومی شرکت برق منطقه‌ای سمنان**



## آگهی مناقصه عمومی

**شماره ۸۶/۳۱۳**

برگزار کننده مناقصه: شرکت توزیع نیروی برق استان خراسان شمالی

موضوع مناقصه: خرید اقلام مشروحه ذیل:

۱- خرید انواع ترانسفورماتور به میزان ۱۴۸ دستگاه

مهلت و محل دریافت اسناد:

مهلت دریافت اسناد مناقصه از تاریخ ۸۶/۱۰/۱۹ تا تاریخ ۸۶/۱۰/۲۵ خواهد بود.

محل دریافت اسناد:

(الف) بجنورد- انتهای خیابان طالقانی غربی، شرکت توزیع نیروی برق استان خراسان شمالی

(ب) سایت اینترنتی شرکت (WWW.NKEDC.IR)، (WWW.NKEDC.COM)

تاریخ تحویل پاکت‌های مناقصه تا پایان وقت اداری روز دوشنبه مورخ ۸۶/۱۱/۰۸

محل تحویل پاکت‌های مناقصه بجنورد- انتهای خیابان طالقانی غربی، شرکت توزیع نیروی برق استان خراسان شمالی (امور پشتیبانی- بازرگانی) صندوق پستی ۱۶۷۳

تاریخ گشایش پاکت‌های مناقصه ساعت ۱۰ صبح روز چهارشنبه مورخ ۸۶/۱۱/۱۰

مبلغ خرید اسناد: ۰۰/۰۰۰۰ ریال واریز به حساب سپهر ۰۱۰۱۸۰۶۱۲۰۰۰۹ نزد بانک صادرات شعبه طالقانی بجنورد به نام شرکت توزیع نیروی برق استان خراسان شمالی

مبلغ و نوع تضمین شرکت در مناقصه، جمعاً به مبلغ ۱۸۵/۰۰۰/۰۰۰ ریال به صورت ضمانت‌نامه بانکی یا سپرده نقدی واریز به حساب سیبا ۰۱۰۰۹۵۶۹۰۰۰۰۵

نزد بانک ملی شعبه مرکزی بجنورد به نام شرکت توزیع نیروی برق استان خراسان شمالی

به پیشنهادهای فاقد سپرده، امضاء و مشخص و پیشنه‌اداتی که بعد از انقضاء مدت مقرر در فراخوان واصل می‌گردد، مطلقاً ترتیب اثر داده نخواهد شد.

**روابط عمومی شرکت توزیع نیروی برق استان خراسان شمالی**

خلق کردند انسان با قدرت دانش و بینش خود آنچنان پیشرفت کرد که نزدیک بود پایگاه خدایان را هم فتح کند و لذا خدایان تصمیمی گرفتند و با ضربه‌ای این انسان را به دونیم کردند و نیم آن را مرد و نیم دوم را به زن تبدیل نمودند و برنامه‌ای ریختند تا این دو نیمه هرگز یکدیگر را پیدا نکنند.

از این رو هر گز عاشق و معشوق همدیگر را نمی‌یابند و معمولاً زنان با مردانی ازدواج می‌کنند که به آنان علاقه‌ای ندارند و مرد با زنی عقد از دواج می‌بندد که عاشق او نیست زیرا اگر دو نیم واقعی همدیگر را پیدا کنند، تبدیل به انسان کامل شده و خطر را برای خدایان افزایش می‌دهند. در مورد آفرینش زن از دنده چپ نیز در برخی عقاید وجود دارد که حو را از دنده چپ حضرت آدم (ع) آفرینند و شاعر می‌گوید که هرگز چپ، راست نخواهد شد. البته برخی آن را به سرشت تعبیر کرده‌اند و گفته‌اند حضرت حوا از سرشت حضرت آدم آفریده شده است. صرف نظر از صحت و سقم این مطلب، بیان یک تقدم و تأخر در آن مکتوم است، بدین معنی که آفرینش آدم به عنوان مرد حق تقدم داشته بر آفرینش حوا به عنوان زن و می‌توان آن را تأییدی بر قوامیت گرفت. البته کلمه رجال در قرآن و در بسیاری از آیات به مجموعه زن و مرد هم اطلاق شده که در کتب تفسیری به آن اشاره می‌شود.

**ادامه در صفحه ۶**



## آگهی فراخوان مناقصه

محل دریافت اسناد: دبیرخانه شرکت شهرکهای صنعتی سمنان - واقع در سمنان - میدان استاندارد  
قیمت اسناد: ۳۰۰۰۰ ریال که باید به حساب جاری سیبا به شماره ۲۱۷۵۶۷۹۳۰۰۷ نزد بانک ملی شعبه مرکزی سمنان واریز گردد.  
محل تحویل اسناد: دبیرخانه شرکت شهرکهای صنعتی سمنان  
مهلت دریافت و تحویل اسناد: از تاریخ ۸۶/۱۰/۲۳ تا ساعت ۱۳:۳۰ مورخ ۸۶/۱۱/۲  
تاریخ بازگشایی پاکت‌های الف و ب: رأس ساعت ۸ مورخ ۸۶/۱۱/۳  
تاریخ بازگشایی پاکت‌های ج: رأس ساعت ۸ مورخ ۸۶/۱۱/۶

**شرکت شهرک‌های صنعتی سمنان**



## آگهی فراخوان مناقصه

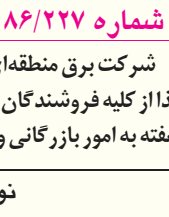
محل دریافت اسناد: دبیرخانه شرکت شهرکهای صنعتی سمنان - واقع در سمنان - میدان استاندارد  
قیمت اسناد: ۳۰۰۰۰ ریال که باید به حساب جاری سیبا به شماره ۲۱۷۵۶۷۹۳۰۰۷ نزد بانک ملی شعبه مرکزی سمنان واریز گردد.  
محل تحویل اسناد: دبیرخانه شرکت شهرکهای صنعتی سمنان  
مهلت دریافت و تحویل اسناد: از تاریخ ۸۶/۱۰/۲۳ تا ساعت ۱۳:۳۰ مورخ ۸۶/۱۱/۲  
تاریخ بازگشایی پاکت‌های الف و ب: رأس ساعت ۸ مورخ ۸۶/۱۱/۳  
تاریخ بازگشایی پاکت‌های ج: رأس ساعت ۸ مورخ ۸۶/۱۱/۶

**شرکت شهرک‌های صنعتی سمنان**

## آگهی مناقصه



وزارت نیرو  
شرکت برق منطقه‌ای سمنان



**شماره ۸۶/۲۲۷**

**شرکت برق منطقه‌ای سمنان در نظر دارد نسبت به خرید دستگاه‌های تست به شرح مشخصات ذیل از طریق مناقصه عمومی اقدام نماید.**

**لذا از کلیه فروشنندگان و تولیدکنندگان متمایل به شرکت در مناقصه فوق می‌توانند جهت دریافت اسناد مناقصه از تاریخ درج آگهی لغایت یک هفته به امور بازرگانی و پشتیبانی و یا سایت شرکت به آدرس www.semrec.co.ir مراجعه نمایند.**

| نوع کالا                                                 | مشخصات                                                                                                                  | تعداد    |
|----------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|
| دستگاه تانژانت دلتا ترجیحاً مدل TTEX 10 KV               | TTEX 10 KV                                                                                                              | ۱دستگاه  |
| دستگاه کنتاک رزیستانس ترجیحاً مدل MCM690 با کابل 15 متری | Ammeter: 0-800A,Resolatin: 1A<br>Resistance: 0-200mΩ, Resolatin: 1u Ω<br>Programma ساخت شرکت                            | ۱ دستگاه |
| دستگاه آنالیز بریکر (تایم تست) ترجیحا مدل TM1800         | 6 کانال دیجیتال و 3 کانال آنالوگ<br>Puls duration 1-999ms, Inaccuracy _ + 0.1ms<br>Programma ساخت شرکت                  | ۱ دستگاه |
| دوربین ترموویژن ترجیحاً مدل HY 6800 G90                  | Spectral Range 8-14 um, Resolatan 320 ≡ 240, Term Perature Range 20 to 600° C, Accuracy ± 2° C ±<br>SAINFRAED ساخت شرکت | ۱دستگاه  |
| آمپر متر چنگکی AC/DC 02000A , 0600V                      | (Ammeter: 0-2000A, Voltag: 0-600V)<br>AC/DC                                                                             | ۱دستگاه  |

**روابط عمومی شرکت برق منطقه‌ای سمنان**

| فانون مناقصات                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               | مهندس شهرام حلاج |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------|
| <span></span> <p>سلسله مباحث بررسی قانون برگزاری مناقصات</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |                  |
| <b>بخش هفدهم:</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                           |                  |
| <b>آیین‌نامه‌های قانون، فرصتی برای ارتقای برخی نقاط قابل بهبود</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          |                  |
| <b>نشانی:</b> (www.halaj.blogfa.com IDجو) و (www.halaj@yahoo.com و ۰۹۱۳۳۷۹۰۹۱۷)                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                  |
| <p>خواندگان فهیم و پیگیر این ستون احتمالاً دقت فرموده‌اند که در بخش قبلی ستون (شماره‌ی ۱۴۳ نشریه به تاریخ سه‌شنبه ۱۱ دی) عنوان مطلب عیناً مانند بخش هفدهم تکرارشده بود. ضمن پوزش از خوانندگان محترم به استحضار می‌رساند که عنوان درست بخش مزبور چنین بوده‌است «بخش هجدهم: خرید خدمات مشاوره و موضوعی به نام ترک تشریفات مناقصه».</p> <p><b>اما بعد:</b></p> <p>در حال حاضر اساسنامه‌ی هیأت رسیدگی به شکایات از برگزاری مناقصات، در آستانه‌ی ورود به شور دوم بررسی در مجلس شورای اسلامی است. یکی از موارد قابل تأمل در تدوین این اساسنامه، لزوم یا عدم‌لزوم امکان شکایت «مناقصه‌گزار» به این هیأت است. یعنی این پرسش جدی در برابر تدوین‌کنندگان اساسنامه‌ی هیات رسیدگی به شکایات مطرح بوده و هست که: <b>آیا لزومی دارد که این هیأت به شکایت مناقصه‌گزار از مناقصه‌گران هم رسیدگی کند؟</b></p> <p>البته این پرسشی است نگارنده‌ی این ستون – بنا به ضرورت حرفه‌ای – از مدتی پیش آن را مطالعه و بررسی می کرده‌است. هنگامی که نگارنده از موافقان «شکایت مناقصه‌گزار از مناقصه‌گر به هیأت»، مثالیایی از مصادیق این شکایات را جویا می‌شد، ایشان «بتانی مناقصه‌گران» را نام می‌بردند. البته ایشان گذشته از این دلیل مصادقی، دلایلی مفهومی نیز برای مدعی خود ارایه کرده‌اند. مهمترین دلیلی که ایشان برای لزوم شکایت «دستگاه مناقصه‌گزار» به هیات رسیدگی به شکایات برگزاری مناقصات ارایه کرده‌اند را می‌توان به نحو زیر تدقیق و تبیین کرد:</p> <ol style="list-style-type: none"><li>در ماده‌ی ۷ قانون برگزاری مناقصات گفته شده‌است «به‌منظور رسیدگی به دعاوی بین مناقصه‌سگر و مناقصه‌گزار هیأت رسیدگی تشکیل می‌گردد» و ن‌گفته‌است که «به‌منظور رسیدگی به دعاوی مناقصه‌گر علیه مناقصه‌گزار ...».</li> <li>دودلیل دیگر که در اثبات لزوم طرح شکایت از سوی دستگاه مناقصه‌گزار نزد هیات رسیدگی به شکایات ارایه کرده‌اند به شرح زیر است: <ol style="list-style-type: none"><li>در بند «ث» ماده‌ی ۹ آیین‌نامه‌ی بند «هـ» ماده‌ی ۲۹ قانون برگزاری مناقصات (مصوب جلسه‌ی مورخ ۱۳۸۵/۷/۵ هیأت وزیران) که طبق ماده‌ی نامبرده مقرر بوده‌است برای تعیین ضوابط، موازین و معیارهای خدمات مشاوره تدوین و ابلاغ‌شود، آمده‌است: «اگر اثبات شود که مشاور در فرایند ارزیابی و انتخاب، از مدارک جعلی یا اطلاعات خلاف‌واقع، تهدید، تطمیع، رشوه و نظایر آن برای قبول پیشنهادهای خود استفاده کرده‌است، به تشخیص هیأت رسیدگی به شکایاتپه مدت حداقل دو سال از ارجاع کارهای موضوع این آیین‌نامه محروم می‌شود».</li> <li>در بند «ت» ماده‌ی ۹ آیین‌نامه‌ی بند «ج» ماده‌ی ۱۲ قانون برگزاری مناقصات (باز هم مصوب جلسه‌ی مورخ ۱۳۸۵/۷/۵ هیأت وزیران) که طبق ماده‌ی نامبرده مقرر بوده‌است با نام آیین‌نامه‌ی اجرایی ارزیابی کیفی مناقصه‌گران، با رعایت موازین مقرر در ماده‌ی ۱۲ قانون و بیان شاخصهای اندازه‌گیری و روش ارزیابی مناقصه‌گران باشد، آمده‌است: «اگر اثبات شود که مناقصه‌گران در فرایند ارزیابی کیفی مناقصه‌گران از مدارک جعلی یا اطلاعات خلاف واقع، تهدید، تطمیع، رشوه و نظایر آن برای قبول پیشنهادهای خود استفاده کرده‌اند، به تشخیص هیأت رسیدگی به شکایات به مدت حداقل دو سال از ارجاع کارهای موضوع این آیین‌نامه محروم می‌شوند». در اینجا به بررسی احتجاجات مدافعان لزوم امکان شکایت مناقصه‌گزار به هیات می‌پردازیم.</li></ol></li></ol> <p>دو دلیل اخیر از دو منظر مخدوش است: اول از نظر محتوایی و دوم از نظر شکلی. ملاحظه می‌شود در هیچ یک از ۲ موردی که به‌عنوان دلایل لزوم شکایت دستگاه مناقصه‌گزار به هیأت رسیدگی به شکایات، از آیین‌نامه‌ها ارایه شده‌است، شکایت دستگاه برای اثبات آن نتایج ضروری نیست. بلکه در حین رسیدگی هیات به شکایت هر یک از مناقصه‌گران ممکن است که تخلفات برخی از مناقصه‌گران (اعم از شاک‌ی یا غیر او) روشن و محرز شود.</p> <p>یعنی نمی‌توان از محتوای مواد ذکرشده چنین نتیجه‌گیری کرد که «باید دستگاه مناقصه‌گزار از مناقصه‌گران به هیأت رسیدگی به شکایات، شکایت برده‌باشد». اشکال دیگر و البته جدی‌تر ۲ دلیل اخیر آن است که برای اثبات یارد موضوعی در قانون، نمی‌توان به آیین‌نامه‌ی آن استنادکرد، چون آیین‌نامه‌ها خود فرغ و تابع اثبات ی‌ارد آن موضوعات خواهندبود. بدین ترتیب برای بررسی صحت و سقم ادعای مطروحه، تنها بررسی کفایت یا نقصان دلیل اول جای تأمل و تفکر دارد. زیرا تنها دلیل اول پایه در خود قانون داشته‌است و دو دلیل دیگر اساساً فاقد وجاهت کافی هستند. لذا به ارزیابی دلیل نخست با آوازمی محکمتر از آیین‌نامه‌ها و به‌ویژه با اتکا به خود قانون برگزاری مناقصات می‌پردازیم:</p> <p>اول این که وفق بند «الف» ماده‌ی یک قانون برگزاری مناقصات: «این قانون به منظور تعیین روش و مراحل برگزاری مناقصات» است. همچنین وفق نص بند «ب» ماده‌ی یک این قانون تمامی اشخاصی که «موظفند در برگزاری مناقصه مقرررات این قانون را رعایت کنند» مناقصه‌گران‌ان هستند و نه مناقصه‌گران. بیان دیگر این موضوع آن است که: اجرای این قانون و مواد آن بر عهده‌ی مناقصه‌گزار است. تبصره‌ی بند «ب» ماده‌ی یک قانون نیز که بیان داشته‌است «نبروهای مسلح ... از شمول این قانون مستثنی هستند» در واقع این نیروها را در جایگاه «مناقصه‌گزار» استثنا کرده‌است و به هیچ‌وجه در این تعیین دامنه‌ی شمول، نگاهه به وجهه‌ی «مناقصه‌گر» بودن اشخاص نشده‌است.</p> <p>کلیدی تکالیف مندرج در این قانون که امکان تخلف جدی و خدشه در فرایند برگزاری مناقصه را در خود دارند، مربوط به «مناقصه‌گزار» است و نه مربوط به «مناقصه‌گر». در تشریح این مدعا موارد استخراج‌شده از متن «قانون برگزاری مناقصات» را در شماره آینده ارایه و بررسی خواهیم کرد.</p> |                  |

### انتظار می‌رود مناقصه‌هایی برای ساخت باندهای جدید اعلام شود

وزیر اقتصاد ملی و سرپرست وزارت دارایی عمان از طرح‌های این کشور برای ساخت شش فرودگاه منطقه‌ای جدید در این کشور خبر داد.

به گزارش خبرگزاری اقتصادی ایران، به نقل از روزنامه گلف نیوز، «احمد بن عبدالنبی مکی» با اشاره به این که طرح‌های گسترش فرودگاه‌های بین المللی صلاله و مسقط در دست اقدام است، گفت: اقداماتی درباره ارتقای ساخت شش فرودگاه منطقه‌ای در دست بررسی است. مکی گفت: وزارت حمل و نقل و ارتباطات و کمیته وزرا که مسؤول گسترش این دو فرودگاه بین المللی هستند هم اکنون در حال بازبینی طرح‌ها و نقشه‌ها هستند.

وی افزود: انتظار می‌رود طی نیم سال اول امسال مناقصه‌هایی برای ساخت باندهای جدید در این فرودگاه‌ها اعلام شود.

## مناقصه

سال سوم |شماره ۴۵| سه‌شنبه ۱۸ دی ۸۶ |8 Jan. 2008

# یکی از بزرگ‌ترین مناقصه‌های کشور در زمینه ریلی اجرا می‌شود

مقدمات آغاز این طرح آماده است و ماه آینده مناقصه‌ی آن برگزار خواهد شد.

زباری سپس تصریح کرد، با اجرای این طرح زمان سیر این مسیر از ۱۲ به کمتر از ۸ ساعت کاهش خواهد یافت. این مقام مسؤول تأکید کرد برای اجرای این طرح ۷۰ دستگاه لو کوموتیو خریداری می‌شود که ۵۰ دستگاه مسافری و بقیه باری است و در تأمین آنها از حداکثر توان داخلی ۵۰ درصد بهره گرفته می‌شود.

مدیر عامل راه‌آهن، بیشترین خطوط برقی را در کشورهای اروپای غربی، مرکزی و شرقی اعلام کرد و گفت: در بین کشورهای آسیایی ژاپن، چین و هند بیشترین خطوط برقی را دارند و در آفریقا نیز هشت درصد خطوط ریلی برقی است که عمده‌ی آن متعلق به کشور آفریقای جنوبی می‌باشد.

زباری با اشاره به این که در قاره آمریکا فقط پنج درصد از خطوط ریلی برقی است، افزود: علت اصلی رونق گرفتن خط برقی در اروپا، حجم بالای مسافر است.



ناوگان، افزایش واگن و اصلاح خطوط، ظرفیت جابجایی مسافر دراین محور به ۴۰ میلیون مسافر در سال خواهد رسید.

مدیر عامل راه‌آهن با بیان این که تاکنون ۲۰ شرکت است که این رقم در پایان برنامه چهارم توسعه (۱۳۸۸) باید توانمند برای اجرای طرح ۸۰۰میلیارد تومانی برقی کردن راه‌آهن-تهران – مشهد اعلام آمادگی کرده‌اند، گفت:

است که در سه ماهه اول سال ۸۷ شرکت‌های پیمانکار نهایی معرفی شوند.

مدیر عامل راه‌آهن تصریح کرد، پروژه برقی کردن مسیر ریلی تهران – مشهد به طول ۹۲۶ کیلومتر است که پیش‌بینی می‌شود پس از پایان این پروژه، سرعت قطارها در این مسیر به ۲۰۰ کیلومتر در ساعت افزایش یابد.

وی در ادامه اظهار داشت: برای نخستین بار در راه‌آهن، برقی کردن خطوط همراه با تأمین لکوموتیو اجرا می‌شود. این خط ریلی برقی، ۳۰ ماه بعد از انعقاد قرارداد اجرایی و عملیاتی می‌شود.

زباری تصریح کرد: سالانه ۲۵ میلیون مسافر از طریق راه‌آهن جابجا می‌شوند که ۴۰ درصد آن، حدود ۱۰ میلیون نفر، به مسیر تهران – مشهد اختصاص دارد، این در حالی است که این رقم در پایان برنامه چهارم توسعه (۱۳۸۸) باید به ۱۳ میلیون نفر برسد.

وی افزود: با برقی کردن خطوط و در صورت تأمین

مدیر عامل راه‌آهن جمهوری اسلامی گفت: با برگزاری مناقصه بین‌المللی و تعیین پیمانکار نهایی، پروژه برقی کردن مسیر تهران – مشهد به زودی اجرایی می‌شود.

به گزارش خبرنگار ایرنا، «حسن زیاری» در جمع خبرنگاران افزود: این مناقصه یکی از بزرگ‌ترین مناقصه‌های کشور در زمینه ریلی است.

این مقام مسؤول سپس صرفه‌جویی در مصرف سوخت، کاهش آلودگی صوتی، افزایش ظرفیت به دلیل افزایش سرعت، بالا رفتن انتقال مسافر و بار و نیز آسایش بیشتر برای حاشیه‌نشینان خطوط ریلی را از مزایای برقی کردن این خطوط دانست.

وی با بیان این که دولت نهم در مصوبه سال ۸۵ استان خراسان رضوی، راه‌آهن را به مطالعه برقی کردن خط ریلی تهران –مشهد مکلف کرد، افزود: با بررسی و تصویب این طرح در کمیته فنی ارزیابی، شرکت‌های دارای صلاحیت می‌توانند پیشنهادهای خود را در مورد آن ارائه دهند و پیش‌بینی ما این



وزیر ارتباطات و فناوری اطلاعات گفت که دستورالعملی برای راه‌اندازی سیستم ارسال فیلم و تصاویر متحرک از طریق تلفن همراه (ام.ام.اس) تهیه شده که باید به تصویب کمیته‌ای در شورای عالی انقلاب فرهنگی برسد.

به گزارش ایرنا، «محمد سلیمانی» در حاشیه نشست هیأت دولت، در جمع خبرنگاران در پاسخ به این سؤال که آیا سیستم ام.ام.اس.

برای همیشه رخت بپوشته است؟ گفت: خیر. سپس از سلیمانی سؤال شد: آیا درست است که رییس قوه‌ی قضایه در این زمینه نامه‌ای نوشته و جلوی این سیستم را گرفته است؟

وزیر ارتباطات پاسخ داد: خیر. چنین چیزی صحت ندارد. سلیمانی سپس توضیح داد: وقتی یک تکنولوژی وارد کشوری می‌شود باید مبانی قانونی و مقرراتی آن هم تدوین و تنظیم شود. وی افزود: در بخش ایرانسل در دولت قبلی، در این مورد کوتاهی شده بود.

یعنی امتیاز را در اپراتور دوم داده بودند ولی مبانی مقرراتی آن را انجام نداده بودند که این به شورای عالی انقلاب فرهنگی منتقل شد و در آنجا کمیته‌ای برای این کار تشکیل دادند.

سلیمانی اظهار داشت: درمورد مسایل ارتباطی، بحث‌های اخلاقی، امنیتی و حریم خصوصی مطرح است و حوزه بسیار گسترده‌ای دارد، خصوصاً ارتباطات تصویری و عکس، که مسایل آن پیچیده‌تر است.

وی تصریح کرد: قرار شد، دستورالعملی در این زمینه تهیه شود که تدوین شده و برای همه سازمان‌هایی که با این حوزه مرتبط هستند، این دستورالعمل ارسال شده است.

وزیر ارتباطات گفت: قرار است سازمان‌های مربوطه نظرات کارشناسی خود را در این زمینه ارایه کنند که وقتی این دستورالعمل نهایی شد، باید به تصویب کمیته مربوطه در شورای عالی انقلاب فرهنگی برسد و عملاً مجوز صادر شود. سلیمانی خاطر نشان کرد: همه مشتاق

که ده‌ماه از سال دوم گذشته، مشترکین آن به نزدیک شش میلیون و نیم رسیده‌اند. سلیمانی گفت: این شرکت همچنین در سال اول نزدیک به یک میلیارد دلار سرمایه‌گذاری کرد.

وی تصریح کرد: این شرکت در بیش از ۲۵۰ شهر خدمات خود را به مردم ارایه می‌کند. این موفقیت بسیار بزرگی است که ظرف ۱۴ ماه یک اپراتور خصوصی با حمایت سرمایه‌گذار خارجی بتواند در کشوری شش و نیم میلیون سیم‌کارت توزیع کند.

وی اضافه کرد: البته باید نواقص را برطرف کنند و رضایت مشتریان را حتماً جلب کنند و شرکت ایرانسل باید بحث پوشش خود را اصلاح و تقویت کند.

وزیر ارتباطات و فناوری اطلاعات تصریح کرد که در رابطه با تعرفه‌ها این شرکت

آنها سرویس ارایه کنیم. در مرحله بعدی، از مردم نظر سنجی می‌شود و میزان نیاز به این سرویس تخمین زده می‌شود و بعد وارد مرحله سرمایه‌گذاری می‌شویم.

وزیر ارتباطات ابراز امیدواری کرد: در شش ماهه اول سال ۸۷ برای سراسر کشور این سرویس ارایه شود.

سلیمانی درباره شرکت ایرانسل نیز گفت: این شرکت یک بخش خصوصی است که وارد موضوع تلفن همراه شد و آبان ماه سال گذشته اقدام به واگذاری سیم کارت کرد.

وزیر ارتباطات افزود: در سال اول حدود سه میلیون سیم کارت به مردم واگذار کند که موفق شد چهار میلیون و نیم سیم کارت به مردم

واگذار کند. وی اضافه کرد: در سال دوم باید تعداد مشترکین را به پنج میلیون می‌رساند. الان

# ان.آی.اس، طی برگزاری یک مناقصه سهام خود را واگذار می‌کند



چند تن از اعضای دولت صربستان از جمله وچیسلاو کاستانیکا، نخست‌وزیر ملی گرای این کشور، از روابط اقتصادی مستحکم‌تر با روسیه، متحد اصلی در بحث مناقشه مربوط به آینده «کوزوو»، استقبال می‌کنند. اما عده‌ای دیگر نیز تمایلی به واگذاری سرمایه‌های دولت به بهایی اندک را ندارند.

فایننشال تایمز می‌افزاید: روس‌ها با ممانعت از برگزاری مناقصه، می‌توانند از پیشنهادهات بالاتر از سوی شرکت‌های منطقه اروپایی مرکزی مانند «ام.اوال» لهستان یا «او.ام‌وی» اتریش، که در این زمینه اظهار تمایل کرده‌اند، جلوگیری کنند.

## سرمایه‌گذاری ۲ هزار میلیارد تومانی فولاد مبار که اصفهان

که ذات بهبود مستمر در سرمایه‌گذاری نیست و حتی در این زمینه اجتناب در سرمایه‌گذاری دارد و رویکرد آن تغییر و اصلاح روش‌ها و مسیر کارکردن در جهت کاهش هزینه‌ها و دست‌یابی به اقتصادی‌ترین میزان تولید می‌باشد.

وی در بخش دیگری از سخنان خود به اقدامات انجام شده فولاد مبار که در راستای بومی‌سازی و ایجاد تکنولوژی و دانش فنی اشاره کرد و گفت: فولاد مبار که در کنار تولید توانسته است در بخش‌های مختلفی زمینه ساخت تجهیزات این صنعت را در داخل کشور فراهم نماید که در کنار تولید توانسته است در بخش‌های مختلفی زمینه ساخت تجهیزات این صنعت را در داخل کشور فراهم نماید که تأثیرات بسیار مثبتی در اقتصاد کشور و کاهش هزینه‌های تولید داشته است.

وی توجه به بومی‌سازی را به عنوان یکی از رسالت‌های مهم فولاد مبار که برای ایجاد ظرفیت‌های جدید با توجه به افق چشم‌انداز ۲۰ ساله کشور بیان کرد و افزود: فولاد مبار که در راستای تحقق سند چشم‌انداز ۲۰ ساله کشور سهم خود از تولید فولاد کشور را به میزان ۴۵ درصد فعلی حفظ خواهد نمود.

### مدیریت واحد شهری، حلقه مفقوده اداره شهرهاست

توجهی برای آنان خواهد بود. شهردار اصفهان نیز در ابتدای این جلسه با اشاره به تلاش مظلومانه شهرداری‌ها در یکصد سال اخیر اظهار داشت: فعالیت‌های این ستاد در راستای نمایش یکصد سال خدمت، تبیین جایگاه شهرداری‌ها و مشخص کردن راهی هموار برای آیندگان است. دکتر سید مرتضی سقایان‌نژاد چالش‌های فراوری شهرداری‌ها را مسایلی همچون تحقق مدیریت واحد شهری، ایجاد منابع درآمدی پایدار و جایگاه شهرداری‌ها در سلسله مراتب کشوری دانست و بیان داشت: در صورت رفع تعهد شدن چالش‌های فراوری مدیریت شهری، شهرداری‌ها به عنوان عناصری قدرتمند به یاری دولت برای توسعه روزافزون شهرها خواهند شافت.

وی افزود: اوج برنامه‌های ستاد دراز گذشت یکصدمین سال تأسیس شهرداری‌های اصفهان در اردیبهشت ماه سال آینده و هم‌زمان با هفته بزرگداشت اصفهان پیش‌بینی شده است.

استاندار اصفهان با اشاره به گذشت یکصد سال از تصویب قانون شهرداری‌ها به تجربه‌اندوژی از رشدند شهرهایی همچون اصفهان، تهران و همدان در طول این مدت اشاره کرد و بیان داشت: معضلم این شهرها به لحاظ تجارب یکصد ساله، دوران تکامل و سرآمدی خود را طی می‌کنند و باید در این زمینه به شهرداری‌های تازه تأسیس کمک کنند. وی با اشاره به تشکیل شوراهای اسلامی و انتخاب شهردار به دست نمایندگان مردم تصریح کرد: امروزه شهردار با رأی خود مردم انتخاب می‌شود و همین امر نیز از نقاط قوت شهرهای با به شمار می‌آید.

بختیاری در پایان به ارایه دو پیشنهاد کاربردی و اساسی شهردار اصفهان پیرامون دیدار شهرداران شهرهای کشور را بهر معظم انقلاب و نام‌گذاری یک روز به نام شهردار در تقویم رسمی کشور اشاره کرد و گفت: قطعاً تحقق این دیدار تاریخی و پر برکت می‌تواند فصل جدیدی در فعالیت‌های شهرداران ایجاد نماید و منشور قطعی و قابل

استاندار اصفهان با بیان این که مدیریت واحد شهری، حلقه مفقوده اداره شهرها است گفت: لزوم تحقق مدیریت واحد شهری گریز ناپذیر است و برای آنگگ موازین در شهرها باید همه خدات از یک مسیر مستقیم و هدفمند هدایت و مدیریت شود.

سید مرتضی بختیاری در دهمین نشست شورای سیاست‌گذاری ستاد برگزاری نکوداشت یکصدمین سال تأسیس شهرداری‌های استان اصفهان افزود: خدماتی که امروز از سوی شهرداری به جامعه و مردم ارایه می‌شود، بسیار فراتر و وسیع‌تر از وظایف قانونی آنها به شمار می‌آید.

وی از اصفهان به عنوان پرچم‌دار فرهنگ‌سازی و ارایه خدمات شهری یاد کرد و با تأکید بر تحقق شهرداری الکترونیک در کلان‌شهر اصفهان اظهار داشت: بالاترین مزیت تحقق شهرداری الکترونیک، تکریم ارباب رجوع و تسهیل در سرویس‌دهی و سرعت در انجام امور مردم به شهرداری‌ها خواهد بود.







### همایش نقش مناقصه در جلوگیری از مفاسد اقتصادی

همراه با سمینار آموزشی قانون و مقررات مناقصه در کشور (رفع مشکلات و ابهامات)

### ارایه راه‌کار، مدل و ابزارهای اجرای مناقصات در سطح کشور

**نحوه ثبت نام در همایش:**

کلیه داوطلبان شرکت در همایش وجه مربوط به ثبت نام (معادل ۹۶۰/۰۰۰ ریال یا احتساب هزینه‌های پذیرایی میان وعده، پذیرایی ناهار،کلاس‌ها و کارگاه‌های تخصصی واریه کتاب‌ها و جزوات مربوط به سمینار و…) را به حساب جاری سیبا شماره **۰۱۰۳۶۵۳۶۳۹۰۰۰** بانک ملی شعبه باغ صبا کد ۲۱۳ به نام نشریه مناقصه واریز و اصل و یا کپی رسید بانکی را همراه با فرم تکمیل شده‌ی ثبت نام حداکثر تا **۴۸** ساعت قبل از تاریخ برگزاری به دبیرخانه ارسال نمایند.

ضمناً خواهشمند است تمامی مقالات، سوالات و ابهامات موجود در مورد مواد قانونی موضوع همایش را به دبیرخانه همایش ارسال نمایید.

با توجه به محدودیت ظرفیت سالن، اولویت با عزیزانی است که زودتر ثبت نام نمایند و ملاک ثبت نام زودتر، تاریخ فیش واریزی و ارسال آن به دبیرخانه می‌باشد.

یادآور می‌شود هزینه‌های اقامت به عهده خود شرکت کنندگان خواهد بود، همچنین دفترچه کامل مشروح اطلاعات لازم و ساعت برنامه‌ها و سایرمطالب و امکانات رفاهی برای ثبت نام کنندگان محترم ارسال خواهد شد.

**فرم ثبت نام همایش و سمینار آموزشی**

مسئول محترم هماهنگی و تنظیم کننده محترم، لطفاً پس از تکمیل به همراه تصویر فیش واریزی وجه ثبت نام، به تلفکس‌های **۷۷۶۵۴۲۸۰**

و **۰۲۱/۷۷۶۴۳۴۹۱** ارسال نمایید، تا اقدامات ثبت نام از طرف مجری برگزاری انجام و اطلاعات تکمیلی همایش برایتان ارسال گردد.

| عنوان سازمان/شرکت:                  |                    |     |                                |            |
|-------------------------------------|--------------------|-----|--------------------------------|------------|
| نام شهر محل استقرار سازمان/شرکت:    |                    |     | شرکت مادر یا وزارتخانه مربوطه: |            |
| ردیف                                | نام و نام خانوادگی | سمت | تلفن مستقیم                    | تمایر      |
| ۱                                   |                    |     |                                | تلفن همراه |
| ۲                                   |                    |     |                                |            |
| ۳                                   |                    |     |                                |            |
| ۴                                   |                    |     |                                |            |
| ۵                                   |                    |     |                                |            |
| ۶                                   |                    |     |                                |            |
| ۷                                   |                    |     |                                |            |
| ۸                                   |                    |     |                                |            |
| ۹                                   |                    |     |                                |            |
| ۱۰                                  |                    |     |                                |            |
| جمع مبلغ واریزی (ریال):             |                    |     | تاریخ واریز:                   |            |
| شماره حواله <span> </span> :        |                    |     | نام شعبه و بانک:               |            |
| نام و نام خانوادگی تنظیم کننده فرم: |                    |     | سمت:                           |            |
| تلفن تماس مستقیم:                   |                    |     | نشانی پستی:                    |            |
| تمایر:                              |                    |     | تلفن همراه:                    |            |

**موضوعات و محورهای همایش:**

- شناسایی راه‌کار، مدل و ابزارهای اجرایی مناقصات در کشور
- شناسایی و درک چالش‌های پیش‌روی در انجام بهینه مناقصات
- مدولوزی شرکت در مناقصه (آکهی تا اجرای نهایی)
- فرایند شناسی شاخص‌های انداز‌گیری موفقیت در اجرای یک مناقصه
- ایجاد یک مدل در جهت شایسته‌گزینی در مناقصات
- مدولوزی تدوین سناریو بر اساس چالش‌ها و مشکلات احتمالی در اجرای قانون مناقصه و روانشناسی اقتصاد وامنیت مالی و اجتماعی

**اهداف همایش:**

- ایجاد فضای لازم برای تبادل اندیشه برای رسیدن به رشد اقتصادی ملی، با اجرای صحیح مناقصات
- شناخت تمامی قوانین و مقررات مرتبط با اجرای مناقصات
- شناخت راه‌کارها و تأثیر آن در ایجاد اشتغال‌زایی با انتخاب و دقت مضاعف در اجرای مناقصات
- شناخت راه‌کارها و تأثیر مناقصه در چرخش اقتصادی و رشد ارزی در کشور
- تأثیر مناقصه در رشد شرکت‌های خصوصی و ایجاد فضایی برای رقابت‌های سالم
- تعامل بین شرکت‌های دولتی و خصوصی
- تأثیر این قانون در تولیدات داخلی و صنایع کشور و افزایش سطح کیفی خدمات مهندسی و عمرانی

**شرایط شرکت کنندگان و مخاطبین همایش:**

- مدیران کمیسیون معاملات.
- مدیران امور حقوقی و قراردادها.
- مشاوران حقوقی شرکت‌ها و سازمان‌ها.
- مدیران تدارکات و بازرگانی.
- مدیران روابط عمومی.
- معاونین و مدیران مالی.
- مدیران پشتیبانی و خرید.
- معاونین و مدیران کل سازمان‌ها.
- مدیران عامل و اعضای هیأت مدیره شرکت‌ها و سازمان‌های عمومی.
- اعضای اتاق‌های بازرگانی و صنایع و معادن.
- مدیران و کارشناسان تعالی سازمانی- بهره‌وری- کیفیت- تضمین کیفیت و کنترل کیفیت.
- انديشمندان اقتصادی و دانشجویان رشته‌های مرتبط.

**برگزار کننده:**

**نشریه تخصصی مناقصه** (اولین مرجع مکتوب مناقصات کشور) *با همکاری ماهین نیوز*

با دعوت و حضور مدیران ارشد و کارشناسانی از سازمانهای نظارتی و مناقصه گزار از جمله

**دیوان محاسبات کشور**، سازمان بازرسی کشور، وزارت اقتصاد و دارایی، مرکز پژوهش‌های مجلس، معاونت برنامه‌ریزی و راهبردی ریاست جمهوری، استانداری‌ها و…

شرکت‌های آب منطقه‌ای، آب و فاضلاب، برق منطقه‌ای، توزیع برق، مخابرات، نفت، گاز، پالایش و پخش و…

ادارات کل منابع طبیعی، راه و ترابری، بیمه خدمات درمانی، نوسازی توسعه و تجهیز مدارس، پست، حمل و نقل و پایانه‌ها و…

دانشگاهها و مراکز بانکی و بیمه و…

**مکان برگزاری:**

تهران، بزرگراه همت، سالن میلاد (دکتر غرضی)

**تاریخ برگزاری:**

۲۵ و ۲۶ /۱۰/۱۳۸۶

# کیان خانواده را بر جناح‌بندی سیاسی ترجیح دهیم!

مردها بیان می‌کنند و آزادی زنان را مردان تفسیر می‌نمایند. مجموعه مقالات و سخنرانی‌هایی که توسط مردان در رابطه با حقوق و آزادی زنان می‌شود، به مراتب بیشتر از مقالات و نوشته‌ها وسخنرانی‌های خود زنان در مورد حقوق خودشان است!حتی در مورد سازمان‌ها و گروه‌های طرفدار حقوق زن هم امکان عدم حضور مردان صفر است!و این نشان می‌دهد در یک حرکت نابرابر، مردان به عنوان حقوق زنان، آنان را سرگردان می‌کنند. لذا به جای گوش دادن به این نوشته‌ها و مقالات بهترین راه اطاعت از خط خدا و پیامبران است که مسیر صحیح حقوق زنان را از خالق زنان بشنوند نه از مدعیان دروغین آن. حقوقدان واقعی زنان، زنی است که به دنبال خط صحیح سیاسی که حاکمیت خط خدا و پیامبران است برودو در این مسیر هیچگاه تسلیم زیاده طلبی‌ها و تفریط خواهی‌های گروه‌های سیاسی نشودو کیان خانواده را بر جناح‌بندی سیاسی ترجیح دهد. زیرا جناح‌بندی‌ها موقتی است، در حالی که خانواده اصالتی پایدار داردو این سخن گزافی نیست: گروه‌های سیاسی و اجتماعی، هر کدام یک دوره‌ای دارند برخی بسیار مستعجل یا کوتاه مدت هستندو برخی ممکن است طولانی‌تر باشنداما به هر حال از عمر خانواده که با هستی بشر پیوند دارد بیشتر نیست.

بدیهی است که اگر زن به فکر صلاح جامعه باشد، اول باید از خانواده خود شروع کند و در این امر ناگزیر از پرهیز از دواشته‌ای بزرگ است.اول آن که تربیت فرزنندان و شوهر خود را به دیگران نسپارد، بدین معنی که برای دیگران مادر باشد و برای خانواده خودزن بابا!یک مربی خوب، مربی‌ای است که تربیت خانواده‌اش را خودبر عهده بگیرد والااگر هزاران نفر غیر خانواده را هم تربیت‌کند، فرزندبی تربیت او همه چیز را به باد خواهد داد.

دوم این‌که به متلاشی کردن خانواده هر گز فکر نکند. یعنی به عنوان راه حل اول یا دوم به آن نیاندیشد. زیرا با تالاشی خانواده ظاهرأ خودرا راحت می‌کند ولی نسل خودو خانواده را به تباهی می‌کشد و هر نوع اصلاحی را عقیم می‌کند. زن طلاق گرفته نمی‌تواند یک مصلح اجتماعی خوب شود زیرا هیچکس نمی‌پذیرد، چرا که وقتی یکی نتوانست ظاهر خودرا اصلاح کند، مسلماً در اصلاح دیگران هم دروغگو خواهد بود و اگر به تعبیری عرش خدا را ارزاند، باید گوشه نشینی اختیار کند و از تظاهر به سازندگی دست بردارد. در کل جامعه، مردم وقتی نقش مثبت یک فرد را اعم از زن و مرد در امور اجتماعی و حتی در امور عمرانی و سازندگی می‌پذیرند که اثر آن را در زندگی شخصی‌شان ملاحظه کنند. وقتی می‌گویند که خوش به حال فلان خانم مهندس که فکر کندد او هیچ مشکلی ندارد، ولی همین که بدانند از شوهرش طلاق گرفته یا پسرش فرار کرده یا دخترش معتاد است، آیا باز هم همان عقیده را خواهند داشت؟



قانوناً نباید او را مجبور به طلاق نماید. و این امر البته یک تحلیل روان‌شناختی نیز دارد. در مورد شروع زندگی زنان سخت‌گیر ترند ولی در عوض در مرد متلاشی کردن آن بسیار آسان گیر، و برعکس، مردان در انتخاب همسر بسیار آسان گیر هستند اما پس از آشنایی و دوستی با همسر، احساس غیرت و وابستگی شدیدی می‌نمایند که حاضر به جدایی نیستند و لذا انتخاب دوستی با زن و انتخاب جدایی با مرد است. گر چه اینها همه در طول زمان تغییر کرده‌اند. مثلاً شروطی بنام شرط ضمن عقد می‌آید و این روال را بر هم می‌زند یا طلاق توافقی مطرح می‌شود. اما همه‌ی اینها در یک موضوع مشترک هستند که انسان‌ها با در واقع مردها هر جا صلاح بدانند آن را تغییر می‌دهند زیرا حقوق زن را

تشکیل یک زندگی مشترک نهایت آرزوی یک دختر یا پسر جوان است مگر آن که مانع طبیعی یا اجتماعی در بین باشد. این زندگی مشترک با ایجاب زن و قبول مرد آغاز می‌شود یعنی شروع زندگی مشترک به اختیار و انتخاب زن است اما برعکس، تلاشی آن به انتخاب و اختیار مرد است و این درست نیست که بخواهند جای آن را عوض یا هر دو را با هر حيله و نیزنگ هم شروع و هم تلاشی را به یک طرف بدهند. از اینجا می‌توان دریافت که در یک تقسیم عادلانه، دو نوع انتخاب بین دو شریک زندگی توزیع شده است یعنی زنان در ابتدا حق انتخاب شوهر را دارند و قانوناً کسی نباید آنها را مجبور به انتخاب همسر نماید. به همین روش، طلاق نیز به انتخاب شوهر است و کسی

آرام می‌سازد و عطش سیری ناپذیر آنان را شعله‌ورتر می‌کند.

در بررسی‌های آمار طلاق نیز مشخص شده که بزرگ‌ترین علت اعتیاد شوهران است و با توجه به مجوز طلاق از بابت اعتیاد شوهر، به راحتی می‌توان دریافت بسیاری از اعتیادهای تحمیلی از سوی همسران است تا به راحتی بتوانند از این ماده واحده برای طلاق استفاده کنند. به عبارت دیگر زنان وقتی تمایل به طلاق پیدا می‌کنند و تنها راه طلاق خود را در معناد بودن شوهر خود می‌بینند، دست به کار شده و همسر خود را چه به لحاظ تلقینی و غیر واقعی و چه به صورت واقعی به سمت اعتیاد سوق می‌دهند و از او طلاق می‌گیرند.

**ازدواج حق کیست؟**

حازم السهیل، معاون وزیر امور خارجه عراق در جلسه‌ای که با حضور مسؤولین اتاق بازرگانی ایران و عراق بر گزار شد، اظهار داشت: بخش خصوصی ایران می‌تواند نقش به‌سزایی در بازسازی عراق ایفا کند.

به گزارش موج، او افزود: من از کارخانه‌های خودروسازی، لبنیات و مواد شوینده ایران دیدار کرده‌ام و از پیشرفت ایران در این صنایع بسیار شگفت زده شدم و با وجود آن که از صنایع ۴۵ کشور دنیا دیدن کرده‌ام، باید بگویم که پیشرفت‌های ایران در صنعت بسیار چشمگیر بوده و برای ما عراقی‌ها نیز افتخار انگیز است که کشور همسایه ما به چنین پیشرفت‌هایی دست یافته است.

## اطلاع نیافتن از

## مناقصه‌ها، بزرگ‌ترین مشکل

## بازرگانان ایرانی است



## آگهی فراخوان مناقصه

مناقصه‌گزار: شرکت شهرکهای صنعتی سمنان  
موضوع مناقصه: اجرای شبکه فاضلاب با لوله‌های پلی‌اتیلن  
محل اجرای پروژه: شهرک صنعتی مهدیشهر  
شرایط متقاضیان: شرکت‌ها و پیمانکاران دارای رتبه در رشته آب از سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی  
برآورد اولیه اجرا و محل تأمین اعتبار: ۱۹۷۹۶۲۱۴۹۴ ریال براساس فهرست بهای پایه رشته شبکه جمع‌آوری و انتقال فاضلاب سال ۱۳۸۶ از محل اعتبارات عمرانی (خرید اجناس مقطوع می‌باشد)  
مبلغ سپرده شرکت در مناقصه: ۱۴۶۶۰۰۰۰ ریال

**شرکت شهرک‌های صنعتی سمنان**

م.الف/ ۱۹۲۵



## آگهی فراخوان مناقصه

مناقصه‌گزار: شرکت شهرکهای صنعتی سمنان  
موضوع مناقصه: خرید اجناس و اجرای شبکه فاضلاب با لوله‌های پلی‌اتیلن  
محل اجرای پروژه: فاز ۳ توسعه شهرک صنعتی سمنان  
شرایط متقاضیان: شرکت‌ها و پیمانکاران دارای رتبه در رشته آب از سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی  
برآورد اولیه اجرا و محل تأمین اعتبار: ۲۰۷۳۲۸۴۵۲۴ ریال براساس فهرست بهای پایه رشته شبکه جمع‌آوری و انتقال فاضلاب سال ۱۳۸۶ از محل اعتبارات داخلی (خرید مقطوع می‌باشد)  
مبلغ سپرده شرکت در مناقصه: ۱۵۰۶۰۰۰۰ ریال

**شرکت شهرک‌های صنعتی سمنان**

م.الف/ ۱۹۲۲



## آگهی فراخوان مناقصه

مناقصه‌گزار: شرکت شهرکهای صنعتی سمنان  
موضوع مناقصه: اجرای شبکه فاضلاب با لوله‌های فشاری و فاضلابی آریست و پلی‌اتیلن  
محل اجرای پروژه: فاز ۱ توسعه شهرک صنعتی سمنان  
شرایط متقاضیان: شرکت‌ها و پیمانکاران دارای رتبه در رشته آب از سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی  
برآورد اولیه اجرا و محل تأمین اعتبار: ۱۸۲۵۷۳۳۴۰۲ ریال براساس فهرست بهای پایه رشته شبکه جمع‌آوری و انتقال فاضلاب سال ۱۳۸۶ از محل اعتبارات داخلی (خرید اجناس مقطوع می‌باشد)  
مبلغ سپرده شرکت در مناقصه: ۱۱۹۸۰۰۰۰ ریال

**شرکت شهرک‌های صنعتی سمنان**

م.الف/ ۱۹۲۳



## آگهی فراخوان مناقصه

مناقصه‌گزار: شرکت شهرکهای صنعتی سمنان  
موضوع مناقصه: اجرای شبکه فاضلاب با لوله‌های پلی‌اتیلن  
محل اجرای پروژه: شهرک صنعتی شه‌میرزاد  
شرایط متقاضیان: شرکت‌ها و پیمانکاران دارای رتبه در رشته آب از سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی  
برآورد اولیه اجرا و محل تأمین اعتبار: ۲۵۷۵۳۱۴۸۶۷ ریال براساس فهرست بهای پایه رشته شبکه جمع‌آوری و انتقال فاضلاب سال ۱۳۸۶ از محل اعتبارات عمرانی (خرید اجناس مقطوع می‌باشد)  
مبلغ سپرده شرکت در مناقصه: ۱۵۳۰۰۰۰۰ ریال

**شرکت شهرک‌های صنعتی سمنان**

م.الف/ ۱۹۲۱



## آگهی مناقصه

دانشگاه سمنان در نظر دارد نسبت به حفر یک حلقه چاه آب‌رقتی با دستگاه آب‌رقتی به عمق حدوداً دویست متر در پردیس شماره یک خود (واقع در کیلومتر سه جاده دامغان – روبروی پارک جنگلی سوکان) از طریق برگزاری مناقصه اقدام نماید. لذا از تمامی اشخاص حقوقی و پیمانکاران دارای صلاحیت (از وزارت نیرو و معاونت برنامه‌ریزی استانداری) دعوت به عمل می‌آید تا جهت کسب اطلاعات بیشتر از شرایط پیمان و دریافت اسناد مناقصه به آدرس زیر مراجعه نمایند:

آدرس: سمنان – میدان سعدی، بلوار مولوی  
سازمان مرکزی دانشگاه سمنان، دبیرخانه مرکزی دانشگاه

دانشگاه سمنان

م.الف/ ۸۱۹۹



وزارت نیرو  
شرکت برق منطقه‌ای سمنان

## فراخوان عمومی شناسایی پیمانکار

شرکت برق منطقه‌ای سمنان وابسته به وزارت نیرو در نظر دارد عملیات اجرایی شامل طراحی و خرید تجهیزات و انجام عملیات ساختمانی و نصب و تست و راه‌اندازی پست ۴۰۰/۶۳ کیلوولت میامی شاهرود را به صورت کلید در دست واگذار نماید.

- ۱- کارفرما: شرکت برق منطقه‌ای سمنان
- ۲- مدت انجام کار: ۲۰ ماه شمسی
- ۳- مبلغ برآورد تقریبی پروژه: ۱۱۰/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال

لذا کلیه شرکت‌های داوطلب و دارای رتبه‌بندی از سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور و صلاحیت از شرکت توانیر در رشته برق (EPC) که تمایل به شرکت در مناقصه فوق را داشته باشند می‌توانند نماینده خود را با معرفی نامه کتبی ظرف مدت ۷ روز اداری از تاریخ درج این آگهی برای دریافت فرم‌های پرسشنامه ارزیابی به آدرس تهران – بالاتر از میدان ونک – خیابان شهید خدای – روبروی هتل هما شرکت مشاور – امور پست‌ها – دفتر پست‌های منطقه سمنان اعزام نمایند.

فرم‌های پرسش‌نامه مذکور می‌بایست حداکثر ظرف ۱۰ روز اداری از تاریخ درج این آگهی به صورت کامل تکمیل و تحویل آدرس فوق گردد.

بدیهی است در صورت کسب امتیاز لازم برای برگزاری مناقصه از شرکت‌های داوطلب مورد تائید دعوت به عمل خواهد آمد. ضمناً هزینه انتشار آگهی به عهده برنده مناقصه خواهد بود.

**روابط عمومی شرکت برق منطقه‌ای سمنان**

م.الف/ ۱۹۱۷



شرکت نفت مناطق مرکزی ایران  
شرکت بهره‌برداری نفت و گاز زاگرس جنوبی (سهامی خاص)

## آگهی مناقصه عمومی

نوبت دوم

مناقصه شماره م ع/۸۱۹/۸۶

**تقاضای خرید شماره SAD-8600059**

شرکت بهره‌برداری نفت و گاز زاگرس جنوبی مستقر در شیراز در نظر دارد اقلام مشروحه زیر را جهت استفاده در منطقه عملیاتی آغارودالان به مناقصه عمومی بگذارد. لذا از کلیه شرکت‌های تأمین‌کننده واجد شرایط جهت شرکت در مناقصه دعوت به عمل می‌آید.

| مقدار                            | واحد | شرح کالا                                                     | ردیف |
|----------------------------------|------|--------------------------------------------------------------|------|
| قطعات مورد نیاز خدمات فنی چاه‌ها |      |                                                              |      |
| 50000                            | FT   | SLICK LINE SIZE 0.108"-25000 FT TYPE SUPA 75 IN TWO DRUM     | 1    |
| 20000                            | FT   | SLICK LINE SIZE : 0.125" SANIKORO-28                         | 2    |
| 4                                | FT   | RAMS WITH INTEGRAL GUIDE SIZE FOR BOP 7 1/16"-5000 10000 PSI | 3    |

شرکت‌کنندگان در مناقصه بایستی توانایی ارائه ضمانت‌نامه شرکت در مناقصه به مبلغ ۷/۵۰۰/۰۰۰ ریال را داشته باشند. ضمناً برنده می‌تواند با ارائه ضمانت‌نامه بانکی معتبر حداکثر به میزان ۲۵ درصد کل مبلغ معامله پیش پرداخت دریافت نماید.

**کلیه هزینه‌های آگهی به عهده برنده مناقصه می‌باشد.**

متقاضیان واجد شرایط می‌توانند جهت اخذ فرم استعلام بهاء ظرف مدت ۱۰ روز از تاریخ این آگهی با ارائه تقاضانامه کتبی به نشانی: شیراز – خیابان کریمخان زند، جنب هتل بین‌المللی پارس، ساختمان شماره ۲، شرکت بهره‌برداری نفت و گاز زاگرس جنوبی، طبقه دوم، واحد تدارکات کالا مراجعه و در صورت ضرورت با تلفن‌های: ۹۶-۱۷۹۰-۲۳۰۱۷۱۱ داخلی ۲۹۵ و تلفاکس: ۲۳۴۰۸۲۶ تماس حاصل فرمایند.

**روابط عمومی شرکت بهره‌برداری نفت و گاز زاگرس جنوبی**

م.الف/ ۲۱۶۴۳

# مناقصه

## شهریه خبی، علمی، اقتصادی

سال سوم | شماره ۱۴۵ | سه شنبه ۱۸ دی ۸۶ | 8 Jan. 2008

#### گفانامه

همانطور که می‌دانید، این روزها فشاری که روی گاز بوده کم شده و در واقع یک جورهایی با افت فشار گاز مواجه شده‌ایم. با این توضیح شاید شما هم متل ما به این نتیجه رسیده باشید که بر خلاف بقیه جاها، روی گاز باید حتما فشار باشد!
آنقدر گاز احساس آزادی می‌کند که برخی منازل را با سردی مواجه کرده و عده‌ای را وادار نموده که به بقیه توصیه بکنند شب‌ها را تمام مدت زیر لحاف به سر ببرند و تحت هیچ شرایطی لباس‌شان را در نیاروند. البته درست‌است که اگر در بیاروند اتفاقی خلاف عفت عمومی نیفتاده، اما خودشان سرما می‌خورند! ما نشنیده بگیریم، این جوری عنوان می‌کنند که آمار سرما خوردگی ناشی از افت فشار گاز در بیمارستان‌ها به قدری زیاد شده که برخی را به تکاپو واداشته تا گشتی را اختصاص بدهند که نظارت داشته باشد بر بد پوششی‌های در منازل! به سوزه اصلی خودمان که چند توصیه بردارانه

#### سخن‌اول

**ادامه از صفحه اول**
بر اساس آمارهای موجود، حساب ذخیره ارزی از تاریخ ۱۹ دی‌ماه سال ۱۳۷۹ که اولین تخصیص سهمیه ارزی به بانک‌های عامل صورت گرفت، عملیاتی شده است. طی سال‌های برنامه پنج ساله سوم و سال نخست برنامه چهارم توسعه از کل رقم ۴۹٫۹ میلیارد دلاری واریز به حساب ذخیره ارزی بیش از ۵۳ درصد آن توسط دولت برداشت شده و فقط ۱۲ درصد نصیب بخش خصوصی شده است.
طی همین سال‌ها بیش از ۴۹٫۹ میلیارد دلار از درآمدهای مازاد نفتی به حساب ذخیره واریز شده که بیش از ۲۶٫۷ میلیارد دلار آن صرف مصارف دولتی شده است. همچنین طبق آمار سهم بخش خصوصی از تسهیلات اعطایی حساب ذخیره ارزی تا پایان سال ۸۴ بالغ بر ۶ میلیارد و ۸۰۰ میلیون دلار بوده که بدین ترتیب برداشت‌های دولت از حساب ذخیره ارزی، ۴٫۲ برابر سهم بخش خصوصی برآورد شده است.

به علاوه در حالی که برداشت از حساب ذخیره ارزی خطرناک‌ترین روش برای جبران کسری بودجه به شمار می‌رود، برخی گزارش‌های رسمی بانک مرکزی از برداشت‌های دولت برای جبران کسری بودجه حکایت دارد،

صاحب امتیاز و مدیر مسؤول: جلیل قنادزاده

«زیر نظر شورای سردبیری»

مدیر اجرایی: علی فرهادلی

مدیر بازرگانی: مریم عسگری

مدیر فنی: آرش روشنگر

نشانی: تهران، خیابان شریعتی، بین بهار شیراز و ملک، کوچه شکوری، پلاک ۱، طبقه ۳، واحد ۹

گستره توزیع: سراسری

تلفکس: ۷۷۶۳۳۹۱ تلفن: ۰۲۰-۷۷۷۵۲۲۸۰ و ۷۷۶۵۲۰۹۹-۰۹۱۲۶۷۵۱۳-۰۹۱۲۲۵۳۲۳۳۸

رایانام: emonaqesh@monaqesh.com&monaqesh@yahoo.com

لینوکرافی: دبیرین/چاپ: طوطی

www.monaqesh.ir

#### مهدی طوسی

### راه‌های مقابله با افت فشار گاز!

به کسانی است که در معرض کم فشاری گاز قرار گرفتند می‌پردازیم.

قبل از اینکه توصیه‌هایمان را شروع بکنیم از همه شما خواهش می‌کنیم که با دقت بیشتری این مطلب را بخوانید. به ما ربطی ندارد اگر دقت نکردید و سرما خوردید!

– توصیه می‌کنیم حالا که فشار گاز کم شده و این امکان وجود دارد که دچار سرما خوردگی بشوید، از نمد استفاده نکنید! این نوع پارچه هم شما را از سرما خوردن مصون نگه می‌دارد و هم باعث می‌شود که خدای نا کرده از مصادیق بد پوششی شبانه محسوب نشوید!

– اگر در مکانی هستید که کمبود فشار گاز وجود دارد و حتما باید در آن مکان حضور داشته باشید، به شما توصیه می‌کنیم بلافاصله بعد از پایان کارتان از آن مکان خارج بشوید. اما اگر تصور می‌کنید که به زودی کارتان تمام

### تسویه بدهی دولت از محل حساب ذخیره

الbite ممنوعیت برنامه چهارم در تأمین کسری بودجه از محل حساب ذخیره موجب شد تا دولت از محل‌های جایجایی در اعتبارات، مالیات سود سهم دولت در شرکت ملی نفت و افزایش قیمت نفت کسری بودجه جاری خود را جبران کند و عملا به طور مستقیم از حساب برداشت نکرد.

در عین حال، دولت با مجوز مجلس بیش از ۱۵٫۷ میلیارد دلار از این حساب برداشت. به نظر می‌رسد در شرایط فعلی، اصلاح برخی قوانین به منظور تسریع در اختصاص اعتبار از محل حساب ذخیره ارزی به بخش خصوصی برای توسعه و آبادانی کشور و فرارسیده و گام‌های اولیه نیز در این خصوص برداشته شد. اما هنوز آن طور که باید باشد، نیست، چنانچه هیات دولت اختصاص ۷۷ هزار و ۶۸۰ میلیارد و ۹۶۹ میلیون ریال از موجودی حساب ذخیره را برای اجرای طرح‌های عمرانی سال جاری تصویب کرده و آخرین گزارش‌ها نیز حاکی از آن است که دولت در ۵ ماهه نخست امسال بیش از ۵۲ هزار و ۵۶۰ میلیارد ریال از این حساب برداشته است.

در این بین آنچه مهم و حائز اهمیت است آثار سوء ناشی از برداشت‌های بی‌رویه از حساب ذخیره ارزی بر نقدینگی و تورم است که از دید دولت‌مردان مانپنهان مانده است، گمراهی در اهداف اولیه تشکیل حساب نیز دانستی

باسباس از مدیر انتشارات مربع آبی حمید آغاز

#### محبت

پیر طریقت گفت: خواهندگان از و بر در او بسیاریند، و خواهندگان او کم! گویندگان از درد بی درد او بسیاریند، و صاحب درد کم، و در تفسیر آوردند که رب العالمین گفت: منکم من یرید الدنیا و منکم من یرید الآخره، فاین من یریدنی؟

\*\*\*\*\*

همه‌ی آتش‌ها تن سوزد و آتش دوستی جان، به آتش جانسوز، شکیبایی نتوان.

گر بسوزد گو بسوز و ور نوازد گو نواز

\*\*\*\*\*

الهی پسندیدگان تو را به تو جستنند بیبوستند، ناپسندیدگان ترا به خود جستنند بگسستنند، نه او که پیوست به شکر رسید، نه او که گسست به عذر رسید! ای برساننده در خود و رساننده به خود! برسانم که کس نرسید بخود.

ای راه تو را دلیل دردی

#### نگاه



#### تلخند

khalehparis@yahoo.com

خاله‌موشه

#### ملاقات

سرت نمی‌یاد. اما خوب در همین راستا پس از بررسی‌های بسیار به یک راهکار فنی دست پیدا کردیم که هم به نفع مسئولین بیمارستانه و هم به نفع کسانی که می‌خوان برن ملاقات و بیمارار محترم که خیلی دورو برسون شلوغ نشه، خیلی هم کم هزینه‌اس.

آقا بیمارستان می‌تونه به چند متری طناب خوب خریداری کنه و این طناب‌های مذکور را در ساعات ملاقات از پنجره‌ی اتاق بیماران محترم به بیرون آویزون کنن تا به این ترتیب اون‌هایی که اومدن ملاقات، گل و شیرینی و کمیوت و این چیزها رو به این طناب‌ها ببینندن و پدن بالا این‌طوری نه بی‌چاره‌ها مجبور می‌شن این همه پله رو بسرن بالا و پایین و نه این که پرستارها تو زحمت می‌افتن.

خیلی خوبه دیگه بیمارها هم می‌تونن بیان جلوی پنجره و برای ملاقات کنند‌ها دست تگون بدن بسه این می‌گن به ملاقات پست مدرن؛ نظرت چیه؟ ببین تورو خدا مدرنیزم تا کجاها که پیش ترفته.

حتماً برمی‌گردد و یره نگاهی به آسانسورها می‌اندازی و باز باهمه‌ی سلول‌های بدنت به این جمله می‌رسی که این‌جا ایران است، پس تمجبی ندازه اگر برای آسانسورها هم به صف طولیل چند متری از مردم ایستاده باشن.

وقتی یره نگاهی به ساعت بندازی می‌بینی که ای بابا اگه قرار باشه توی این صف‌ها بایستی وقت ملاقات تموم شده و تو اصلا به عیادت مریض نر سیده از طرفی درد پا و کمر تا همین جا هم اومنت رو بریده و زوری تحملش کردی حالا چه برسه به پشت سر گذاشتن این مانع چند صد پله‌ای!

اما خوب پس از تفکرات بسیار به این نتیجه می‌رسی که بالاخره باید به ملاقات مریض رفت و از آسانسور و این چیزها هم خبری نیست! پس عزم خودت رو جزم کرده و به خودت تلقین می‌کنی که بابا من هنوز جوونم و از این حرف‌ها و ره‌سیار طبقه‌ی مذکور از طریق پله‌ها می‌شی اوم خوب اصلا نگران نباش اگر یره وقت در بین راه دچار نفس تنگی و سکنه و این چیزها شدی، خویشش اینه که توی بیمارستانی و خوب بلایی

امیدوارم که هیچ وقت توی زندگی شما هم مینهان

عزیزم مشکلی پیدا نشه که مجبور شید به مراکز درمانی مثل بیمارستان مراجعه کنید. اما خوب همه‌ی ما‌ها تا حالا حداقل یک بار بامون به بیمارستان باز شده چرا که بالاخره برای عیادت دوستی، آشنایی، کسی باید به سری به این مراکز بزنینم.

نترس: مسالهی برخورد پرسنل بیمارستان‌ها و بیچارگی‌هایی‌که توی این جور جا باید بکنشی اونقدر تلخه که هیچ‌جوره نمی‌شه خنده‌دارش کرد. پس ما از خبر توضیح درباره‌ی اون گذشتیم ولی مسالهی دیگه‌ای هست که مطمئنم تو هم بهش برخورد کرده‌ای.

حتما تا حالا شد که مجبور باشی برای یک ملاقات یکی از دوستان یا آشنایان به بیمارستان‌ها مراجعه کنی، خدا به داتد برسه اگر به وقت جمعه بخوای بری ملاقات؛ تازه بدتر از اون اینه که بری و بفهمی بیماری که باید بری ملاقاتش، طبقه‌ی مثلاً چهارم بیمارستان توی اتاق فلان بستره،

### پروژه خط انتقال تقویتی مشکین شهر هم اکنون در مرحله مناقصه است

قاسمی افزود: کارشناسان واحد بهداشت محیط زیست و ایمنی شرکت گاز استان، با حضور در روستاهای آراللوی بزرگ و خلیل آباد، از توابع شهرستان اردبیل، نکات ایمنی را به آموزشیاران نهضت توضیح دادند و به سؤالات آنان در خصوص گاز طبیعی و نحوه استفاده از آن، پاسخ دادند.

وی بیان کرد: در این برنامه آموزشی، پرورشورهای ایمنی و دفترچه‌های حساوی پیام‌های ایمنی، در بین شرکت کنندگان توزیع شد.

این برنامه، به منظور جلوگیری از حوادث ناشی از گاز طبیعی، همه ساله در سطح استان اردبیل، انجام می‌گیرد.

اردبیل به سمت مشکین شهر اعلام کرد.

کمالی افزود: برای اجرای این پروژه ۷۰ میلیارد ریال اعتبار و یک سال و نیم زمان پیش‌بینی شده است.

پروژه خط انتقال تقویتی مشکین شهر هم اکنون در مرحله مناقصه و تعیین پیمانکار است.

به گزارش شانا، رییس روابط عمومی شرکت گاز استان اردبیل نیز گفت: در راستای توسعه و ترویج فرهنگ ایمنی در استفاده از گاز طبیعی و نحوه استفاده صحیح از وسایل گاز سوز، با هماهنگی روابط عمومی شرکت گاز استان و نهضت سواد آموزی، نکات ایمنی به آموزشیان نهضت سواد آموزی در روستاها، آموزش داده شد.

مدیرعامل شرکت گاز استان اردبیل گفت: با توجه به توسعه گازرسانی در شهرها، روستاها و صنایع شهرستان «مشکین شهر»، شرکت گاز استان خط انتقال گاز این شهرستان را تقویت می‌کند.

به گزارش شانا به نقل از روابط عمومی شرکت گاز استان اردبیل، کمالی افزود: هم اکنون خط لوله انتقال گاز مشکین شهر به قطر ۸ اینچ است که با توجه به توسعه و شتاب گازرسانی در این شهرستان و به دلیل پیش‌بینی افزایش مصرف در آینده، خط انتقال ۱۶ اینچ تقویتی به طول ۵۰ کیلومتر احداث خواهد شد.

وی مسیر شروع این خط انتقال را از نیر وگاه گازی



# آگهی مناقصه

### دومرحله‌ای

شرکت مدیریت تولید برق اهواز- نیروگاه رامین در نظر دارد انجام عملیات تعمیر و بازسازی کف مخزن شماره ۲ سوخت مازوت را از طریق پیمانکاران واجد شرایط که سابقه کار مرتبط با موضوع مناقصه را داشته باشند واگذار نماید.

لذا از شرکت‌هایی که توانایی انجام کار مذکور را دارا می‌باشند دعوت به عمل می‌آیداز تاریخ ۸۶/۱۰/۲۰ لغایت ۸۶/۱۱/۱ جهت دریافت اسناد مناقصه به همراه فیش واریزی به مبلغ ۰۰۰/۰۰۰/۱۰۰ ریال به حساب ۱۳۸۵ نزد بانک ملی ایران شعبه ویس به آدرس: اهواز- کیلومتر ۱۹ جاده اهواز به مسجد سلیمان- نیروگاه رامین (امور بازرگانی و قراردادها) و یا به دفتر نمایندگی این شرکت واقع در تهران- خیابان سهروردی شمالی، خیابان ابن یمین، پلاک ۵۹، واحد ۱۲ مراجعه نمایند.

ضمناًتلفکس ۰۹۵۶۰۹۵۶(امور بازرگانی و قراردادها)

اهواز ۸۸۵۱۷۹۳۷ تهران آماده پاسخگویی به سئوالات پیمانکاران می‌باشد.

#### شرایط متقاضی:

توانایی ارائه ضمانت‌نامه به مبلغ ۰۰۰/۰۰۰/۵۰۰ ریال به عنوان تضمین شرکت در مناقصه و همچنین پنج درصد کل مبلغ پیشنهادی (در صورت برنده‌شدن به عنوان تضمین حسن انجام تعهدات).

لازم به ذکر است که کارفرما در رد یا قبول پیشنهادات مختار بوده و حق‌الدرج آگهی به عهده برنده مناقصه می‌باشد.

www.Raminpower.ir

روابط عمومی شرکت مدیریت تولید برق اهواز (نیروگاه رامین)

تاریخ ۱۳۸۶/۱۰/۱۲  
شماره ۸۳۰/۶۴/۲۱۶۳۷

WWW.Kermantel.ir و WWW.irantelecom.ir

سایت اینترنتی:

ضمناً هزینه انتشار آگهی به عهده برنده مناقصه می‌باشد.

شماره تماس: ۰۲۰۸۲۲۲۸-۲۰۸۲۲۴۰

شماره نمابر: ۰۲۰۲۲۲۲۰۲-۲۰۸۲۴۰

تاریخ تحویل پاکات: ۸۶/۱۱/۸

تاریخ بازگشایی پاکات: ۸۶/۱۱/۹

شرکت سهامی مخابرات استان کرمان