

در سه ماهه اول امسال انجام شد:

واگذاری ۵۸۰ میلیارد تومان سهام شرکت ها مزایده

اوپک گازی و چالش های پیش رو

در ۳ ماه نخست سال جاری محقق شد
تولید روزانه ۳ میلیون و ۱۲۰ هزار بشکه نفت در مناطق نفت خیز جنوب

مدیر تولید شرکت ملی مناطق نفت خیز جنوب از تولید میانگین روزانه، حدود ۳ میلیون و ۱۲۰ هزار بشکه نفت خام در این شرکت در سه ماه نخست سال جاری خبر داد. مهندس علی آغاچریان افزود: این رقم معادل ۹۹ درصد برنامه است که از این میزان بیش از ۱ میلیون و ۷۰۰ هزار بشکه در روز، به صادرات و بقیه به تأمین سوخت و تولید محصولات جانبی به عنوان خوراک پالایشگاه های کشور اختصاص یافته است. وی با بیان این که این شرکت در سال گذشته به حدود ۱۰۰ درصد برنامه افزایش تولید نفت دست یافت، خاطر نشان کرد: برنامه افزایش تولید نفت خام در این شرکت ۳۱۲ هزار بشکه بود که با تلاش کارکنان، این رقم به میانگین ۳۲۸ هزار بشکه در روز رسید. مهندس آغاچریان در ادامه به تزریق گاز در میدان های نفتی اشاره کرد و گفت: در این مدت به میدان نفت تحت مدیریت این شرکت شامل گچساران، بی بی حکیمه، لب سفید، هفتکل، مارون، رامشیر، کرج، پارس، کوپال و آغاچری به طور میانگین، روزانه ۹۱/۴ میلیون مترمکعب گاز تزریق شد. وی با مهم خواندن عملیات تزریق در میدان نفت افزود: تزریق گاز، مناسب ترین روش برای افزایش بازیافت ذخایر نفت در مخازن تشخیص داده شده است که با هدف تثبیت فشار مخزن و در نهایت، افزایش ضریب بازیافت استخراج نفت انجام می شود. مهندس آغاچریان افزود: هم اکنون برای تمام میدان های نفتی در مناطق نفت خیز جنوب، برنامه تزریق در نظر گرفته شده است که تأسیسات مورد نیاز برای برخی میدان ها مانند: نرگسی و لب سفید در حال احداث و برای دیگر میدان ها در دست مطالعه است.



که در مکه اتفاق افتاد بنا به درخواست پیغمبر اکرم (ص) از خانه پدر به خانه پسر عموی خود یعنی پیامبر منتقل شد و تحت سرپرستی و پرورش مستقیم آن حضرت درآمد. پس از چند سال که پیغمبر اکرم (ص) به موبهت نبوت نایل شد و برای نخستین بار در (غار حرا) وحی آسمانی به وی رسید وقتی که از غار رهسپار شهر و خانه خود شد، شرح حال را فرمود، علی (ع) به آن حضرت ایمان آورد و باز در مجلسی که پیغمبر اکرم (ص) خویشاوندان نزدیک خود را جمع و به دین خود دعوت نموده، فرمود:

«نخستین کسی که از شما دعوت مرا بپذیرد خلیفه، وصی و وزیر من خواهد بود. تنها کسی که از جای خود بلند شد و ایمان آورد علی (ع) بود و پیغمبر اکرم (ص) ایمان او را بپذیرفت و وعده های خود را درباره اش امضا نمود و از این روی علی (ع) نخستین کسی است در اسلام که ایمان آورد و هرگز غیر خدای یگانه را نپرستید».

حضرت علی (ع) در همه جنگ ها که پیغمبر اکرم (ص) شرکت فرموده بود حاضر شد جز جنگ تبوک که آن حضرت او را در مدینه به جای خود نشانیده بود و در هیچ جنگی پای به عقب نگذاشت و از هیچ حریفی روی نگردانید و در هیچ امری مخالفت پیامبر (ص) را نکرد چنانچه آن حضرت فرمود:

((هرگز علی از حق و حق از علی جدا نمی شود)).
دو حدیث از حضرت علی (ع):
«العلم کثر عظیم لا یفتی: دانش گنجینه ای بزرگ و فناناپذیر است که نابودی ندارد.
«العلم ثلاثة: الفقه للأدیان، و الطب للأبدان، و التجو للسان: دانش سه قسم است: فقه برای دین، و پزشکی برای تن، و نحو برای زبان.
زد عشق تو خیمه در دل ما
حل شد ز تو جمله مشکل ما
با مهر علی و آل بصرشت

از روز ازل خدادل ما
تهیه: هانیه قنادزاده

به مناسبت میلاد باسعادت مولود کعبه، حضرت علی(ع)

معجزه ای از آغوش سنگ خارا



هان ای مردم! ولی خدا در خانه خدا دیده به جهان گشود.
این حادثه پرشکوه و بی نظیر تاریخ، به روز جمعه، سیزدهم ماه رجب، سی امین سال حمله ابره به خانه خدا (عام الفیل) اتفاق افتاد.
حضرت علی(ع) فرزند ابوطالب ده سال پیش از بعثت متولد شد و پس از شش سال در اثر قحطی

آغوش باز کرد و فاطمه بنت اسد (س) در حالی که مولود کعبه را در آغوش داشت بیرون آمد.
صدای لهله او ج گرفت و در خانه های مکه طنین انداخت. ابوطالب، عمو و برترین حامی محمد(ص) در حالی که برق شمع از دیدگانش می جهید، بانگ برآورد:
آیها الناس: ولد فی الکعبة ولی الله.

در دومین جمعه از ماه رجب، که از ماه های حرام است و احترام خاصی در میان همه قبیایل و طوائف داشت، از دحام عجیبی در اطراف کعبه بود و سیل مردم از پیر و جوان با احترام ویژه ای در اطراف خانه خدا در حال طواف بودند که زنی حامله، با چهره ای شکسته در گرداگرد خانه خدا بی تابانه می گشت و با انگشتان لرزانش به جامه کعبه آویخته بود و در حالی که قطرات اشکش سیل آسا به صورتش می ریخت، زیر لب می گفت: پروردگارا من به تو ایمان آورده ام و به آنچه کتاب و پیامبر از سوی تو آمده ایمان دارم. پروردگارا من به آیین جدم «ابراهیم خلیل» که بنیان گذار این خانه کهن است، ایمان دارم. پروردگارا تو را سوگند می دهم به حق بنیان گذار این بیست و به حق این مولودی که در شکم دارم این زایمان را بر من آسان گردان.

چشم های کنجکاو او را می دید و گوش های شنوا سخنانش را دنبال می کرد و حس کنجکاو ی در مغزها تحریک می شد، که ناگهان فریادی از تعجب از همگان بلند شد و به دنبال آن سکوتی سنگین بر همگان حکمفرما شد. آب در گلوها خشکید، حیرت و تعجب بر چهره ها نقشی شگفت زده بود و نفس ها از سینه ها بیرون نمی آمد.
کسی جرأت نداشت سکوت را بشکنند و بگوید: لحظه ای پیش دیوار کعبه شکافته شد و زن حامله ای به درون خانه خدا رهنمون شد! چه کسی باور می کرد که سنگ خارا آغوش باز کند و زن حامله ای را در خود جای دهد؟!

حیرت و تعجب مردم هنگامی افزایش یافت که تلاش پرده داران کعبه، در گشودن قفل در به نتیجه نرسید.
لحظه به لحظه بر از دحام مردم افزوده می شد، همگان در انتظار بودند که از فرجام این راز آگاه شوند. از نقطه نظر مردم نگران و حیرت زده، هر لحظه ای چون یک ساعت می گذشت و همگان تائیه شماری می کردند که نیروی غیبی این مشکل را بگشاید.
پس از گذشت مدتی طولانی، همان سنگ خارا

آینده مطلوب کشور

آیا تا به حال فکر کردید که وضعیت مطلوب کشور ما چگونه باید باشد؟ آیا آرمان شهری برای کشور ترسیم کرده اید و اگر ترسیم کرده اید، این آرمان شهر، داری چه ویژگی هایی است و چطور و کی می تواند دارای این ویژگی ها شود؟

کشور ما در شرایطی وارد جامعه اطلاعاتی شد که چند صد سال از کشورهای دیگر عقب افتاد. کشوری با ویژگی های ایران اگر در شرایط بهتر مدیریت در چند صد سال پیش قرار می گرفت، تاکنون باید در صدر کشورهایی قرار می گرفت که در دنیا حرفی برای گفتن دارند، اما همیشه شرایطی بر این کشور تحمیل شده که نتوانسته است چندان در راستای حرکت رو به جلو قرار بگیرد.

بعد از انقلاب نیز انتظار می رفت آن چه که مورد اهمیت قرار بگیرد استفاده از نیروهای نخبه و کارآمد در سطوح مختلف باشد. وقتی شعار نه شرقی نه غربی مطرح شد، باور بر این بود که با اتکا به جوانان کشور و با اهمیت دادن به توانایی های آنان زودتر بله های ترقی ملی شود.

کشور ایران برای رسیدن به مرحله عدم وابستگی، هزینه های بسیاری پرداخت کرد. از کشته شدن امیرکبیر بگیر تا نهضت مشروطیت و در نهایت انقلاب اسلامی.
با ورود به دوره انقلاب اسلامی و طرح شعار نه شرقی نه غربی، انتظار بر این بود که با اهمیت به پژوهش، کشور در جایگاهی دیگر قرار بگیرد، اما در این سال ها، آن چه که از آن غفلت شد مسأله پژوهش بود و تنها این اواخر وقتی که میزان عقب افتادگی ما از جوامع اطلاعاتی و علمی جهان مشخص شد و دیدیم که چاره ای غیر از ورود به این عرصه نداریم، دم از تحقیق و پژوهش زدیم.
اما الآن هم که بر مسأله پژوهش و تحقیق در کشور تأکید می شود، باز هم بسیاری از نخبگان جایی برای فعالیت نمی یابند و این بخش با چالش های بسیاری مواجه است. حتی بخش پژوهش در کشور آن قدر ناسامان است و با توجه به این که رابطه ای نزدیک با اقتصاد نیز دارد هنوز نتوانسته است بخش خصوصی را وارد این عرصه بکند و در حال حاضر، تنها دولت است که باید از تحقیقات و پژوهش حمایت کند و ممکن است بخش دولتی گنجایش حمایت از همه ای طرح های تحقیقاتی و پژوهشی را نداشته باشد.
آن چه که در این چند سال اخیر دولت مردان کشور به آن رسیدند این است که نمی توان بدون تحقیق، آینده مطلوب کشور را ترسیم کرد.

با تأکید بر همین مسأله است که چند روز پیش وزیر صنایع و معادن، آینده مطلوب کشور را در گروی تحقیق و توسعه ترسیم کرد. وزیر صنایع و معادن، اهمیت تحقیق و پژوهش در سرعت دادن به مسیر پیشرفت کشور را مورد تأکید قرار داد. محرابیان، مهم ترین وظیفه تحقیق و توسعه را ترسیم آینده مطلوب و پایش و کنترل دائمی آن برای عدم انحراف و رسیدن به نقطه مطلوب می دانند.

وی با انتقاد از عدم بهره گیری از نیروهای آموزش دیده در تمام سطوح صنعت و تولید کشور تصریح می کند: استفاده از پژوهشگران و آموزش دیدگان صنعت، در چرخه صنعت و تولید کشور چشش خوبی ندارد و بسیاری از واحدهای صنعتی در کشور از نبود بهره دوری، آسیب های جدی را متحمل می شوند.
آن چه که در این شرایط می تواند نقطه قوتی برای کشور باشد این است که دولت مردان هر چند دیر به اهمیت پژوهش پی برده اند؛ اما آیا می توان امیدوار بود که طی یک برنامه ریزی درست، مراکز تحقیق گسترش یابند و از نیروهای متخصص و محقق استفاده ای درست و بهینه شود؟ آیا می توان امیدوار بود؛ در آمدی که از راه تحقیق حاصل می شود از بسیاری از درآمدهای دیگر بالاتر باشد؟ آیا می توان امیدوار بود محققین با امکانات و آرامش خاطر کار کنند و از آن طرف امیدوار باشند که از حاصل تحقیقتان استفاده بهینه خواهد شد؟



سه قانون ساده معامله گران پیروز

وقتی می شنوم، تردیدی به من می گوید که من برای معامله کردن و وارد بازار شدن هیچ نظر و عقیده ای ندارم و فقط بر اساس حرکات قیمت، معامله می کنم، من همیشه می خنم و با خودم فکر...

صفحه آخر

تجرب



تأیید شایستگی تمامی شرکت کنندگان توسط کمیته مناقصات در بنگلادش

بنگلادش در سواحل شمالی خلیج بنگال واقع شده و توسط کشور هند از سمت جنوب و کشور میانمار از سمت جنوب شرقی احاطه شده است. بنگلادش در زمین های پست در مسیر...

صفحه ۷

ملایمیت



لاکشمی میتال سلطان فولاد جهان

لاکشمی نارایان میتال، رییس و مدیر عامل شرکت فولاد میتال، کارخانه دار میلیاردی است که در ۱۵ ژوئن ۱۹۵۰ در سادالپور در منطقه چورو راچستان هند متولد شده است...

صفحه ۳

آسمان آید
رویال (ایرکو)
حمل هوایی، زمینی، دریایی و ترخیص کالا
آدرس: خیابان شهروردی، شمالی
خیابان میرزا آقایی غربی، پلاک ۱۳۸، واحد ۳۰۴
تلفن: ۰۲۱-۸۸۵۳۴۰۶ و ۸۸۵۱۲۶۶۷، فاکس: ۸۸۵۱۲۶۶۸
www.airco.ir E-mail:Info@airco.com

اشتباه اول: نداشتن یک طرح و برنامه

معاملاتی

لا بد تابه‌حال خیلی زیاد شنیده‌اید که بعضی از این راه یعنی تریدینگ گرو نمند شده‌اند و این هم برای شما یک رویا است اما آیا داشتن این رویا به‌تنهایی کافی است؟ البته که نه. شما قبل از وارد شدن به این دنیا و پرداختن به حرفه تریدینگ باید کلسی برنامه و پلان از پیش تعیین شده داشته باشید؛ شما باید اهداف مناسب داشته باشید.

اگر می خواهید در این راه به سمت صحیح و درست هدایت شوید، باید بدانید که دقیقاً قرار است چه کاری انجام دهید. زمانی‌که شما دارید یک طرح کاری می‌ریزید، چیزهای زیادی را جع به مسائلی که نمی‌دانید می‌پهید و پی خواهید برد که واقعاً چه فاکتورهای مهمی برای رسیدن شما به سمت هدف مهم می‌باشند، سپس خود را درگیر رسیدن به این طرح‌ها می‌کنید؛ در این راه، چیزهای زیادی یاد می‌گیرید؛ چیزهایی که شانس شما را برای رسیدن به موفقیت بالا می‌برد.

تریدرهای بسیار کمی پیدا می‌شوند که زمانی آغاز

کرده‌اند و اما در مقابل تعداد بسیار زیادی از تریدرها

هم پیدا می‌شوند که عجل هستند و زمان زیادی را

به آماده سازی خود و نقشه‌های خود صرف نمی‌کنند

و به‌اصلا طرح و نقشه درست و حسابی ندارند. این‌ها از

شانس کمتری نیز برای رسیدن به موفقیت برخوردار

هستند.

چرا تریدرها اشتباه شماره یک را انجام

می‌دهند؟

به جواب این سؤال باید بگوییم که دلایل زیادی برای این سؤال وجود دارد؛ اما مهم‌ترین و مناسب‌ترین پاسخ این است که آن‌ها می‌خواهند خیلی ساده و سریع پولدار شوند. در لایه‌های زیرین تفکر آن‌ها، این خیال می‌گذرد که چرا باید زمان بسیار زیادی را صرف پیاده‌سازی طرح و برنامه‌ کنیم؟ یا این‌که چرا نباید به‌سرعت پولدار شویم؟

و با همین تفکر و طمع، مر تکب اشتباهات بسیاری در معاملات خود می‌شوند؛ اشتباهاتی که منجر به از بین رفتن زمان و سرمایه آن‌ها می‌شود. آن‌هم به همان راحتی که آن‌ها انتظار پولدار شدن داشتند.

دستورالعملی برای موفقیت

در آن‌سو این تفکرات، تلاش کردن وجود دارد. تریدرهای موفق می‌دانند که نیاز به کار سخت و با برنامه دارند. آن‌ها سخت کار می‌کنند تا بتوانند طرح‌ها و برنامه‌های کاری خود را پی‌گیری کنند. آن‌ها تصمیمات خود را به‌راحتی اتخاذ نمی‌کنند و برای آن، مسائل زیادی را در نظر می‌گیرند. اگر شما امیدوار هستید که یک تریدر خوب شوید، در ابتدا باید هزینه‌های را نیز ببپردازید و اولین مرحله این روند این است که وقت خود را برای پیاده‌سازی یک پلان کاری صرف کنید تا بتوانید کلیدهای ابتدایی که برای پیمودن مسیر نیاز دارید به‌دست آورید.

چگونه از این اشتباه (اشتباه شماره ۱) اجتناب کنیم اولین چیزهایی که شما نیاز دارید، اختصاص دادن زمان زیاد، تلاش و انرژی فراوان است و این‌ها برای این هستند که شما بتوانید تمام آدرس‌ها و ال‌نت‌ها و کلیدهای رسیدن به موفقیت را به‌دست آورید و آن‌را در برنامه خود پیاده‌سازی کنید.

شما باید دقیقاً بدانید که چه چیزهایی در واقع به شما اجازه نمی‌دهد که به موفقیت دسترسی پیدا کنید. اساساً این نقشه شما است که راه‌های رسیدن به موفقیت را برای شما از قبل تعیین و مشخص می‌کند. فاکتورهای زیادی وجود دارد که شما باید قبل از وارد شدن به دنیای معاملاتی، در ابتدا آن‌ها را در نظر بگیرید. فاکتورهایی که برای مطالعه تجربیات شما و هم چنین رشد این تجربیات، اساسی و مورد نیاز هستند.

چند فاکتور مهم که قبیل از هر چیزِی و هر گونه

معامله‌ای به دانستن آن نیاز است عبارت‌ند از: به چه

میزان سرمایه‌ای برای معامله کردن نیاز داریم؟

این سؤال را هر کسی ممکن است بپرسد. واقعاً به چه

میزان سرمایه برای معامله کردن نیاز داریم؟ پاسخ این

است که به هر میزان، سرمایه شما بیش تر باشد، شما

می‌توانید میزان انعطاف‌پذیری بیش‌تر ی در معاملات

خود داشته باشید و می‌توانید در مقابل اتفاقات ناگهانی

و غیر قابل پیش‌بینی، مقاوم‌تر باشید. هر چه سرمایه

شما بیش‌تر باشد یا یک ضرر احساسات منفی کمتر

به شما چیره می‌شود؛ البته این بدین معنی نیست

که با سرمایه زیاد، ما باید ریسک را هم بسیار بیش‌تر

و یا بزرگ‌تر کنیم، بلکه منظور این است که ا ر امش

بیش‌تری در معامله کردن خواهیم داشت.

نکته دیگر این که سرمایه اولیه نباید آن قدری باشد

که با از دست رفتنش زندگی شما تحت تأثیر قرار بگیرد

و در معرض خطر باشد. سرمایه اولیه باید از پولی تهیه

شده باشد که موفقیت تدریجی شما را به خطر ناندازد،

زیرا در شرایط این چنینی، ا ر امش بیش‌تری از لحاظ

روانشناسی در شما به‌وجود خواهد آمد.

پس از این که شما تصمیم برای معامله گرفتید،

مرحله بعدی تعیین میزان حجم یک معامله می‌باشند.

هر گز بیش از ۵درصد از سرمایه خود را درگیر یک

معامله نکنید و به یاد داشته باشید که اولین وظیفه شما

حفظ سرمایه است و نه زیاد کردن آن. بنابراین میزان

ریسک و حجم معامله قبل از ورود به معامله، باید کاملاً

تعیین شده باشد.

چه مارکت و یا مارکت‌هایی برای معامله کردن

ما مناسب هستند؟

تصمیم بعدی، بازاری است که شما برای معامله

کردن انتخاب می‌کنید. باید بدانید که بازارهای مختلف،

تفاوت‌های زیادی با یک‌دیگر دارند و این کاملاً به نوع

شخصیت شما بستگی دارد. برخی از تریدرها فقط در

یک نوع مارکت معامله می‌کنند؛ مثلاً سهام و برخی

دیگر سرمایه خود را در مارکت سهام، ارز و انرژی تقسیم

می‌کنند و دلیلش این است که اگر در یکی ضرر کردند،

ممکن است در دیگری سود کرده و ضرر را جبران کنند؛

بنابراین این موضوع به نوع شخصیت و سرمایه شما

بستگی دارد.

چه تایم فریمی برای معاملات ما مناسب است؟

تایم فریم معاملاتی، میزان زمانی را برای شما

مشخص می‌کند که شما می‌توانید یک معامله را در آن

نگاه دارید. شما قبل از ورود به یک معامله باید تعیین

کنید که چه زمانی قرار است در معامله باقی بمانید،

بلندمدت و یا کوتاه‌مدت. این تصمیم تأثیر بسیار زیادی

بر روی نوع تعیین میزان ریسک در معامله دارد.

اگر شما شخصی هستید که از نگاه‌داشتن یک

معامله، به مدت زیاد هراس دارید، معامله بلندمدت

برای شما مناسب نیست و باید سعی کنید معاملات

کوتاه‌مدت انجام دهید و یا برعکس اگر شما روش‌ستان



دنیا‌ه‌روی از روند است، معاملات کوتاه‌مدت نمی‌تواند پاسخ‌گوی شما باشد و باید از نوع معاملات بلندمدت استفاده کنید. این تصمیم، اساسی است که شما قبل از ورود به یک معامله باید در رابطه با آن تصمیم بگیرید. چه مدتی را برای معامله کردن باید استفاده کنیم؟ زندگی امروز، بسیار مکانیزه شده و همین تأثیر، در سیستم‌های معاملاتی ما نیز دیده می‌شود. ابزارها و تحلیل‌های بسیار زیادی برای معامله کردن وجود دارد و این به هیچ وجه چیز بدی نیست. برخی سیستم‌ها باعث شده‌اند که ما به هیچ‌وجه احساسات را در

معاملات دخیل نکنیم و این از جهاتی خوب و از جهاتی نامناسب است. یک مند معاملاتی باید بتواند به بسیاری از پرسش‌ها، قبل از ورود به یک معامله پاسخ دهد. نوع معامله، حجم معامله، زمان ورود مناسب، زمان خروج، و مدیریت مواقع بحرانی، مواردی هستند که باید در یک

متد معاملاتی مورد بررسی قرار گیرد.

بلندمدت و یا کوتاه‌مدت. این تصمیم تأثیر بسیار زیادی

بر روی نوع تعیین میزان ریسک در معامله دارد.

اگر شما شخصی هستید که از نگاه‌داشتن یک

معامله، به مدت زیاد هراس دارید، معامله بلندمدت

برای شما مناسب نیست و باید سعی کنید معاملات

کوتاه‌مدت انجام دهید و یا برعکس اگر شما روش‌ستان

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

چه ضوابط و معیارهایی برای خروج از یک معامله و یا

[illegible]

سید احمد حسینی ماهینی - ۱۳ کشور گازدار جهان در قطر دورهم جمع می‌شوند، تادبیرخانه و دبیر کلی برای آن انتخاب نمایند.او یک گازی که به پیشنهاد رهبر معظم انقلاب اسلامی و حمایت رئیس‌جمهور روسیه و پیوستن کشور قطر با ۳ کشور مهم گازی شروع شد، بلافاصله مورد توجه بقیه قرار گرفت؛ به‌طوری که اکنون ۱۱ عضو ثابت و ۲ کشور ناظر، در این مجمع دور هم جمع می‌شوند. این مجمع توانسته به‌سرعت اساس‌نامه خود را تصویب و اجرایی کند. فعلاً محل دبیرخانه این مجمع، کشور قطر تعیین شده است و هدف از این مجمع هماهنگی در تولید و توزیع گازهای طبیعی در این کشورهاست. اما مهم است بدانیم که ایران نباید در این مسیر، متضرر شود؛ زیرا ایران به‌عنوان دومین کشور گازی در مقابل دیگر کشورها، مخصوصاً قطر نباید کوتاه بیاید. البته می‌توان گفت برای پیشبرد اهداف بالاتر باید از اهداف جزئی صرف‌نظر کرد؛ اما باید دانست که «خشت اول چون نهد معمار کج، تا ثریا می‌رود دیوار کج». یعنی اگر ایران کوتاه بیاید و از حقوق خود به‌خاطر همسایگانش عقب‌نشینی کند، بدعت سنگینی پایه‌گذاری شده و در دوری بعد و سال‌های بعد هم ممکن است قابل جبران نباشند، زیرا قطر از این نقطه ضعف ایران استفاده کرده و بزرگ منشی ایران را با سوء، تفاهم، اشتباه گرفته و بسیاری از مطالب ضد ایرانی را در مصوبات دخیل می‌کند و اگر قدرت تصویب آن‌ها را نداشته؛ در اجرای آن مانع تراضی می‌کند. مثلاً ما میادین مشترک را زردی با قطر داریم و این کشور با استفاده بیش از حد از منابع مشترک، استفاده‌های کلاسی را برده است، اما همیشه آن را نفی می‌کند و قبول ندارد. گرچه راجع به موقعیت فعلی صحبت می‌شود و از صحبت درباره موقعیت قبلی قطر و اما راات و حتی کشورهای دیگر، بحثی به میان نمی‌آید، ولی همین وضع فعلی هم بر اثر ساده اندیشی برخی مسؤولان نفتی ایران و زیروگویی‌های موجود آمده است؛ در حالی که ما اگر این زروگویی‌ها را قبول نداشته باشیم، به نقطه‌ای می‌رسیم که تمامی نفت و گاز کشورهای عربی متعلق به ایران بوده است نه این که با آن‌ها میدان مشترک داشته باشیم. زیرا تاریخ نشان می‌دهد، تجزیه کشورهای عربی حاشیه خلیج فارس، از زمان پیدایش نفت آغاز شده است، یعنی قبل از پیدایش نفت، ایران، جنوب و شمال خلیج فارس را در اختیار داشته است و از زمان پیدایش نفت، استعمار، حضور فیزیکی خود را در این منطقه افزایش داد و از قدرت خود استفاده کرد و مرکزیت حکومت ایران را در دوران قاجار و پهلوی تضعیف نمود و حاکمیت ایران را از این شیخ نشینان سلب کرد. نمونه آن، جدایی جزیره بحرین از ایران در سال‌های آخر رژیم گذشته بود و اصولاً جنگ تحمیلی از سوی عراق هم؛ ادامه همین روند بود و آن‌ها به ترتیب بخش‌هایی از ایران را به‌عنوان عربی جدا می‌کردند. بغداد، که مرکز حکومت ساسانیان بود، اکنون به‌عنوان بخش عربی از آن یاد می‌شود و اهواز که دانشگاه جندی شاپور آن معروف است، به‌عنوان عربستان یاد می‌شود. همه این جنگ نفت است و الا چرا در سال‌های قبل، ما چیزی به‌نام کشورهای عربی نداشته‌ایم؟ حکومت یا در دست ایرانیان بود یا عثمانیان، درست زمانی وهابیت و یا خاندان سعودی و امثال آن پیدا می‌شوند که نفت پیدا شده و ارزش آن برای استعمار معلوم شد. البته این روش در سیاست به معنی واقعیت‌افری مطرح است، مثلاً ایجاد کشوری به‌نام اسرائیل، سابقه‌ای تاریخی ندارد ولی آن را یک واقعیت می‌دانند که باید قبول کرد؛ یعنی با ظلم و تجاوز،

سرزمینی را غصب کرده و بعد خود را مالک آن می‌خوانند. **معنی حقوقی ایجاد واقعیت** متأسفانه ایجاد واقعیت در عصر نفت، اصل اساسی است. یعنی استعمار، هر جا نفت پیدا می‌کرد، در آن جا واقعیت جدید ایجاد می‌کرد و حق خود می‌دانست و برای آن ابعاد حقوقی تعریف می‌کرد. البته ایرانیان به این شگرد استعمار، آگاه بوده‌اند، مثلاً نهضت ملی شدن نفت یکی از این پاسخ‌ها است. استعمار انگلیس، همه جاهای نفت را ملک خود می‌دانست و ایرانی‌ها را کارگران موقت می‌شمرد. اما ام‌لی شدن صنعت نفت، یعنی کوتاه کردن دست استعمار از سرزمین ایران، گرچه به شهادت تاریخ، این ملی کردن واقعی نبوده و تا پیروزی انقلاب اسلامی، استعمار از طرق مختلف حاکمیت خود را حفظ کرده بود و ملی شدن صنعت نفت با اعتصابات کارگران و بستن شیر نفت تکمیل شد، ایران توانست تولید خود را از ۶ میلیون بشکه به روزی ۲ میلیون بشکه کاهش دهد و فقط به اندازه نیاز در آمدسی خود صادر نماید و الباقی را برای آیندگان ذخیره نماید. علت مبارزه استعمار با انقلاب اسلامی هم همین است؛ زیرا بر خلاف همه نهضت‌ها و قیام‌های جهانی،

تنها انقلاب اسلامی است که به‌طور جدی، مبارزه را پذیرفته و آن را ادامه می‌دهد. زیرا نهضت‌های مقاومت در سراسر جهان به‌وسیله سران خود فروخته آنان، به انحراف کشیده می‌شدند که نمونه بارز آن مسأله فلسطین است. به‌طور طبیعی اگر خیات سرائی چون یاسر عرفات یا محمود عباس نبود، شاید مسأله فلسطین بسیار زودتر حل و فصل می‌شد و از آن بدتر همه می‌دانند که در فروش زمین‌های فلسطینی به پیوندگان که سر منشأ تشکیل دولت پهلود و صهیونیست‌ها در آن شد، همین اعراب، خودشان نقش اساسی داشتند و برای دریافت پول بیش‌تر از همدیگر سبقت می‌گرفتند. در کشورهای دیگری چون الجزایر و یا در آمریکای شمالی، ما شاهدیم که مثلاً قیام مردم آلاسکا به آن جا منتهی شد که آمریکا با قیمت بسیار پایینی، آن سرزمین را از روسیه خرید و ما مردم چین که فقط یک دهه وفادار مانو، لنین و امثال آن‌ها بودند.

در ایران هم نهضت‌های ضد استعماری و انقلابات، فوری به سازش کشیده شدند و تا هنگامی که پای روشنفکران غرب‌زده بود، طمع و قدرت، آنان را از ادامه مسیر باز می‌داشت. چه در انقلاب مشروطه و چه در قیام سیام تیر و چه در ۱۵ خرداد و ... این روشنفکران بودند که تا قبل از قیام، دو آتشه می‌تاختند و مثلاً خواستار ملی شدن نفت یا تشکیل مجلس قانون‌گذاری و امثال آن می‌شدند و بلافاصله با گرفتن یک پست یا یک مقام دولتی، همه چیز را فراموش می‌کردند. در جریان ملی شدن نفت ایران، در دهه ۱۳۲۰ توبه‌نامه‌های افسران توده‌ای، خوراک روز بود و نهایتاً معنی نهضت ملی این شد که اگر انگلیس نفت جنوب را می‌برد، روسیه هم نفت شمال را ببرد؛ یعنی تمام قیام، عاقبت بر سر سهیم سازی همسایه شمالی تمام شد و لذا هیچ‌وقت ملی شدن صنعت نفت واقعیت پیدا نکرد، تا این که

اوپک گازی و چالش‌های پیش‌رو



بعد از انقلاب اسلامی، هر ساله مدیریت ایرانی بر آن بیش‌تر شد، به‌طوری که در جنگ تحمیلی با وجود تخریب‌های فراوان پالایشگاه‌ها، ایران قادر شد تمامی آن‌ها را با توان داخلی بازسازی کند. بازسازی چاه‌های نفت نوروز، در میان آتش و دود سر آغاز این حرکت بود و امروزه حتی در عمق ۷۵ متری خلیج فارس، دکل‌های نفتی و اسکله‌های حمل نفت به‌دست متخصصان داخلی و ایرانی ساخته و اجرا می‌شوند. هم اکنون اعراب به همین دلیل به وحشت افتاده‌اند. چرا که بزرگ‌ترین رقیب شرکت‌های انگلیسی و آمریکایی، شرکت‌های نفتی ایرانی است. البته آن‌ها سهمی دارند که سیطره قبلی خود را مثلاً در عراق حفظ کنند، ولی روند حرکت، به سمت ایران است. یعنی ممکن است در عراق اشغال شده، شرکت‌های آمریکایی، به زور سرنیزه، برنده مناقصات نفتی یا گازی باشند، اما مردم عراق هر چه مستقل‌تر نشوند، به‌طور طبیعی کار را از آمریکایی‌ها پس گرفته و به ایران خواهند سپرد. حتی اگر به ایران هم تسپارند، طبیعی است که برای مبارزه با زیاده خواهی‌های شرکت‌های آمریکایی به توانمندسازی شرکت‌های عراقی و داخلی خود همت کنند و چه کسی از ایران بهتر برای کمک به آنان خواهد بود تا تکنولوژی پیشرفته را در اختیار آنان قرار دهد؟

اما دشمن از پای نمی‌ایستد، زیرا درآمد کلان شرکت‌های نفتی اکنون به سمت و سویی شرکت‌های گازی در حال حرکت است و نهضت جهانی سوخت پاک که اخیراً آغاز شده است، هیچ آینده درخشانی برای صنعت نفت ندارد، چرا که نفت از یک‌سو همیشه به‌عنوان یک منبع تجدید ناپذیر مطرح بوده و وحشت پایان یافتن آن دائم بر سر بازارهای معاملات نفتی، سنگینی می‌کند. اما گاز به‌عنوان سوخت پاک، جایگزین مناسبی برای

گاز به جای نفت باعث شگفتی شده است، به طوری که ایران با ارزان‌ترین بهاء، گازها را به داخل منازل و خودروها هدایت کرده و اکنون بیش از ۸۰ درصد روستاها و ۱۰۰ درصد شهرها به سیستم گاز سوز شهری و روستایی متصل هستند. شبکه‌های سراسر لوله‌های ۵۴ اینچ و یا ۳۰ اینچ گازها را به راحتی از میدان‌های گازی جنوب به مصارف داخلی مرکز و شمال کشور ارسال می‌دارند و یا به راحتی می‌توانند به اروپا و پاکستان صادر نشوند. اخیراً نیز میادلات یا تر کمستان، نشان داد که ایران قادر است، سوخت ارزان همسایه‌ها را مصرف داخلی داشته باشد و گاز ترش آنان را به قیمت پایین‌بخرد و گاز شیرین خود را با قیمت بالاتر، راهی اروپای یخ زده و سرد کوهستانی نماید تا در رقابت جهانی با روسیه، سوپاپ اطمینانی باشد برای زندگی سرد و زمستان طولانی و پر برف کوه‌های آلپ و کناره‌های رودخانه راین و سور سوی امید و زندگی را به خاندان‌های فقیر و بی‌کار اروپایی هدیه کند اما دشمنان از این همه درآندگی و فتوت ایرانیان، نسه تنها خجل نمی‌شوند، بلکه از آن سوءاستفاده کرده و می‌خواهند تمامی این امتیازات را به نفع خودشان مبادره کنند.

اوپک گازی، در واقع می‌خواهد از سویی همسایه شمالی، مانع صدور گاز ایران به اروپا و از سویی همسایه جنوبی مانع ارز انتقال آن به آسیا و شرق شود؛ زیرا بحث رقابت را نسا بتوانند خودشان مطرح می‌کنند و هر چارنده باشند، می‌گویند: کشورهای گازی نباید همدیگر را تضعیف کنند و یا باعث شوند قیمت رقابتی گاز در سطح جهان، پایین بیاید! روسیه از همین ترغند استفاده می‌کند و مانع قراردادهای ایران با اروپا می‌شود تا بتواند در سردترین روزهای زمستان، شیر لوله گاز را در اوکراین ببندد و قیمت‌ها را بالا ببرد و اگر اروپا به دنبال گاز ایران برای مقابله با این زیاده‌خواهی شده، هیچ قراردادی با ایران نداشته و اگر هم موفق به بحث در این زمینه شود، سالیان سال به درازا بیانجامد تا گاز ایران صادر نشود و همه‌ی درآمدها به جیب روسیه برود.

روزی ذخایر بیش‌تری را از خود نشان می‌دهند و میادین گازی ثروتی پایان‌ناپذیر تلقی می‌شود. از نظر دیدگاه‌های توسعه پایدار و مصرف بهینه نیز، گازها بالاترین درصد سوخت بهینه را دارند و تا آخرین ذرات آن در تولید انرژی، سهم به‌سزایی ایفا می‌نمایند. از نظر الپندنگی و سوخت ناقص و حفاظت محیط زیست هم، گازها در صدر جدول قرار دارند، در حالی که نفت به دلیل سنگینی و بدبویی و داشتن ضایعاتی چون: مازوت و گازوئیل در الپندنگی محیط نقش بسیاری دارند و حتی سوخت بنزین و مواد سربی در فضا، زندگی بشر را تهدید می‌کنند و گازهای گلخانه، متعاضد از نیز و گازهای صنعتی و شش‌فازهای خانگی، همیشه در آلودگی هوا مخصوصاً در ایام زمستان که باعث وارونگی هوا و خفگی فضای شهری می‌شوند، استفاده از گازها، به جای نفت را تبلیغ می‌کنند.

پیشرو بودن ایرانیان در صنعت جایگزینی

مقاله

امتیازها را به قطر یا روسیه می‌دهند؟

البته تا این جای کار، که این مسأله بوده است؛ زیرا با این که پیشنهاد دهنده ایران بوده است، ولی محل دبیرخانه آن، قطر تبیین شده است. کشور کوچکی که ادعاهایی بر علیه خاک ایران هم دارد، امروز بر سر خزانه گازی نشسته است. برآمد هنگفتی که می‌تواند یک مورچه را به اندازه یک فیل، دارای قدرت نماید. با اتکاء به همین توانایی مالی قادر به استخدام و کلائی مبارز و متخصص بوده و حقوق ایران را باپمال می‌کنند و به‌عنوان دبیرخانه دائم شرکت گازی اوپک، از هیچ‌امکانی برای استفاده از منابع گازی مشترک فراموش نخواهد کرد و مسؤولان نفتی ایران هم این عدم‌النفع را نتیجه کم کاری و نداشتن امکانات استخراج بیش‌تر دانسته و به سادگی مسأله را به نفع قطر خاتمه می‌دهند؛ اگر ما امکانات داشته باشیم می‌توانیم به اندازه قطر برداشت نماییم؛ و یا می‌گویند: قطر تاکنون اضافه برداشتی از منابع مشترک نداشته است. این البته قابل قبول ملت ایران نیست، زیرا قطر سالیان سال است از این منابع برداشت می‌کند ولی ایران به دلیل زیاد بودن منابع گازی و نداشتن امکانات استفاده از آن‌ها سالیان سال آن‌ها را در پالایشگاه‌ها می‌سوزانده است! و اخیراً توانسته با لوله‌کشی و تزریق آن به برخی چاه‌های نفتی خوزستان کمی مهار کند.

به هر حال درخواست ملت ایران این است که دولت و حامیان و متخصصان نفتی ایران در امانت خیانت نکنند و حقوق ایرانی را پاس ندارند و نگذارند تا در میان هیاهوی دموکراسی، منافع ایران قربانی شود و آینده فرزندانمان تباه گردد. نباید آن روزی که بعد از صدسال پیش از آن خون‌های زیادی برای لغو صورت‌جلساتی که امروزه برای دریافت مقداری حق مأموریت با هزینه سفر یا خوش گذرانی دوحه و قطر و امثال آن امضاء می‌شود. نه تنها ایران باید در مقابل قطر از منافع گازی و ملی خود دفاع کند، نباید تسلیم روسیه هم بشود، زیرا ایران بالاترین ظرفیت گازی جهان را دارد و مرکزیت جغرافیایی، به آن امکان می‌دهد تا با سراسر جهان به‌طور عادلانه وارد معامله شود. اوپک گازی، برای این به‌وجود نیامده که مانع ترقی ایران شود بلکه باید این تهدیدها به خوبی شناسایی شده و همگی تبدیل به فرصت شوند. اوپک گازی را باید تبدیل به سکوی پرتاب ایران به بالاترین نقطه پرمووری و کیفیت در صدور گاز شود. این امر، هم از نظر انسانی و هم از نظر ژئوپلیتیکی اهمیت دارد. زیرا اگر این در آمد گازی نباشد یک روز هم دوام نخواهند آورد.

دولت روسیه در واقع همان گاز پرم است و دولت قطر هم همان درآمد نفت و گاز. اگر این دو نباشند، به راحتی آن‌ها از بین می‌روند و ایران نباید سهم خود را در اختیار کسانی بگذارد که اصلاً پشتوانه مردمی ندارند و به قید ثروت یاد آورده و تاراج شده ایران، حکومت می‌کنند. بعد ایران این انتظار را دارد که حالا که دبیرخانه را از دست داده، لاف‌لر دبیر کلی را به دست آورد! والا این همه زحمت و آبروی مسؤولان بلند پایه ایرانی در پای کسانی قربانی خواهد شد که در فردا روز، گاز، ادعاهای ارضی نیز بر علیه ایران خواهند نمود.



معاونت خدمات شهری

۱۳۵

شماره ۸۸/۱۲

آگهی مناقصه عمومی

سازمان آتش نشانی و خدمات ایمنی تهران در نظر دارد، انجام عملیات عمرانی توسعه ایستگاه آتش نشانی میدان فتح خود را از طریق مناقصه عمومی اقدام نماید. لذا بدین وسیله از کلیه شرکت‌های واجدین شرایط که دارای رتبه بندی ابنیه تاسیسات از معاونت برنامه ریزی و نظارت راهبردی ریاست جمهوری و دارای رزومه مرتبط دعوت به عمل می‌آید، در صورت تمایل جهت دریافت اسناد مناقصه حداکثر ظرف مدت یک هفته از تاریخ انتشار این آگهی با در دست داشتن معرفی‌نامه از شرکت مزبور و ارایه رسید وجه پرداختی به مبلغ ۱۰۰/۰۰۰ ریال بابت اسناد مناقصه به حساب جاری ۷۱۱۰ نزد بانک ملی ایران شعبه شاهین کد ۹۶۲ به نام این سازمان (قابل پرداخت در کلیه شعب بانک ملی) به دبیر خانه کمیسیون معاملات واقع در تهران – خیابان آزادی، نش خیابان میمنت مراجعه نمایند.

روابط عمومی و امور بین‌الملل

سازمان آتش‌نشانی و خدمات ایمنی تهران

www.125.ir



معاونت خدمات شهری

۱۳۵

شماره ۸۸/۱

آگهی مزایده عمومی

سازمان آتش نشانی و خدمات ایمنی تهران در نظر دارد، تعدادی خودرو سواری پژو جی ال ایکس، پیکان، مزدا دو کابین، وانت نیسان و موتور سیکلت غیر قابل استفاده خود را از طریق مزایده عمومی اقدام نماید. لذا بدین وسیله از کلیه متقاضیان دعوت به عمل می‌آید، در صورت تمایل جهت دریافت اسناد مزایده فوق الذکر، حداکثر ظرف مدت یک هفته پس از انتشار این آگهی، به همراه رسید فیش بانکی پرداختی به مبلغ ۵۰/۰۰۰ ریال به حساب جاری ۷۱۱۰ نزد بانک ملی شعبه شاهین کد ۹۶۲ به نام این سازمان (قابل پرداخت در کلیه شعب بانک ملی) به دبیر خانه کمیسیون معاملات واقع در تهران – خیابان آزادی، نش خیابان میمنت مراجعه نمایند.

روابط عمومی و امور بین‌الملل

سازمان آتش‌نشانی و خدمات ایمنی تهران

www.125.ir

آگهی مناقصه ۸۸/۱۰

شرکت آب منطقه‌ای کرمانشاه در نظر دارد جهت خرید لوله‌های فولادی مورد نیاز خود در شبکه آبیاری و زهکشی سد زاگرس طبق مشخصات فنی مندرج در اسناد خرید از طریق مناقصه عمومی اقدام نماید. بدینوسیله از کلیه تولید کنندگان معتبر داخلی و واجد شرایط دعوت می‌گردد ظرف مدت ۷ روز از تاریخ درج آگهی نوبت دوم جهت دریافت اسناد و شرایط مناقصه و ارایه پیشنهاد قیمت به آدرس کرمانشاه – میدان پاسداران بلوار زن، ضلع غربی پالایشگاه نفت و با بسایت معاملات شرکت به آدرس **Http://www.kshrw.ir** امور بازرگانی مراجعه نمایید.

تلفن تماس ۰۸۳۱-۸۳۶۰۰۰۴ **هزینه چاپ دو نوبت آگهی به عهده برنده مناقصه می‌باشد.**

شرکت آب منطقه‌ای کرمانشاه

آگهی مناقصه عمومی

دوم مرحله‌ای شماره ر/ ۸۸/۵۲۳

نوبت دوم

شرکت برق منطقه‌ای خراسان در نظر دارد انجام خدمات پشتیبانی از سخت افزار و نرم افزار و شبکه رایانه‌ای (PM) خود را به شرح و مشخصات مندرج در اسناد مناقصه از طریق مناقصه عمومی دو مرحله‌ای به پیمانکار واجد صلاحیت واگذار نماید. داوطلبان مایل به شرکت در مناقصه که دارای ظرفیت کار مجاز و مورد تایید شورای عالی انفورماتیک می‌باشند، جهت دریافت اسناد و مدارک مناقصه می‌توانند در ساعات اداری روزهای ۸۸/۴/۱۳ لغایت ۸۸/۴/۱۶ به نشانی‌های زیر مراجعه و در قبال ارایه مدارک مشروحه ذیل، اسناد مناقصه را دریافت نموده و پیشنهاد خود را حداکثر تا ساعت ۹ صبح روز یکشنبه مورخ ۸۸/۴/۲۸ به امور تدارکات و قراردادهای شرکت برق منطقه‌ای خراسان ارسال نمایند.

۱- معرفی‌نامه معتبر:

۲- حواله واریز وجه به مبلغ ۱۰۰/۰۰۰ ریال به حساب سیبا شماره ۸۸۷۵۰۹۱۷۰۰۰۸ به نام شرکت برق منطقه‌ای خراسان نزد بانک ملی مشهد، شعبه مرکزی مبلغ تضمین شرکت در مناقصه: ۵۷۰/۰۰۰/۰۰۰ (پنجاه و هفت میلیون) ریال می‌باشد. پاکات پیشنهادی در ساعات ۱۰ روز یکشنبه مورخ ۸۸/۴/۲۸ در محل امور تدارکات و قراردادهای شرکت برق منطقه‌ای خراسان گشایش می‌یابد و به پیشنهادهای فاقد امضاء، مشروط، مخدوش و پیشنهاداتی که بعد از انقضاه مهلت مقرر در فوق واصل شود مطلقاً ترتیب اثر داده نخواهد شد.

سایر اطلاعات و جزئیات مربوط در اسناد مناقصه مندرج می‌باشد.

نشانی محل فروش اسناد مناقصه:

مشهد- میدان بسیج، شرکت برق منطقه‌ای خراسان، امور تدارکات و قراردادهای، تلفن ۸۹۴۰۴۸-دورنگار ۸۵۹۲۱۹۱ تهران- میدان ونک، خیابان برزیل، شرکت توانیر، ساختمان شهید عباسپور، بلوک ۱، طبقه چهارم، واحد ۱۱۱، تلفن ۸۸۶۷۵۵۵-۱

آدرس الکترونیکی:

E-Mail: bazargani@KREC.ir

Website: www.KREC.ir

روابط عمومی شرکت برق منطقه‌ای خراسان

کمیانی

شرکت kanywal شرکت kany wal یکی از بزرگ‌ترین و مهم‌ترین تولیدکنندگان پارچه و صنایع نساجی در جهان و منطقه شرق آسیا می‌باشد.

در سال ۱۹۷۱ کارخانه ریسندگی و بافندگی تأیلمند، پارچه‌های زیبا با کیفیت بالا تولید می‌کرد و این پارچه‌ها تحت نام تجاری lock در بازار جهانی فروخته می‌شد، این پارچه‌ها به دلیل کیفیت، انسجام بالا از محبوبیت زیادی برخوردار بود.

در سال ۱۹۸۴، این شرکت شروع به فعالیت‌الیاف پلی‌استر نمود که به عنوان مواد خام شرکت پارچه kanywal به شمار می‌آمد.

در سال ۲۰۰۱ این شرکت برای بالا بردن کیفیت محصولات خود، دستگاه‌های پیشرفته‌ای را وارد کرد و این شرکت توانسته صنعت ریسندگی و بافندگی را در بعد وسیعی افزایش دهد.

شرکت Aspas

شرکت Aspas یکی از بزرگ‌ترین تولید کنندگان فرآورده‌های نفتی از جمله روغن و گریس در شرق آسیا می‌باشد که به دلیل کیفیت فرآورده‌های خود، در این منطقه در رتبه نخست قرار دارد.

جغرافیا

بنگلادش در سواحل شمالی خلیج بنگال واقع شده و توسط کشور هند از سمت جنوب و کشور میانمار از سمت جنوب شرقی احاطه شده است. بنگلادش در زمین‌های پست در مسیر رود قرار گرفته و توسط شاخه‌ها و ریزابه‌های رودخانه‌های «براهماپوترا» و «گنگ» قطع می‌شود. بادهای موسمی، سیل‌های مکرر و طوفان‌های مخرب، آسیب‌های زیادی به این کشور وارد کرده است. بیشترین بخش بنگلادش کمتر از ۱۲۰ متر بالاتر از سطح دریا بوده و حدود ۵۰ درصد از این سرزمین با بالا آمدن آب دریا دچار سیل‌زدگی خواهد شد. بیشترین بخش خطوط ساحلی این کشور از جنگل‌های باتلاقی تشکیل شده و گونه‌های مختلفی از گیاهان و جانداران در این منطقه یافت می‌شود. بلندترین نقطه در این کشور، رشته‌کوه‌های Mowdok با ارتفاع ۱۰۵۴ می‌باشد.

آب و هوا

بنگلادش دارای آب و هوای گرمسیری است و دارای زمستانی معتدل از اکتبر تا مارس و تابستانی گرم و مرطوب از مارس تا ژوئن می‌باشد.

فصل بادهای موسمی مرطوب و گرم از اواخر ژوئن تا اکتبر آغاز می‌شود و بیشترین ذخیره آبی و بارندگی این کشور در این زمان اتفاق می‌افتد. بلاهای طبیعی همچون سیل، بادهای گرمسیری، گردبادها و موج‌های شدید در این منطقه اتفاق می‌افتد. در سپتامبر ۱۹۹۸ سیل‌های متعددی در این کشور به وقوع پیوست که حدود ۳۰۰۰۰ خانه و ۹۷۰۰۰ کیلومتر از جاده‌ها تخریب و هزاران نفر جان خود را از دست دادند.

دولت: جمهوری بنگلادش

رئیس‌جمهور: شیخ হাসینا (۲۰۰۹)

جمعیت (۲۰۰۸): ۱۵۳،۵۴۶،۹۰۱ نفر (رشد جمعیت: ۲/۵ درصد)– میزان زاد و ولد: ۲۸/۸/۱۰۰۰ میزان مرگ و میر نوزادان: ۶۳/۱۰۰۰–۷۵/۴ امید به زندگی: ۶۳/۲ سال

پایتخت (۲۰۰۳): داکا با ۱۴،۵۶۰،۰۰۰ نفر جمعیت

شهرهای بزرگ: چیتا گنگ با ۲،۵۹۲،۴۰۰ نفر جمعیت، خولنا ۱،۲۱۱،۵۰۰ نفر

واحد پول: تاکا

زبان: بنگلادشی و انگلیسی

قوم و نژاد: بنگالی ۹۸ درصد، مسلمانان غیر بنگالی ۲ درصد (۱۹۹۸)

مذهب: اسلام ۸۳ درصد، هندو ۱۶ درصد و مذاهب دیگر ۱ درصد

میزان باسوادی: ۴۳ درصد (۲۰۰۳)

اقتصاد

هرچند تلاش‌های جهانی و داخلی جهت بهبود اقتصاد در این کشور صورت گرفته، اما موفقیت‌های چشمگیری حاصل نشد.

تأیید شایستگی تمامی شرکت کنندگان توسط کمیته مناقصات در بنگلادش

■ مترجم: مهدی خلیلی■



سرانه درآمد در سال ۲۰۰۶ در این کشور، حدود ۱۴۰۰ دلار بوده که در مقایسه با میانگین جهانی ۱۰۲۰۰ دلار، بسیار پایین به نظر می‌رسد. در برهه‌ای از زمان یعنی در جنگ جهانی دوم و اواخر سال ۱۹۴۰ حدود ۸۰ درصد صادرات این کشور، کنف بود که توانسته بود اقتصاد این کشور را رو به جلو سوق دهد، اما با شروع تولیدات پروپیلن تولید کنف بسیار کم شد، محصولات دیگری همچون چای، برنج و خردل از دیگر صادرات این کشور به شمار می‌آید و با توجه به اینکه دو سوم مردم بنگلادش کشاورز هستند، حدود سه چهارم درآمد این کشور از صنعت پوشاک می‌باشد و در سال ۱۹۸۰ به دلیل نیروی کار ارزان، این صنعت حدود ۳ میلیون کارگر استخدام کرده که حدود ۹۰ درصد این افراد را زنان تشکیل می‌دهند. موانعی همچون سیل و تندبادهای مکرر، شرکت‌های خصوصی ناکافی، سوءمدیریت در بخش تسهیلات بندری و رشد نیروی کار مجرب، رشد اقتصادی این کشور را دچار اختلال کرده است. علی‌رغم این معضلات، از سال ۱۹۹۰، این کشور سالانه حدود ۵ درصد رشد داشته است.

رشد ناخالص (۲۰۰۵): ۳۰۱/۴ میلیارد دلار، سرانه: ۲۱۰۰ دلار، رشد واقعی جمعیت: ۵/۴ درصد، تورم: ۶/۷ درصد، بیکاری: ۲/۵ درصد

کشاورزی و دام‌پروری (زمین‌های زراعی ۵۵/۳۹ درصد): برنج، کنف، چای، گندم، چغندرقد، سیب‌زمینی، تنباکو، دانه‌های روغنی، میوه‌جات، سبزیجات، گوشت گاو، شیر و طیور نیروی کار: ۶۶/۶ میلیون نفر که در بخش کشاورزی ۶۳ درصد، صنعت ۱۱ درصد، خدمات ۲۶ درصد مشغول به کار می‌باشند. (بیشتر صادرات این کشور، به عربستان سعودی، کویت، امارات، عمان، قطر و مالزی می‌باشد)

صنایع و منابع

صنایع: منسوجات، کنف، پوشاک، چای، کاغذ، سیمان، کودهای شیمیایی، لوازم مهندسی و شکر منابع طبیعی: گاز طبیعی، الوار، زغال سنگ صادرات و واردات صادرات: ۹/۳۷۲ میلیارد دلار (۲۰۰۵)، صادرات پوشاک، کنف،

مناقصه منطقه افق

کالا‌های کفنی، چرم، ماهی یخ‌زده و غذاهای دریایی واردات: ۱۲/۹۷ میلیارد دلار (۲۰۰۵)، واردات ماشین‌آلات و تجهیزات، مواد شیمیایی، آهن و فولاد، منسوجات، مواد غذایی، فرآورده‌های نفتی و سیمان شرکت‌های تجاری: آمریکا، انگلستان، آلمان، فرانسه، ایتالیا، هند، چین، سنگاپور، کویت، ژاپن و هنگ کنگ ارتباطات– خطوط اصلی و ثابت تلفن: ۸۳۱،۰۰۰ خط (۲۰۰۴)، تلفن همراه: ۲،۷۸۱،۶۰۰ خط (۲۰۰۴) حمل و نقل– خطوط ریلی: ۲۷۰۶ کیلومتر (۲۰۰۴)، بزرگ‌راه: ۲۳۹،۲۲۶ کیلومتر، راه‌های آبی: ۸۳۷۱ کیلومتر، بندر و شهرهای بندری: چیتا گونگ، بندر مونگلا فرودگاه: ۱۶ پاند (۲۰۰۵)

مناقصات در جمهوری بنگلادش

۱– شایستگی و قابلیت تمامی شرکت کنندگان باید توسط کمیته برگزاری مناقصات مورد تأیید قرار گیرد. کلیه علاقمندان اسناد تعیین صلاحیت را دریافت کرده و بعد از تکمیل، آن را در یک پاکت قرار داده بر روی آن باید کلمه «تعیین صلاحیت» درج شود. ۲– کلیه علاقمندان باید مدارک لازم را در دو پاکت مجزا به کمیته مناقصات ارسال دارند.

■ اولین پاکت مهر و موم شده مربوط به پیشنهادات فنی مناقصه گر می‌باشد.

■ دومین پاکت مربوط به پیشنهادات مالی مناقصه گر خواهد بود. ۳– کلیه پیشنهادات داده شده در فرم باید خوانا بوده و تمامی پاک‌شدگی و قلم‌خوردگی‌ها باید در پشت سند نوشته شود و امضاء شود.

۴– در هنگام بازگشایی پاکات، چنانچه پیشنهادات فنی مناقصه گر مورد استقبال واقع نشود، پاکت دوم به هیچ عنوان گشوده نخواهد شد و به مناقصه گر برگشت داده خواهد شد.

۵– روش مناقصه (آماده‌سازی) به چندین عامل بستگی دارد:

۱– ارزش قرارداد، ۲– نوع کالا و خدمات، ۳– فوریت مناقصه ۶– برنده مناقصه باید به عنوان ضمانت اجرایی، مبلغ ۵ درصد از مبلغ کل قرارداد را چک بانکی تهیه کرده و از طریق پست سفارشی به آدرس اعلام شده، ارسال دارند.

۷– تمامی علاقمندان بعد از اعلام دقیق جزئیات مناقصه و دریافت اسناد مناقصه، ۲۱ روز فرصت دارند تا پیشنهادات خود را ارسال دارند.

۸– طریق انتخاب فرد برگزیده بر اساس معیار قیمت پیشنهادی، واجدالشرایط بودن، سابقه خوب و کیفیت اجناس می‌باشد.

۹– قیمت‌های ارائه شده با حساب مالیاتی پرداختی، هزینه‌های بسته‌بندی و ارسال می‌باشد.

۱۰– اگر هیچ‌یک از پیشنهادات، مطابق خواسته و نیاز آنها نباشد، مناقصه از سر گرفته می‌شود.

بنگلادش در یک نگاه



نوبت دوم

آگهی فراخوان پیمانکار

موضوع: مناقصه شماره ۳/م/ ۱۰۲ / ۸۸/ ش ر ارجع به تهیه و تامین ۷ دستگاه اتوبوس

شرکت بهره برداری نفت و گاز شرق در نظر دارد تهیه و تامین ۷ دستگاه اتوبوس مورد نیاز خود در منطقه عملیاتی خانگیران / سرخس و مشهد را برای مدت یک سال و قابل تمدید برای مدت بیشتر و به صورت یکجا با مشخصات و شرایط زیر از طریق برگزاری مناقصه به شرکت‌ها / پیمانکاران ذیصلاح واگذار نماید:

الف: شرح مختصر کار:

۱. تهیه و تامین ۷ دستگاه اتوبوس جهت مسیرهای مشهد، خانگیران و سرخس و در صورت لزوم سایر نقاط کشور
۲. مدل تمامی اتوبوسها بایستی از نوع ولوو یا اسکانیا با سال ساخت ۱۳۸۲ شمسی به بالا باشد.
۳. چهار دستگاه از اتوبوسها به صورت ۲۴ ساعته و سه دستگاه به صورت ۱۶ ساعته مورد نیاز است.
۴. به پیمانکار برنده به میزان ۱۰ درصد بار مالی سالیانه پیمان پیش پرداخت تعلق می‌گیرد.

شرایط متقاضیان:

۱. دارا بودن شخصیت حقوقی.
۲. داشتن توانایی مالی، تجربه و تخصص در زمینه مورد نظر.
۳. توانایی تهیه ضمانت‌نامه شرکت در مناقصه به مبلغ ۱۴۵/۰۰۰/۰۰۰ و نیز در صورت برنده شدن ارایه ضمانت‌نامه حسن انجام تعهدات به میزان ۱۰ درصد بار مالی سالیانه پیمان.
متقاضیان واجد شرایط می‌توانند با ارایه معرفی‌نامه کتبی حداکثر تا تاریخ ۱۳۸۸/۴/۲۰ جهت اعلام آمادگی و اخذ پرسشنامه ارزیابی به دفتر امور حقوقی و قراردادهای شرکت بهره برداری نفت و گاز شرق، واقع در مشهد – بلوار ارشاد، خیابان پیام، نبش پیام ۶، پلاک ۱۸ مراجعه و سپس پرسشنامه های تکمیل شده را تا تاریخ ۱۳۸۸/۵/۴ تحویل نمایند. متقاضیان می‌توانند جهت کسب اطلاعات بیشتر با شماره تلفن: ۷۶۲۳۰۱۱-۱۵ و تلفکس ۷۶۴۲۵۸۷ تماس حاصل نمایند.

روابط عمومی شرکت بهره برداری نفت و گاز شرق

CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂

نوبت دوم

آگهی مزایده کالا‌های ضایعاتی

۱– دستگاه مزایده گزار: شرکت پتروشیمی شهید تندگویان (سهامی عام) به آدرس بندر امام خمینی، سازمان منطقه ویژه اقتصادی پتروشیمی، سایت چهار پتروشیمی شهید تندگویان، امور حقوقی و پیمانها.
۲– موضوع مزایده: واگذاری حدود ۵۵۰۰ عدد بشکه مواد شیمیایی آلوده (EG، DEG، TIO۲، روغن، اسلاری)
۳– مدت و محل خروج مورد مزایده: مهلت خروج از بندر امام خمینی، سازمان منطقه ویژه اقتصادی پتروشیمی، سایت چهار، به مدت یک سال پس از اعلام برنده می‌باشد.
۴– میزان و نوع تضمین شرکت در مزایده: سپرده لازم جهت شرکت در مزایده معادل ۵ درصد مبلغ کل برآورد (که در اسناد مزایده ارایه خواهد شد) به صورت ضمانت‌نامه بانکی یا چک تضمین شده بانکی و یا واریز وجه نقد به حساب جاری فراگیر ۵۵۵۵۵۵۵۵۶۰ بانک تجارت شعبه امیرکبیر به نام پتروشیمی شهید تندگویان خواهد بود. تضمین مذکور تا معلوم شدن برنده مزایده (حداقل نود روز پس از تاریخ تسلیم پیشنهاد اعتبار داشته باشد) نزد کارفرما باقی خواهد ماند، به پاکتهای حاوی چک‌های فردی، سفته و ترتیب اثر داده نخواهد شد.

۵– هزینه آگهی به عهده برنده مزایده خواهد بود.

آدرس سایت : www.stpc.ir

تلفن: ۰۶۵۲۲۶-۵۲۱۴۱۰
فاکس: ۰۶۵۲۲۶-۵۲۰۴۳

روابط عمومی شرکت پتروشیمی شهید تندگویان (سهامی عام)

تلاش آفرینش بالندگی

CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂ CH₂=CH₂



وزارت نیرو
شرکت برق منطقه‌ای اصفهان
معاونت بهره برداری

نوبت اول

آگهی مناقصه عمومی

داخلی شماره ۳/۱۱-۸۸/۶

شرکت مناقصه گزار: شرکت برق منطقه ای اصفهان – معاونت بهره برداری

موضوع مناقصه: اصلاح سر قالب فونداسیون دکل‌های خطوط ۶۳ کیلو ولت

تاریخ خرید اسناد مناقصه: ۸۸/۴/۱۳ لغایت ۸۸/۴/۲۸

محل خرید اسناد مناقصه:

الف: تهران، میدان ونک، خیابان برزیل، توانیر، ساختمان شهید عباسپور، بلوک یک، طبقه سوم، واحد ۱۰۹.

ب: اصفهان، ابتدای اتوبان ذوب آهن، جاده نیروگاه، ساختمان معاونت بهره برداری – اداره تدارکات وانبار.

زمان و محل تحویل پاکات اسناد مناقصه: ساعت ۹ صبح روز دوشنبه ۸۸/۵/۱۲ اصفهان، ابتدای اتوبان ذوب آهن، جاده نیروگاه، ساختمان معاونت بهره برداری – دبیرخانه.

زمان و محل بازگشایی پاکات اسناد مناقصه: ساعت ۱۰ صبح روز دوشنبه ۸۸/۵/۱۲ اصفهان، خیابان چهارباغ بالا، شرکت برق منطقه ای اصفهان، ساختمان معاونت مالی و پشتیبانی، سالن کمیسیون معاملات.

مبلغ و نوع تضمین شرکت در مناقصه: ضمانت‌نامه بانکی در وجه معاونت بهره برداری – شرکت برق منطقه ای اصفهان، به مبلغ ۱۴۹/۰۰۰/۰۰۰ ریال، به عنوان سپرده شرکت در مناقصه.

مبلغ خرید اسناد مناقصه:

مبلغ ۲۰۰/۰۰۰ ریال واریز به حساب سیبا شماره ۲۱۷۵۰۹۰۲۱۷۰۰۷ به نام شرکت برق منطقه ای اصفهان.

شرایط مناقصه:

۱ – داشتن درجه رتبه بندی سازمان مدیریت و برنامه ریزی (حداقل رتبه ۵) برای شرکت کنندگان الزامی می باشد.

۲ – ارائه گواهی اتمام حداقل دو پروژه عملیات اجرای بتن ریزی فونداسیون یا سر قالب دکل‌های خطوط انتقال نیرو.

۳ – به پیشنهادهایی که فاقد سپرده یا امضاء مشروط و مخدوش و سپرده های کمتر از میزان مقرر، چک شخصی و نظایر آن و پیشنهادهائی که پس از انقضای مدت مقرر در آگهی واصل شود، مطلقاً" ترتیب اثر داده نخواهد شد.

ضمناً می‌توانید این آگهی را در سایت اینترنتی مشاهده کنید.

www.erec.co.ir

www.tavanir.org.ir

http://iets.mporg.ir

روابط عمومی شرکت برق منطقه‌ای اصفهان



نوبت اول

شرکت ملی نفت ایران
شرکت نفت مناطق مرکزی ایران

آگهی مناقصه عمومی

درخواست شماره SHP-3191010069

مربوط به خرید دو قلم CASING DOP مورد نیاز عملیات حفاری

شرکت نفت مناطق مرکزی ایران در نظر دارد اقلام درخواست فوق الذکر را از طریق تولیدکنندگان و یا تامین کنندگان داخلی و با اخذ سپرده شرکت در مناقصه به میزان ۱/۲۰۰/۰۰۰ ریال و با شرایط ذیل اشاره خریداری نماید. لذا از کلیه شرکت‌هایی که توانایی تامین اقلام مذکور را دارا می‌باشند دعوت به عمل می‌آید آمادگی خود را حداکثر تا تاریخ ۸۸/۴/۲۵ کتبا به آدرس تهران - خیابان شهید مطهری، بعد از خیابان شهید مفتاح، پلاک ۱۶۳، طبقه اول، اداره تدارکات و عملیات کالا، واحد شناسایی و بررسی منابع تلفن: ۸۸۵۰۴۰۵۴ و یا دورنگار ۸۸۷۴۲۴۴۷ اعلام نمایند.

۱ - مناقصه به صورت دو مرحله‌ای انجام می‌پذیرد.

۲ - مدت زمان تحویل کالا طی ۱۶ ماه و به صورت مرحله‌ای پس از ابلاغ سفارش می‌باشد.

۳ - ۲۵ درصد مبلغ کل قرارداد به عنوان پیش پرداخت در ازاء ضمانت نامه بانکی به برنده مناقصه پرداخت می‌گردد.

۴ - محل تحویل کالا، انبار شرکت نفت مناطق مرکزی واقع در دالان

۵ - شرکت کنندگان در مناقصه مجاز به ارائه بیش از یک پیشنهاد نمی‌باشند.

روابط عمومی شرکت نفت مناطق مرکزی ایران

وزارت نیرو
شرکت توزیع نیروی برق استان اصفهان

آگهی مناقصه عمومی

شماره ۸۱۹/۸۸

شرکت توزیع برق استان اصفهان در نظر دارد انواع پایه چراغ ۶۰ سانتی و ۱/۵ متری مورد نیاز خود را از طریق مناقصه عمومی داخلی از فروشندگان و یا تولید کنندگان واجد شرایط خریداری نماید. متقاضیان شرکت در مناقصه می‌توانند از تاریخ ۸۸/۴/۱۳ لغایت ۸۸/۴/۲۷ در ساعات اداری در قبال ارائه فیش بانکی به مبلغ پنجاه هزار ریال واریز شده به حساب سپهر صادرات به شماره ۰۱۰۱۶۷۳۳۱۴۰۰۷ مدارک مناقصه را از امور تدارکات این شرکت واقع در اصفهان - خیابان شریعتی و یا در تهران - خیابان شهید عباسپور (برزیل) ترسیده به میدان ونک، دبیرخانه مرکزی شرکت توانیر دریافت و پیشنهادات خود را با توجه به مندرجات دفترچه مناقصه حداکثر تا ساعت ۸:۳۰ صبح روز شنبه مورخ ۸۸/۴/۲۷ به دبیرخانه این شرکت تحویل نمایند. پیشنهادات رسیده راس ساعت ۹:۳۰ صبح همان روز با حضور اعضاء کمیسیون معاملات و شرکت کنندگان در مناقصه باز و قرائت خواهد شد.

خریدار در ردیاقبول یک یا کلیه پیشنهادات مختار است.

هزینه درج آگهی مناقصه در صفحات داخلی روز نامه‌های ایران و مناقصه و مزایده به عهده برنده یا برندگان مناقصه می‌باشد.

داوطلبان می‌توانند جهت کسب اطلاعات بیشتر با شماره تلفن ۱۳ - ۰۱۱ ۶۲۷۳۰۱۱ داخلی ۲۷۰ واحد مناقصات و قراردادها تماس حاصل نمایند.

این مناقصه در سایت اینترنتی شرکت به آدرس www.epdc.ir نیز قابل دسترسی می‌باشد.

شرکت توزیع برق استان اصفهان

۴۳۵۵

اداره کل
نوسازی مدارس استان
همدان

آگهی مناقصه عمومی

نوبت دوم

اداره کل نوسازی، توسعه و تجهیز مدارس استان همدان در نظر دارد با استناد بند ۱ ماده ۱۹ تصویب نامه شماره ۱۳۸۹۰ مورخ ۸۲/۱/۲۴ ریاست جمهوری پروژه ذیل را بر اساس بخشنامه شماره ۱۴۲۸۲۵/۱۱۰ مورخه ۸۵/۸/۲۴ و با فهرست بهاء ابنیه سال ۸۷ به مناقصه عمومی بگذارد.

مبلغ تضمین شرکت در مناقصه: مطابق مبلغ ذکر شده فوق که به صورت ضمانت نامه بانکی یا واریز وجه نقدی به شماره حساب ۰۵۶۰۷۰۰۵۶۰۶۵۳۰ نزد بانک ملی یا اوراق مشارکت می‌باشد.

مهلت دریافت اسناد و زمان بازگشایی پاکتها: به مدت ده روز کاری پس از انتشار آخرین آگهی و زمان بازگشایی پاکتها ۱۲ روز کاری پس از انتشار آخرین آگهی می‌باشد.

نحوه ارائه پاکتها: شرکت کنندگان در مناقصه باید اسناد و پیشنهاد قیمت خود را در پاکت‌های جداگانه و لاک و مهر شده شامل تضمین (پاکت الف) و پیشنهاد قیمت (پاکت ج) و کلیه مدارک ارزیابی شامل اساسنامه، آخرین قیمت، رزومه کاری، فرم تعیین صلاحیت و غیره (پاکت ب) لذا شرکت‌های واجد شرایط می‌توانند جهت دریافت اسناد مناقصه به این اداره کل واقع در همدان - سی متری شکریه، ۱۸ متری توحید، کوچه دوم، واحد امور قراردادهای اداره کل نوسازی مدارس استان همدان مراجعه نمایند و حداکثر ۱۱ روز پس از انتشار آخرین آگهی اسناد مناقصه عودت داده شود. ضمناً در صورت نیاز به اطلاعات بیشتر می‌توانند با شماره ۸۲۸۵۰۲۲ امور قراردادهای تماس حاصل نمایند.

متن این مناقصه در پایگاه اینترنتی www.nosazihamedan.ir استان همدان یا iets.mporg.ir قابل رویت می‌باشد.

ردیف	مشخصات پروژه	مبلغ برآورد (ریال)	محل اجرای پروژه	زیر بنا (متر مربع)	مبلغ تضمین (ریال)
۱	احداث مدرسه کودکان استثنایی	۶۹۰۸۰۲۸۴۸۵	شهر کبهرشتی همدان	۱۷۱۹/۹۹	۲۸/۰۰۰/۰۰۰

روابط عمومی اداره کل نوسازی، توسعه و تجهیز مدارس استان همدان

شرکت ملی نفت ایران
شرکت نفت مناطق مرکزی ایران

آگهی مناقصه عمومی

درخواست شماره SHP-3190869187

مربوط به خرید نوزده قلم CENTRALIZER مورد نیاز عملیات حفاری

شرکت نفت مناطق مرکزی ایران در نظر دارد اقلام درخواست فوق الذکر را از طریق تولیدکنندگان و یا تامین کنندگان داخلی و با اخذ سپرده شرکت در مناقصه به میزان ۲/۳۱۵/۰۰۰ ریال و با شرایط ذیل اشاره خریداری نماید. لذا از کلیه شرکت‌هایی که توانایی تامین اقلام مذکور را دارا می‌باشند دعوت به عمل می‌آید آمادگی خود را حداکثر تا تاریخ ۸۸/۴/۲۵ کتبا به آدرس تهران - خیابان شهید مطهری، بعد از خیابان شهید مفتاح، پلاک ۱۶۳، طبقه اول، اداره تدارکات و عملیات کالا، واحد شناسایی و بررسی منابع تلفن: ۸۸۵۰۴۰۵۴ و یا دورنگار ۸۸۷۴۲۴۴۷ اعلام نمایند.

۱ - مناقصه به صورت دو مرحله‌ای انجام می‌پذیرد.

۲ - مدت زمان تحویل کالا طی ۱۶ ماه و به صورت مرحله‌ای پس از ابلاغ سفارش می‌باشد.

۳ - ۲۵ درصد مبلغ کل قرارداد به عنوان پیش پرداخت در ازاء ضمانت نامه بانکی به برنده مناقصه پرداخت می‌گردد.

۴ - محل تحویل کالا، انبار شرکت نفت مناطق مرکزی واقع در دالان

۵ - شرکت کنندگان در مناقصه مجاز به ارائه بیش از یک پیشنهاد نمی‌باشند.

روابط عمومی شرکت نفت مناطق مرکزی ایران

وزارت نیرو
شرکت برق منطقه‌ای خراسان

آگهی مزایده عمومی

شماره ۸۸/۵۴۰/د

نوبت اول

شرکت برق منطقه‌ای خراسان در نظر دارد تعدادی دیزل ژنراتور برق مطابق مشخصات مندرج در اسناد مزایده از طریق مزایده عمومی به فروش رساند. کلیه متقاضیان می‌توانند جهت دریافت اسناد مزایده بدین شرح اقدام نمایند:

محل دریافت اسناد مزایده:

۱ - مشهد - خیابان امام رضا (ع)، نبش میدان بسیج (فلکه برق)، اداره مرکزی برق منطقه‌ای خراسان، امور تدارکات و قراردادهای، اتاق ۲۴۵ - تلفن ۸۵۹۴۰۴۳ - ۵۱۱۰۵۱۱ و یا ۹۰۳۱ - ۸۵۴۱۰۳۱ داخلی ۳۲۳۳

۲ - تهران - میدان ونک، خیابان برزیل، شرکت توانیر، ساختمان شهید عباسپور، بلوک ۱، طبقه چهارم، واحد ۱۱۱ - تلفن ۸۸۶۷۵۵۵۰ - ۲۱۰

زمان ارائه اسناد مزایده: از تاریخ ۸۸/۴/۱۶ لغایت ۸۸/۴/۲۵ در ساعات اداری می‌باشد.

زمان بازدید: در تاریخهای ۸۸/۴/۲۷ لغایت ۸۸/۴/۳۱ در ساعات اداری می‌باشد.

مکان بازدید: آدرس‌ها در اسناد مزایده آمده است.

زمان تحویل پاکت پیشنهادی:

زمان تحویل پیشنهادات تا ساعت ۹ صبح مورخ ۸۸/۵/۱۱ می‌باشد.

مکان تحویل پیشنهادات: مشهد - خیابان امام رضا (ع)، نبش میدان بسیج، اداره مرکزی شرکت برق منطقه‌ای خراسان، امور تدارکات و قراردادهای

زمان جلسه کمیسیون مزایده و گشایش پاکت پیشنهادی: ساعت ۱۰ صبح مورخ ۸۸/۵/۱۱ می‌باشد.

ضمناً سایر شرایط مزایده در اوراق و اسناد مزایده درج گردیده است.

آدرس الکترونیکی:

E-Mail: bazargani@KREC.irWebsite: www.KREC.ir

روابط عمومی شرکت برق منطقه‌ای خراسان

وزارت نیرو
شرکت برق منطقه‌ای خراسان

آگهی تجدید مزایده عمومی

شماره ۸۸/۵۰۶/د

نوبت دوم

شرکت برق منطقه‌ای خراسان در نظر دارد حدوداً مقدار ۳۵۰۰ کیلوگرم آهن آلات ضایعاتی و ۶۰۰۰ عدد انواع مقره‌های اسقاطی موجود در انبار شرکت واقع در کوی آب و برق، خیابان ۸ شهریور، بالاتر از میدان خیام، جنب سالن ورزشی ۱۵ خرداد، انبارهای شرکت برق دریافت اسناد مزایده بدین شرح اقدام نمایند: ضمناً برنده مزایده بایستی پس از شکستن مقره‌های اسقاطی و تفکیک فلز از سرامیک، نسبت به خروج کل کالا اقدام نماید.

محل دریافت اسناد مزایده:

۱ - مشهد - خیابان امام رضا (ع)، نبش میدان بسیج (فلکه برق)، اداره مرکزی برق منطقه‌ای خراسان، امور تدارکات و قراردادهای، اتاق ۲۴۵ - تلفن ۸۵۹۴۰۴۳ - ۵۱۱۰۵۱۱ و یا ۹۰۳۱ - ۸۵۴۱۰۳۱ داخلی ۳۲۳۳

۲ - تهران - میدان ونک، خیابان برزیل، شرکت توانیر، ساختمان شهید عباسپور، بلوک ۱، طبقه چهارم، واحد ۱۱۱، تلفن ۸۸۶۷۵۵۵۰ - ۲۱۰

زمان ارائه اسناد مزایده: از تاریخ ۸۸/۴/۱۳ لغایت ۸۸/۴/۱۷ در ساعات اداری می‌باشد.

مکان بازدید: مشهد - کوی آب و برق، خیابان ۸ شهریور، بالاتر از میدان خیام، جنب سالن ورزشی ۱۵ خرداد، انبارهای شرکت برق منطقه‌ای خراسان، تلفن ۸۶۷۷۷۷۷ - ۵۱۱۰۵۱۱ ضمناً جهت بازدید از کالای موضوع مزایده، ضمن هماهنگی و اخذ معرفی نامه از امور تدارکات و قراردادهای شرکت برق منطقه‌ای خراسان الزامی می‌باشد.

زمان تحویل پاکت پیشنهادی: زمان تحویل پیشنهادات تا ساعت ۹ صبح مورخ ۸۸/۴/۲۸ می‌باشد.

تضمین (سپرده) شرکت در مزایده: برای مقره‌های اسقاطی مبلغ بیست و پنج میلیون (۲۵/۰۰۰/۰۰۰) ریال و برای آهن آلات ضایعاتی مبلغ نه میلیون (۹/۰۰۰/۰۰۰) ریال می‌باشد.

مکان تحویل پیشنهادات: مشهد - خیابان امام رضا (ع)، نبش میدان بسیج، اداره مرکزی شرکت برق منطقه‌ای خراسان، امور تدارکات و قراردادهای

زمان جلسه کمیسیون مزایده و گشایش پاکت پیشنهادی: ساعت ۱۰ صبح مورخ ۸۸/۴/۲۸ می‌باشد.

ضمناً سایر شرایط مزایده در اوراق و اسناد مزایده درج گردیده است.

آدرس الکترونیکی:

E-Mail: bazargani@KREC.irWebsite: www.KREC.ir

روابط عمومی شرکت برق منطقه‌ای خراسان

سوالات	عالی	خوب	متوسط	ضعیف	خیلی ضعیف	توضیحات
کیفیت مطالب نشریه را به طور کلی چگونه ارزیابی می‌فرمایید؟						
تا چه میزان مطالب ارائه شده را تخصصی و مرتبط با نام نشریه ارزیابی می‌نمایید؟						
کیفیت و تنوع تیترها را چگونه می‌بینید؟						
تنوع، کیفیت و عمق مطالب در صفحات نام برده شده ذیل را عمدتاً با محوریت اخبار، اطلاعات و تحلیل‌ها ر.مورد وضعیت مناقصات و مزایده‌ات کشور چگونه ارزیابی می‌کنید؟ (سر مقاله‌ها (سخن اول‌ها)	-----	-----	-----	-----	-----	-----
مقالات منتشره با محوریت مناقصات و مزایده‌ات						
صفحه حقوق مناقصات						
صفحه ذره بین را با محوریت اخبار مناقصات						
صفحه HSE (ایمنی و بهداشت)						
گزارش‌های مربوط به نشست‌های تخصصی کارشناسان مسکن در مرکز مطالعات و تحقیقات شهرسازی و معماری ایران						
کاریکاتورهای منتشره را با موضوعیت مناقصات						
چاپ مطالب سینمایی						
طنزهای منتشره						
جامعیت اطلاعات چاپ شده در جدول روز شمار مناقصات را چگونه می‌بینید؟						
آیفونت و اندازه حروف را در این جدول مناسب است؟						
مناقصه مزایده را نسبت به سایر نشریات اقتصادی چگونه ارزیابی می‌نمایید؟						
چقدر با وجود آمدن ستون الو مناقصه موافقت می‌کنید؟						
چه مقدار با چاپ قیمت کالاهای اساسی مورد نیاز پیمانکاران (سیمان، آهن و...)، موافقت می‌کنید؟ به چه شکل؟ (جدول، خبر و...)						به چه صورت؟
به چه میزان علاقمندید خبرنگار نشریه در روز بازگشایی پاکات (پاکت‌ها) مناقصه حضور جدی داشته باشد؟						
چقدر حاضرید خبرنگاران ما را برای این حضور، یاری فرمایند؟ (همکاری جهت ورود)						
آیا شما پیمانکاران عزیز، با چاپ ناگفته‌هایتان در مورد نحوه اجرای مناقصات بدون ذکر نام و در ستون شنیده‌های مناقصات موافقت می‌کنید؟						
آیا با چاپ جدول موافقت می‌کنید؟						
به چه میزان علاقمندید جدول‌ها تخصصی باشند؟						
کیفیت چاپ و جذابیت‌های بصری نشریه را به چه صورت ارزیابی می‌نمایید؟						
آیا نشریه را بهر احتیاج از کیوسک‌های مطبوعاتی دریافت می‌کنید؟						
در صورت عدم دریافت نشریه، مشکل را در کجا می‌بینید؟	-----	-----	-----	-----	-----	بیان مشکل:
چقدر با قیمت فعلی نشریه (۳۰۰۰ ریال) موافقت می‌کنید؟ چه قیمتی را پیشنهاد می‌کنید؟						قیمت مورد نظر:
امتیاز کل						

باسلام خدمت شما خواننده ارجمند

نظر به این که نشریه تخصصی، مناقصه

مزایده با هدف اطلاع رسانی و انعکاس هر چه بهتر اخبار و اطلاعات مرتبط با مناقصات و مزایدات در حال اجرا در سطح کشور و بررسی چالش‌های پیش روی اجرای کامل قانون مناقصات کشور مصوب ۱۳۸۳ مجلس شورای اسلامی و در پایان چهارمین سال فعالیت خود در حال ارزیابی فعالیت سالیانه خود، است، لذا در جهت ارتقای سطح کیفی و کمی مطالب، اخبار و مقالات خود در انتظار نقطه نظرات شما عزیزان است. لطفاً با تکمیل و ارسال فرم ذیل به شماره نمابر دفتر مرکزی و یا آدرس نشریه ما را در این راه یاری فرمایید.

لطفاً اگر نظر و پیشنهاد خاصی باقی مانده و یا صفحات خاصی را مدنظر دارید که چاپ شود که با محوریت مناقصات اضافه شود، بفرمایید.

ضمن سپاس و قدردانی به خاطر همکاری و همراهی شما خواننده ارجمند، لطفاً پس از تکمیل فرم نظرسنجی، آن را به نمابر دفتر مرکزی به شماره ۲-۷۷۶۵۴۲۸۰ (۰۲۱) داخلی ۱۰۲ و یا به آدرس تهران - میدان سپاه - ضلع جنوب غربی میدان - پلاک ۱۹۴ طبقه ۳ واحد ۵ ارسال فرمایید.

باتشکر از همراهی شما

مدیر روابط عمومی

[illegible]

برترین‌های پنجمین جشنواره نظام مشارکت در شرکت بهره‌برداری نفت و گاز گچساران معرفی شدند. در این جشنواره آقایان قاسم افشون، قدرت دهدشتی، خداکرم عشایری، علی فریدونی، عبدالحسین زارعی، مسعود زنگنه، فرامرز شهرامی بابکان، علی قاسمی، عبدالعظیم موسوی، محمد حسین بوذرجمه‌وری و خانم بهجت حق شناس عنوان پیشنهاد دهندگان برتر را به خود اختصاص دادند.

جلسه‌ستادمدیریتبحران

توزیع برق استان سمنان برگزار شد

دومین جلسه ستاد مدیریت بحران شرکت توزیع نیروی برق استان سمنان برگزار شد. در این جلسه، مدیرعامل شرکت توزیع برق استان، به تدوین نیازها و الزامات مدیریت بحران تأکید نمود و بیان داشت: با ایجاد ساختار و مشخصی شدن مسئولیت‌های مدیران و همکاران در این ستاد، لازم است در مورد تأمین تجهیزات مورد نیاز برای مواقع بحران و براساس نیاز واحدها اقدام گردد. مهندس موسوی زاده در ارتباط با لزوم عضویت شرکت توزیع برق استان در ستاد حوادث غیرمترقبه اذعان داشت: با توجه به این‌که مسئولیت رفع خاموشی مشترکین برق در هنگام بروز حوادث و بحران، به‌عهده صنعت توزیع برق می‌باشد، لذا حضور این شرکت در ستاد حوادث غیرمترقبه، ضرورت داشته تا به‌عنوان یکی از اعضای فعال این ستاد و گروه پدافند غیرعامل، نقش مؤثرتر و مثبتی را ایفا نماید. وی به ارزیابی میزان مقاومت ساختمان‌های اداری شرکت در برابر زلزله اشاره کرد و گفت: با انتخاب مشاور اصلح نسبت به ممیزی ساختمان‌های اداری شرکت اقدام شده تا در صورت وجود اشکال، نسبت به رفع معایب و تقاضی موجود اقدام گردد. در ادامه این نشست مهندس رحمت .. همتی دبیر ستاد مدیریت بحران شرکت توزیع برق استان، گزارشی در خصوص خرید کانتینرهای فلزی برای مدیریت توزیع برق هر شهرستان و تجهیز آن‌ها به لوازم اولیه شبکه، تهیه نرم افزار بانک اطلاعاتی بحران و انجام مانور صفر فرضی در راستای آمادگی نیروهای عملیاتی و ستادی شرکت را از جمله مهم‌ترین برنامه‌های این ستاد عنوان کرد. هم‌چنین در این جلسه پیرامون مواردی از جمله: تعیین نقاط حادثه‌خیز، استقرار یک دستگاه کانتینر در ساختمان مرکزی شرکت و اختصاص یک دستگاه خودرو با امکانات بی‌سیم، جهت ستاد عالی مدیریت بحران شرکت، به‌منظور استفاده در مواقع ضروری و بحرانی، بحث و بررسی و تبادل نظر به‌عمل آمد.



در بخش ارزیابان برتر، آقای ابراهیم پایاب، این عنوان را به خود اختصاص داد و از زحمات آقای

پنجمین جشنواره برترین‌های نظام مشارکت در گچساران

محمد فاطمی نیز به‌خاطر ارزیابی پیشنهادات قدردانی شد.

هم‌چنین آقایان عیدی زینل زاده، رضا آذر کیش، علی عباس مهدوی، صادق موسوی و شمشیر درودی نیک به‌عنوان مجریان برتر انتخاب شدند و از زحمات آقایان محمدرضا عیادی و جمشید سلیم پور از اداره تعمیرات و خدابخش شریعتی از اداره خدمات مهندسی نیز در اجرای پیشنهادات تجلیل شد.

معماری برای صنایع



در جهانی که بر اثر پیشرفت‌های تکنولوژی روبه‌روز کوچک‌تر می‌شود، تفسیر و تعبیر کلمات و اهداف به‌کارگیری آن‌ها هر روزه جنبه پیچیده‌تری می‌یابد. کلمات به‌کارگرفته شده در عبارت (معماری برای صنایع) هر کلمه واژه، جامعی است که گستره وسیعی از معانی را در بر می‌گیرد.

معنای کلمه معماری در ساده‌ترین و ابتدایی‌ترین تعریف آن، یعنی ساخت سرپناه، ولی می‌شنویم که به معماری، موسیقی جامد گفته می‌شود که در چین تعبیری، معماری یعنی زیبایی مطلق که تصور می‌شود، چنین ارزی در عبارت موضوع بحث در رده پائینی قرار می‌گیرد. می‌توانیم معماری را شکل دادن فضا برای استفاده خاصی برای انسان نامید که دامنه وسیع‌تری را پوشش می‌دهد ولی چنین مفهومی به سختی می‌تواند بیانگر زیبایی و عظمت بناهای معماری باشد. حال اگر معماری را جامع سه مفهوم استواری، سسودمندی و زیبایی فرض کنیم باز هم در مفهوم عبارت معماری برای صنایع، نیازمند تعاریف تکمیلی‌تری خواهیم بود.

از سوی دیگر کلمه صنایع نیز شامل گستره وسیعی است. اولین برداشت می‌تواند طراحی کارخانجات باشد که با توجه به کوچکی و بزرگی کارخانه و نوع مواد اولیه و محصول

و آلودگی‌های آن تفاوت فاحشی را در بر می‌گیرد. مثلاً مسائل مطرح شده در یک کارخانه سوسیس سازی کاملاً متفاوت است. معماری برای صنایع را می‌توان به طراحی صنعتی و طراحی برای تولید انبوه نیز به‌کار برد.

در این‌جا برای عبارت معماری در صنایع، یک مفهوم عام را به‌صورت ذیل می‌توان در نظر گرفت. چگونه کارخانه‌ای را باید طراحی و احداث نمود.

تعریف فوق بسیار فراتر از مفاهیمی است که برای

عملکرد در حوزه معماری به‌کارگرفته می‌شود. خطوط تولید کارخانه‌ها طراحی‌های متفاوت دارند که براساس دانش فنی، تخصص، اختراعات و ابداعات مربوطه براساس بازده اقتصادی طراحی می‌شوند و علاوه بر آن طراحی هر کارخانه با توجه به میزان آلاینده‌های آن و چگونگی دفع آن‌ها صورت گیرد و هم‌چنین شرایط ناشی از احداث آن در محیط انسانی امنیت فردی، جمعی، سلامتی و بسیاری نکات دیگر که خارج از محدوده معماری می‌باشد، در طراحی آن مطرح می‌نماید. با توجه به مطالب فوق، یک معمار در طراحی یک کارخانه بایستی نکات ذیل را مد نظر قرار دهد.

۱. شناخت کامل خط تولید

۲. مطابقت خط تولید با موقعیت احداث کارخانه
۳. شناخت کامل تجهیزات، ابزار و تکنولوژی‌های مرتبط به خط تولید
۴. استانداردهای صنعتی، محیطی و انسانی
۵. شناخت کامل انبیه کمکی مورد نیاز و مصارف خط تولید
۶. شناخت انرژی‌های مورد نیاز و مصارف خط تولید
۷. بررسی و انطباق فاکتورهای زیست محیطی با خط تولید
۸. بررسی آلودگی‌های صنعتی خط تولید و چگونگی جلوگیری از آن (تأحد شناخت در معماری)

۹. بررسی و شناخت سربارها و ضایعات و نحوه بازیابی یا دفع آن
۱۰. بررسی در به‌کارگیری بهترین فضای کاری و مسیر کولاسیون‌های جنبی خطوط تولید
۱۱. بررسی و به‌کارگیری بهترین، پایدارترین مصالح ساختمانی و تکنیک‌های ساخت
۱۲. سلامتی روحی و آسایش کارگران و کارکنان
۱۳. طراحی مناسب برای محیط کار از نظر نورگیری، تهویه
۱۴. به‌کارگیری حداکثر پیش‌بینی‌های ایمنی فردی و جمعی

سیروس بزرگ گرایلی

عضو هیأت امناء انجمن مفاخر معماری ایران

بسیاری از نخل‌ها امسال محصولی ندارند

مشکل کرده، گرد و غبار معلق در هواس‌ت که هم اکنون نیز وجود دارد.

حسنی توضیح داد: از هر ۴۰۰ اصله درخت یک کشاورز، تنها ۱۰ درخت آن به ثمر رسیده و ۳۹۰ درخت دیگر آن بدون بدون محصول بوده است.

وی درباره میزان محصول خرما یادآور شد: هم اکنون محصول خرما در مراحل اولیه رشد است و نمی‌توان میزان محصول را پیش‌بینی کرد.



در زمستان سال گذشته برای آبیاری نخیلات بیان کرد و افزود: از دیگر عواملی که برای محصول خرما ایجاد

در قالب طرح کمک‌به عمران مناطق نفت‌خیز اجرا شده‌است؛

۵۴ پروژه با بیش از ۵۴ میلیارد ریال اعتبار برای استان کهگیلویه و بویراحمد

از ابتدای سال ۱۳۷۹ تاکنون بیش از ۵۴ میلیارد و ۹۰۰ میلیون ریال اعتبار برای اجرای ۵۴ پروژه عمرانی در استان کهگیلویه و بویراحمد اختصاص یافته است.

رئیس اداره روابط عمومی شرکت بهره‌برداری نفت و گاز گچساران با اعلام این خبر افزود:

این پروژه‌ها شامل ۲۰ پروژه خدماتی، ۱۰ پروژه راه‌سازی، ۹ پروژه ورزشی، ۷ پروژه آموزشی، ۵ پروژه فرهنگی و ۳ پروژه بهداشتی، درمانی بوده است.

مسعود صالح کمای تصریح کرد: اغلب این پروژه‌ها در حوزه شهرستان گچساران انجام شده و علاوه بر دوگنبدان مرکز این شهر، ده‌ها روستای تابعه نیز از نعمت عمران و آبادانی بهره‌مند شده‌اند.

وی گفت: خوشبختانه صنعت نفت، ضمن حضوری فعال در عرصه‌های بین‌المللی انرژی، در راستای کمک به عمران مناطق محروم در سطح کشور نیز گام‌های بلندی برداشته و با تشکیل سازمانی به نام طرح کمک به عمران مناطق نفت‌خیز، تاکنون بیش از ۷۹۰ میلیارد ریال اعتبار برای اجرای ۳۸۷ پروژه مهم و زیربنایی در یازده استان کشور هزینه کرده است.

صالح کمایسی ادامه داد: این پروژه‌ها با هدف کمک به محرومیت‌زدایی، ارتقاء سطح کیفی زندگی و بحران محرومیت‌های ناشی از توسعه فعالیت‌های نفتی صورت می‌گیرد.

وی گفت: این پروژه‌ها براساس ماده ۵ قانون تنظیم بخشی از مقررات مالی دولت از سال ۱۳۷۹ در حال اجراست.

صالح کمای اضافه کرد: خوشبختانه علاوه بر کمک مذکور، ده‌ها طرح بسیار مهم و عمده دیگر نیز در قالب طرح‌های عمرانی سفرهای استانی مقام معظم رهبری، هیأت محترم دولت و نیز طرح‌های شرکت ملی مناطق نفت‌خیز جنوب، در شهرستان گچساران اجرا شده که مجموعاً بیش از ۱۷۰ میلیارد تومان اعتبار برای اجرای آن‌ها اختصاص یافته است.

وی در ادامه افزود: بسیاری از این طرح‌ها به‌صورت صدرصد به اجرا رسیده و ده‌ها طرح نیز در دست مطالعه و اقدام است که از جمله مهم‌ترین طرح‌های عمرانی آتی می‌توان به تعریض و دوپانده کردن جاده گچساران/گناوه، با اعتبار بیش از ۱۱۵ میلیارد تومان، احداث جاده دوپانده چهارخه‌ا از سه راهی یازنان تا واحد بهره‌برداری یازنان ۲، با اعتبار ۳۰ میلیارد تومان، مرمت و به‌سازی جاده روستای پاکلان تا سه راهی بن انجیر با اعتبار ۸ میلیارد تومان، به‌سازی و مرمت جاده، از چهارراه بی‌بی حکیمه تا واحد بهره‌برداری بی‌بی حکیمه یک، با اعتبار ۹ میلیارد تومان و احداث زیرگذر ۲۵۰ متری در مرکز شهر گچساران با اعتبار دو میلیارد و پانصد میلیون تومان اشاره کرد.

چگونگی پیدایش بانکداری الکترونیک در جهان

دولت الکترونیک یکی از ضرورت‌های جهان امروز است که بسیاری از کشورها به دنبال ایجاد آن در کشور خود هستند.

دولت الکترونیکی عبارت است از استفاده سازمان‌های دولتی از فن آوری‌های جدید اطلاعاتی و ارتباطی جهت ارائه و توزیع خدمات و اطلاعات به صورت به هنگام و شبانه‌روزی در کم‌ترین زمان، با کم‌ترین هزینه و بالاترین کیفیت به شهروندان، بخش‌های تجاری و تولیدی و سایر مشتریان دولت می‌باشند، به گونه‌ای که آن‌ها از طریق سیستم‌های کامپیوتر بتوانند با دولت، ارتباط برقرار کنند و مشارکت بیش‌تری در اداره امور دولتی و فرایندها و نهادهای مردم سالار داشته باشند.

تلفن، اولین فناوری اطلاعاتی بود که در آغاز قرن ۲۰ سبب پهبود و تسریع در فعالیت‌های دولتی شد. زمانی که بخش‌های خصوصی در سال ۱۹۹۰ به ارائه خدمات الکترونیک پرداختند دولت آمریکا از این لحاظ بسیار عقب افتاده بود لذا توجه به این ساله معطوف شد که از این خدمات به شهروندان به صورت الکترونیک بسیار ساده‌تر است.

تاریخچه بانکداری الکترونیک در ایران

سابقه فعالیت‌های بانکداری الکترونیک در ایران به سال ۱۳۵۰ بر می‌گردد. آن موقع بانک تهران با در اختیار گرفتن بین ۷ تا ۱۰ دستگاه خودپرداز در شعبه‌های خود، نخستین تجربه پرداخت اتوماتیک پول را تنها در همان شعبه نصب شده بر

زمان شروع پرداخت الکترونیکی در دنیا به سال ۱۹۱۸ میلادی بر می‌گردد، یعنی هنگامی که بانک‌های فدرال رزرو آمریکا به انتقال و جوه از طریق تلگراف می‌پرداختند.

اینترنت در سال ۱۹۷۰ توسط متخصصین دانشگاهی، به منظور اشتراک در یافت‌ها، توسعه یافت و تا سال ۱۹۹۳ محبوبیت اینترنت برای عموم و خصوصاً تجاری که امید به گسترش مشتریان‌اشان داشتند، افزایش پیدا کرد. عواملی که بانکداران را به سمت اینترنت متوجه ساخت عبارت بود از: مواجه شدن با مبلغ هنگفت، مشتریان زبانه‌د و رقابت بین غیر بانکی‌ها. در سال ۱۹۹۴، بانک‌ها شروع به کاوش در اینترنت کردند تا به عنوان یک سیستم تحویل‌داری پیشنهادی برای محصولات و خدمات‌شان، از بانکداری اینترنتی استفاده کنند. این نوع بانک برای هر تراکنشی قیمت کم‌تری را از بانک‌های شعبه دار پیشنهاد کرد. همچنین به دسترسی بازارهای جهانی و آسایش بیش‌تر مشتریان توجه بیشتری نشان داد. تا ژانویه ۱۹۹۵، فقط ۲۴ بانک بر روی شبکه اینترنت وجود داشت. لیکن، به فاصله یک سال، ۸۰۰ بانک به این تعداد افزوده شد، به طوری که کارشناسان بانک‌های صنعتی تخمین زدند که بانک‌های شمال آمریکا تا سال ۲۰۰۰، حدود ۱۵۰۰ شبکه اینترنت تأسیس خواهند کرد.

تاریخچه دولت الکترونیک

شماره ۶-۵-۴-۳-۲-۸۸

آگهی مناقصه عمومی

شرکت شیرپاستور یزه پگاه همدان در نظر دارد خرید اقلام مورد نیاز خود و همچنین انجام امور مندرج در جدول ذیل را از طریق انجام مناقصه عمومی به تولید کنندگان و اشخاص حقیقی و حقوقی واجد شرایط واگذار نماید.

شماره مناقصه	موضوع مناقصه	تعداد مورد نیاز	توضیحات
۸۸/۲	تامین نیروی کار قسمت‌های مختلف	حداقل ۲۵ نفر	به شرح برگ شرایط
۸۸/۳	انجام خدمات آبیاب و ذهاب پرسنل	حدااقل ۸ خودرو	به شرح برگ شرایط
۸۸/۴	خرید انواع فویل PS.PP	۱۶۰۰۰۰۰۰ عدد	به شرح برگ شرایط
۸۸/۵	خرید انواع بطری PET	۳۰۰۰۰۰۰۰ عدد	به شرح برگ شرایط
۸۸/۶	تامین نیروی کار جهت تخلیه و بارگیری	حداقل ۶ نفر	به شرح برگ شرایط

داوطلبان شرکت در مناقصه می‌توانند جهت دریافت برگ شرایط شرکت در مناقصه همه روزه به استثنای روزهای تعطیل به نشانی: همدان – بلوار فرودگاه مراجعه نمایند و پیشنهادهات خود را در پاکت‌های لاک و مهر شده حداکثر تا روز سه شنبه ۸۸/۴/۲۳ به دبیر خانه این شرکت تسلیم و رسید دریافت نمایند.

همچنین داوطلبان شرکت در مناقصه می‌توانند جهت اطلاع از شرایط مناقصه به سایت شرکت، به نشانی www.avisadairy.com مراجعه نمایند.

تلفن تماس: ۰۸۱۱-۲۵۴۷۱۰۳

شرکت شیرپاستور یزه پگاه همدان

آگهی مناقصه

نوبت دوم

شهرداری شهرضا در نظر دارد آسفالت و لکه گیری معابر سطح شهر را با اعتباری بالغ بر دو میلیارد ریال از طریق مناقصه به پیمانکاران واجد شرایط واگذار نماید.

لذا متقاضیان می‌توانند حداکثر تا پایان وقت اداری روز سه شنبه مورخه ۸۸/۴/۱۶ با واریز مبلغ ۱۰۰/۰۰۰/۰۰۰ ریال به حساب ۳۱۰۰۰۰۰۰۰۵۲۰۰۲ سپرده شهرداری نزد بانک ملی شعبه مرکزی شهرضا با مراجعه به واحد روابط عمومی شهرداری و دریافت اسناد و شرایط مربوط نسبت به شرکت در مناقصه مزبور اقدام نمایند.

سعید رضایهرامی-شهردار شهرضا

آگهی مناقصه

نوبت دوم



شرکت کالای پتروشیمی

مجوز: ۱۰۳۳۳۷

دو مرحله ای شماره (KCD-8646003/B633)

۱- موضوع مناقصه:

خرید، P/F MASONEILAN CONTROL VALVE، مطابق با مشخصات فنی و سایر شرایط مندرج در اسناد مناقصه

۲- مناقصه گزار

شرکت کالای پتروشیمی (سهامی خاص) به نشانی: تهران- میدان هفت تیر، ابتدای خیابان کریم‌خان زند، جنب ساختمان مخابرات، پلاک ۳۴، تلفن ۸۴۰۳۵۰۶۱ داخلی ۱۲۳۲ و ۱۰۱۳

۳- مهلت و محل دریافت اسناد مناقصه

تا قبل از تاریخ انقضاء تسلیم پیشنهادها از طریق سایت به نشانی WWW.PKC-IR.COM جهت دریافت اسناد مناقصه تلفن ۸۴۰۳۵۰۶۱ داخلی ۱۲۳۲ و ۱۰۱۳

۴- زمان تحویل پیشنهاد قیمت ۸۸/۰۵/۰۵ محل آن، نشانی مندرج در بند دو و زمان گشایش پاکات پیشنهادی حداکثر دو ماه از تاریخ وصول و در محل دفتر مرکزی شرکت مناقصه گزار می‌باشد.

توجه: پس از انقضاء تسلیم مهلت تحویل پیشنهاد ها به هیچ عنوان پیشنهادی دریافت نخواهد شد.

۵- نوع و میزان تضمین شرکت در مناقصه

میزان سپرده شرکت در مناقصه مقطوعاً (به عدد) ۸/۶۰۰/۰۰۰ ریال یا ۶۲۰ پورو می‌باشد که می‌بایست به صورت ضمانت‌نامه بانکی و یا واریز وجه نقد به حساب جاری مناقصه گزار.

۶- مدارک مورد نیاز جهت تحویل پاکتها

۱-۶-ارایه فیش واریز مبلغ ۱۵۰/۰۰۰ ریال به حساب جاری ۳۰۶۰۵۲۵۲۷ بانک تجارت شعبه اکو در وجه شرکت کالای پتروشیمی به عنوان هزینه شرکت در مناقصه. لازم به ذکر است وجه مذکور، بعداً تحت هیچ عنوانی مسترد نخواهد شد.

۲-۶-ارایه معرفی نامه کتبی نماینده شرکت.

تذکر: هزینه‌های مربوط به چاپ فراخوان حاضر به عهده برنده مناقصه می‌باشد.

ضمناً متقاضیان می‌توانند متن آگهی فوق را در سایت WWW.SHANA.IR و یا نمونه استاندارد

در سایت WWW.PKC-IR.COM مشاهده نمایند.

روابط عمومی



دولت‌آدرخون

زها ویزواری	
میلاد علی(ع) مبارک	
باز هم شوری و غوغایی به پاست	قدسیان در حال دست‌افشانی‌اند
آسمان اهل دل نورانی است	روز میلاد یار خاتم است
باز هم خورشید روشن تر شده است	باز هم نوری از آن عرش خدا
تیرگی در ظلمتش زندانی است	رو به سوی کعبه دل‌ها نهاد
باز هم وقت نشاط است و سرور	کعبه گشته زادگاه مرد حق
جشن میلاد شاه‌عالم است	فاتح خیبر به عالم پا نهاد

وزارت نیرو

شرکت مدیریت منابع آب ایران

شرکت آب منطقه‌ای استان اصفهان

فراخوان مناقصه عمومی

نوبت اول

دومر حله‌ای

شرکت سه‌های آب منطقه ای اصفهان در نظر دارد نسبت به خرید سی هزار متر مربع بوتیل ویژه پوشش بستر انهار و کانالهای آبیاری از طریق مناقصه عمومی اقدام نماید. لذا از کلیه تامین کنندگان تقاضا می شود حداکثر ظرف مدت هفت روز پس از انتشار نوبت دوم آگهی جهت شرکت در مناقصه اعلام آمادگی نمایند. محل، زمان و مهلت دریافت اسناد، تحویل پیشنهاده‌ها و گشایش آنها متعاقبا اعلام خواهد شد.

۱ – مبلغ تضمین شرکت در مناقصه یکمصد و شصت و پنج میلیون ریال می‌باشد.

۲ – نوع تضمین: فقط ضمانتنامه بانکی معتبر مورد قبول می‌باشد.

۳ – هزینه انتشار آگهی مناقصه بر عهده برنده مناقصه می‌باشد.

نشانی: اصفهان، پل خواجو، بلوار آئینه خانه

شرکت آب منطقه ای اصفهان، امور بازرگانی

تلفن: ۰۵-۶۶۱۵۳۶۰دخلی ۱۵۷

شرکت آب منطقه ای اصفهان

نشانی	طاهره طرقي
بزرگترین ساعات فرار از فلاکت است.	البوت
حسن شهرت و نام نیک بزرگترین سعادتهاست.	شیلگر
بدبختی می تواند به ما بیاموزد که خوشبخت باشیم.	ژول رومن

چاپ مقالات و نظرات در این نشریه به معنای تأیید یا رد آن مطالب نبوده و مناقصه مزایده دارای می مستقل خود می باشد.

خواندنی

سه قانون ساده معامله گران پیروز



کنید این است که ممکن است روزانه ۱۰ تا ۲۰ ساندویچ برای مشتریان خود که در روز انتظار آن‌را دارید در دست کنید. حالا تصور کنید که این ساندویچ فروشی، بازار تبادلات ارزی است. تنوع روزه‌روز شاید باعث گیج شدن شما شود و در برخی روزها ممکن است ۵۰۰ تا، ساندویچ بفروشید ولی در روز دیگر مجبور شوید به‌خاطر این که هیچ مشتری نداشتید، تمام مواد غذایی را در سطل آشغال بریزید.

و دقیقاً به همین دلیل است که ما متوجه می‌شویم، کار کردن همیشه باید به‌همراه مدیریت سرمایه دقیق و مناسب باشد و تنها راه، برای کنترل میزان ریسک خود و حضور در بازار این است که همیشه پوزیشن‌های خود را نصف کرده و هدف، اول خروج با سود از بازار باشد.

این را بدانید که هیچ راهی وجود ندارد که قبل از ورود به یک معامله بدانیم که این معامله ۱۰۰ درصد موفق خواهد بود و یا خیر. در واقع ما معتقد هستیم که طبق یک ضرب‌المثل قدیمی، همیشه نصف نان بهتر از هیچ چیزی است، موفقیت در معامله‌گری فقط بر طبق تحلیل‌های شما نیست بلکه براساس توانایی‌های شما برای مدیریت کردن اولیه پوزیشن شما نیز می‌تواند باشد؛ برای همین است که معامله‌گری، بازی بسیار پیچیده‌ای است و برای این‌که شما یک معامله‌گر پیروز باشید، شما در ابتدا می‌بایست یک تحلیل‌گر خوب باشید و هم یک مدیر ریسک عالی.

منبع: خبرگزاری فارکس

صاحب امتیاز و مدیر مسؤول: جلیل قنادزاده	
«زیر نظر شورای سردبیری»	
ISSN 2008-4129	
مدیر اجرا یی: علی قره‌داغلی	
مدیر بازرگانی: مریم سعگری	
مدیر هنری: آرش روشنگر	

چاپ مقالات و نظرات در این نشریه به معنای تأیید یا رد آن مطالب نبوده و مناقصه مزایده دارای می مستقل خود می باشد.

خواندنی

سه قانون ساده معامله گران پیروز



تغییرات متنوع حرکات قیمت، ور شکسته شده‌اند اما آن‌ها ثابت کرده بودند که به‌ظاهر داشتند درست پیش می‌رفتند ولی در متن کار خود، مشکل بزرگی داشتند که از آن بی‌خبر بودند. درست است که شکا ممکن است ایده‌ای داشته باشید، ولی ممکن است ایده شما، مرده باشد و هر چند که در ست باشد ولی در مقابل روندهای قیمت تأثیرگذار نباشند؛ در هر حال شما باید این واقعیت را بپذیرید که همواره با روندهای قیمت، در حال معامله کردن هستید نه صرفاً با ایده‌های خود و تا وقتی که ایده‌های شما با روند بازار هم‌جهت و هماهنگ نباشد، شما هیچ‌گونه سیگنال ورود مناسبی برای معاملات خود نخواهید داشت.

قانون سوم: روی معاملات خود کاملاً مدیریت داشته باشید.

بیش‌تر از هر چیز دیگری در دنیای معامله‌گری، معامله‌گران بزرگ، مدیران مالی بسیار خوبی هستند و من همیشه اعتقاد داشته‌ام که شما می‌توانید دو معامله‌گر بزرگ را در پوزیشن‌های مخالف بگذارید و در نهایت ببینید که هر دوی آن‌ها از معامله خود، سود خواهند کرد و در طرف دیگر، دو معامله‌گر تازه کار را در جایگاه یکسانی از یک معامله هم‌جهت قرار دهید و مشاهده می‌کنید که هر دوی آن‌ها در ضررهایشان بسیار شبیه به یکدیگر هستند. به‌طور مثال فرض کنید که شما یک مغازه ساندویچی در یک مرکز خرید دارید. چیزی که قبل از هر چیزی شما ممکن است بدان فکر

www.monaqeseh.ir

مناقصه مزایه

روزهای فرد اولین و جامع ترین نشریه اختصاصی مناقصات و مزایدات کشور

چاپ مقالات و نظرات در این نشریه به معنای تأیید یا رد آن مطالب نبوده و مناقصه مزایده دارای می مستقل خود می باشد.

خواندنی

سه قانون ساده معامله گران پیروز

قانون اول: ایده‌ای را توسعه دهید وقتی می‌شوم، تردیدی به من می‌گوید که من برای معامله کردن و وارد بازار شدن هیچ نظر و عقیده‌ای ندارم و فقط براساس حرکات قیمت، معامله می‌کنم، من همیشه می‌خندم و با خودم فکر می‌کنم که این معامله‌گر، هم دروغ گو است و هم ساده. حقیقت موضوع این است که هر وقتی که شما وارد بازار می‌شوید، صراحتاً ایده و نظری را که در مورد حرکات قیمت در آینده دارید را نشان می‌دهید و به‌جز حرکت فعلی بازار، دلیل دیگری برای ورود به یک معامله ندارید. تفاوت میان این معامله‌گرانی که این گونه وارد بازار می‌شوند با کسانی که یک دلیل واضح و روشن برای معامله خود دارند، این است که تریدرهای اولی، هیچ دلیلی برای کاری که می‌کنند ندارند و بدون هیچ علامت و نشانه مشخصی این کار را انجام می‌دهند؛ در حالی که معامله‌گران دوم، در تلاش برای فهمیدن داستانی هستند که در پشت پرده این بازار و معامله‌گری وجود دارد.

من عقیده ندارم که کسی به‌طور مکانیکی و مثل یک ربات بدون مغز، از حرکات قیمت پیروی کند و خودش قدرت تصمیم‌گیری منعطف نداشته باشد. در معامله‌گری، شما برای چیزی که الان در حال وقوع است، معامله نمی‌کنید بلکه برای چیزی که در آینده به‌وقوع خواهد پیوست، معامله می‌کنید و اگر نتوانید بفهمید که حرکت قیمت در برابر تارگتی که شما تعیین کرده‌اید چه رفتاری انجام خواهد داد، شما در بازار، فقط یک موش صحرایی هستید. درست یا غلط، ایجاد و توسعه یک عقیده و نظر، بخش اصلی یک استراتژی پیروز است.

قانون دوم: بگذارید روند قیمت، نظریه شما را تأیید کند.

ایده‌های شما در کار، مثل چهره‌های افراد هستند. هر کسی یک چهره منحصر به فرد برای خودش دارد. ایجاد یک ایده و توسعه آن حتی اگر در پایان برنامه‌ریزی شما هم صحیح باشد در صورتی که بازار با ارزیابی‌های شما تناقض داشته باشد بی‌ارزش است.

در تاریخ، بسیار زیاد هستند معامله‌گرانی که تحلیل‌گرانی بسیار برجسته بوده و کاملاً در کار خود در حال سود کردن بودند، با این وجود با

چگونگی پیدایش بانکداری الکترونیک در جهان



در سطح دولتی حذف و نهایتاً حجم دولت کوچک‌تر می‌شود. ب دومین اثر در شیوه اداره دولتی است به این معنا که شهروندان با دولت در تعامل هستند و رابطه به شکل سنتی یک طرفه نیست. این رویکرد جدید سه پیامد دارد:

۱- اولین جزء آن شامل گردآوری اطلاعات از جامعه جهت تصمیم‌گیری و سیاست‌گذاری از یک طرف و مطلع ساختن عموم از تصمیمات از طرف دیگر می‌باشد. ۲- دومین جزء آن استفاده از فن‌آوری اطلاعات و ارتباطات در جهت تسهیل مشارکت و تبادل نظر عموم مردم در راستای سیاست‌گذاری عمومی و تعیین اولویت‌های استراتژیک در تصمیم‌گیری‌های دولت می‌باشد.

۳- سومین عنصر و پیشرفته‌ترین آن استفاده از فن‌آوری اطلاعات و ارتباطات، جهت انتخاب نمایندگان سیاسی و فرایندهای مردم سالار می‌باشد که همان دموکراسی الکترونیکی است.

سطح خرد (سازمان‌ها، کارکنان و مدیریت): ساختارهای سازمانی تغییر پیدامی‌کنند و از حالت سلسله‌مراتبی و عمودی به صورت کاملاً تخت می‌آیند و مرزها و واحدهای سازمانی کم‌رنگ‌تر می‌شوند و به حضور دائمی و فیزیکی کارمندان نیازی نیست و می‌توان از نیروی فکر آن‌ها بیش‌تر استفاده کرد.

پیشنهادهات طبق اثراتی که برای دولت الکترونیک برشمردیم، می‌توان آن را بهترین راه حل برای ایجاد دموکراسی و تحقق عدالت اجتماعی که مورد نظر دولت است برشمرد.

همچنین با توجه به مشکلاتی که در کشور ما در راه ایجاد تأمین خدمات به شهروندان به ویژه در شهرهای بزرگ وجود دارد دولت الکترونیک کمک می‌کند تا بسیاری از آن‌ها حل شود و خود گام مؤثری در ایجاد شهر مجازی می‌باشد که البته ایجاد دولت الکترونیک به صورت صحیح نیازمند آموزش تمام شهروندان است که ابتدا باید با وسایلی ارتباطی که با آن بیش‌تر آشنا هستند این امر صورت بگیرد.

مرحله ظهور: شکل‌گیری اولیه آن می‌باشد که در آن زیرساخت‌ها، ابزارها و امکانات جهت ارایه خدمات مشخص می‌شود ولی هنوز شهروندان نمی‌توانند به صورت دو طرفه با آن ارتباط برقرار کنند. مرحله تعامل: دومین مرحله است که از طریق وب، امکان برقراری ارتباط دو طرفه فراهم است اما هنوز محدودیت‌هایی وجود دارد و تعامل در سطح انجام کارهای ابتدایی و ساده است مثل امکان ارسال یک نامه به یک سازمان خاص و امکان دست‌یابی شهروندان به پاسخ پرسش‌های ساده از طریق پست الکترونیک. مرحله ترانکشن یا اجرا: این مرحله هم مرحله اجرا و پیاده‌سازی دولت الکترونیک است زیرا مشتریان می‌توانند کارهای خود را به شیوه‌ای کاملاً الکترونیکی و در هر زمان از شبانه‌روز انجام دهند. اگرچه سطح تعامل بالاتر است اما هنوز هم ارتباط کامل دو طرفه بین دولت و مشتریان برقرار نیست و جریان اطلاعات اغلب یک طرفه است و جواب‌هایی که به سؤالات مشتریان داده می‌شود اکثر آن‌ها با شیوه‌های منظم برنامه‌ریزی شده است و به همین دلیل داده‌ها قابل پیش‌بینی هستند.

مرحله دگرگونی: بالاترین مرحله و تکامل دولت الکترونیک است در این مرحله یک ارتباط هوشمند با مشتریان برقرار می‌شود و به طیف وسیعی از مشکلات؛ سؤالات و نیازهای آنان پاسخ داده می‌شود که چنین نمونه‌ای در حال حاضر به ندرت وجود دارد. در این مرحله تلاش می‌شود که اطلاعات محسوری به حالت "مشتری محور" تغییر پیدا کند. در این مرحله دولت الکترونیکی باعث تجدید ساختار؛ ترکیب یا حذف سازمان‌های موجود می‌گردد و سازمان‌های مجازی جایگزین آن‌ها می‌شود.

بررسی اثرات دولت الکترونیک تأثیر دولت الکترونیک را در دو سطح خرد و کلان می‌توان بررسی کرد:

سطح کلان (دولت) الف) باعث تغییر کارکرد دولت‌ها می‌شود. کالاها و خدمات با هزینه و سرعت بالاتر ارایه می‌شود اگرچه ممکن است در کوتاه مدت هزینه بردار باشد اما در بلند مدت باعث کاهش هزینه‌ها می‌شود و بسیاری از مشاغل