

روزنامه‌اجتماعی، فرهنگی، سیاسی،اقتصادی

اولین و جامع‌ترین روزنامه مناقصات و مزایدات‌کشور

شنبه ۳۱ مرداد ۱۳۹۱ | سال هشتاد و ششم | شماره ۸۲۲
۳ توال ۱۳۳۲ | قیمت: ۲۰۰۰۰ ریال | ۸ صفحه
Tuesday | Vol.8 | No.832 | 3000 Rls
21.August. 2012 | ISSN: 2008-2886

مناقصه مزایده

اقتصاد ایران در ۷ روز گذشته

از انبارداران و تخلقات ۵میلیاردی انبارداران تا افزایش نرخ بیکاری به ۱۲/۹ درصد

کاهش ۵۰ درصدی پروازهای داخلی در زمان برگزاری اجلاس سران کشورهای غیرمتعهد، افزایش نرخ بیکاری به ۱۲/۹ درصد، انبارداران و تخلقات ۵میلیاردی، تغییر ناگهانی مدیر عامل سایپا...



۳

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان تهران

۱۰۰۰ تن گوشت گوساله برزیلی وارد تهران شد

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان تهران با اشاره به این که هزار تن گوشت منجمد گوساله برزیلی وارد استان شده است، گفت: از هفته آینده قطعاً قیمت گوشت گوساله کاهش می‌یابد. یداً... صادقی...



۴

وزیر سابق علوم و فن‌آوری اطلاعات

اقتصاد دانش بنیان جایگزین اقتصاد نفتی

ما به مرکز دانش بنیان کم‌تر توجه کردیم، دلیلش هم شاید این باشد که صنایع ما خیلی دانشگاه‌ها را تحویل نمی‌گرفتند و فکر می‌کردند این دانشی که در دانشگاه‌ها است، همه‌اش تنوری است و به درد صنعت نمی‌خورد. دیدار رهبر انقلاب با استادان دانشگاه‌ها در حسینیه امام خمینی(ره) از جمله...



۲

آخرین خبر

باوجود افزایش تحریم‌ها راه‌های گریز بسیار است

تحلیلگران و مقامات می‌گویند افزایش بهای نفت و تدابیر مالی پیچیده به ایران کمک کرده است تا در مقابل پیامدهای مخرب تحریم‌ها، هم‌چنان روزها را سپری کند. تولید نفت ایران برای نخستین بار به پایین‌ترین سطح در ۲۰ سال اخیر رسیده است. سطح تولیدی که نمونه آن تنها در زمان جنگ ایران و عراق سپری شد و دلیل این کاهش تولید تحریم‌هایی است که آمریکا و اتحادیه اروپا علیه ایران اعمال می‌کنند. با این حال مقامات آمریکایی در هفته گذشته پرونده‌ای را گشودند که از ۶۰ هزار نقل و انتقال مالی برای ایران از سوی بانک انگلیسی استاندارد چارتر خبر می‌داد. ۹۹/۹ درصد از این نقل و انتقال‌های مالی با ایران در قالب دلار و در ایالات متحده انجام شده بود. موضوع قانون شکنی این بانک در حالی مطرح است که هم‌چنان گزارش ۳۳۵ صفحه‌ای سنا درخصوص یک دهه نقض تحریم‌ها از سوی اچ اس بی‌سی، دیگر بانک انگلیسی در ارتباط با ایران، توجه رسانه‌ها را به خود جلب کرده است. این بانک نیز دست‌کم ۲۵ هزار مورد معامله به ارزش ۱۹ میلیارد دلار با ایران انجام داده که باز هم ۹۰ درصد معامله‌های انجام شده با حساب‌هایی در بانک‌های آمریکا بوده است.

به گزارش فایننشال تایمز، این گزارش‌ها نشان می‌دهد که ایران هنوز هم می‌تواند تحریم‌ها را دور بزند. البته هنوز مشخص نیست که دور زدن تحریم‌ها تا چه زمانی می‌تواند ادامه داشته باشد. دیوید ریس، کارشناس یک مؤسسه مشاوره جاسوسی بر این باور است که با افزایش مجازات و هزینه‌ای که طرف‌های معامله با ایران باید پرداخت کنند و حساسیت مقامات برای شناسایی آن‌ها، به تدریج تعداد مؤسسه‌هایی که ریسک همکاری با ایران را متحمل می‌شوند، کاهش می‌یابد.

با این حال تجار ایرانی برای ادامه تجارت خود از راه‌هایی مانند صرافی‌های مطمئن یا ارسال حواله استفاده می‌کنند. از سوی دیگر چین هم در این زمینه نقش مهمی ایفا می‌کند. بانک‌های چینی بیش از هر بانک دیگری در آسیا از تاجران ایرانی استقبال می‌کنند و هنوز هم نسبت با گشایش اعتبار و ارایه اعتبار نامه اقدام می‌کنند. این در حالی است که به نظر می‌رسد ایران، چین و دیگر مشتریان آسیایی نفت خود را برای پذیرش قراردادهای بیع متقابل درخصوص فروش نفت راضی کرده باشد.

در همین حال تاجران ایرانی می‌گویند هنوز هم بانک‌های کوچک اروپایی به‌خصوص آن‌هایی که در کشورهای دچار بحران اقتصادی قرار دارند به نقل و انتقال‌های مالی با ایران از طریق اتباع خارجی و کشورهای انتقال دهنده پول مانند ترکیه، اوکراین، آذربایجان و برخی کشورهای عرب حوزه خلیج فارس، کمک می‌کنند.

به این ترتیب ردیابی منبع و مقصد پول برای مقامات آمریکایی دشوارتر می‌شود. از سوی دیگر ایرانیانی که تبعیت دو گانه دارند نیز می‌توانند با دریافت کارمزد به نقل و انتقال پول برای ایران و دور زدن تحریم‌ها کمک کنند. البته جابه جایی پول از این طریق زمان بر است و می‌تواند به تأخیر در واردات کالا منجر شده و هزینه‌ها را افزایش دهد.

این در حالی است که افزایش بهای نفت نیز در این زمینه به ایران کمک کرده است. تحلیلگران ایرانی و دیپلمات‌های

غربی در تهران می‌گویند تا زمانی که بهای نفت بالای ۱۰۰ دلار برای هر بشکه باشد، ایران می‌تواند به مخالفت خود با درخواست بین‌المللی برای متوقف کردن برنامه‌های هسته‌ای‌اش ادامه دهد. چرا که در حال حاضر صادرات نفت ایران به آسیا هم‌چنان ادامه دارد و آمریکا به کشورهایی مانند چین امتیاز معافیت از تحریم‌ها را ارایه کرده است. از سوی دیگر مشکل تحریم بیمه‌ای تانکرهایی ایرانی نیز تا حدودی با تغییر پرچم تانکرها از سوی ایران حل شده است که به ادامه صادرات نفت ایران کمک می‌کند.

تهیه پیشنهاد

برای موفقیت در مناقصه

همین صفحه



مدیرعامل مؤسسه مالی و اعتباری مهر تشریح کرد

روایت قیمت تمام شده پول در اقتصاد اسلامی

صفحه ۷

تهیه پیشنهاد برای موفقیت در مناقصه



فرضیه‌ای مطرح کرده، سپس بررسی و آزمایش می‌کند و در پی کشف صحت و سقم فرضیه خود تلاش می‌نماید. بر این اساس پیشنهاددهنده درباره موضوع و مشکل کارفرما که به مناقصه گذاشته شده، باید نقش یک پزشک را ایفا کند و به وی اطمینان‌های لازم را داده و موارد عدم اطمینان و شک برانگیز، نقاط ضعف و حتی مسایل غیرمنطقی را گوشزد کند.

دلایل ارایه پیشنهاد برای پروژه

به دلیل وجود مخاطرات و مشکلات در مراحل مختلف اجرایی پروژه در مقایسه با عملیات تجاری و تولیدی، منافع قراردادهای اجرای پروژه معمولاً کم است. بعضی ممکن است تعجب کنند که چرا شرکت‌ها به دنبال عقد قرارداد اجرای پروژه‌ها هستند. دلایل روشنی مبنی بر سودمندی اجرای پروژه‌ها و طرح‌ها برای پیمانکاران، وجود دارد که عبارت‌اند از: ۱- اگر چه سود فوری به‌صورت درصدی از قرارداد، چندان قابل توجه نیست ولی در اغلب پروژه‌ها، بازگشت سرمایه برای پیمانکاران بسیار جالب است. برای شرکت‌های بزرگ، نحوه پرداخت تدریجی و مطابق پیشرفت کار در پروژه، موجب می‌شود که موجودی انبار مواد و کالا در حداقل حفظ شود و بنابراین پیمانکار را برای قبول تعهد برای اجرای سایر طرح‌ها و پروژه‌ها، توانا می‌سازد.

۲- وقتی که قرارداد مطمئن منعقد گردد و به‌صورت صحیح و مناسب اداره شود، پیمانکار در اجرای پروژه مربوطه با مخاطره مالی مواجه نمی‌گردد، هم‌چنین هزینه‌های اضافی کم‌تری متحمل شده و وضعیت بازار برای وی قابل پیش‌بینی خواهد بود.

۳- در تصمیم‌گیری برای اجرای پروژه یا طرح لازم است ابعاد وسیع‌تری غیر از بازگشت فوری سود مورد بررسی قرار گیرد. اجرای پروژه، فرصتی برای توسعه و تکامل قابلیت‌های فنی و اجرایی پیمانکار را فراهم ساخته و تجربه مفیدی برای رشد آینده به‌وجود می‌آورد.

انواع پیشنهاد

اکثر پیشنهادهایی که فروشنندگان یا پیمانکاران تهیه و تسلیم می‌کنند بر مبنای درخواست سفارش یا دعوتی است که کارفرما از آن‌ها به عمل می‌آورد یا پیمانکاران از طریق آگهی عمومی از موضوع مناقصه یا استعلام اطلاع می‌یابند. آگهی یا دعوت‌نامه مناقصه در بر گیرنده شرایطی است که تحت آن شرایط، کارفرما در خواست تأمین خدمت یا کالا و انجام کار را دارد. پاسخی که شرکت‌ها به درخواست کارفرما می‌دهند، اصطلاحاً «پیشنهاد» نامیده می‌شود.

به‌طور کلی اسناد پیشنهاد مناقصه را می‌توان به دو گروه پیشنهاد فنی و پیشنهاد بازرگانی تقسیم کرد. اسناد پیشنهاد به اسناد فرعی کاملاً مشخص به شرح زیر تفکیک می‌گردد.

«اسناد فنی شامل این موارد است: مشخصات فنی فرآیند، مواد و مصالح ساخت، جنبه‌های خاص طراحی، سطح طراحی، تجهیزات کمکی مورد نیاز، اطلاعات مربوط به سیستم برق و لوازم برقی، اطلاعات مربوط به طراحی کلی، استانداردها و کدهای طراحی، کیفیت نقشه‌ها/پرگ‌های اطلاعات، تعریف نقشه‌های مورد نیاز(فونداسیون، آرایش تجهیزات،

نقاط مشترک) تعداد و محتوای دستور العمل‌های بهره‌بردار و نگهداری فهرست لوازم یدکی، نمودارهای عملکرد، گواهی‌های آزمایش و گزارش‌ها.

«اسناد بازرگانی به شرح زیر است: شرایط بازرگانی، محل و تاریخ تحویل، گزارش پیشرفت کار، آزمایش‌های مورد نیاز، هزینه‌های رنگ‌آمیزی، کارهای تکمیلی و بسته‌بندی، روش ارایه صورتحساب و شرایط بازرگانی، نام و نشانی افراد مسؤول طراحی، کیفیت نقشه‌ها/پرگ‌های اطلاعات، تعریف نقشه‌های مورد نیاز(فونداسیون، آرایش تجهیزات،

نقاط مشترک) تعداد و محتوای دستور العمل‌های بهره‌بردار و نگهداری فهرست لوازم یدکی، نمودارهای عملکرد، گواهی‌های آزمایش و گزارش‌ها.

«اسناد بازرگانی به شرح زیر است: شرایط بازرگانی، محل و تاریخ تحویل، گزارش پیشرفت کار، آزمایش‌های مورد نیاز، هزینه‌های رنگ‌آمیزی، کارهای تکمیلی و بسته‌بندی، روش ارایه صورتحساب و شرایط بازرگانی، نام و نشانی افراد مسؤول طراحی، کیفیت نقشه‌ها/پرگ‌های اطلاعات، تعریف نقشه‌های مورد نیاز(فونداسیون، آرایش تجهیزات،

نقاط مشترک) تعداد و محتوای دستور العمل‌های بهره‌بردار و نگهداری فهرست لوازم یدکی، نمودارهای عملکرد، گواهی‌های آزمایش و گزارش‌ها.

۲- وقتی که قرارداد مطمئن منعقد گردد و به‌صورت صحیح و مناسب اداره شود، پیمانکار در اجرای پروژه مربوطه با مخاطره مالی مواجه نمی‌گردد، هم‌چنین هزینه‌های اضافی کم‌تری متحمل شده و وضعیت بازار برای وی قابل پیش‌بینی خواهد بود.

۳- در تصمیم‌گیری برای اجرای پروژه یا طرح لازم است ابعاد وسیع‌تری غیر از بازگشت فوری سود مورد بررسی قرار گیرد. اجرای پروژه، فرصتی برای توسعه و تکامل قابلیت‌های فنی و اجرایی پیمانکار را فراهم ساخته و تجربه مفیدی برای رشد آینده به‌وجود می‌آورد.

۲- وقتی که قرارداد مطمئن منعقد گردد و به‌صورت صحیح و مناسب اداره شود، پیمانکار در اجرای پروژه مربوطه با مخاطره مالی مواجه نمی‌گردد، هم‌چنین هزینه‌های اضافی کم‌تری متحمل شده و وضعیت بازار برای وی قابل پیش‌بینی خواهد بود.

۳- در تصمیم‌گیری برای اجرای پروژه یا طرح لازم است ابعاد وسیع‌تری غیر از بازگشت فوری سود مورد بررسی قرار گیرد. اجرای پروژه، فرصتی برای توسعه و تکامل قابلیت‌های فنی و اجرایی پیمانکار را فراهم ساخته و تجربه مفیدی برای رشد آینده به‌وجود می‌آورد.

۲- وقتی که قرارداد مطمئن منعقد گردد و به‌صورت صحیح و مناسب اداره شود، پیمانکار در اجرای پروژه مربوطه با مخاطره مالی مواجه نمی‌گردد، هم‌چنین هزینه‌های اضافی کم‌تری متحمل شده و وضعیت بازار برای وی قابل پیش‌بینی خواهد بود.

۳- در تصمیم‌گیری برای اجرای پروژه یا طرح لازم است ابعاد وسیع‌تری غیر از بازگشت فوری سود مورد بررسی قرار گیرد. اجرای پروژه، فرصتی برای توسعه و تکامل قابلیت‌های فنی و اجرایی پیمانکار را فراهم ساخته و تجربه مفیدی برای رشد آینده به‌وجود می‌آورد.

کوتاه از جهان

بحران‌های جملی و چرخه‌های تکراری

رژیم صهیونیستی به ایران حمله نمی‌کند



تقریباً هر چند ماه یکبار یک بحران جعلی ایجاد می‌شود که حاکی از آن است که اسرائیل در آستانه اقدام نظامی علیه ایران قرار دارد. این چرخه تقریباً از یک دهه پیش آغاز شده و سالی یکبار خود را تکرار کرده و گاهی هم دفعات تکرار شدن این چرخه بیش‌تر بوده است. به نقل از

سایت دیپلماسی ایرانی در روزهای نخستین این چرخه، رنگ خطر‌ها با اظهارات مقامات ناشناس اسرائیلی یا حامی اسرائیل که به بیرون درز کرده، به صدا در می‌آید. در این سال‌ها به نظر می‌رسد که هر بار رسانه‌های آمریکایی و جهانی تحت تأثیر قرار گرفته‌اند و این در حالی است که لحن این تهدیدها در گذشته را به یاد نمی‌آورند. مهم‌تر این که در دو سال اخیر همراه با شدت گرفتن تهدیدهای اسرائیل علیه ایران، ساختار امنیتی این کشور نیز در مقابل چنین اقدامی قرار گرفته است. دلایل این مخالفت نیز ساده است که در زیر به آن‌ها اشاره می‌شود:

اسرائیل نمی‌تواند این کار را به تنهایی تمام کند. اسرائیل می‌تواند حمله‌ای را با جت‌های جنگی یا موشک‌های کروز ترتیب دهد که می‌توانند به زیر ساخت هسته‌ای ایران آسیب وارد کنند. اما اسرائیل نمی‌تواند کار را به اتمام برساند و به ایالات متحده نیاز دارد. حمله یکجانبه اسرائیل به احتمال زیادی سرعت برنامه‌های هسته‌ای ایران را افزایش می‌دهد. ایران را از پیمان منع اشاعه هسته‌ای خارج خواهد کرد و موجب بیرون رانده شدن بازرسان بین‌المللی از ایران می‌شود. حمله به ایران، منطقه خلیج‌فارس را به آشوب می‌کشاند و بهای نفت را افزایش می‌دهد. این در حالی است که جهان هم‌چنان با پیامدهای ناشی از رکود اقتصادی دست و پنجه نرم می‌کند. اقدام نظامی، مردم ایران را برای حمایت از ادامه فعالیت‌های هسته‌ای ترغیب می‌کند. ایالات متحده نیز به دلیل هستدستی در حمله مورد انتقاد قرار می‌گیرد و تفاوتی نمی‌کند که واقعا در این حمله نقش داشته یا خیر. در این صورت احتمال حمله ایران به اهداف نظامی و غیرنظامی آمریکا وجود دارد. در صورتی که حمله هوایی کارآمد نباشد، اقدام بعدی حمله نظامی خواهد بود که تجربه آن اخیراً در عراق به ثبت رسیده است. به‌طور خلاصه، حمله اسرائیل یا آمریکا، شرایط را به مراتب وخیم‌تر از دوران قبل از حمله می‌کند، حتی ریسک واکنش متحدان اسرائیل را نیز به همراه خواهد داشت و بر سرعت برنامه‌های هسته‌ای ایران می‌افزاید. چنین آگاهی از روز پس از حمله نظامی در ایران، بسیاری از کارشناسان امنیتی را بر آن داشته مورد عواقب آن هشدار دهند. این در حالی است که ایران نیز تحت فشار تحریم‌ها و محلات سایبری علیه فعالیت‌های هسته اش قرار دارد. برخی بر این باورند که پیامدهای ناشی از تحریم‌ها ایران را پای میز مذاکره با غرب بر سر فعالیت‌های هسته‌ای‌اش باز گردانده است. اما در مقابل گروهی از تحلیلگران یادآور می‌شوند به نظر نمی‌رسد در سال انتخابات ریاست جمهوری در آمریکا، توافق جدی در زمینه برنامه‌های هسته‌ای جمهوری اسلامی حاصل شود. چرا که ایران با درخواست کلیدی غرب مبنی بر متوقف کردن برنامه‌های هسته‌ای مخالفت می‌کند. این مخالفت زمینه‌ای برای دور جدید تهدیدهای اسرائیل علیه ایران فراهم کرده است. اما تجربه یک دهه اخیر نشان می‌دهد که تمامی این تهدیدها بدون انجام اقدام نظامی، از بیس می‌روند و اکنون ریسک به آن‌زا کشیده شدن تانیاویه به دلیل تهدید مکرر ایران وجود دارد.



آگهی مناقصه عمومی

دومرحله‌ای شماره ۹۱۵/۲۲۱

اداره روابط عمومی شرکت توزیع نیروی برق خراسان جنوبی



رامین شاهی

ramin.a.shahi@gmail.com

وزیر سابق علوم و فن آوری اطلاعات

اقتصاددانش‌بنیان، جایگزین اقتصادنفتی

اقتصاد دانش‌بنیان، جایگزین اقتصاد نفتی

ما به مرکز دانش بنیان کم‌تر توجه کردیم، دلایلش هم شاید این باشد که صنایع ما خیلی دانشگاه‌ها را تحویل نمی گرفتند و فکر می‌کردند این دانشی که در دانشگاه‌ها است، هم‌هاش تئوری است و به درد صنعت نمی‌خورد. دیدار رهبر انقلاب با استادان دانشگاه‌ها در حسینیه امام خمینی(ره) از جمله دیدارهای ثابت ماه رمضان‌ها در بیش از یک دهه گذشته بوده است. دیداری که به گفته رهبر انقلاب اولین دلیل آن، نشان دادن احترام به مقام علم و عالم و استاد است. به این بهانه در گفت‌وگویی با محمدمهدی زاهدی، وزیر سابق علوم و استاد دانشگاه تربیت مدرس به بررسی وضعیت توسعه علمی کشور به گزارش فارس به نقل از پایگاه اطلاع‌رسانی دفتر حفظ و نشر آثار حضرت آیت‌ا...العظمی سیدعلی خامنه‌ای (مدظله‌العالی)دلایل و الزامات آن پرداخته شده است که توجه خوانندگان ارجمند مناقصه مزایده را بدان جلب می‌نماییم.

وضعیت توسعه علمی کشور را در حال حاضر چگونه ارزیابی می‌کنید؟

برای این که به این سؤال جواب دهم باید به برخی آمارها در این زمینه اشاره کنم. یکی از شاخص‌های اصلی در زمینه تولید علم، جمعیت علمی کشور است که بدون لحاظ آن، رشد دانش در حال عدم اتفاق نخواهد افتاد. امروزه فقط تعداد دانش‌جویان در تولید تحصیل ما به حدود ۱/۴ میلیون نفر رسیده است. شاخص دیگر در این زمینه ضرب نفوذ مراکز آموزش عالی در مناطق مختلف کشور است که بجمدا... شاهد هستیم حدود ۲۵۰۰ واحد آموزش عالی در سطح کشور وجود دارد و تقریباً در تمام شهرهای بالای ۵۰ هزار نفر جمعیت این مراکز دایر شده‌اند. شاخص بعدی تعداد اعضای هیأت علمی دانشگاه‌ها و مراکز آموزش عالی است که امروز به بیش از ۷۰۰ هزار عضو رسیده است. همچنین در زمینه دایر کردن مقاطع تحصیلات تخصصی تکمیلی و دوره‌های دکتری رشد چشم گیری داشتیم و امروز کم‌تر رشته‌ای وجود دارد که این امکان برای آن در داخل کشور وجود نداشته باشد.

شاخص دیگر، سهم ایران در تولید علم جهانی است که به میزان قابل ملاحظه‌ای رشد داشته و امروز به میزان ۱/۲ درصد علم جهانی رسیده است. ما در سال گذشته بیش از ۱۰۰ هزار مقاله علمی تولید کرده‌ایم و تنها ۲۳۰۰۰ مقاله در پایگاه استنادی ISI کشور ما ثبت شده است. مراکز بین‌المللی برای محاسبه میزان رشد کشورها تولیدات علمی ۳۰ سال گذشته آن‌ها (از سال ۱۹۸۰ تا ۲۰۱۰ میلادی) را به دو دوره ۱۵ سال تقسیم کرده و بین دوره دوم و دوره نخست یک نسبت برقرار می‌کنند.

آن‌ها این نسبت را به صورت کشوری، منطقه‌ای و جهانی هم محاسبه کرده‌اند. نکته قابل توجه آن است که نسبت رشد علم دوره دوم به دوره نخست در کشور ما بیش از ۱۱ برابر متوسط نسبت رشد جهانی است. طبق این آمار بیش‌ترین شبب رشد تولید علم متعلق به ما بوده است و بعد از ما ترکیه با نسبت رشد ۵ برابری در مقایسه با متوسط رشد جهانی در رتبه دوم قرار دارد. یعنی میزان رشد تولید علم در کشور ما دو برابر کشوری که در رتبه بعد از خودمان قرار دارد است.

نکته قابل توجه آن است که نسبت رشد علم دوره دوم به دوره

حتی اگر روند بحران سوریه به گونه‌ای که ترک‌ها آرزویش را می‌کنند پیش برود دخالت انکارا در سوریه به مثابه پاشیدن نفت بر آتش کم فروغ مسأله کردهایی است که در حد کشور یا اکنده‌اند، در این بین حتی کشورها و تاکتیک‌های گنذاری اوغلو برای اتحاد با «مسعود بارزانی» هم نخواهد توانست جلوی آتشی را که خود بر فروخته‌اند بگیرد.

در حالی که بحران سوریه وارد حساس‌ترین روزها و پیچیده‌ترین ابعاد خود شده است، بازیگران مختلف منطقه‌ای و فرامنطقه‌ای دخیل در دو سوی این بحران هر یک سعی می‌کنند تا با تأثیرگذاری بیش‌تر بر آن از یک‌سویر منافع احتمالی آینده خود بیفزایند و از سوی دیگر از تعداد ترکش‌های ناشی از این بحران برضد خود بکاهد.

دولت ترکیه، همسایه شمالی سوریه، یکی از مهم‌ترین و فعال‌ترین کشورهای دخیل در این بحران در ماه‌های اخیر بوده که تلاش وافی داشته و دارد تا با انجام تغییر نظام سیاسی در این کشور از یک‌سویر قدرت منطقه‌ای خود بیفزاید و از سوی دیگر موازنه قدرت موجود را برضد رقبای منطقه‌ایش همچون ایران تغییر دهد.

اما پیچیدگی‌های وضعیت سوریه به‌خصوص از نظر بافت قومی و مذهبی از یک طرف و ارتباط این پیچیدگی‌های قومی با وضعیت سیاسی در داخل ترکیه (مسأله کردها و علوی‌ها) و شمال عراقی باعث شده است تا سناریوی تغییر در سوریه برای ترکیه همچون شمشیری دو لبه عمل کند که لبه تیز و بران دیگر آن که مسأله کردها در شمال سوریه است، می‌تواند خوش‌بینی‌های ترک‌ها را با مخاطره‌های جدی مواجه سازد.

افزایش تلفات نیروهای ترکیه در مبارزه با گروه شورشی «پ.ک.ک» و انفجار مجدد خط لوله نفتنی کرکوک –جیحان نیز مؤید این مسأله است. نوشتار پیش رو در پاسخ به این سؤال اصلی به رشته نگارش در آمده است که: «روند تحولات موجود در شمال سوریه (کردهای این کشور) چه تأثیری بر تحولات داخلی و امنیت ملی ترک‌یه خواهد داشت؟»

براساس آمار مختلف ارایه شده، کردها جمعیتی در حدود حداقل ۱۰ تا حداکثر ۱۵ درصد جمعیت سوریه را تشکیل داده و عمدتاً در مرزهای شمالی و همجوار با مرزهای ترکیه در شمال و عراق در شمال شرقی سوریه مستقر بوده‌اند که البته به مرور زمان از سوی دولت مرکزی با سیاست‌هایی از جمله تعریب (عرب‌سازی) مناطق کردنشین و ترک‌چیل (جوانان) در برانکده کردن کردها در مناطق مرکزی و جنوبی کشور شده‌اند.

وضعیت سیاسی و فعالیت گروه‌های کرد در سوریه بسیار اندک و ضعیف‌تر نسبت به این وضعیت در ۳ کشور دیگر دارای جمعیت کردنشین بوده است و هم‌چنین وضعیت و حقوق عمومی و اختصاصی آن‌ها در سوریه وضع بغرنجی داشته است به طوری که تا پیش از بحران اخیر سوریه بسیاری از آن‌ها فاقد هرگونه اوراق هویتی و شناسایی بودند و تنها در سایه اعتراض‌های ماه‌های اخیر و در چارچوب اصلاحات سیاسی مورد حمایت «بشار اسد» از این موهبت برخوردار گشته‌اند! از هنگام آغاز بحران سیاسی در سوریه که از شهرهای همچون «درعا» و «حمه» در سوریه شروع شد، برخی ناآرامی‌ها در مناطق کردنشین این کشور نیز رخ داد.

اما با میانجی‌گری افرادی همچون «جلال طالبانی»، رئیس‌جمهوری عراق که سابقه دوستی دیرینه با دولت سوریه و روابط حسنه با کردهای این کشور دارد و

نخست در کشور ما بیش

از ۱۱ برابر متوسط نسبت

رشد جهانی است. طبق

این آمار بیش‌ترین شبیب

رشد تولید علم متعلق به ما

بوده است و بعد از ما ترکیه

با نسبت رشد ۵ برابری در

مقایسه با متوسط رشد

جهانی در رتبه دوم قرار

دارد.

این میزان رشد در حالی

است که ما تا سی و چند

سال پیش تنها حدود ۱۷۰

هزار نفر دانشجو داشتیم،

تعداد واحدهای آموزش

عالی ما کم‌تر از ۵۰۰واحدبود،

مراکز آموزش عالی ما تنها

در برخی از مراکز استان‌ها

دایر بودند، تعداد اعضای

هیأت علمی ما حدود ۵ هزار

نفر بود، دوره‌های تحصیلات

تکمیلی در تعداد معدودی

رشته و شاید به تعداد انگشتان

دست بر گز می‌شد و تعداد مقالات

علمی ما در سال کم‌تر از ۵۰۰مقاله بود.

بنابراین آمارها به خوبی نشان می‌دهند سرمایه‌گذاری‌هایی

که در این سال‌ها در مقوله تولید علم شده به‌ثمر نشسته است. در

بسیاری از رشته‌ها از جمله در ریاضی ما در جهان مقام‌های تک

رقمی داریم. در چشم‌انداز ۲۰ساله پیش‌بینی شده که ایران در

سال ۱۴۰۴ به مقام نخست تولید علم و فن آوری در منطقه برسد.

براساس آمار پایگاه استنادی ISI در حال حاضر ایران رتبه نوزدهم

تولید علم در دنیا و ترکیه رتبه هجدهم را دارا است.

بنابراین آمار، رشد ما در تولید علم چشمگیر است. از

نظر شما مهم‌ترین دلایل این پیشرفت علمی چه بوده

است؟

عوامل زیادی وجود دارد؛ اولین عامل توجه دین مبین اسلام

به دانش و عالمان است. رهنمودهایی شبیه این روایت که

«مدال‌العلماء افضل من مداء الشهداء» در آموزه‌های اسلامی بسیار به

چشم می‌خورد و هم حضرت امام رحمةا... و هم رهبر معظم انقلاب

به عنوان راهبران حرکت انقلاب اسلامی به این مسأله توجه زیادی

داشته‌اند.

هم‌چنین وقوع جنگ ۸ساله گرچه به ظاهر اتفاقی بدی بود،

اما بر کات زبانی برای ما به هم‌راه آورد که یکی از آن‌ها این بود

که ما فهمیدیم باید در حوزه فن آوری و تکنولوژی وابستگی‌مان

را به حداقل ممکن برسانیم و به‌خصوص در ساخت تجهیزات

دفاعی به خودکفایی برسیم. این امر موجب شد که دانشگاه‌ها و

مراکز تحقیقاتی ما در حوزه تولید فن‌آوری و به تبع آن محصولات

البته تحت تأثیر دیدگاه‌های به نسبت پان عربیستی شوروی مخالفان در نادیده

گرفت مسأله کردها در این کشور، این ناآرامی‌ها فروکش کرد.

اما در چند هفته اخیر با افزایش ناامنی در مرکز و شهرهای مهم سوریه از جمله

«مشق» و «حلب»، شاهد آن بوده‌ایم که دولت این کشور نوعی خودمختاری

ناحوشده و آزادی عمل به کردهای این کشور که در جوار ترکیه ساکن هستند

داده است. از این روایت که در ۴شهر کردنشین گروه‌های کردی همچون اتحادیه

دمو کراتیک وجود دارد که قدرت را در دست گرفته‌اند، گروه‌هایی که بیش‌تر از آنکه

سر ستیز با دولت سوریه داشته باشند، نگران دخالت‌ها و تهدیدهای دولت ترک‌یه

هستند.

با توجه به پیوند دیرینه میان مناطق کردنشین ترک‌یه و سوریه به نظر می‌رسد روند موجود در سوریه در کنار وجود واقعیتی به نام دولت محلی (اقلیم) کردستان

در عراق باعث افزایش گرایش‌های تجزیه طلبانه در ترک‌یه خواهد شد و امنیت ملی و حتی تمامیت ارضی این کشور را با خطر جدی روبه‌رو خواهد ساخت و مسأله کرد

در این کشور را یکبار دیگر به بحرانی جدی‌تر تبدیل خواهد کرد.

تأثیر تحولات شمال سوریه بر تحولات داخلی ترک‌یه

ترکیه که وارث اصلی امپراتوری تجزیه شده عثمانی است، یکی دیگر از کشورهای خاورمیانه است که دارای جمعیت قابل توجه کرد است. ترک‌ها به دلیل

تأکید بر اندیشه‌های پان ترک‌یستی «کمال مصطفی» و انکار هویت

سایر اقوام و گروه‌های مذهبی –قومی از جمله کردها از همان آغاز

تشکیل جمهوری لاییک ترک‌یه در همه ۱۹۲۰م. دچار بحران‌های

امنیتی دامنه‌دار و پایان ناپذیر با کردها بوده‌اند.

این کشمشک و بحران از سال ۱۹۸۴م. که حزب چپ‌گرای

کارگران ترک‌یه (پ.ک.ک) به رهبری عبدا...اوجلان مشی نظامی

برای تحقق خواسته‌های قومی و ملی خود برداشتند، تبدیل

به یک بزد تمام عیار در این کشور و به‌خصوص در استان‌های

۱۹گانه کردنشین در جنوب شرق این کشور و مرزهای مجاور با

کردستان عراق شد.

کشته شدن بیش از ۳۰۰هزار نفر از دو طرف در ۳۰دهه اخیر

یکی از نتایج این جنگ داخلی بوده است و امروزه به رغم برخی

سیاست‌های اصلاحی در پیش گرفته شده توسط حزب «عدالت و توسعه»، شاهد آن هستیم که این کشور هم‌چنان نتوانسته است

مسأله کرد و حقوق شهروندان کرد خود را در فصل کند.

دو کشور سوریه و ترک‌یه از همان بدو تأسیس بر سر کیفیت

تعیین مرزهای خود، همواره دارای روابط تنش آلودی بوده‌اند.

بودن سرچشمه‌های ۲۰رود مهم و حیاتی برای سوریه یعنی دجله و فرات در

ترکیه نیز یکی دیگر از مسائل تنش‌زای بین ۲کشور بوده است. به همین دلیل

همواره ۲کشور خواسته‌اند تا از عوامل و ابزارهای مختلف جهت تعدیل سیاست

تجدید کنند و یا خصمانه طرف مقابل استفاده کنند.

کردها یکی از این ابزارهای فشار بوده که دولت سوریه سعی داشته است در طول

دهه‌های اخیر از آن به عنوان یک برگ برنده برضد ترک‌یه استفاده کند.

از این رو مشاهده می‌کنیم در برهه‌هایی از زمان که تنش میان ترک‌یه و سوریه به

اوج می‌رسید، دولت سوریه با پایگاه‌ها و امکانات نظامی و حمایتی قابل توجه‌تری را در

اختیار شورشیان «پ.ک.ک» قرار می‌داد و عبدا...اوجلان تا پیش از دستگیری‌اش

سال‌ها در سوریه زندگی می‌کرده است.

از این رو منطقه کردنشین سوریه به طور طبیعی به حوزه نفوذ و تأثیرگذاری

۹۰برسد.

هم‌چنین نگاهی به

ابرقدرت‌های شرق و

غرب این واقعیت را به

خوبی به ما نشان داد که

عامل اصلی این قدرت،

نه سرمایه اقتصادی، بلکه

قدرت فن‌آوری و علم

است. دوران جنگ ۸ساله

هم به ما موخته بود که ما

بایستی در حوزه‌های علم

و فن‌آوری قوی باشیم و

سرمایه اقتصادی کافی

نیست. جالب است در

اوایل جنگ کشور از نظر

مالی مشکلی نداشت،

اما وقتی می‌خواستیم

تجهیزات نظامی بخریم

حتی سیم خاردار هم به ما

نمی‌فروختند.

این روحیه که ما باید

کشوری قدرتمند در علم

شویم و این قدرت علمی است که می‌تواند برای ما قدرت، استقلال

و امنیت به ارمغان بیاورد ما را در مناسبات جهانی به عنوان یک

عامل کلیدی و تأثیرگذار بر گفتمان‌های بین‌المللی نشان داد. به

همین خاطر است که رهبر معظم انقلاب به این مباحث عنایت

ویژه‌ای داشته و دارند و می‌فرمایند اقتصاد جهانی، اقتصاد مبتنی

بر دانش است؛ یعنی ما اگر بخواهیم ثروتمند شویم، نفت برای ما

ثروت نمی‌آفریند، بلکه دانش ثروت‌آفرین است. اقتصاد مبتنی بر

دانش حرف اصلی را در آینده‌ای نه‌چندان دور می‌زند.

یکی از الزامات تحقق اقتصاد مبتنی بر دانش،

تجاری‌سازی علم است، ما برای این که این توانایی را پیدا

کنیم چه کرده‌ایم؟

در غرب تقریباً دهه ۶۰میلادی، بحث ایجاد «پارک‌های علم و

فن آوری» و همین‌طور «مراکز رشد» را مطرح کر رند که اینها جایی

باشند برای این که علم و دانش به فن آوری و صنعت تبدیل شود و

به تولید انبوه دربیاید و نقش یک حلقه واسط بین دانش و صنعت را

ایفا کنند که ما از این‌ها به عنوان مراکز دانش‌بنیان یا شهرک‌های

علمی – تحقیقاتی یا مراکز R&D یاد می‌کنیم که این‌ها مراکزهای

به تناسب شرایط گوناگون صورت می‌گیرد.

بحث اصلی این است که ما چگونه دانش را تبدیل به صنعت و

تولید انبوه کنیم؟ ما در کشورمان به این مسأله توجه جدی کرده

بودیم. یعنی اتفاقی که شاید از حدود ۱۵سال پیش در ایران افتاد،

در غرب از حدود ۵۰سال پیش انجام شده بود و این مراکز را در

آن جافعال کرده بودند. اما ما به مرکز دانش‌بنیان کم‌تر توجه

کردیم، دلایلش هم شاید این باشد که صنایع ما خیلی دانشگاه‌ها

را تحویل نمی‌گرفتند و فکر می‌کردند این دانشی که در دانشگاه‌ها

است، هم‌هاش تئوری است و به درد صنعت نمی‌خورد.

در دوره وزارت‌هم، در مجلس زمینه‌سازی‌هایی شده بود که حوزه

آموزش پزشکی از وزارت بهداشت به وزارت علوم منتقل شود. من

شنیده بودم که حضرت آقا با این امر موافق نیستند، خدمت ایشان

رسیدم و گفتم که من به عنوان وزیر علوم با این تغییر موافق هستم،

اما مهم نظر حضرت‌عالی است. ایشان فرمودند که ایسن تغییر به

مصلحت نیست؛ چرا که به ضرر مردم تمام می‌شود.

دلیل دیگرش هم این بود که ما هنوز باور نکرده بودیم که

می‌شود یک اقتصادی را جدای از اقتصاد نفت تعریف کرد. اما از

حدود ۱۵سال پیش کم‌کم کشور به این مسأله توجه کرد و این

مراکز، رشد بسیاری کردند و امروز تقریباً در تمام مراکز استان‌ها

پارک علم و فن آوری وجود دارد. خوشبختانه هم در مجلس و هم

در برنامه پنجم و هم در دولت به حمایت از این مراکز رشد و حمایت

از مخترعین و نوآوران توجه شده و امید است در پایان برنامه پنجم

بتوانیم شاهد این باشیم که بخش مناسبی از اقتصاد کشورمان

مبتنی بر اقتصاد دانش بنیان باشد.

این مراکز و پارک‌های علم و فن آوری دستاوردهای خیلی خوبی

هم داشته است. اختراعات و تجهیزات زیادی در حوزه‌های دفاعی،

فن آوری‌های هوافضا، نانوتکنولوژی، سلول‌های بنیادی و دیگر

حوزه‌های علمی داشته‌ایم. من یادم است در سال ۱۳۸۷ پارک

علم و فن آوری تبریز یک تراکتور هوشمندری را تعریف کرده بود

که همان موقع کشور آلمان با قیمت خیلی زیادی این فن آوری

را خرید.

چه خاطراتی از تأکیدات و پیگیری‌های رهبر معظم

انقلاب نسبت به حرکت علمی کشور به یاد دارید؟

در دوره وزارت‌هم، در مجلس زمینه‌سازی‌هایی شده بود که حوزه

آموزش پزشکی از وزارت بهداشت به وزارت علوم منتقل شود. من

شنیده بودم که حضرت آقا با این امر موافق نیستند، خدمت ایشان

رسیدم و گفتم که من به عنوان وزیر علوم با این تغییر موافق هستم،

اما مهم نظر حضرت‌عالی است. ایشان فرمودند که ایسن تغییر به

مصلحت نیست؛ چرا که به ضرر مردم تمام می‌شود.

بحث ایشان این بود که وقتی بیمارستانی صرفاً آموزشی باشد،

تعداد پذیرش آن کم می‌شود، چون می‌خواهد تنوع بیمار داشته

باشد و پرایش کمیت بیماران مهم نیست. فرض کنید ۱۰۰نفر

بیایند دل درد داشته باشند خیلی آثاری در توسعه علم ندارد، اما اگر

دل دردهایی با دردهای جانبی دیگر باشد، تحقیق روی این بیماران

در پیشرفت علمی مؤثر است. اما اگر بیمارستان‌های آموزشی از

بیمارستان‌های علمی جدا می‌شدند قطعاً تعداد پذیرش بیماران کم

می‌شد و این امر به ضرر مردم بود.

هم‌چنین ایشان انتقادات زیادی داشتند بر مسأله ای‌اس‌ای و

این که چرا باید بیگانه‌گان ما را از نظر علمی مورد آزرایی قرار دهند و

بعد از ارزیابی‌شان باعث تعیین جهت‌گیری تولید علم دانشمندان

ما باشند. در آن زمان برنامه‌ای به مجلس شورای اسلامی وقت داده

شد که کار فشرده‌ای برای آن انجام شده بود که نهایتاً منجر به ایجاد

پایگاه استنادی جهان اسلام با همان «ای‌اس‌سی» گردید.

کشور برضد حزب عدالت و توسعه شد.

تقویت احتمال دخالت دوبار ارتش در عرصه سیاسی ترک‌یه

عرصه سیاسی ترک‌یه همواره شکننده و سیال و دموکراسی در این کشور همواره

نیم بند و ارزان بوده است و نظامیان وفادار به لایسیمم آتاترکی هر از گاهی که روند

کشور را برخلاف منافع خود و نیز وصایای آنان کرد دیده‌اند بسیار راحت دست به

کودتا زده و قدرت را در دستان خود قبضه کرده‌اند.

هر چند از زمان روی کار آمدن حزب عدالت و توسعه در این کشور، نظامیان



تهیه پیشنهاد برای موفقیت در مناقصه

پیشنهاد، مورد تجزیه و تحلیل، بحث و انتقاد واقع می‌شود. سپس به وسیله گروه و مدیران مربوطه تصویب می‌گردد. در این تجربه و تحلیل و بحث و بررسی اولیه مطالب کلی، غیر از گروه مذکور، مدیران فنی، مدیران بازاریابی، متخصصان قرارداد و مدیران عالی، مشارکت دارند.

مرحله چهارم: تعیین عنوان و سر فصل های کار

بعد از بررسی اولیه خلاصه مطالب، کار تقسیم‌بندی رئوس و عناوین مطالب مندرج در اسناد پیشنهاد مشخص می‌گردد. پس از تعیین فصول و عناوین بخش‌های مختلف پیشنهاد، تهیه‌کننده و نویسنده هر فصل، تعداد صفحات و مراجع نیز تعیین خواهد شد.

مر حله پنجم: تقسیم‌بندی و تهیه متن پیشنهاد

هر یک از تهیه‌کنندگان مطالب، عنوان اصلی و خلاصه مطلب تهیه شده را در یک صفحه (با ذکر تعداد مواد و بندها) تنظیم و به گروه آرایه می‌دهند. عنوان مطلب، موضوع شرح مشکل و نتیجه‌گیری، درست به همان ترتیبی که در پیشنهاد نهایی خواهد آمد، به‌صورت کامل نوشته می‌شود. تنظیم و نوشتن جملات اصلی و کلیدی متن، اهمیت به‌سزایی دارد و باید با موضوع مناقصه مرتبط بوده و جوابگو و جامع باشند.

مرحله ششم: بررسی و بازنگری نوشته به وسیله افراد گروه

الصاق فرم‌های خلاصه بسر روی دیوار و به ترتیب منطقی و بررسی آنها، کل مطالبی را که می‌خواهیم به کارفرما آرایه دهم را نشان می‌دهد. بررسی مطالب باید حدوداً ظرف پنج روز انجام گیرد. کار بررسی با حضور تهیه‌کننده مطلب، اعضای گروه تهیه پیشنهاد و افراد کلیدی سازمان مهندسی و عملیاتی ادامه می‌یابد. این نوع بررسی، فرصت بحث و گفت‌وگو را برای همه فراهم می‌آورد.

مرحله هفتم: تکمیل نوشته‌ها

بعد از تأیید موارد در مرحله ششم، هر یک از تهیه‌کنندگان مطالب و بخش‌های مختلف پیشنهاد، متن خود را کامل می‌کند. در این مرحله نویسنده متن، باید مطالب تخصصی خود را نهایی و آماده کند. در مرحله تکمیل نوشته‌ها، اولین پیش‌نویس نسبتاً کامل پیشنهاد شکل گرفته و آرایه می‌شود. این پیش‌نویس ممکن است چند بار بین افراد گروه یا واحدهای مهندسی و عملیاتی گردش کند.

اگر کار بررسی و بازنگری در این مرحله به درستی انجام گیرد، نوشتن متن نهایی پیشنهاد، امری آسان خواهد بود و بدون حذف و اضافه غیر معمول و نگرانی از تکرار تلفیق مطالب، متن پیشنهاد‌های نهایی خواهد شد.

متن نهایی باید به‌صورت تدریجی به قسمت تکثیر، بایگانی یا حافظه کامپیوتر ارسال شود تا با زبای‌های بعدی تسهیل گردد.

مرحله هشتم: بررسی و بازنگری کار شناسان

متن پیشنهادی توسط مدیر گروه، مدیران مهندسی و عملیاتی که بعدها با پروژه سرو کار دارند، بررسی نهایی می‌شود.

در بعضی موارد برای پروژه‌های بزرگ، یک کمیته بررسی کننده به منظور بررسی و کنترل امکان‌پذیری، منطقی بودن و کفایت مطالب پیشنهاد برای اجابت دعوت و درخواست کارفرما، تشکیل شده و موارد فوق را بازرنگری می‌کند، به‌رحال ایرادات و اشکالات وارده مجدداً توسط تهیه‌کننده اصلی متن بازرنگری می‌شود.

مرحله نهم: غلط‌گیری و اصلاحات نهایی متن پیشنهاد

در شرکت‌های بزرگ بعد از کنترل نهایی متن، اسناد پیشنهاد جهت ممیزی نهایی، پردازش لغات، اصلاحات نگارشی و تکثیر به واحد ذی‌ربط ارسال می‌شود. در این واحد متخصص مربوطه، کلیه موارد را بررسی کرده و نحوه جلدبندی و صحافی اسناد پیشنهاد را با مدیر گروه تهیه پیشنهاد، هماهنگ و سپس اقدام می‌کند.

مرحله دهم: نهایی کردن و تحویل پیشنهاد

در آخرین مرحله، اسناد آماده شده یک‌بار دیگر توسط مدیر گروه با سایر همکاران کنترل نهایی شده و اصلاحات مختصر و احتمالی مورد نیاز انجام می‌گیرد. سپس براساس دستور العمل کارفرما، اسناد در پاکت‌ها و بسته‌های لازم، بسته‌بندی و مهر و موم می‌گردد و جهت تحویل برای کارفرما ارسال می‌شود.

اعضا گروه تقسیم شود و هر فردی گروه فرعی با نوشتن متن مربوط به کار خود، آن را با زنگسری و غلط‌گیری کرده و سپس بتدریج متون تهیه شده، تلفیق و آماده گردد. این کار به ترتیب و زمان‌بندی زیر صورت می‌گیرد:

- تقسیم‌بندی مراحل کار روز اول
- تعیین روش روز سوم
- بررسی جمعی روز چهارم
- تعیین عنوان و سر فصل‌های کار روز پنجم
- تقسیم‌بندی و تهیه متن پیشنهاد روز دهم

- بررسی و بازنگری نوشته‌ها به وسیله افراد گروه روز یازدهم
- تکمیل نوشته‌ها روز بیست و دوم
- بررسی و بازنگری کار شناسان روز بیست و چهارم
- غلط‌گیری و اصلاحات متن پیشنهاد روز بیست و هشتم
- تهایی کردن و تحویل پیشنهاد روز سی‌ام
- مراحل فوق‌الذکر برای تهیه پیشنهاد مناقصه‌های بزرگ است که روز مهلت برای آرایه پیشنهاد دارند. فهرست بالا با توجه به نوع مناقصه از نظر حجم کار، می‌تواند تعدیل شود. مناقصه‌های بزرگ دقت و سعی بیش‌تری در مراحل ۵ و ۹ می‌طلبند، در حالی‌که در مناقصه‌های با حجم کار کم‌تر، فقط مرحله از ۴ تا ۱۰ را می‌توان در نظر گرفت. به‌هر حال مدت واقعی تهیه و تکمیل پیشنهاد مانند سایر پروژه‌ها باید زمان‌بندی گردد. شرح مراحل کار به‌صورت خلاصه به قرار زیر است:
- مرحله اول: تقسیم‌بندی مراحل کار
- قدم اول در فرآیند تهیه پیشنهاد به‌صورت جمعی، طبقه‌بندی مراحل کار و سر فصل‌ها و عناوین که ممکن است تا بیست عنوان برسد.
- برای هر فصل از پیشنهاد موارد: ۱- مسؤول و تنظیم‌کننده ۲- برآورد تعداد صفحات ۳- مراجع و مأخذ، مشخص می‌گردد.

مرحله دوم: تعیین روش
خلاصه روش انجام کار برای هر فصل از اسناد پیشنهاد یا هر عنوان کاری با ذکر نام تهیه‌کننده در فرمی تحت عنوان «خلاصه روش» درج می‌شود، خلاصه روش پاسخگویی ۳ سؤال است:

- کارفرما دقیقاً چه می‌خواهد؟
- برنامه ما برای اجابت درخواست کارفرما چیست؟
- چرا این روش مناسب است؟

برای تعیین روش و تهیه و تکمیل خلاصه روش، می‌توان از یک‌فک سود جست. تهیه پیشنهاد مناقصه برای پروژه‌های بزرگ با انجام مهندسی تفصیلی، تشکیل گروه و انجام فعالیت‌ها جمعی، فن و شیوه نویسی است. تدوین فرآیند انجام کار، تهیه و تنظیم متون فنی، مهندسی و بازرگانی توسط کارشناسان متخصص و باتجربه، سپس توسط بازرنگری و تلفیق فعالیت‌ها به‌صورت تدریجی و در نهایت تنظیم پیشنهاد، انجام کار را تسهیل می‌کند.

تهیه پیشنهاد چگونه انجام می‌شود؟

نوشتن و تنظیم گروهی پیشنهاد بر این مبنا استوار است که مراحل تهیه پیشنهاد بین

بحث و مذاکره رو در رو به کارفرما مطرح شده و مورد پذیرش وی واقع گردد. چرا این همه وقت برای تهیه و تدوین پیشنهاد لازم است؟ زیرا ما در دنیای رقابت زندگی می‌کنیم. رقابتی ما با همان اهداف ما در جهت برنده شدن در مناقصه تلاش می‌کنند. بنابراین در میان مدعیان قوی، میدان عمل احتمالاً بسیار تنگ خواهد بود. مطلب دیگر آن است که از میدان به در کردن اغلب رقبای کافی نیست، بلکه برنده شدن و آرایه پیشنهاد کامل و برتر است و اهمیت دارد. این مطلب کارکنان تمایلی به کار تهیه

پیشنهاد مناقصه ندارند. تنظیم و تکمیل پیشنهاد مناقصه به کار سخت و مستمر نیاز دارد و تلاش‌های چندجانبه و ویژه‌ای را می‌طلبد. اما مانند سایر فعالیت‌های چند بعدی، این کار نیز به کوشش منظم و مدون احتیاج دارد که مبتنی بر ابزار و امکانات خاصی است و اطلاعات از واحدهای مختلف و حوزه‌های کاری متفاوت جمع‌آوری و با هم تلفیق می‌گردند. این مطلب، به‌خصوص درباره پروژه‌های بزرگ مصداق بیش‌تری دارد.

- به هر حال، این فرآیند باید حداقل شامل موارد زیر باشد تا اطمینان حاصل شود که پیشنهاد کامل تهیه و تنظیم خواهد شد:
- ترکیب گروه تهیه پیشنهاد
 - زمان‌بندی تهیه پیشنهاد
 - طبقه‌بندی عناوین و شرح کارها
 - مشخص کردن جنبه‌های مهم پیشنهاد
 - تجزیه و تحلیل درخواست کارفرما
 - بررسی مبانی و معیارهای فنی
 - تهیه متن پیش‌نویس پیشنهاد
 - تجدیدنظرهای لازم
 - تکمیل نمودار ها و نگاره‌ها
 - برآورد هزینه
 - تهیه و تنظیم پیشنهاد
 - بررسی نهایی مدیریت

ضمناً برای هر فعالیت با رویداد مهم در فرآیند تهیه پیشنهاد، باید فرد مسؤول و زمان انجام کار مشخص گردد.

استفاده از کار گروهی

تهیه و تنظیم بسیاری از پیشنهادها نیاز به تلاش گروهی کارکنان دارد. سازماندهی، هماهنگی و تلفیق کوشش‌های گروهی، مشکلاتی دارد و کار نسبتاً پیچیده است، به‌خصوص تهیه پیشنهاد مناقصه برای پروژه‌های بزرگ با انجام مهندسی تفصیلی، تشکیل گروه و انجام فعالیت‌ها جمعی، فن و شیوه نویسی است. تدوین فرآیند انجام کار، تهیه و تنظیم متون فنی، مهندسی و بازرگانی توسط کارشناسان متخصص و باتجربه، سپس توسط بازرنگری و تلفیق فعالیت‌ها به‌صورت تدریجی و در نهایت تنظیم پیشنهاد، انجام کار را تسهیل می‌کند.

تهیه پیشنهاد چگونه انجام می‌شود؟

نوشتن و تنظیم گروهی پیشنهاد بر این مبنا استوار است که مراحل تهیه پیشنهاد بین

ادامه از صفحه اول
تصمیم به شرکت یا عدم شرکت در مناقصه بر مبنای مجموعه معیارهایی است که موجب رشد و موفقیت پیمانکار شده و اهمیت ویژه‌ای داشته باشند. این معیارها در پاسخ به سؤالات زیر آشکار می‌شوند:

- ۱- آیا شرکت توانایی‌ها و منابع اجرای انجام کار را در اختیار دارد؟
 - ۲- آیا شرکت می‌تواند در قالب زمان‌بندی کارفرما، پروژه را اجرا کند؟
 - ۳- وضعیت فن و مهندسی شرکت چیست؟
 - ۴- روش اجرایی پروژه چیست؟
 - ۵- آیا پروژه برای کارفرما اهمیت ویژه‌ای دارد؟
 - ۶- آیا پروژه برای اولین بار انجام می‌شود یا تکراری است؟
 - ۷- تجربیات قبلی شرکت و روابط قراردادی با کارفرما چه بوده است؟
 - ۸- استراتژی قیمت‌گذاری و برآورد شرکت چیست؟
 - ۹- هزینه‌های سرمایه‌گذاری‌های آینده کارفرما چه هستند؟
 - ۱۰- رقیب چه شرکتی است و برتری‌های او کدام است؟
 - ۱۱- آیا احتمال دارد کارفرما شرکت ما را ترجیح دهد؟ چرا؟
 - ۱۲- احتمال پیشرفت پروژه چیست؟
 - ۱۳- آیا پروژه با اهداف و برنامه‌های بلند مدت و کوتاه مدت شرکت سازگاری دارد؟
 - ۱۴- سایر کارها و پروژه‌های شرکت در ۶ ماه یا یکسال آینده کدامند؟
 - ۱۵- سایر عوامل یا خصوصیات چه هستند؟
- بعد از تعیین جواب سؤال‌های فوق و مشخص کردن کلیه مخاطرات موجود، برای اجرای پروژه مورد مناقصه، بررسی لازم صورت می‌گیرد. آن‌گاه درباره شرکت یا عدم شرکت در مناقصه تصمیم لازم اتخاذ خواهد شد. دقت در این عوامل ضروری است:
- **برآورد میزان و حجم کار:** ظرفیت موجود کاری پیمانکار ممکن است در حدی باشد که پیمانکار نتواند تا ماه‌های آینده ظرفیت جدید کاری را بپذیرد یا در حالت دیگر احتمال دارد پروژه در دست اجرای پیمانکار در حال اتمام و تحویل باشد و پیمانکار تعهد جدید را به راحتی قبول کند.
- **شرایط بازار:** وضعیت بازار بایستی کاملاً بررسی شود، شرایط بازار در یک صنعت خاص ممکن است به نحوی پیش‌بینی شود که به دلایل اقتصادی و سیاسی روبه رکود باشد، بنابراین پیمانکار نتواند در مناقصه شرکت کند.
- **دسترسی به منابع:** برای اجرای پروژه، پیمانکار به منابع متفاوتی نیاز دارد. این منابع عبارتند از: مواد و مصالح اولیه، تجهیزات و دستگاه‌ها، نیروی انسانی متخصص و سرمایه برای اجرا کار می‌باشد. بررسی درباره امکان دست‌یابی آسان به آن‌ها ضروری است.
- **ویژگی‌های پروژه:** هر پروژه ویژگی‌هایی دارد و قبیل از پذیرش هر گونه تعهد پیمانکاران درباره تطابق یا کار حرفه‌ای پیمانکار، اندازه پروژه، زمان اجرا نوع قرارداد، مطالعه و بررسی به‌عمل می‌آورد.
- اگر تصمیم به عدم شرکت در مناقصه اخذ شود، لازم است کارفرما را کتباً مطلع کرد. بعضی سازمان‌ها و شرکت‌ها برای پاسخ‌منفی دادن به دعوت‌نامه مناقصه یک فرم خاص دارند، ولی این نوع پاسخگویی، ممکن است از جانب کارفرمایان به عدم علاقه پیمانکار تفسیر شود و از دعوت در کارهای آتی خودداری کنند. بنابراین تهیه و تنظیم یک نامه مخصوص و توضیح علت عدم آرایه پیشنهاد ضروری است.

تنظیم و تکمیل پیشنهاد

پیشنهاد کامل، محصول نهایی تلاش‌های بازاریابی سازمان است. مناقصه ممکن است درباره پروژه دولتی یا غیردولتی و برای تأمین خدمات مهندسی، عملیات اجرایی و فروش تجهیزات باشد. به‌رحال فرآیند کار تنظیم پیشنهاد مناقصه‌های گوناگون، کم و بیش یکسان است.

تعدادی از مدیران اعتقاد دارند که پیشنهاد مناقصه بخشی از تلاش‌های بازاریابی شرکت‌ها است و در عمل، معرفی مبانی و مفاهیم اساسی طرح، منطقی بود شیوه، گزینه‌ها، اعتبار واقعی پیشنهاددهنده و نظایر آن به عنوان کامل‌کننده فعالیت‌های بازاریابی باید در

آگهی مناقصه عمومی

دومر حله‌ای

شماره ۰۱۱۷۲۸۰۹۱۱



وزارت نیرو
شرکت توزیع نیروی برق استان تهران
(سهامی عامی)

شرکت توزیع نیروی برق تهران بزرگ در نظر دارد نسبت به خرید انواع کابلشو مورد نیاز خود از تأمین کنندگان واجد شرایط اقدام نماید. از متقاضیان دعوت می‌شود از تاریخ درج آگهی نوبت دوم روز سه‌شنبه مورخ ۱۳۹۱/۰۵/۲۱ لغایت یکشنبه مورخ ۱۳۹۱/۰۶/۰۵ به مدت ۵ روز کاری جهت دریافت اسناد مناقصه از طریق سایت شرکت به نشانی **www.tbtb.ir** اقدام نمایند.

شرح مختصری از کالا (نوع، کمیت و کیفیت)

ردیف	کابلشو	تعداد(عدد)
۱	کابلشو بی‌متال ۷۰	۱,۰۰۰
۲	کابلشو بی‌متال ۹۵	۱,۰۰۰
۳	کابلشوی بی‌متال ۱۸۵	۱,۰۰۰
۴	کابلشو بی‌متال نمره ۲۴۰	۴,۰۰۰
۵	کابلشومسی نمره ۱۶	۷,۰۰۰
۶	کابلشومسی نمره ۳۵	۷,۰۰۰
۷	کابلشومسی نمره ۵۰	۵,۰۰۰
۸	کابلشومسی نمره ۷۰	۸,۰۰۰
۹	کابلشومسی نمره ۹۵	۶,۰۰۰
۱۰	کابلشومسی نمره ۱۲۰	۲,۰۰۰
۱۱	کابلشومسی نمره ۱۵۰	۱,۰۰۰
۱۲	کابلشومسی نمره ۲۴۰	۴,۰۰۰

مبلغ و نوع سپرده شرکت در مناقصه: ۱۱۰,۵۰۰,۰۰۰ ریال بصورت ضمانت‌نامه بانکی و یا چک تضمین شده بانکی یا واریز وجه بحساب جاری شماره ۰۱۰۱۸۰۱۱۷۱۰۰۴ بانک صادرات شعبه ملاصدرا بنام شرکت توزیع نیروی برق تهران بزرگ.

به پیشنهاد‌های فاقد سپرده، سپرده‌های مخدوش، سپرده‌های کمتر از میزان مقرر، چک شخصی و نظایر آن ترتیب اثر داده نخواهد شد

محل بازگشایی اسناد مناقصه: سستاد راهبردی شرکت توزیع نیروی برق تهران بزرگ واقع در تهران – خیابان شیخ بهایی جنوبی انتهای شهرک والفجر کوچه سوم

قیمت اسناد: مبلغ ۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال بصورت نقدی به حساب شماره ۰۱۰۱۹۲۱۵۹۰۰۵ بنام حساب امانی سایر درآمدها – نزد بانک صادرات ایران شعبه ملاصدرا.

– ارائه اصل فیش پرداختی خرید اسناد مناقصه مطابق برنامه زمانی فروش اسناد در زمان تحویل اسناد مناقصه الزامی می‌باشد. بدیهی است اسناد مناقصه فاقد فیش واریزی از مناقصه‌گران دریافت نخواهد شد.

محل دریافت اسناد مناقصه : اسناد مناقصه از طریق سایت شرکت توزیع نیروی برق تهران بزرگ، قسمت اطلاع رسانی معاملات به نشانی **www.tbtb.ir** قابل دریافت می‌باشد.

تاریخ دریافت و بازگشایی اسناد مناقصه: تا ساعت ۱۰ صبح روز شنبه مورخ ۱۳۹۱/۰۶/۱۸ و بازگشایی ساعت ۱۱ صبح همان روز میبایشد .

شرایط متقاضیان جهت شرکت در مناقصه:

هزینه درج دو نوبت آگهی روز نامه یه‌جده برنده مناقصه می‌باشد .

سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه مندرج است .

متقاضیان میتوانند جهت اطلاعات بیشتر به سایت **www.tavanir.org.ir** شبکه اطلاع رسانی معاملات توانیر یا به سایت **http://iets.mporg.ir** پایگاه ملی مناقصات و سایت شرکت به آدرس **www.tbtb.ir** مراجعه نمایند.

شرکت توزیع نیروی برق تهران بزرگ



شرکت کالای پتروشیمی

نوبت اول

آگهی مناقصه

شرکت کالای پتروشیمی در نظر دارد جهت خریدهای خود، مناقصات ذیل را بر گزار نماید ، علاقه مندان میتوانند جهت دریافت اسناد مناقصه و اطلاع بیشتر به سایت شرکت به آدرس **WWW.PKC-IR.COM مراجعه نمایند.**

ردیف	شرح مناقصه	شماره درخواست	شماره مجوز	مهلت دریافت اسناد	مرحله
۱	CABLE 120x3MM	WMD-9124268/B322	۲۲۴۰۶۶	۱۳۹۱/۰۶/۱۹	
۲	سینی کابل از نوع کامپوزیتی مقاوم در مقابل اشعه UV	WMD-9124351/B56	۲۲۴۰۶۶	۱۳۹۱/۰۶/۱۹	
۳	PART FOR ROBUSCHI blowers	KCS-9030078/B142	۲۲۴۰۶۶	۱۳۹۱/۰۶/۲۰	تجدید
۴	20MT TAMOL-N	PBS-08938/B633	۲۲۴۰۶۶	۱۳۹۱/۰۶/۲۰	
۵	RUBEER BRANSION JOINT	KCS-8930673/B322	۲۲۴۰۶۶	۱۳۹۱/۰۶/۲۰	تجدید

روابط عمومی



شرکت ملی پتروشیمی
شرکت پتروشیمی هیدروکربن‌ها
(سهامی عامی)

نوبت دوم

آگهی فراخوان مناقصه عمومی

شماره مجوز: ۲۱۸۹۴۵

شرکت پتروشیمی شهید تندگویان (سهامی عام) در نظر دارد مناقصه با شرایط ذیل را از طریق مناقصه عمومی به پیمانکار واجد شرایط و دارای صلاحیت واگذار نماید.

- ۱- **موضوع مناقصه و مدت انجام کار:** انجام عملیات نظیفیات محوطه‌های صنعتی و خدمات واحدهای بهره‌برداری مجتمع فاز ۱ (۲۰ – یکسال محمل ارائه اوراق استعمال ارز زبایی: بندر امام خمینی- منطقه ویژه اقتصادی پتروشیمی، سایت ۴ پتروشیمی شهید تندگویان، امور حقوقی و پیمانها، تلفن پاسخگویی ۰۶۵۲۲۶-۵۲۰۴۵
- ۲- **محل و مهلت تحویل اسناد و مدارک استعمال ارز زبایی کیفی:** آدرس فوق- تا ساعت ۱۶ مورخ ۱۳۹۱/۰۶/۱۱
- ۳- **مبلغ تضمین شرکت در مناقصه:** ۱,۳۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
- ۴- **محل و مهلت تسلیم پیشنهاد قیمت:** آدرس فوق- تا ساعت ۱۶ مورخ ۱۳۹۱/۰۷/۱۰
- ۵- **تذکر:** اسناد مناقصه در اختیار مناقصه‌گرای قرار داده خواهد شد که حدنصاب ارزیابی کیفی را کسب نمایند.
- ۶- **محل و تاریخ گشایش پاکت پیشنهاد قیمت:** آدرس فوق- سالن کنفرانس ساختمان مرکزی، ساعت ۱۱ مورخ ۱۳۹۱/۰۷/۱۲
- ۱- **از پیشنهاد دهندگان دعوت می‌شود در جلسه گشایش پاکت حضور یابند.**
- ۲- **ثبت نام مناقصه‌گران در پایگاه ملی اطلاع‌رسانی مناقصات الزامی بوده و باید کد کاربری دریافت نمایند.**

ضمناً این آگهی و اوراق استعمال ارز زبایی در پایگاه ملی اطلاع رسانی مناقصات

به آدرس (<http://iets.mporg.ir>) با کد فراخوان ۱۴۰۱۴۰۱۳۰ قابل رویت و دریافت می‌باشد.

روابط عمومی شرکت پتروشیمی شهید تندگویان (سهامی عام)



شرکت ملی پتروشیمی
شرکت پتروشیمی هیدروکربن‌ها
(سهامی عامی)

نوبت اول

آگهی فراخوان مناقصه عمومی

شماره مجوز: ۲۱۸۷۲۶

- شرکت پتروشیمی شهید تندگویان در نظر دارد از طریق برگزاری مناقصه عمومی نسبت به انتخاب فروشنده واجد صلاحیت فنی، مالی و دارای تجربیات مفید و مرتبط، جهت خرید مواد شیمیایی برجهای خنک کننده فاز ۱ اقدام نماید.**
- ۱- **محل تحویل کالا:** استان خوزستان- بندر امام خمینی، منطقه ویژه اقتصادی پتروشیمی، سایت ۴ پتروشیمی شهید تندگویان
 - ۲- **مدت زمان تحویل کالا** ۱ سال می‌باشد.
 - ۳- **مبلغ تضمین شرکت در مناقصه** معادل ۷۴۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال
 - ۴- **انواع تضمین های معتبر برای شرکت در مناقصه:**
 - ۱- ضمانت‌نامه بانکی
 - ۲- واریز وجه به حساب اعلام شده در اسناد مناقصه
 - ۵- **محل ارائه اوراق استعمال ارز زبایی و مشخصات فنی:** بندر امام خمینی - منطقه ویژه اقتصادی پتروشیمی، سایت ۴ پتروشیمی شهید تندگویان، امور حقوقی و پیمانها، تلفن پاسخگویی ۰۶۵۲۲۶-۵۲۰۴۵
 - ۶- **محل و مهلت تحویل اسناد و مدارک استعمال ارز بایی:** آدرس فوق- تا ساعت ۱۶

روابط عمومی شرکت پتروشیمی شهید تندگویان (سهامی عام)

شفاف سازی **مناقشات**: نیاز اساسی حمایت از سرمایه و کار ایرانی

شنبه ۲۶ مرداد ۱۳۹۱ | سال هشتم | شماره ۸۳۲ | ۳ ذوال ۱۳۳۳ Tuesday | No.832 | Vol.8 | 21 . August. 2012

فرهنگی-اجتماعی

پرینتر برای چاپ سنگفرش خیابان

یک پیاده روی سنگفرشی حتماً بهتر از یک پیاده روی معمولیست و یک خیابان سنگفرش قطعاً زیاتر از یک خیابان اسفالت. یک شرکت هلندی برای آسان کردن کار ساخت سنگفرش دست به ابتکار جالبی زده و در واقع یک پرینتر ساخته که به جای جوهر از سنگ و به جای کاغذ از کف خیابان با نقش کردن سنگ بر آن استفاده می‌کند.

محیا باجلان - جوان ۲۰ ساله ای که با پوشیدن

لباس نظامی و معرفی خود به عنوان مامور، قصد اخاذی از شهروندان را داشت با هوشیاری پلیس دستگیر شد.

کلاهبرداران مأمور نما دستگیر شدند و دستبند قانون بر دستان مأمور قلابی زده شد، این اخبار از جمله اخباری است که به‌طور معمول در رسانه‌ها یا آن ها رو به رو می شویم.

تبهکاران به‌طور عمده با سوءاستفاده از شرایط ویژه قربانیان مرتکب انواع جرایم از جمله سرقت، اخاذی و کلاهبرداری می‌شوند.

برخی از سارقان و تبهکاران با مبلغی اندک، لباس ماموران را تهیه و از این طریق به اخاذی و زورگیری اقدام می‌کنند. حال این سؤال پیش می‌آید که چرا لباس نظامی و تجهیزات مربوط به آن به راحتی در دسترس عموم قرار دارد، این موضوع، سوزه مورد بررسی در این گزارش است که به آن پرداختیم.

۱) فروش لباس و درجه از گروهبانی

اینجا یکی از نقاط مر کزی بجنورد است. از میان مغازه‌های فرش فروشی و کفاهی‌ها که عبور می‌کنم در کوچای باربک چندین مغازه که دارای لباس و متعلقات نظامی به آن است توجه ره‌ر هکندری را به خود جلب می‌کند، انواع لباس نظامی با آرم و درجه داخل مغازه که می‌شوم از صاحب مغازه یک دست لباس سبزر ا که مأموران انتظامی به تن دارند، تقاضا می‌کنم.

با پوشیدن این لباس متوجه می‌شوم که کفش‌هایم با نوع لباسم همخوانی ندارد. پس درخواست یک جفت پوتین هم می‌کنم.

پس از آن صاحب مغازه جمبعی‌ای از درجات نظامی را در مقابلم می‌گذارد؛ از درجه گروهبانی تا سرهنگی، انتخاب با من است.
۲) کارت شناسایی در خواست کنید

رئیس پلیس آگاهی با اشاره به این‌که سال گذشته به ۴ فقره پرونده در ارتباط با مأموران قلابی در پلیس آگاهی استان رسیدگی شد، در این رابطه بیان کرد: مأموران قلابی با استفاده از عناوین جعلی و ظاهر سازی، تلاش می‌کنند، شهروندان را اغفال کنند که بهترین راه مقابله با این جرم، درخواست ارایه کارت شناسایی و اوراق هویت مأمور است.

نامور یادآور شد: امسال خوشبختانه پرونده‌ای در ارتباط با مأمور قلابی مورد رسیدگی قرار نگرفته است. وی بیان کرد: اگر شهروندان در ابتدای امر و قبل از انجام هرگونه اقدامی از صحت و سقم ادعای فرد مراجعه کننده مطلع شوند و یا از طریق تلفن ۱۱۰ این موضوع را بی‌گیری کنند، وقوع این‌گونه جرایم، در سال به صفر خواهد رسید.

۳) لزوم قانونمند شدن فروش البسه نظامی

وی با بیان این‌که خرید و فروش البسه نظامی باید قانونمند شود، تأکید کرد: خرید و فروش و عرضه البسه نظامی باید در داخل یگان‌های انتظامی یا فروشگاه‌های نظامی انجام شود تا قانونمند شود.

به گفته وی در حال حاضر در کشور، خرید البسه نظامی به سادگی در فروشگاه‌ها انجام می‌گیرد و مانند لباس‌های عادی خرید و فروش می‌شود.

وی از شهروندان خواست در مواجهه با افرادی که خود را مأمور پلیس معرفی می‌کنند، دقت کافی داشته باشند. وی یادآور شد: مأموران ناجا نیز مکلف به معرفی خود و ارایه کارت شناسایی هستند.

وی تصریح کرد: مردم پس از درخواست کارت شناسایی از مأموران پلیس، به‌طور حتم عکس الصاقی به کارت را با فرد مورد نظر مطابقت دهند و در صورتی که به آنان مشکوک شدند، ضمن تماس با پلیس ۱۱۰ و یادداشت شماره خودرو مأموران، هویت آنان را شناسایی کنند.

وی هم‌چنین از فروشنندگان البسه نظامی خواست در

صورتی که به برخی از خریداران مشکوک شدند، بلافاصله با پلیس تماس بگیرند.



دام مأموران قلابی برای شهروندان ساده لوح



■ با توجه به این‌که مأموران برای ورود به منزل افراد، باید علاوه بر کارت شناسایی معتبر، حکم قضایی ورود به منزل (با درج مشخصات کامل) ارایه کنند، بنابراین به افرادی که بدون حکم و صرفاً با نشان دادن کارت شناسایی، قصد ورود به منزل شما را دارند، اعتماد نگرده و مراتب را سریعاً به پلیس اطلاع دهید

■ وی متذکر شد: در صورت پیشنهاد مأموران قلابی برای مراجعه به کلانتری،

شهروندان پشت فرمان خودروی خود بنشینند و هرگز آن را در اختیار مأمور نما قرار ندهند و هم‌چنین سعی کنند شماره پلاک خودروی آن‌ها را به فردی آشنا اعلام کنند تا در صورت بروز هرگونه اتفاق، امکان ردیابی این افراد وجود داشته باشد.

در برابر مأموران قلابی پلیس چگونه باید عمل کنیم؟

هنگام مراجعه مأموران، برای احراز هویت، از آنان کارت شناسایی بخواهید تا در دام سارقان مأمور نما گرفتار نشوید.

مأموران قلابی با استفاده از عناوین جعلی و ظاهر سازی جهت فریب، سعی در اغفال شهروندان و القای آن‌چه که به‌دنبال آن هستند کرده که بهترین راه مقابله با این جرم درخواست ارایه کارت شناسایی و اوراق هویت مأمور می‌باشد.

به‌طور معمول در اخبار حوادث رسانه‌ها با مسواری روبه‌رو می‌شویم که از دستگیری مجرمان تحت پوشش مأموران نظامی، انتظامی و دستگاه‌های دولتی حکایت دارد، این تبهکاران عمدتاً با سوءاستفاده از شرایط ویژه قربانیان مرتکب انواع جرایم از جمله سرقت، اخاذی، کلاهبرداری، اعمال منافی عفت و حتی در مواردی قتل به ویژه علیه اتباع خارجی می‌شوند.

این جرایم عمدتاً در مناطقی که از سطح سواد و تحصیلات کم‌تری برخوردارند روی می‌دهد.

چراکه به‌دلیل عدم توجه این‌قشر از جامعه به برخی از مناسبات اداری و قانونی و عدم اطلاع شهروندان از قوانین جاریه کشور، سبب می‌شود تا سوءاستفاده کنندگان از این خلأ استفاده کرده و به جرایمی مانند زورگیری تحت عنوان مأمور، دست بزنند.

زورگیری تحت عنوان مأمور و کارمند ادارات دولتی یکی از شایع‌ترین جرایمی است که برخی از سارقان و تبهکاران با مبلغی در حدود ۲۵۰۰ تومان، لباس پلیس را خریده و مأمور انتظامی و نظامی کشور می‌شوند و از این طریق اقدام به اخاذی و زورگیری می‌کنند.

این زورگیران با استفاده از عناوین جعلی و ظاهر سازی جهت فریب، سعی در اغفال شهروندان و القای آن‌چه که به‌دنبال آن هستند کرده که بهترین‌راه مقابله با این جرم درخواست ارایه کارت شناسایی و اوراق هویت مأمور می‌باشد

در صورتی که شهروندان در ابتدای امر و قبل از انجام هر گونه اقدامی صحت و سقم ادعای فرد مراجعه کننده را مطلع شوند

و یا از طریق تلفن ۱۱۰ این موضوع را پیگیری کنند در اینگونه جرایم کاهش چشمگیری به‌وجود خواهد آمد.

یکی از سارقان به عنفی که تحت عنوان مأمور از شهروندان اخاذی می‌کرد علت موفقیت خود را ساده لوحی برخی از شهروندان دانسته و اظهار داشت: برای این‌که بتوانیم در سرقت‌ها موفق شویم، سعی می‌کردیم تا به نوعی اقدام کنیم که فرد مورد نظر هیچگونه شکي نسبت به ما نداشته باشد.

چراکه به راحتی می‌توانستیم از ساده لوحی شهروندان استفاده کرده و با پوشیدن یک لباس نظامی و انتظامی (با هر درجه و رتبه‌ای که بود) شهروندان را اغفال کرده و آنان برای آنکه در گیر مشکلات مراجعه به پاسگاه و... نشوند هر آن‌چه می‌خواستیم انجام می‌دادند.

بررسی این‌گونه پرونده‌ها نشان می‌دهد که بسیاری از این دست سارقان که تحت عنوان مأمور، اخاذی می‌کنند از همین شیوه و روش استفاده کرده و بسیاری از مالباختگان نیز بدون توجه به صحت و سقم گفته‌های این افراد به آنان اعتماد کرده و یا به خواسته نابه جای آنان تن می‌دهند.

تبعات و پیامدهای جرایمی که این افراد مرتکب می‌شوند، از منظر اجتماعی دارای اهمیت زیادی می‌باشد؛ چراکه این قبیل جرایم باعث ایجاد رعب و وحشت در جامعه شده و امنیت عمومی را تهدید می‌کند.

شگردهای مورد استفاده مأموران قلابی

مأموران قلابی با آگاهی از نقاط ضعف و تخلفات افراد، وجهی را به‌صورت مستقیم یا غیر مستقیم طلب می‌کنند تا به اصطلاح مأموران قلابی علیه آنان صرف نظر کنند.

اتباع خارجی غیر مجاز، دختران و پسرانی که بدون رعایت موازین شرعی در معابر یا اماکن خلوت ظاهر می‌شوند، کسبه بدون جواز کسب و رانندگان فاقد گواهینامه و... از اصلی‌ترین طعمه‌های این تبهکاران محسوب می‌شوند.

چگونه فرصت را از تبهکاران سلب کنیم؟

واقعاً در برابر مأمورنماها چگونه باید عمل کنیم که قربانی تبهکاری آن‌ها نشنیده یا حداقل با شناسایی دقیق آن‌ها اطلاعات لازم را در اختیار مأموران پلیس قرار دهیم؟

چند نکته مهم و کلیدی در این رابطه وجود دارد که به بیان آن می‌پردازیم:

۱- همواره توجه داشته باشیم که مأموران، مسؤؤل تعیین و اعمال هیچ نوع مجازات کیفری ای مالی (خذ مبلغ جریه و...)

به‌صورت مستقل نمی‌باشند.

۲- قبل از ارایه هرگونه پاسخ یا توضیح، با حفظ آرامش و خونسردی خود، از مأمورانی که به شما مراجعه می‌کنند کارت شناسایی بخواهید و به دقت مندرجات کارت را ملاحظه کرده

و ضمن تطبیق عکس با صاحب کارت، به تاریخ اعتبار آن توجه کنید.

۳- با توجه به این‌که مأموران برای ورود به منزل افراد، باید علاوه بر کارت شناسایی معتبر، حکم قضایی ورود به منزل (با درج مشخصات کامل) ارایه کنند، بنابراین به افرادی که بدون حکم و صرفاً با نشان دادن کارت شناسایی، قصد ورود به منزل شما را دارند، اعتماد نگرده و مراتب را سریعاً به پلیس اطلاع دهید.

۴- آشنایی با قوانین و مقررات و اعتماد به نفس از نکات بسیار مهم دیگری است که می‌تواند به ناکام گذاشتن مأموران قلابی منجر شود.

۵- در صورت پیشنهاد مأموران قلابی برای مراجعه به کلانتری، خود شهروندان پشت فرمان بنشینند و هرگز خودروی خود را در اختیار آنان قرار ندهید.

هم‌چنین سعی کنند شماره پلاک خودروی آن‌ها را به فردی آشنا اعلام تا در صورت بروز هرگونه اتفاق، امکان ردیابی این افراد وجود داشته باشد. حال این سؤال پیش می‌آید که چرا لباس نظامی و تجهیزات مربوط به آن به راحتی در دسترس عموم قرار دارد، این موضوع، سوزه مورد بررسی در این گزارش است که به آن پرداختیم.

صاحب امتیاز و مدیرمسئول: جلیل قنادزاده - سردبیر و مدیر اجرایی: علی قره‌داغلی

مناقصه مزیده

www.2rooznameh.com

مدیر آگهی‌ها: مریم عسگری - مدیر هنری: آرش روشنگر

رایانکار مدیر اجرایی: lemonaqeseh@gmail.com | رایانکار سردبیر: mozayede@gmail.com | رایانکار روابط عمومی: info@2rooznameh.ir | رایانکار تحریریه: emonaqeseh1@gmail.com | رایانکار بازرگانی: monaqeseh1@gmail.com | رایانکار منتشر کننده: eshterak@2rooznameh.com

نشانی: تهران، خیابان مطهری، بعد از چهار راه سه‌رودی، پلاک ۸۴، طبقه ۲، واحد ۸

تلفن: ۰۲۷۷۶۲۳۴۱-۰۲۷۷۶۵۷۹ | توزیع: مؤسسه شیرستان‌های ایران | لینوگرافی: چاپ روزناب

چاپ مقالات و نظرات در این نشریه به معنای تأیید یا رد آن مطالب نبوده و «مناقصه‌مزایده» دارای مشی مستقل خود می‌باشد.

در شهر

آنتن‌هایی‌که مرگ را

مخابره می‌کنند



وجود بیش از ۱۴ هزار آنتن و دکل مخابراتی در نقاط مختلف کشور به ویژه در کلان شهرها، آن طور که کارشناسان و متخصصان حوزه سلامت عنوان می‌کنند تهدید جدی برای سلامت افرادی است که در معرض مستقیم و طولانی مدت امواج این دکل‌ها قرار دارند.

به گزارش مهر، عوارض امواج آنتن‌ها و دکلهای مخابراتی، موضوعی است که همواره مورد بحث و اشاره کارشناسان حوزه سلامت قرار دارد و بعضاً شاهد رسانه‌ای شدن این موضوع هستیم. اما آن‌چه مهم به نظر می‌رسد، این است که آیا امواج این آنتن‌ها واقعاً برای سلامت مردم و کسانی که در معرض مستقیم و طولانی مدت امواج این دکل‌ها قرار دارند، زیان آور و خطرناک است.

محمدجواد نظری مهر یکی از اعضای کمیسیون بهداشت و درمان مجلس با انتقاد از افزایش بی‌رویه نصب آنتن‌های مخابراتی BTS در کلاشهرها به ویژه شهر تهران می‌گوید: تضعیف سیستم دفاعی بدن افزایش نابابوری مردان مبتلا به بیماری‌های آلزایمر و پارکینسون اختلالات عصبی چشم و سر درد کم‌اشتهایی تنها گوشه‌ای از عوارض این امواج به شمار می‌آید.

وی با اظهار تأسف از این‌که در چند سال اخیر شرکت‌های مخابراتی با تطمیع مردم اقدام به نصب این گونه تجهیزات بر روی ساختمان‌های مسکونی کرده‌اند، می‌افزاید: در نصب این آنتن‌ها، استانداردها و شعاع مجاز آن‌ها رعایت نمی‌شود و بیش‌تر آن‌ها، با اتاق خواب و منزل افراد فاصله‌ای کم‌تر از یک متر دارد. شاید بیش‌ترین نگرانی از بابت این آنتن‌ها به‌رابطه به کلان‌شهر تهران باشد.

از همین رو، شورای شهر تهران با ورود به این موضوع و تهیه و تصویب لایحه‌ای به نام «ساماندهی دکل‌ها، آنتن‌ها و تأسیسات مخابراتی و ارتباطی شهر تهران»، توانست خیال شهروندان را از بابت این موضوع راحت کند. براساس این لایحه که از روزهای پایانی سال گذشته لازم‌الاجرا شده است، امکان نصب این آنتن‌ها در حیاط ۶ متری خانه‌ها وجود ندارد. مهدی چمران رئیس شورای شهر تهران، هدف از تصویب این لایحه را دفاع از حقوق شهروندان دانسته و می‌گوید: برخی از دستگاه‌ها و شرکت‌ها بدون هرگونه هماهنگی با شهرداری به نصب دکل‌ها در وسط جاده یا کنار بیمارستان اقدام می‌کردند.

براساس مصوبه شورای شهر تهران، نصب و ایجاد هرگونه دکل یا تأسیسات مخابراتی باید با صدور پروانه از سوی شهرداری تهران باشد همانگونه که برای هرگونه ساخت‌وساز در شهر پروانه ساخت از سوی شهرداری صادر می‌شود باید برای دکل‌ها نیز چنین روندی طی شود.

محمد جواد نظری مهر عضو کمیسیون بهداشت و درمان مجلس با اعلام این‌که به‌علت نصب بی‌رویه دکل‌های مخابراتی نیمی از پرندگان از تهران مهاجرت کرده‌اند می‌گوید: به‌طور حتم این امواج بر تمام بخش‌های محیط زیست و جامعه پیرامون تأثیرات منفی به جامی گذارد.

این در حالی است که یک کارشناس مسؤؤل بهداشت پرتوهای وزارت بهداشت عنوان داشته است که آنتن‌های تلفن همراه تشعشعات الکترومغناطیسی از خود ساطع می‌کنند که قرار گرفتن در معرض این امواج در درازمدت مشکلات مختلفی از جمله سردرد، سرگیجه، مشکلات و تحریکات عصبی و... برای فرد ایجاد خواهد کرد.

از سوی دیگر، محمدهادی حیدرزاده مشاور زیست محیطی شهرداری تهران با عنوان این مطلب که طول امواج دکل‌ها و آنتن‌های مخابراتی قطعاً بر سلامت افراد تأثیر گذار است، ایجاد سردردهای موضعی و سایر موارد مشابه و برخی از بیماری‌ی خاص از حداقل عوارض وجود دکل‌ها و آنتن‌های مخابراتی عنوان می‌کند.

وی با اشاره به تأثیر مستقیم امواج دکل‌ها و آنتن‌های مخابراتی بر سلامت افراد، معتقد است که وزارت بهداشت باید تعیین کند در چه منطقه‌ای دکل یا آنتن نصب شود.

آن‌چه مسلم است این‌که به‌رغم مصوبه شورای شهر تهران برای ساماندهی آنتن‌های مخابراتی، اما عوارض نصب این دکل‌ها همچنان بر سلامت افرادی که در معرض مستقیم و طولانی مدت امواج آن‌ها قرار دارند، می‌تابد. موضوعی که در دراز مدت اثرات تخریب خود را بر جای می‌گذارد.

تلخند

محمدعلی نوروزی

- هوای تهران در شرایط ناسالم قرار دارد (شرق)**
- همه‌اش بدی‌ها نبین، عوضی تهرون اتوبان داره، پارک داره اتوبوس داره و...**
- افزایش قیمت بلیت قطار در سال جاری (آرمان)**
- اصلاً نظیر سنجی‌ها همه مسافرای قطار عاجزانه تقاضای گرونی بلیت رو داشتن...!**
- حضور کارگران خارجی مانع اشتغال زایی است (کارگر)**
- پس معلوم شد که چه کسانی جلوی راه اشتغال زایی سنگ می‌اندزن...**
- باران مصنوعی به داد خشکسالی می‌رسد (کارگر)**
- کاش به کسی هم به داد خشکی جیبیای مای می‌رسید**

سرچراغی

دیوودلبر

همه چی آرومه... امروز کلی سر حال شدیم وقتی تو تیتراول چند تا روزنومه خونديم که امسال قراره به هيچ وجه و تحت هيچ شرايطی، حتا اگه مجانی هم بخوان به ما هديه کنن، سير از چين وارد نکنيم با اين داستان سير چيني هم از اون قهقهه‌است ما اونقدر پرامون ميل و امپيل اومده که چرايه سير چيني گير نمی‌دين که به فکر افتاديم که نکته سير از ارز و سکه و طلا و تورم مهمتره و فهيميد ای وای حتماً همین طوره و امروز از وقتی اومديم با خودمون عهد کرديم، متنی در مورد اين سيرای بدبوی چيني بنويسيم که مشت اوانبی که احتمالاً سر و سری با چيني‌ها دارن و مثل سيل، سير چيني وارد می‌کنند، رسوای کنه، بنويسيم شايد امروز بفهمن و به‌خاطر حفظ آبروشون که شده سير چيني نخورن و توی مترو اونون توی ساعات شلوغ نيان و بلند بلند حرف زنن و دلبری نکنن، همه چی آرومه...

شاعرانه

فریدون مشیری

جهان با من است

تو را دارم ای گل، جهان با من است

تو تا با منی جان، جان با من است

چو می‌تابد از دور پیشانی‌ات

کران تا کران آسمان با من است

نیوش

ادیسون

■ زن‌ها اختراع‌های بزرگی نکرده‌اند، اما مخترعان بزرگ را پرورش داده‌اند

■ من هفتصد بار اشتباه نکردم، من یک بار اشتباه نکردم. من زمانی موفق شدم که هفتصد راهی را که هفتصد تا موفقیت‌میز نبود اصلاح کردم. هرگاه راهی را که عمل نمی‌کرد حذف کردم راهی را پیدا کردم که کار می‌کرد...

کارتون

