

حوزه فرهنگی - اجتماعی، یکی از اولویت‌های مهم شهرداری کرمان

سرپرست مدیریت برنامه و بودجه شهرداری کرمان گفت: تأمین اعتبار و تخصیص بودجه به حوزه فرهنگی اجتماعی، به اندازه پرداخت حقوق کارکنان اهمیت دارد و باید در اولویت باشد.

به گزارش مناقصه‌مزایده، مرتضی امیرشکاری در نشست تخصصی که در معاونت فرهنگی - اجتماعی شهرداری کرمان و با حضور محمدعلی جوشایی، سرپرست معاونت فرهنگی - اجتماعی شهرداری و مدیران حوزه‌های مختلف این معاونت برای بررسی بودجه حوزه‌های فرهنگی - اجتماعی، گردشگری و ورزشی برگزار شد، با بیان این که باید اعتبارات حوزه فرهنگی - اجتماعی، مثل حقوق کارکنان، صد درصد تحقق پیدا کنند، افزود: حوزه فرهنگی - اجتماعی، قطعاً یکی از اولویت‌های مهم شهرداری کرمان است که باید نسبت به افزایش اعتبارات آن اقدام کنیم.

وی با اشاره به رایز برنامه‌های مدیران معاونت فرهنگی - اجتماعی شهرداری کرمان گفت: تاکنون، تنها حوزه‌ای که برای آینده، برنامه‌های مدون و قابل توجه دارد، معاونت فرهنگی - اجتماعی است و می‌توانیم براساس این برنامه‌ها، چشم‌انداز یک‌ساله و ۵ ساله فرهنگی - اجتماعی شهرداری را تدوین کنیم.

سرپرست مدیریت برنامه و بودجه شهرداری کرمان افزود: این که ریز جزئیات و شرح عملیات‌های فرهنگی، هنری، اجتماعی، ورزشی، گردشگری و آموزشی دیده شده، جای تقدیر دارد.

امیرشکاری با بیان این که منابع شهرداری کرمان محدود و نیازها نامحدود است، گفت: با توجه به منابع محدود شهرداری کرمان، باید اولویت‌های برنامه‌های معاونت فرهنگی - اجتماعی نیز مشخص شود.

وی سرپرست معاونت فرهنگی - اجتماعی در زمینه افزایش مشارکت مردم برای پرداخت عوارض شهرداری از جمله عوارض خودرو تأکید کرد و گفت: باید تلاش کنیم فعالیت‌های فرهنگی - اجتماعی شهرداری کرمان، منتج به فرهنگ‌سازی و افزایش مشارکت مردم با شهرداری شود.

سرپرست مدیریت برنامه و بودجه شهرداری کرمان افزود: همچنین باید برای اجرای برنامه‌های فرهنگی - اجتماعی شهرداری کرمان، از ظرفیت بخش خصوصی نیز استفاده کنیم؛ ضمن این که اقدامات فرهنگی - اجتماعی باید در راستای کسب درآمد پایدار برای شهرداری باشد.

امیرشکاری اظهار امیدواری کرد با ظرفیتی که در معاونت فرهنگی - اجتماعی شهرداری کرمان وجود دارد، در حوزه‌های مختلف به نقطه ایده‌آل و مطلوب برسیم.

وی همچنین در خصوص تلاش برای افزایش بودجه معاونت فرهنگی - اجتماعی شهرداری کرمان قول مساعد داد.

لازم به ذکر است: در این نشست، مدیران حوزه‌های مختلف معاونت فرهنگی - اجتماعی شهرداری کرمان، به بیان برنامه‌های حوزه‌های مختلف خود برای سال آینده پرداختند.

حرف‌های خودی و بی‌خودی

بریزید و بپاشید ولی اسراف نکنید!

من نمی‌دانم ولی به نظر می‌رسد که اگر گوشی تلفن را برداشته و یک رنگ به این اورژانس اجتماعی بزنم و عرض کنم که این جناب سیمای ملی روزی چند صد دقیقه در رابطه با سبک زندگی و قناعت و زندگی بدون اسراف و ساده‌زیستی و اینچیز چیزها برنامه‌های جورواجور می‌سازد و در بین بخش آنها، اقدام به تبلیغ زندگی لاکچری و خانه‌های لوکس و فانتزی و خوراکی‌های متنوع و سفره‌های رنگارنگ و تزیینات گران‌قیمت و کلی چیز خوشگل خوشگل می‌کند و با زبان فصیح فارسی، همگان را به مصرف و مصرف‌گرایی و ایضاً زندگی اشرافی و لذت و خوشی‌های بلند بالا ترغیب و تهییج می‌کند و باز بلافاصله ساز برنامه‌های ساده‌زیستی و دوری از تجمل‌گرایی و سبک زندگی ایرانی اسلامی را کوک می‌کند، احتمال می‌دهم اورژانس اجتماعی زود دست به‌کار می‌شود و برای جلوگیری از ضربات روحی و روانی به خلق... و البته به خاطر آن‌که زورش به آن رسانه فاخر و اسپانسرهای گردن کلفت نمی‌رسد، دستور اکید صادر کند که برق خانه‌هایی که افرادش ظرفیت کمی دارند و نسبت به این وضعیت یکی به نعل یکی به میخی صدا و سیما حساسیت داشته و دچار عارضه و ضایعه روحی روانی می‌شوند و یحتمل بحران هویتی پیدا می‌کنند را به کل قطع کرده تا نه دیگر از صداوسیما خبری باشد و نه از آن نورآبینی‌های چند پله بدتر، تا شرایط روانی جامعه بهبود یافته و به حالت تعادل برگردد!

البته این قضیه بریزید و بپاشید ولی اسراف نکنید، سر درازی دارد و حتی متأسفانه برخی از مسؤولین و شبه‌مسؤولین و مدیران و نورچشمی‌ها را درگیر خود کرده است و باید ایشان توجه جدی داشته باشند که حواس مبارکشان را خوب جمع کنند که اگر چه بیت‌المال حق ایشان است و می‌توانند دخل و تصرف کرده و ریخت و پاش کنند و حتی می‌توانند براساس صلاحدید خاصه خرجی هم کنند، ولی باید به شدت مراقب و مواظب باشند که در انجام این کارها حد اعتدال را رعایت کرده و اسراف نکنند!

البته از خیلی وقت قبل بنده به صرافت این امر واقف بودم که اساساً اسراف و ساده‌زیستی دو موضوع کاملاً مرتبط و هماهنگ با هم هستند، کافی است به اطراف خود کردار و رفتار برخی از خلق...! ایضاً برخی (شما بخوانید انگشت‌شمار ولی بنده به خوانش شما کاری ندارم!) مسؤولین و مدیران محترم در این بلاد، نگاهی ببنداییم، همگامی و هم‌داستانی این جناب اسراف و آن عزیز ساده‌زیستی را به عینه مشاهده می‌فرمایید. فقط قسمت ساده‌زیستی‌اش در بیان و کلام گهربار این حضرات و تجویز شده برای مردم بینواست و قسمت اسرافش مختص و متعلق به نحوه سلوک و زندگی‌های پر زرق و برق و اشراف و صدا البته آفاده‌های گرانقدرشان در جای‌جای مملکت محروسه ایران و ۴ تا کشور آن‌ور آبی و خیلی آن‌ور آبی‌تر است و بر ما فرض است در برابر توان ارزشمند و خارق‌العاده ایشان که می‌توانند به این خوبی و با قدرت هر دو این موضوعات را با جدیت و پشتکار به جلو ببرند و هیچ سدی و مانعی را بر نمی‌تابند و با تمام توان خود و با روش بلدوزری جاده خاکی را طی طریق می‌کنند، سر تعظیم فرود آورده و با ذکر قبول باشد انرژی مضاعفی به ایشان داده تا همچنان بتازند و بتازند و کسی به گرد ایشان هم نرسد!

هوشنگ خان

رصد زمین‌خواری‌ها با اجرای کامل طرح «کاداستر»

واحدی | مناقصه

«کاداستر» به روندی گفته می‌شود که در آن اموال غیرمنقول شامل ملک، زمین و آپارتمان ثبت می‌شود. در واقع «کاداستر» به‌طور عمومی به مفهوم ثبت املاک و زمین‌هاست. (در برخی کشورها شامل ثبت خودروها هم می‌شود). هدف از اجرای کاداستر، تثبیت مالکیت‌هاست. با جمع‌آوری دقیق اطلاعات املاک و ثبت و نگهداری دقیق آن در یک سیستم، مالکیت اشخاص محفوظ می‌ماند. این هدف در مقابل هدف اول قرار دارد، یعنی در ازای کسب درآمد، حکومت، تحکیم مالکیت افراد را تضمین می‌کند. باید توجه داشت این طرح یک اصطلاح بین‌المللی است و در همه جهان به صورت مشترک از آن استفاده می‌کنند. هر چند عمق استفاده از این طرح مهم در کشورهای مختلف، متفاوت است. براساس این طرح در روند ثبت اموال غیرمنقول، اندازه‌گیری دقیق طول، ابعاد، زوایا، مساحت و موقعیت شکستگی‌های ملک و همچنین برخی اوقات علامت‌گذاری و به گفتاری دیگر پلمب کردن گوشه‌های ملک در سر زمین و در ادامه با یگانگی این اطلاعات در آرشیو صورت می‌پذیرد. در برخی کشورها از کاداستر برای ختم دعوی ملکی و مشکلاتی که در املاک بدون دیوار یا مرز مشخص وجود دارد، استفاده می‌شود که بعد از حضور نماینده کاداستر صورت می‌پذیرد. در کشور ما نیز با تلاش‌های مجلس و دولت و قوه قضاییه این طرح در حال شکل‌گیری و عملیاتی شدن است که باید هر چه زودتر از ظرفیت‌های ضد زمین‌خواری و فساد آن بهره‌برد. در واقع با اجرای کامل طرح کاداستر می‌توان همه زمین‌خوارها را رصد کرد و زیر ذره‌بین گذاشت.

مزایای طرح کاداستر

مزایای این طرح از دو بعد شهروندان و دولت مورد بررسی قرار می‌گیرد.

سرعت و سهولت دسترسی به اطلاعات ملک، مستندسازی اطلاعات اراضی در رابطه با شهروندان، استناد قانونی و دقیق در محاکمات برای نیل به احقاق حقوق عامه، افزایش امنیت حقوقی مالکان و آسان‌سازی معاملات ارضی از جمله مزایای این طرح در رابطه با شهروندان است. از بین بردن زمینه‌های تصرف اراضی دولتی و ملی، ایجاد توسعه پایدار و امنیت ملی و زمینه‌سازی تأسیس نظام کارآمد و منصفان برای وصول مالیات اراضی و املاک و همچنین جلوگیری از بورس‌بازی زمین در مناطق شهری نیز از جمله مزایای این طرح در رابطه با دولت است.

طرح کاداستر تأثیر به‌سزایی در درآمدزایی دارد

وی خاطرنشان کرد: مخالفان باید به این نکته اشاره کنند که اگر مشکلی در رابطه با طرح کاداستر وجود ندارد، چرا روند اجرای آن به درازا کشیده شده است، در حالی که بسیاری تأکید دارند اجرای این طرح برای تأمین منافع ملی، مقابله با فساد و رفع اختلافاتی که در این حوزه وجود دارد، ضروری است. ناصری‌نژاد یادآور شد: بی‌تردید اجرای طرح کاداستر هم تأثیر به‌سزایی در درآمدزایی دارد و هم اجرای آن مشکلی برای کشور به همراه ندارد، ضمن این که اجرای آن نیازی به اعتبارات زیادی هم ندارد.

تقسیمات کاداستر

الف) کاداستر ملکی
ب) کاداستر عمومی
الف - «کاداستر ملکی» تعیین محدوده‌های ملکی است و به دو نوع «شهری» و «زراعی» تقسیم می‌شود. همان‌طور که مشخص است نوع شهری آن، برای تعیین محدوده‌های شهری مثل عرصه خانه‌ها به کار می‌روند و نوع زراعی آن هم به تعیین حدود زمین‌های زراعی می‌پردازد. ب - «کاداستر عمومی» لایه‌های دیگری از اطلاعات را شامل می‌شود و همین اطلاعات است که کاداستر را به نظامی چند لایه و پیچیده تبدیل می‌کند.

ریشه لغت کاداستر

گفتنی است: ریشه لغت کاداستر، در حقیقت کلمه یونانی Katastichon به معنی دفتر یادداشت است که با گذشت زمان در زبان لاتین به Captasrum تبدیل شده است. در حقیقت کاداستر سیستمی بوده که برای ثبت استان‌های مختلف کشور یونان برای مقاصد مالیاتی استفاده می‌شده است

تقسیم‌بندی کاداستر عمومی

کاداستر مالی، کاداستر آبی، کاداستر سیاسی، کاداستر جغرافیایی، کاداستر جامع

کاداستر مالی: هدفش تعیین مبلغ دقیق مالیات است اطلاعاتی در مورد ابعاد زمین و کاربری آن و هر اطلاعات دیگری که برای تعیین مقدار و نحوه اخذ مالیات لازم است، وجود دارد.

کاداستر سیاسی: اطلاعات دقیقی در مورد تقسیم‌بندی‌های منطقه‌ای از قبیل حدود استان‌ها و بخش‌ها و شهرستان‌ها در اختیار کاربران قرار می‌دهد.

نقشه‌برداری در کاداستر

نقشه‌برداری در کاداستر شامل «عملیات نقشه‌برداری کاداستر» و «تهیه نقشه کاداستر» می‌شود و همان‌طور که اشاره کردیم ثبت جامع حد و حدود اموال غیرمنقول را در بر می‌گیرد و معمولاً شامل اطلاعاتی مربوط به مالک مکان دقیق ملک (گاهی اوقات اطلاعات GPS) ابعاد (مساحت) نوع کشت و ارزش قطعات زمین‌ها می‌شود.

امکان اجرای ۹۰ درصد طرح کاداستر تا پایان سال ۹۷ وجود دارد

عضو کمیسیون قضایی و حقوقی در مجلس، با تأکید بر این که امکان اجرای ۹۰ درصد طرح کاداستر تا پایان سال ۹۷ وجود دارد، به وجود ابهاماتی در دلایل مخالفت برخی با اجرای این طرح اشاره کرد. مجید ناصری‌نژاد در واکنش به انتشار خبری از سوی معاون قوه قضاییه و رئیس سازمان ثبت اسناد و املاک کشور مبنی بر این که پارسال یک‌هزار و ۹۰۰ میلیارد تومان درآمد از این سازمان به خزانه دولت واریز شد، اما برخی نمی‌خواهند طرح کاداستر اجرا شود، گفت: طرح کاداستر از نظر گفتمان و نظرانی که وجود دارد اجماع اکثر مسؤولان برای اجرای آن را نشان می‌دهد، چرا که اجرای این طرح که در قالب نقطه‌گذاری از طریق UTM و GPS صورت می‌گیرد و به دنبال آن تمام تصرفات، زمین‌خواری‌ها و ثبت هرگونه سند در این حوزه قابل رصد کردن می‌باشد که به نفع کشور است و این در حالی است که در مرحله عمل با مشکلاتی مواجه شده است.

نماینده مردم شادگان در مجلس شورای اسلامی، ادامه‌داد: البته در رابطه با این که این مشکلات ناشی از کجا بوده و چه افرادی با اجرای این طرح مخالفت می‌کنند، ابهام وجود دارد، چرا که دلایل قانع‌کننده‌ای برای این مخالفت خود بیان نکرده‌اند.



آگهی مناقصه عمومی

شماره ۴۳۸۰/۹



فرماندهی فنی نیروی دریایی ارتش جمهوری اسلامی ایران در نظر دارد ساخت دستگاه کولن (شارژر ساحل) از طریق مناقصه عمومی به پیمانکار واجد شرایط واگذار نماید. لذا از کلیه متقاضیان دعوت می‌شود جهت دریافت اوراق شرایط و مشخصات مناقصه با در دست داشتن معرفی‌نامه از ساعت ۹ الی ۱۲ مورخه ۱۳۹۷/۱۱/۰۴ الی ۱۳۹۷/۱۱/۰۴ به مدیریت مالی این فرماندهی واقع در میدان رسالت، انتهای خیابان نیروی دریایی، پادگان کوهک، فرماندهی فنی نداجا، مدیریت مالی مراجعه و تا انتهای وقت اداری روز ۱۳۹۷/۱۱/۱۴ نسبت به تحویل مدارک اقدام نمایند.

تبصره ۱- شرکت در مناقصه مستلزم داشتن گواهی‌نامه سمتی باشد.

تبصره ۲- هزینه چاپ آگهی مناقصه بعد از برنده مناقصه خواهد بود.

تلفن تماس: ۷۳۹۵۳۲۹۸

فکس: ۷۷۲۲۸۶۱۶

آگهی مناقصه عمومی

شماره ۴۳۸۰/۸



فرماندهی فنی نیروی دریایی ارتش جمهوری اسلامی ایران در نظر دارد یک‌دستگاه کمپرسور دیزلی سیار را از طریق مناقصه عمومی خریداری نماید. لذا از کلیه متقاضیان دعوت می‌شود جهت دریافت اوراق شرایط و مشخصات مناقصه با در دست داشتن معرفی‌نامه از ساعت ۹ الی ۱۲ مورخه ۱۳۹۷/۱۱/۰۳ الی ۱۳۹۷/۱۱/۰۴ به مدیریت مالی این فرماندهی واقع در میدان رسالت، انتهای خیابان نیروی دریایی، پادگان کوهک، فرماندهی فنی نداجا، مدیریت مالی مراجعه و تا انتهای وقت اداری روز ۱۳۹۷/۱۱/۱۴ نسبت به تحویل مدارک اقدام نمایند.

تبصره ۱- شرکت در مناقصه مستلزم داشتن گواهی‌نامه سمتی باشد.

تبصره ۲- هزینه چاپ آگهی مناقصه بعد از برنده مناقصه خواهد بود.

تلفن تماس: ۷۳۹۵۳۲۹۸

فکس: ۷۷۲۲۸۶۱۶

مقابله با خشکسالی به روش‌های باستانی

توصیه‌هایی برای زندگی بدون پلاستیک



یک خانواده انگلیسی با چندین راهکار ابتکاری خود، تولید زیاله خانوار را تا حد زیادی کاهش داده و با راهاندازی کمیته‌ی علیه پلاستیک در این راه قدم برداشته‌اند. به گزارش ایسنا، خانواده «میدمنت» می‌گویند که با استفاده از این راه‌حل‌های ابتکاری موفق شدند حدود ۴ ماه را تقریباً بدون تولید زیاله در آشپزخانه سپری کنند.

به گفته «بتینا»، مادر خانواده می‌تواند با باز یافت و تولید کمپوست از پسماندهای غذایی، مقدار زیاله‌ها را به میزان زیادی کاهش داد.

این خانواده که کمپین مبارزه با پلاستیک‌های یک بار مصرف و تلاش برای به صفر رساندن تولید پسماندها را در لندن راه‌اندازی کرده‌اند، مدت دو سال است به‌طور جدی در تلاش هستند تا حجم زیاله و پلاستیک‌های تولیدی خود را به صفر برسانند. تلاش این خانواده دو سال پیش تنها با حذف کارتون‌های شیر آغاز شده بود. پس از آن مسواک‌های معمول خود را با مسواک‌هایی از جنس بامبو جایگزین کردند. همچنین به جای خرید از سوپرمارکت‌ها خریدهای خود را با کیسه‌های پارچه‌ای یا شیشه‌هایی که همراه با خود دارند از خواروبار فروشی‌های محلی انجام می‌دهند. قفسه‌های آشپزخانه این خانواده پر از شیشه‌هایی است که از عدس، پاستا و دیگر مواد غذایی پر شده‌اند. علاوه بر اینها اعضای این خانواده دوستدار محیط‌زیست، خوشبو کننده‌ها، مواد شوینده، مرطوب کننده و صابون‌های مورد نیاز خود را خودشان در خانه درست می‌کنند.

بتینا یکی از اهداف خود را از این سبک زندگی این اعلام می‌کند که به پسران ۳ و ۶ ساله خود به تدریج شاد بودن با حداقل‌ها را بیاموزد.

اما این خانواده در انگلیس تنها نیستند. با افزایش اعتراضات مردم نسبت به تأثیرات زیست‌محیطی پلاستیک‌های یک‌بار مصرف، ایده استفاده از مواد پایدارتر و دوری از پلاستیک‌ها در بسیاری از افراد نهادینه شده است. برخی کارشناسان نگرانی‌های عمومی در این زمینه را بی‌سابقه و امیدبخش دانسته‌اند.

خانواده میدمنت اذعان می‌کنند که آگاهی تدریجی آنها از مقدار زیاله‌ها و پلاستیک‌های موجود در خیابان‌ها تبدیل به یک انگیزه قوی شده است. به‌طوری که هم‌اکنون تمامی وسایل آنها یا باز یافت شده یا دوباره استفاده شده و یا از فروشگاه‌های خیریه و جراحی‌های دست دوم تهیه شده است. این خانواده حتی برای سال نو میلادی نیز هیچ خرید جدیدی انجام نداده است.

بتینا، مادر خانواده می‌گوید در ابتدا خود به تنهایی این سبک زندگی را برگزیده و از ترس قضاوت شدن، آن را از دیگران و حتی همسر خود مخفی می‌کرده اما اکنون ابتکار او مورد استقبال قرار گرفته است.

هریسون، یکی دیگر از افرادی که به کمپین «زندگی بدون پلاستیک» پیوسته است، انگیزه خود را از این سبک زندگی به دنیا آمدن فرزند خود اعلام کرده است. این مادر می‌گوید به دنیا آوردن فرزند خود که اکنون ۹ ماهه است به مرگزی مراجعه کرده که می‌توانسته از آن پوشک‌های چند بار مصرف تهیه کند. از آن پس در خانه زندگی کرده که استفاده از پلاستیک‌ها را محدود کند. به عقیده او استفاده از پوشک‌های یک‌بار مصرف بسیار نامناسب بوده و بیش تر مردم از مزایای استفاده از پوشک‌های چند بار مصرف پارچه‌ای با خبر نیستند.

هریسون نیز مانند خانواده میدمنت مرطوب کننده‌های مورد نیازش را خود از مواد طبیعی می‌سازد. همچنین خوشبو کننده خود را نیز تهیه و داخل یک ظرف محصاتی نگهداری می‌کند. همچنین به تازگی در یکی از مناطق انگلیس برای حمایت از کمپین زندگی بدون پلاستیک، یک فروشگاه مواد غذایی بدون هیچ گونه بسته‌بندی پلاستیکی باز شده است. بسیاری از مردم از نقش مهمی که می‌توانند با رعایت چنین مواردی در حفظ محیط‌زیست داشته باشند، آگاه نبوده و بر این باورند که با تولید حجم زیاد زیاله توسط کارخانه‌های بزرگ، چنین اقداماتی از سوی آنها کارساز نخواهد بود، اما در صورتی که مردم چنین مواردی را به تدریج رعایت کنند می‌توانند تأثیر مثبت و مهم بر محیط‌زیست خود بگذارند.

گزارش سازمان ملل متحد در ماه ژوئن نشان داد، ۹۰ درصد از پسماندهای پلاستیکی قابل بازیافت هرگز بازیافت نمی‌شوند. این آمار به شدت برای محیط‌زیست کره زمین نگران کننده است.

قدم‌هایی که شما می‌توانید در این مسیر بردارید

در ادامه چند راهکار برای کاهش حجم زیاله‌های تولیدی و سبک زندگی بدون پلاستیک (با دست‌کم با کم‌ترین میزان مصرف پلاستیک) به نقل از روزنامه گاردین آورده شده است:

- استفاده از بطری آب چند بار مصرف: بطری‌های پلاستیکی آب پس از تمسک‌ها دومین آلاینده‌های یک‌بار مصرف این سیاره به شمار می‌روند.
- حمل یک فنجان قابل استفاده مجدد: در برخی کشورها برخی از فروشگاه‌ها وجود دارند که در صورت به همراه داشتن فنجان برای صرف قهوه به شما تخفیف خواهند داد.
- استفاده از صابون‌های جامد: شامپوهای شست و شوی بدن و مایع‌های دستشویی یکی از بزرگ‌ترین منابع تولید زیاله‌های خانگی هستند.
- اجتناب از قاشق و چنگال‌های یک‌بار مصرف: اتحادیه اروپا در نظر دارد استفاده از قاشق، چنگال، چاقو، نی، بشقاب، گوش پاک‌کن و برخی اقلام یک‌بار مصرف دیگر را تا سال ۲۰۲۱ میلادی ممنوع سازد.
- استفاده از مسواک‌ها و شانه‌های بامبو: برای مسواک زدن دندان‌ها و شانه کردن موهایتان از گزینه‌های زیست تخریب‌پذیر مانند مسواک‌ها و برس‌هایی از جنس بامبو استفاده کنید.

شواهد علمی نشان می‌دهد

که تمدن‌های باستانی قادر بودند در مناطقی که امروزه بایر هستند، کشاورزی کرده و محصولات خود را عمل آورند، به باور کارشناسان، استفاده از این روش‌های ماهرانه می‌تواند بشر را در مبارزه با تغییرات آب و هوایی یاری کند. به گزارش سینا پرس، پژوهش‌های دو محقق به نام او اکت چین در مؤسسه سلطنتی تحقیقات علوم طبیعی بلژیک و کرستین براون، پژوهشگر دوره پسدادکتری در رشته مطالعات اقلیمی باستانی در دانشگاه ایالتی آریزونا، آمریکا نشان‌دهنده شواهدی از امکان استفاده از تکنیک‌های باستانی برای مقابله با تغییرات آب و هوایی است. باید در نظر داشت که برای احیای دوباره روش‌های تحصیل منابع آب در دوران باستان باید مطالعات دقیقی از منظر باستان‌شناسی، زمین‌شناسی و مطالعه شرایط ساختار زمین انجام داده و آن را با شرایط امروزی تطبیق داد. در این میان استفاده از ظرفیت‌های مردم بومی و محلی می‌تواند بسیار مؤثر بوده و انطباق این روش‌ها را در دوران امروزی ساده‌تر کند.

در این مطالعات، کپت چین به بررسی شهرهای باستانی منطقه تاباسکو در کشور مکزیک پرداخته است که دولت محلی در تلاش برای احیای روش‌های سنتی و باستانی برای مدیریت منابع آب است. در این منطقه مرداب‌ها، تالاب‌ها و دریاچه‌های باستانی و روش‌های کهن مدیریت منابع آب این مناطق مورد بررسی و توجه قرار گرفت. این روش‌ها برای مدت زمانی طولانی توسط اقوام باستانی مایا و آزتک‌ها برای کشاورزی استفاده شده بود و نتایج مناسبی در پی داشت. در این سیستم از الگوی موسوم به Chinampas برای آبیاری مزارع استفاده می‌شد که در آن، واحدهای کوچک مستطیل شکل در کنار منابع آب تحت زراعت قرار گرفته و آبیاری می‌شدند. گفتنی است نخستین تلاش برای ایجاد دوباره این روش‌های سنتی، بدون در نظر گرفتن مطالعات باستان‌شناسی و به کمک بولدور انجام شد که موفقیت‌آمیز نبوده و در آن ملاحظات کشاورزی سنتی لحاظ نشده بود.

این تلاش منجر به برداشت ناپایدار و عدم انطباق بین محصولات تولید شده و خواسته‌های بازار شده و در دور بعدی مطالعات، مردم محلی نتوانستند این روش را با استفاده از الگوهای سنتی احیا کرده و نتیجه مورد نظر خود را بگیرند. مثال دوم برای استفاده موفقیت‌آمیز از الگوهای باستانی مدیریت منابع آب برای مقابله با تغییرات اقلیمی، در منطقه Cochas پرو مشاهده می‌شود که در آن از عوارض طبیعی فرورفته در سطح زمین توسط اینکاها استفاده شده و آب‌های ناشی از نزولات جوی در آن جمع‌آوری شده و مورد استفاده قرار می‌گرفت. در این مطالعات با همکاری مردم محلی، این روش مجدداً احیا شده و نتایج قابل توجهی از آن به دست آمد.

گفتنی است در شهر یورماه سال جاری نیز شاهد انتشار خبری در وب‌سایت nature بودیم که براساس آن این موضوع در خاورمیانه نیز مورد مطالعه قرار گرفته و تیمی از مهندسان و باستان‌شناسان اردنی با احیا و بازسازی مدل‌های مبتنی بر مدیریت و ذخیره‌سازی آب در دوران باستان موفق شدند تا بخشی از آب مورد نیاز یکی از شهرهای این کشور را تأمین کنند. در این پروژه از کانال‌ها و مخازن باستانی استفاده شد. باید توجه داشت که خشکسالی در خاورمیانه به عنوان تهدیدی جدی برای مردم این منطقه به شمار رفته و پیش‌بینی می‌شود مردم این سرزمین در آینده‌ای نزدیک با بحران آب روبه‌رو خواهند شد.

متأسفانه پژوهشگران در مطالعات خود دریافته‌اند که این شرایط بحرانی در منطقه خاورمیانه بر اثر گرمایش زمین وخیم‌تر شده و تغییرات آب و هوایی سبب تقلیل رقتن هر چه بیش‌تر منابع آبی در منطقه می‌شود که تنها راه‌حل پیش رو، استفاده از فناوری‌های جدید و توسعه پژوهش‌های مربوط به مدیریت بحران آب و بازیافت آن است. ثمر تلوزی، پژوهشگر و متخصص دانشگاه اردن با کمک شهردار شهرام‌الجمال در کشور اردن موفق به بازسازی و احیای سیستم جمع‌آوری و توزیع آب باستانی شده است که توسط ساکنان این سرزمین در سال ۹۰ پس از میلاد ساخته شده بود. در این سیستم باستانی آب‌های ناشی از نزولات جوی در زمستان و آب‌های جاری شده از کوهستان‌های سوریه در ۱۰ کیلومتری شمال شهر، از طریق کانال‌هایی ساخته شده از سنگ بازالت به مخازن سنگی منتقل شده و در تابستان مصرف می‌شوند. مردم این منطقه به مدت ۸۰۰ سال از این سیستم در دوران روم باستان، بیزانس و قرون اسلامی استفاده کرده و به آب دسترسی داشته‌اند. این روند تا سال ۹۰۰ پس از میلاد که شهر متروکه شده و سکنه آن به مناطق دیگری کوچ کردند، ادامه داشت. امروزه کسانی که در اطراف خرابه‌های باستانی این تأسیسات زندگی می‌کنند تقریباً به‌طور کامل به چاه‌های عمیقی که پس از سال ۱۹۹۰ حفاری شده وابسته بوده و اعتقاد دارند آب چشمه‌ها شور بوده و بوی بدی دارد.

این پروژه موفقیت‌آمیز در سال جاری به سرپرستی برتدی وریس، باستان‌شناس آمریکایی ادامه یافته و پیش‌بینی می‌شود دست‌کم ۱۰ درصد از آب مورد نیاز مردم شهر از طریق این سیستم تأمین شود. وی در این رابطه اعلام کرد: «طبیعی است اگر مردم به استفاده از آب‌های سطحی اقدام نکنند، کشاورزی از بین رفته و با خشکی بیش‌تری رو به رو می‌شویم.»

در این میان باید در نظر داشت که برای احیای دوباره روش‌های تحصیل منابع آب در دوران باستان باید مطالعات قیقی از منظر باستان‌شناسی، زمین‌شناسی و مطالعه شرایط ساختار زمین انجام داده و آن را با شرایط امروزی تطبیق داد. در این میان استفاده از ظرفیت‌های مردم بومی و محلی می‌تواند بسیار مؤثر بوده و انطباق این روش‌ها را در دوران امروزی ساده‌تر کند.

در پایان لازم به توضیح است که در شرایطی که کشور ما نیز با بحران آب روبه‌رو است، می‌توان با تکیه بر ساختارهایی همچون قنات‌ها و آب‌انبارها، بخشی از آب را به ویژه در حوزه انتقال آب به مناطق کویری بدون خطر تیخیر، انجام داده و از منابع آب به طرز بهتری استفاده کرد.



www.monaghesatiran.ir

پایگاه جامع
خبر و اطلاعات
مناقصات
مزایدات
ایران

عضو هیأت نمایندگان اتاق تهران
قانونگذاری هم محل بروز فساد است

عضو هیأت نمایندگان اتاق تهران گفت: فساد از عدم تعادل دو عامل نشأت می‌گیرد، عامل اول، انسانی و عامل دوم ساختاری است که از اولی تحت عنوان عامل کار گزار یاد می‌کنیم. هر دو یعنی انسان و ساختار در بروز فساد مؤثرند. به گزارش مناقصه‌مزایده، حسن‌عابدی جعفری با بیان این که گاه افراد تحت تأثیر ساختار اقتصاد قرار می‌گیرند و فساد رخ می‌دهد، تصریح کرد:

در این شرایط سؤال اما این است که این ساختار را چه کسی ایجاد کرده و پاسخ به انسان و عامل انسانی بازمی‌گردد. در واقع تعامل بین انسان و ساختار دلیل عمده بروز فساد است. وی افزود: در ایران ساختار اداری این ظرفیت را دارد که زمینه بروز فساد را فراهم کند. ساختار اقتصادی کشور هم مستعد بروز فساد است و انسان‌ها هم به نوبه خود در کنار این ساختارها اثر گذارند. پیام این شرایط برای ما این است که تک‌عاملی دیدن فساد کمکی به حل مسأله نمی‌کند و برای مبارزه با فساد با یک معادله چند مجهولی روبه‌رو هستیم. در این شرایط اگر ساختار را اصلاح کنیم، باید با عوامل انسانی چه کرد؟ ساختار و عوامل انسانی باید به‌موازات هم اصلاح شود. عابدی جعفری با بیان این که در کشور ما ساختار اداری به دلیل حاکمیت بوروکراسی قوی به‌طور حتم به بروز فساد دامن می‌زند، گفت: از سوی دیگر ساختار اقتصادی به دلیل عدم انیشتی که در آن برای افراد سرمایه‌گذار و درستکار وجود دارد، عرصه جولان فساد می‌شود. وی اضافه کرد: قانونگذاری هم محل بروز فساد است و ریل‌هایی که برای اداره اقتصاد و جامعه و سیاست گذاشته می‌شود، به دلیل جانمایی اشتباه قطار را به جای دیگری هدایت کرده و به فساد دامن می‌زند. از سوی دیگر آدم‌ها همین ساختارها و قوانین را به راحتی دور می‌زنند. تضعیف روحیه گرایش به اجرای قانون در افراد در جامعه باعث می‌شود قوانین به درستی اجرا نشود. به گفته عابدی جعفری در شرایط کنونی یکی از گرفتاری‌های جدی ماکشافی است که بین ساختارها و رویه‌های قانونی و اجرای آن وجود دارد. عامل عمده بروز این شکاف بسیار عمیق انسان‌ها هستند و از سوی دیگر ساختارها انسان‌ها را به این سمت‌وسو هدایت می‌کنند. عضو هیأت نمایندگان اتاق تهران افزود: با توجه به شرایط کنونی کشور و زمینه‌ها عوامل بروز فساد، هر طری‌گی برای مبارزه با فساد باید در نظر گرفتن مجموع عوامل یعنی هم کار گزار و هم ساختار به معنی قوانین و مقررات، رویه‌ها و تشکیلات تدوین و اجرا شود. در غیر این صورت معادله فساد هر گز حل نمی‌شود.

دبیر کار گروه تأمین مواد اولیه پوشاک
شاهد ایجاد اتاقی شیشه‌ای در زمینه تهیه و توزیع مواد اولیه پوشاک هستیم

دبیر کار گروه تأمین مواد اولیه پوشاک گفت: زیرساخت‌های مناسبی برای تشکیل این کار گروه تهیه شد و اکنون شاهد ایجاد اتاقی شیشه‌ای در سطح بازار در زمینه تهیه و توزیع مواد اولیه هستیم. به گزارش مناقصه‌مزایده به نقل از پایگاه خبری اتاق اصناف تهران، محمد توکلی حمایت از تولید داخلی را از جمله اهداف این کار گروه عنوان و اظهار کرد: نخستین کارخانه ایرانی اقدام به همکاری با این کار گروه و توزیع محصولات خود کرد. اکنون به دنبال این هستیم تا سایر کارخانه‌داران نساجی ایران نیز در همکاری با این کار گروه به توزیع محصولات خود بپردازند. وی افزود: به‌طور حتم باید با همکاری کارخانه‌داران ایرانی پیای دلالتن را از بازار کوتاه کرد تا کالاهای آنها از تولید مستقیم به مصرف ارایه نشود. دبیر کار گروه تأمین مواد اولیه پوشاک در تهران ادامه داد: ما به دنبال حمایت از کارخانه‌های ایرانی هستیم و مواد اولیه کارخانه‌هایی که وارد این کار گروه شوند از طریق وزارت صنعت تأمین خواهد شد. وی افزود: پارچه‌های ایرانی امروز با استقبال بسیار زیادی در کار گروه مواجه بود و طی هفته گذشته بیش از ۶۰۰ هزار متر پارچه نیز از سوی احتکار کنندگان وارد بازار شده است. به گفته توکلی، این مختکران پارچه‌ها را در گذشته خریده و انبار کرده بودند تا سبب عید با ۳۰ درصد افزایش قیمت به تولید کنندگان بفروشند. بر اساس اعلام دبیر کار گروه تأمین مواد اولیه پوشاک در مرحله سوم توزیع این مواد، برای نخستین بار یک تولید کننده بزرگ پارچه داخلی نیز به این چرخه تأمین مایحتاج تولید کنندگان پیوست که تأثیر بسیاری در عرضه این نوع مواد در بازار داشته است.

آگهی مزایده

شهرداری چالانچولان در نظر دارد براساس مجوزهای شماره ۵/۲۴۷ مورخ ۹۷/۱۰/۱۲ شورای شهر چالانچولان نسبت به فروش وسایط نقلیه موتوری ذیل از طریق مزایده کتبی اقدام نماید:

۱- یک دستگاه کامیون کمپرسی بنز خاور LPK 608 نشن تن مدل ۱۳۸۸ متقاضیان می‌توانند پس از واریز مبلغ ۱۰۰,۰۰۰,۰۰۰ ریال بابت سپرده شرکت در مزایده به حساب مهر گستر ۱۳۳۹۹۰۲۹۲۲ شهرداری نزد بانک کشاورزی یا به صورت تضمین بانکی معتبر طرف مدت هفت روز کاری از تاریخ ۱۳۹۷/۱۰/۳۰ لغایت ۱۳۹۷/۱۱/۷ جهت بازدید از وسیله نقلیه فوق و اخذ اسناد مزایده به آدرس کیلومتر ۲۵ جاده پروچرد به خرم آباد، شهر چالانچولان، شهرداری مراجعه و سه روز پس از تاریخ بازدید تا تاریخ ۱۳۹۷/۱۱/۱۰ نسبت به تحویل پیشنه‌آدات خود به دبیرخانه شهرداری اقدام نمایند.

- شهرداری در رد یا قبول یک یا کلیه پیشنهادهات مختار است.
- به پیشنهادهات منخوش - مشروط و مهمت ترتیب اثر داده نخواهد شد.
- پرداخت هر گونه مالیات - عوارض - هزینه نقل و انتقال و سایر هزینه‌های ناشی از فروش به عهده برنده مزایده می‌باشد.
- حد نصاب شرکت کنندگان در مزایده حداقل سه نفر می‌باشد.
- فروش وسیله نقلیه فوق به صورت نقدی و در یک مرحله صورت می‌گیرد.
- کمیسیون معاملات شهرداری در تاریخ ۱۳۹۷/۱۱/۱۱ روز پنجشنبه راس ساعت ۱۴ در محل شهرداری تشکیل می‌گردد.

متقاضیان می‌توانند در صورت لزوم جهت کسب اطلاعات بیشتر با شماره تلفن‌های ۰۶۶۵-۴۳۲۳۵۲۰۱ و شماره همراه ۰۹۱۶۹۶۵۶۸۷۱ تماس حاصل فرمایند.

مهدی یار احمدی - شهردار چالانچولان

روزنامه مناقصه ۲۶۱۶ - ۲۶۱۵ - ۹۷/۱۰/۳۰

آگهی مناقصه و مزایده عمومی

دانشگاه علوم پزشکی تهران در نظر دارد موضوع مشروح ذیل را از طریق برگزاری مناقصه عمومی به بخش خصوصی واگذار نماید. متقاضیان واجد شرایط می‌توانند در مهلت مقرر با در دست داشتن معرفی‌نامه و اصل فیش واریزی به مبلغ ۳۰۰,۰۰۰ ریال به طور جداگانه به حساب جام شماره ۰۴۴۲۷۱۶۱۰۴۲۷۱ کد شناسه ۱۲۲۲ بانک ملت نزد شعبه هجرت در وجه مدیریت نظارت و توسعه دانشگاه، جهت دریافت اسناد مناقصه به آدرس ذیل مراجعه نمایند.

موضوع	نام واحد	مبلغ سیر شده شرکت در مناقصه / مزایده (ریال)	مهلت توزیع اسناد	جلسه توجیهی	زمان اخذ پیشنهادهات	زمان بازگشایی پاکات مرحله اول	زمان بازگشایی پاکات مرحله دوم
مناقصه عمومی درمورد های غذایی و طبخ و توزیع غذا	معاونت دانشجویی	۲,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	از روز یکشنبه ۱۳۹۷/۱۰/۳۰ لغایت چهارشنبه ۱۳۹۷/۱۱/۳ ساعت ۱۵:۱۵	روز دوشنبه ۱۳۹۷/۱۱/۸	سه شنبه ۱۳۹۷/۱۱/۹ ساعت ۱۵:۱۵	چهارشنبه ۱۳۹۷/۱۱/۱۷	شنبه ۱۳۹۷/۱۱/۲۷
مزایده عمومی واگذاری مرکز تصویربرداری	بیمارستان پارس	۳۰,۰۰۰,۰۰۰,۰۰۰	چهارشنبه ۱۳۹۷/۱۱/۳ ساعت ۱۵:۱۵	روز دوشنبه ۱۳۹۷/۱۱/۸	سه شنبه ۱۳۹۷/۱۱/۹ ساعت ۱۵:۱۵	چهارشنبه ۱۳۹۷/۱۱/۱۷	شنبه ۱۳۹۷/۱۱/۲۷

۱. آدرس محل دریافت اسناد مناقصه: تهران - بلوار کشاورز نبش خیابان قدس سازمان مرکزی دانشگاه علوم پزشکی تهران - طبقه دوم اتاق ۲۰۵ اداره امور قرارداده‌ها
۲. هزینه چاپ آگهی به عهده برنده مناقصه می‌باشد.
۳. اسناد مناقصه در سایت مدیریت نظارت و اداره امور عمومی به آدرس <http://vcmdrp.tums.ac.ir> قابل مشاهده می‌باشد. برای دریافت اسناد مراجعه حضوری الزامی است. تذکر: سپرده قابل قبول برای شرکت در مناقصه/مزایده واریز وجه نقد یا ضمانت‌نامه بانکی معتبر با مهلت حداقل ۳ ماه اعتبار می‌باشد.

مدیریت نظارت و توسعه امور عمومی
دانشگاه علوم پزشکی و خدمات بهداشتی درمانی تهران

روزنامه مناقصه ۲۶۱۶ - ۲۶۱۵ - ۹۷/۱۰/۳۰

فروش حرفه‌ای
در گروی یک مدیر فروش توانمند

محبتی قدری | مناقصه

کوچک‌ترین موقعیت‌ها و نیازهای بازار هستند تا بتوانند کالا یا خدمات تولیدی سازمان خود را به فروش برسانند.

که ظرافت‌های خاص خود را می‌طلبند. مدیران فروش عهده‌دار شغلی دشوار و پیچیده هستند که نیازمند آموزش حرفه‌ای، تعهد بسیار بالا و درک

ویژگی‌های
یک مدیر
فروش
موفقمدیر
فروش کیست؟

یک فروشنده موفق لزوماً یک مدیر فروش موفق نیست. مدیر فروش باید دارای توانایی‌های زیادی باشد برنامه‌ریزی، سازماندهی، هدایت و رهبری، نظارت و کنترل از ویژگی‌های مهم و اولیه یک مدیر فروش موفق است. بنابراین یک مدیر فروش کارآمد لازم است ضمن مشخص ساختن اهداف فروش، این اهداف را با اهداف بازاریابی و اهداف سازمانی هم‌راستا سازد. همچنین مدیران فروش با برعهده گرفتن گزینش و پرورش نیروهای انسانی بخش فروش، ضمن فراهم کردن امکانات برای آموزش کافی به آنها موجب انگیزش پرسنل فروش را به طرق مختلف فراهم می‌سازد. مهم‌ترین کاری که مدیر فروش انجام می‌دهد: مهم‌ترین کار برای یک مدیر فروش خوب، بازخورد گرفتن و هدایت درست تیم فروش است. استراتژی‌ها روی کاغذ خیلی متفاوت‌تر از زمان اجرا هستند. لذا باید در عمل این استراتژی‌ها پیاده و عملی‌سازی شوند و این از وظایف مدیر فروش است تا کارکنان فروش بتوانند استراتژی‌های فروش را موفق پیش ببرند.

اهد
یادگیری است

یک مدیر فروش حرفه‌ای همیشه مقداری از زمانش را به مطالعه و یادگیری بهترین و بروزترین تکنیک‌ها می‌پردازد و سعی می‌کند در علم فروش اطلاعات کاملی داشته باشد. همچنین مدیر فروش موفق اطلاعات کاملی از محصول و خدماتی که ارائه می‌کند دارد و در این مورد یک متخصص است.

همواره
با تیم فروش در
تعامل است

مدیر فروش موفق کسی است که همواره با تیم فروش خودش در ارتباط باشد و آنها را راهنمایی کند. مدیر فروش باید همواره عملکرد تیمش را ارزیابی و تقویت کند. افراد حرفه‌ای در امر فروش می‌دانند که اگر تیم خوب و حرفه‌ای نداشته باشند نمی‌توانند به جایگاه مطلوب فروش دست یابند.

ایستادگی

یکی از خصوصیات مدیر فروش صبر و ایستادگی در مقابل ناملاهیات است. زیرا مدیر فروش باید به شنیدن کلمه «نه» عادت کند. پس باید اعتماد به نفس و ایستادگی بالایی از خود نشان دهد، اما همین ایستادگی نیز باید به تکنیک فروش مسلح شود تا «جواب نه» کم‌تر دریافت شود.

زیرک
بودن

یک مدیر فروش حرفه‌ای موفق، باید توانایی تغییر مسیر به موقع را داشته باشد و به محض آن که جواب منفی دریافت کند، با کمک خلاقیت خویش، مسیر هوشمندانه دیگری را برای ادامه عملیات فروش پیش می‌برد. مدیر فروش باید توانایی فهم زبان بدن مشتری را نیز داشته باشد تا پیش از دریافت جواب نامناسب قادر به تغییر استراتژی فروش خویش را داشته باشد.

مدیر
فروش باید مری
باشد

پذیرش کلام مدیر به عنوان مریب فروش، از داشتن تجربه یا اهمیت‌تر است. فروشنده موفق با انرژی کافی و علاقه به سوی یادگیری و پذیرش کلام مریب گام برمی‌دارد. او از هر گونه پیشنهاد استقبال می‌کند. لذا یک مدیر فروش موفق، باید همواره به تیم تحت فرمان خویش آموزش دهد که چگونه با مشتریان و وضعیت بازار برخورد کنند یعنی با تغییر تاکتیک‌های مریب خویش میزان فروش سازمان خود را افزایش دهند.

به
مشتریان سازمان
اهمیت می‌دهد

می‌گویند مدیر فروش موفق هم به کیفیت اهمیت می‌دهد و هم به کمیت. کیفیت یعنی رضایت مشتریان از محصولات و خریدشان و کمیت یعنی بالا بردن میزان فروش. مدیران حرفه‌ای فروش اهمیت بسیار زیادی به مشتری و میزان رضایت وی می‌دهند، زیرا می‌دانند این مشتری‌ها هستند که محصولات و خدمات را می‌خرند و می‌توانند به بهترین نحو ممکن آنها را تبلیغ کنند.

وجدان

نتایج تحقیقات انجمن روانشناسی آمریکا در سال ۱۹۹۳ نشان می‌دهد که اغلب فروشندگان موفق باوجدان هستند. افرادی که به کار خود افتخار و به آن عشق می‌ورزند، منظم بوده و از کارایی بالایی برخوردارند، دارای این ویژگی رفتاری هستند. وجدان کاری به معنای ادامه انجام کار بدون فرصت دادن به دخالت حاشیه‌ها است. اگر فردی مرتب یا کارآمد نیستید، قطعاً قادر به امتوختن آن هستید.

مدیریت
زمان

مدیر فروش موفق، بر زمان خود و تیم فروش مدیریت مناسب دارند. مثلاً، پیدا کردن کوتاه‌ترین مسیر بین دو موقعیت جغرافیایی، زیر زمان بیش‌تر به معنای فرصت بیش‌تر برای فروش بیش‌تر است. اهمیت به زمان خود، منجر به اهمیت دادن به زمان مشتری خواهد شد.

شناسایی
مشتریان بالقوه

مدیر فروش باید مشتریان احتمالی را شناسایی کند، البته این کار گاهی توسط شرکت و مدیر بازاریابی انجام می‌شود، اما اگر این مورد انجام نشده بود، مدیر فروش باید بتواند با بررسی‌هایی که می‌کند لیستی از مشتریان احتمالی را شناسایی و تهیه کند.



شرکت آب و فاضلاب آذربایجان شرقی

آگهی مناقصه عمومی خرید

شماره ۲۰۰۹۷۱۴۰۳۰۰۱۰۹ مورخ ۹۷/۱۰/۱۹ مندرج در سامانه تدارکات الکترونیکی دولت
شماره ۹۹ سال ۹۷

شرکت آب و فاضلاب استان آذربایجان شرقی در نظر دارد اقلام به مقدار و مشخصات ذیل به روش مناقصه عمومی:

شماره فراخوان	ردیف	نام و مشخصات کالا	تعداد یا مقدار	واحد	تقسیم شرکت در فرآیند ار جاج کار	محل اعتبار
۲۰۰۹۷۱۴۰۳۰۰۰۱۰۹	۱	لوله ۵۰۰ دکتیلین ۷۰۰	۱۹۰۰	متر	۲,۲۲۵,۰۰۰,۰۰۰	غیر اعتباری
	۲	واشر سر لوله ۷۰۰	۳۲۰	حلقه		

و از طریق سامانه تدارکات الکترونیکی دولت خریداری نماید. کلیه مراحل مناقصه از طریق درگاه سامانه تدارکات الکترونیکی دولت (بستاد) به آدرس www.setadiran.ir انجام خواهد شد. بدیهی است شرکت در رد یا قبول هر یک از پیشنهادهات مختار خواهد بود. هزینه آگهی از برنده مناقصه اخذ خواهد شد. با توجه به اینکه این شرکت در نظر دارد که فرآیند کلیه مناقصات آتی خود را از طریق سامانه تدارکات الکترونیکی دولت به آدرس www.setadiran.ir برگزار نماید. لذا از کلیه مناقصه‌گران اعم از اشخاص حقیقی و حقوقی درخواست می‌شود که نسبت به ثبت نام و دریافت گواهی امضاء الکترونیکی بسته به ماهیت خود (حقیقی/حقوقی) به آدرس الکترونیکی فوق‌الذکر مراجعه و جهت کسب اطلاعات بیشتر با شماره ۰۸۵۱۹۳۷۳۶-۲۰ یا مرکز تماس با شماره ۰۲۱-۲۷۲۱۳۱۲۱ تماس بگیرند.

شناسه آگهی: ۳۵۲۵۶۸

شرکت آب و فاضلاب استان آذربایجان شرقی

روزنامه مناقصه ۲۶۱۶ - ۲۶۱۵ - ۹۷/۱۰/۳۰

انقصاد ۱۱ توافقی برای سرمایه گذاری در معادن کوچک مقیاس

تاکنون ۱۱ توافق برای حضور و مشارکت در سرمایه گذاری معادن کوچک مقیاس منعقد شده است.

به گزارش مناقصه مزایده به نقل از روابط عمومی تهیه و تولید موادمعدنی ایران، در راستای احیا و توسعه معادن کوچک مقیاس، تاکنون ۲۸ درخواست برای حضور و مشارکت در سرمایه گذاری معادن کوچک مقیاس از سوی متقاضیان داده شده که ۱۱ مورد آن به صورت توافق نهایی منعقد و امضا شده است. از این تعداد، دو سرمایه گذار خارجی نیز از کشور استرالیا و اوکراین حضور دارند. همچنین ۴ تفاهم نامه پژوهشی با دانشگاه ها و مرکز پژوهشی سازمان زمین شناسی و اکتشافات معدنی در حال نهایی شدن است که هدف آن توسعه فرآوری و پالویت های سیار، بررسی پژوهشی بازار و هماهنگی برای برگزاری دوره های آموزشی نیاز محور در راستای تقویت و توسعه معادن کوچک مقیاس و استفاده از فرصت های دانشگاهی با تعریف پروژه های نیاز محور است. در این زمینه، بررسی های آماری و هماهنگی با ۵ استان کشور با تکیه بر مناطق کم تر توسعه یافته و دارای پتانسیل معدنی انجام شده است. همچنین، پردازش اطلاعات مکانی و اولویت بندی به منظور معرفی محدوده های مستعد به سرمایه گذاران در حال بررسی و کارشناسی است که به محض آماده شدن نتایج، معرفی این محدوده ها به متقاضیان سرمایه گذاری انجام خواهد شد. علاوه بر این، ۱۳ استان دیگر در حال هماهنگی اولیه برای دریافت آمار و اطلاعات اولیه است. بنا به این گزارش، بر نقشه راه معدن «بند ۴۸ راهبردی ۴» بر شفاف سازی حمایت های دولت از معادن کوچک مقیاس تأکید شده است که حاکی از توجه ویژه به این بخش به عنوان موتور محرک توسعه و اشتغال پایدار در مناطق کم تر توسعه یافته خواهد بود.

تدوین دانشنامه زمین شناسی ایران به گجار سید؟

مجرى طرح تدوین دانشنامه زمین شناسی ایران درباره چرایى تدوین این دانشنامه گفت: پیش از ۵۰ سال است که سازمان زمین شناسی آغاز به کار کرده است پس از ۱۰ سال زمین شناسی ایران تا حدودی شناخته شد و بعد از ۲۰ سال دانشتهای ما از زمین شناسی ایران هم تر از دانشتهای جهانی گشت. از دهه ۶۰ هجری زمین شناسی از حالت مشاهده به صورت یک علم در آمد و چنان شد که باید مستندات به دست آمده بنای علمی داشته باشد.

عبدالرحیم هوشمندزاده در گفت وگو با «عصر معدن» با بیان این مطلب در ادامه افزود: در واقع زمین شناسی این است که به دل سنگ بنگرید و ببینید که چگونه ساخته شده و از جهات مختلف همچون تکنونیک، متالوژی و... آن را مورد بررسی و مطالعه قرار دهید. اکنون به دلیل زیاد شدن دانشگاه ها، نظرات مختلف در خصوص زمین شناسی ایران مطرح شده و سبب شده تا کار شناسان جهانی به زمین شناسی ایران توجه داشته باشند.

وی ادامه داد: می توان گفت ایران مرکز خشکی های قدیم است و از لحاظ زمین شناسی همه مطالعات را دار است. این در حالی است که نظرات مختلف سبب می شود تا نتیجه مشخص و قابل قبولی از زمین شناسی ایران نداشته باشیم. به گفته وی، ما اکنون در ایران لغت نامه دهخدا را به عنوان مرجع زبان فارسی داریم اما برای زمین شناسی چنین چیزی تاکنون نداشته ایم. از این رو بنده به این فکر افتادم تا برای علوم و فنون زمین شناسی ایران مجموعه ای تدوین شود که مورد قبول همگان بوده و منطبق با دانش روز باشد. از این رو به سازمان زمین شناسی این پیشنهاد را دوسال پیش دادم که تاکنون به نتیجه نرسیده است. این در حالی است که به عنوان یکی از واجبات امروز ما در زمین شناسی، تدوین یک مرجع است و باید از کسانی همچون سیزه ای، نبوی، هامیون مطیعی و... که دیگر نظیر ندارند کمک گرفت. هوشمندزاده ادامه داد: البته بودجه ای نیز در زمان ریاست دکتر لک برای تدوین این دانشنامه در نظر گرفته و تصویب شد و با دانشگاه تربیت مدرس نیز صحبت های انجام شد و قرارداد هم بسته شد اما این بودجه دریافت نشده و نتوانستیم آن را به مرحله اجرا برسانیم.

خود کفایی ایران در تولید فولاد

ا گروه زمین و معدن | مناقضه ۱

صنعت فولاد یکی از صنایعی است که نقش مهمی در رشد و توسعه کشورهای پیشرفته صنعتی ایفا می کند. همواره مصرف سرانه فولاد به عنوان یکی از شاخص های رشد و توسعه کشورها مورد ارزیابی قرار می گیرد. در ایران نیز همانند سایر کشورها، این صنعت به دلیل ایجاد اشتغال، صرفه جویی ارزی و ایجاد تحرک در صنایع پایین دستی از اهمیت بالایی برخوردار است. به همین دلیل یکی از بخش های فعال در حوزه معدن و صنایع معدنی، فولاد است که در سال های اخیر جهش بزرگی برای افزایش ذخایر این ماده و صادرات آن صورت گرفته است. بر اساس آمار، ایران چهاردهمین فولادساز جهان محسوب می شود و قرار است در اقی چشم انداز ۱۴۰۴ با دستیابی به ۵۵ میلیون تن ظرفیت به جایگاه هفتم جهان صعود کند. از سال ۲۰۱۲ تا به امروز تولید فولاد جهانی ۸۰ درصد و تولید فولاد ایران ۷۲ درصد رشد داشته است. به گفته فعالان، در این حوزه بیش ترین توسعه صنعت فولاد در دولت یازدهم و دوازدهم انجام گرفته است. به طوری که در سال ۹۲ ظرفیت زنجیره فولاد ۱۲۰ میلیون تن بود اما امروز این ظرفیت به ۲۰۵ میلیون تن رسیده است.

تولید سالانه ۲۵ میلیون تن فولاد

در این باره جعفر سرقینی، معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت، خود کفایی در تولید فولاد را جزو دستاوردهای انقلاب اسلامی عنوان کرد و گفت: ایران با تولید سالانه ۲۵ میلیون تن فولاد به خود کفایی رسید. سرقینی با اشاره به این که جمهوری اسلامی در طول ۴۰ سال گذشته از پیروزی انقلاب اسلامی به دستاوردهای بزرگی رسیده است، اظهار داشت: در زمان پیروزی انقلاب اسلامی میزان تولید فولاد در کشور ۵۰۰ هزار تن بود که اکنون سالانه ۲۵ میلیون تن فولاد در کشور تولید می شود. وی افزود: در کشور ظرفیت تولید سالانه ۳۴ میلیون تن فولاد را داریم اما ۲۵ میلیون تن تولید می کنیم که در حالی که اوایل پیروزی انقلاب اسلامی میزان تولید فولاد ۵۰۰ هزار تن بود و در طول سال جاری توانستیم ۶،۵ میلیون تن از تولیدات فولاد را صادر کنیم. معاون امور معادن وزیر صنعت، معدن و تجارت ادامه داد: حدود ۵۰ درصد از تولید ۲۵ میلیون تنی فولاد

کشور به سایر کشورها صادر می شود و از همه مهم تر این است که در تولید فولاد به خود کفایی رسیده ایم و از طرفی در زمینه تولید فولاد جایگاه دهم جهان را به دست آورده ایم. سرقینی با بیان این که سهم جمهوری اسلامی در تولید فولاد در منطقه ۶۵ درصد است، تصریح کرد: در طول ۸ ماهه سال جاری تولید فولاد در کشور نسبت به مدت مشابه سال گذشته رشد ۱۸ درصدی داشت این در حالی است که افزایش ظرفیت تولیدی فولاد در اقی ۱۴۰۴ به ۵۵ میلیون تن قطعاً تحقق می یابد. وی در ادامه با ذکر این که در اوایل پیروزی انقلاب اسلامی ظرفیت تولید سیمان در کشور ۸۸ میلیون تن در سال بوده، گفت: با گذشت ۴۰ سال از پیروزی انقلاب اسلامی ظرفیت تولید سیمان در کشور از ۸۸ میلیون تن در سال رسیده است که به عبارتی ظرفیت تولید سیمان ۱۱ برابر افزایش یافته است.

صادرات سالانه ۱۵ میلیون تن سیمان تولید کشور

معاون امور معادن وزیر صنعت، معدن و تجارت ابراز داشت: خوشبختانه امروز در تولید سیمان نه تنها واردکننده نیستیم بلکه توانسته ایم جایگاه صادرات عمده سیمان را در دنیا به نام جمهوری اسلامی ایران کسب کنیم. سرقینی از صادرات سالانه ۱۵ میلیون تن سیمان تولید کشور به اقصی نقاط دنیا خبر داد. وی در پاسخ به سؤال دیگری مبنی بر این که تولید صنایع معدنی کشور در چه شرایطی است؟ گفت: در اوایل پیروزی انقلاب اسلامی «مس» در کشور تولید نمی شد اما زیرساخت ها و زیربنای معدن مس سرچشمه آماده شده بود.



اشتغالزایی ۳۵ هزار نفری در صنعت فولاد

همچنین فرشاد مقیمی، معاون امور صنایع وزارت صنعت، معدن و تجارت در این زمینه گفت: ۴۰ سال پیش فقط دو واحد با ۶۷۰ هزار تن ظرفیت و ۷۰۰ نفر اشتغال فقط فولاد تولید می کردند اما در حال حاضر ۶۷ واحد صنعتی با اشتغالزایی ۳۵ هزار نفری و ظرفیت تولید ۲۵ میلیون تن در کشور مشغول به فعالیت هستند. معاون امور صنایع وزارت صنعت، معدن و تجارت گفت: ایران جایگاه ۱۴ دنیا و رتبه دوم در تولید فولاد منطقه خاورمیانه را داراست و تلاش و هدف گذاری برای کسب رتبه نخست ادامه دارد.

گفتنی است که چندی پیش برات قبادیان، معاون آموزش و پژوهش و فناوری وزارت صنعت، معدن و تجارت بر این که وزارت صنعت، معدن و تجارت برای پیشرفت روزافزون صنعت فولاد کشور برنامه های خاصی در دست اقدام دارد، اظهار کرد: استفاده از منابع انسانی دانش بنیان، انقلاب صنعتی چهارم و رقابتی نگه داشتن نگاه های اقتصادی از نظر کمیت، کیفیت و قیمت بخشی از این برنامه هاست که معاونت آموزش، پژوهش و فناوری وزارت صمت خود را به انجام آنها متعهد می داند.

یک مرحله ای شهرداری زاهدان

نقشه در پاکت (الف) رایه کرد: ۰۸۳-۳۸۲۵۵۳۵۰ ۲۱۷۱۱۴۲۴۷۰۰ نزد بانک ملی شعبه مرکزی زاهدان

۲- به صورت ضمانت نامه معتبر بانکی مطابق بند (الف) آیین نامه تضمین معاملات دولتی به شماره ۱۲۳۴۰۲/ت۰۶۵۹۵۰۵ هـ مورخ ۱۳۹۴/۰۹/۲۲ هیأت وزیران به نفع کارفرما (مطابق کاربرد شماره یک) باشد. تاریخ ضمانت نامه معتبر بانکی از تاریخ آخرین مهلت فروش اسناد تا تاریخ تسلیم پیشنهادات در نظر گرفته شود. مدت اعتبار تضمین فوق باید حداقل سه ماه بوده و برای سه ماه دیگر نیز قابل تمدید باشد.

● جهت دریافت اطلاعات بیشتر در خصوص اسناد مناقصه و پاسخگویی به سوالات و ابهامات توسط مدیریت حقوقی و امور قراردادهای شهرداری زاهدان به نشانی: زاهدان-خیابان امیرالمومنین-مجتمع طبقاتی سعیدی- بلوک اول- طبقه سوم- تلفن: ۱۳۱۸۰۳۳۲۲۰۵۴-انجام میگیرد.

● **محل تسلیم پیشنهادات:** علاوه بر اینکه ارایه پیشنهاد مناقصه گران و بازگشایی پاکت ها از طریق درگاه سامانه تدارکات الکترونیکی دولت (ستاد) به آدرس www.setadiran.ir انجام خواهد شد، مناقصه گران بایستی کلیه اسناد و مدارک را در سه پاکت «الف» و «ب» و «ج» محتوی مدارک طبقه بندی شده و به صورت لاک و مهر و در پاکت لاف لاک و مهر شده حداکثر تا ساعت ۱۳:۰۰ روز دوشنبه مورخ ۱۳۹۷/۱۱/۱۵ به آدرس دبیرخانه شهرداری مرکز به آدرس زاهدان - خیابان آزادی - کد پستی: ۹۸۱۳۶۷۲۱۵۷- تلفن: ۰۶۴۰۷-۳۳۲۲۴۰۵۴ تحویل نمایند.

● **محل و زمان بازگشایی پاکت:** ساعت ۱۳:۰۰ روز دوشنبه مورخ ۱۳۹۷/۱۱/۱۵ در محل سالن کنفرانس شهرداری زاهدان واقع در خیابان آزادی

● **اطلاعات تماس سامانه ستاد جهت انجام مراحل عضویت در سامانه:** ۸۸۹۶۹۷۳۳ و ۰۲۱-۱۹۳۳۷۶۸-۰۲۱ و ۰۲۱-۱۹۳۳۷۶۸-۰۲۱

هزینه درج آگهی مناقصه به عهده برنده مناقصه می باشد.

مدیریت ارتباطات و امور بین الملل شهرداری زاهدان

آگهی تجدید مناقصه عمومی

شهرداری زاهدان در نظر دارد از طریق سامانه تدارکات الکترونیکی دولت پروژه «بازسازی لاین غربی انتهای بلوار آزادی به طول ۴۵۰ متر» واقع در شهر زاهدان، را به شرکت های دارای صلاحیت از سازمان مدیریت و برنامه ریزی در رشته راه و ترابری واگذار نماید. کلیه مراحل برگزاری مناقصه از دریافت اسناد مناقصه تا ارایه پیشنهاد مناقصه گران و بازگشایی پاکت ها از طریق درگاه سامانه تدارکات الکترونیکی دولت (ستاد) به آدرس www.setadiran.ir انجام خواهد شد و لازم است مناقصه گران در صورت عدم عضویت قبلی مراحل ثبت نام در سایت مذکور و دریافت گواهی امضای الکترونیکی را جهت شرکت در مناقصه محقق سازد. تاریخ انتشار مناقصه در سامانه مورخ ۱۳۹۷/۱۰/۳۰ می باشد.

● **مهلت زمانی در یافت اسناد مناقصه از سایت:** از روز یکشنبه مورخ ۱۳۹۷/۱۰/۳۰ تا روز پنجشنبه مورخ ۱۳۹۷/۱۱/۰۴ به متقاضیان ارایه میگردد. بابت خرید اسناد مبلغ ۵۰۰۰۰۰ ریال به حساب شماره ۳۷۰۸-۳۳۲۲۴۰۶۴-۷۰ بانک ملی به نام درآمدهای شهرداری زاهدان واریز گردد.

● **نام و نشانی مناقصه گزار و کارفرما:** شهرداری زاهدان به نشانی زاهدان - خیابان آزادی - کد پستی: ۹۸۱۳۶۷۲۱۵۷ - تلفن: ۰۶۴۰۷-۳۳۲۲۴۰۵۴

● **موضوع مناقصه:** بازسازی لاین غربی انتهای بلوار آزادی به طول ۴۵۰ متر از محل مسجد محمدیه تا میدان همت - تأمین اعتبار از محل طرح تملک دارایی های سرمایه ای

● **بر آورد اولیه:** بر اساس فهرست بهای جمع شده راه، باند فرودگاه و زیرسازی راه آهن (بخشنامه شماره ۱۰۰/۶۵۶۳۷ مورخ ۹۱/۰۸/۱۴) و به مبلغ ۲۳۵۷۵۹۶۵۱۲۳۵۷۰ (دومیلیارد و سیصد و پنجاه و هفت میلیون و پانصد و نود و شش هزار و پانصد و دوازده) ریال می باشد. فهرست بهای راه رشته راه، راه آهن و باند فرودگاه سال ۱۳۹۷ جزو اسناد و مدارک پیمان محسوب می شود. جزئیات محاسبه بهای واحد ردیف های فهرست تجمیعی از اسناد پیمان نبوده و برای طرفین پیمان قابل استناد نخواهد بود.

● **تضمین شرکت در فرآیند ارجاع کار:** مبلغ تضمین ۱۳۰۰۰۰۰۰۰

مرحله سوم

آگهی مناقصه عمومی

نام و نشانی دستگاه مناقصه گزار: موسسه سازندگی بعثت - کرمانشاه، بلوار شهید بهشتی، چهارراه بسیج، کوی شهید کامران ایکایی، ساختمان بعثت، پلاک ۲۰، تلفن: ۰۸۳-۳۸۲۵۵۳۵۱-۳ و دورنگار: ۰۸۳-۳۸۲۵۵۳۵۰

موضوع مناقصه: تأمین بارگیری و حمل تا محل پروژه و باراندازی اتصالات، پیچ و مهره و واشر خط انتقال آب کرمانشاه

محل اجرای پروژه: شهرستان کرمانشاه

مدت پیمان: دو (۲) ماه.

تاریخ، مبلغ، مبلغ و محل در یافت اسناد مناقصه: واجدین شرایط می توانند ضمن واریز مبلغ یک میلیون (۱۰۰۰۰۰۰) ریال به حساب شماره ۲۱۷۱۱۳۶۰۲۱۳ بانک ملت شعبه چهار راه بسیج کرمانشاه با کد شعبه ۲۳۳۴۶ بنام واحد اجرایی بعثت (قابل پرداخت در کلیه شعب بانک ملت) در ساعت های اداری تا تاریخ ۹۷/۱۱/۰۶ ۹۷/۱۱/۰۶ نسبت به خرید و دریافت اسناد، از دفتر قراردادهای این موسسه اقدام نمایند. اسناد و مدارک مناقصه فقط به نماینده مناقصه گر با ارایه معرفی نامه معتبر شرکت با مهر و امضای مجاز و با قید موضوع مناقصه و فیش واریزی تحویل خواهد شد.

تاریخ، مهلت، مبلغ و محل تحویل اسناد مناقصه: مناقصه گران پس از دریافت و مطالعه اسناد مناقصه، حداکثر تا آخر وقت اداری مورخ ۹۷/۱۱/۱۵ اسناد مربوطه را تکمیل و در پاکت لاک و مهر شده به نشانی مناقصه گزار تحویل و رسید دریافت دارند.

میزان سپرده شرکت در مناقصه: مبلغ ۱۰۰۰۰۰۰۰۰ (یکصد میلیون ریال) و به صورت ضمانت نامه بانکی (به نام قرارگاه سازندگی خاتم الانبیا (ص) - بدون پسوند و یا پیشوند) و یا واریز وجه نقد به شماره حساب قید شده فوق (بنام واحد اجرایی بعثت).

■ داشتن تاییدیه از شرکت مهندسین مشاور مهتاب قدس الزامی می باشد.

هزینه چاپ آگهی به عهده برنده مناقصه می باشد.

مرحله دوم

آگهی مناقصه عمومی

نام و نشانی دستگاه مناقصه گزار: موسسه سازندگی بعثت - کرمانشاه، بلوار شهید بهشتی، چهارراه بسیج، کوی شهید کامران ایکایی، ساختمان بعثت، پلاک ۲۰، تلفن: ۰۸۳-۳۸۲۵۵۳۵۱-۳ و دورنگار: ۰۸۳-۳۸۲۵۵۳۵۰

موضوع مناقصه: تأمین بارگیری و حمل تا محل پروژه و باراندازی شیر آلات قطع و وصل تا قطر ۱۰۰۰ میلی (متر)

محل اجرای پروژه: شهرستان کرمانشاه

مدت پیمان: دو (۲) ماه.

تاریخ، مهلت، مبلغ، مبلغ و محل در یافت اسناد مناقصه: واجدین شرایط می توانند ضمن واریز مبلغ یک میلیون (۱۰۰۰۰۰۰) ریال به حساب شماره ۲۱۷۱۱۳۶۰۲۱۳ بانک ملت شعبه چهار راه بسیج کرمانشاه با کد شعبه ۲۳۳۴۶ بنام واحد اجرایی بعثت (قابل پرداخت در کلیه شعب بانک ملت) در ساعت های اداری تا تاریخ ۹۷/۱۱/۰۶ ۹۷/۱۱/۰۶ نسبت به خرید و دریافت اسناد، از دفتر قراردادهای این موسسه اقدام نمایند. اسناد و مدارک مناقصه فقط به نماینده مناقصه گر با ارایه معرفی نامه معتبر شرکت با مهر و امضای مجاز و با قید موضوع مناقصه و فیش واریزی تحویل خواهد شد.

تاریخ، مهلت و محل تحویل اسناد مناقصه: مناقصه گران پس از دریافت و مطالعه اسناد مناقصه، حداکثر تا آخر وقت اداری مورخ ۹۷/۱۱/۱۵ اسناد مربوطه را تکمیل و در پاکت لاک و مهر شده به نشانی مناقصه گزار تحویل و رسید دریافت دارند.

میزان سپرده شرکت در مناقصه: مبلغ ۱۰۰۰۰۰۰۰۰ (یکصد میلیون ریال) و به صورت ضمانت نامه بانکی (به نام قرارگاه سازندگی خاتم الانبیا (ص) - بدون پسوند و یا پیشوند) و یا واریز وجه نقد به شماره حساب قید شده فوق (بنام واحد اجرایی بعثت).

■ داشتن تاییدیه از شرکت مهندسین مشاور مهتاب قدس الزامی می باشد.

هزینه چاپ آگهی به عهده برنده مناقصه می باشد.

