



روزنامه مناقصه مزایده



هک شدن حساب شبکه‌های اجتماعی امکان‌پذیر است؟

صفحه ۲

خرید و فروش امتیاز نهضت ملی مسکن در فضای مجازی غیرقانونی است

صفحه ۴

تصویب شرایط واردات خودروهای دست‌دوم تا مهرماه

صفحه ۵

معادن کشور نیازمند سالانه ۱۵ هزار دستگاه ماشین‌آلات معدنی

صفحه ۶

رئیس پژوهشگاه نیرو

مصرف برق در تابستان ۳۶ بار رکورد زد

صفحه ۸

هدررفت واقعی ۱۵,۷ درصدی آب شرب در کشور

صفحه ۸



کیوسک مناقصه و مزایده

نگاهی به ورود کمک‌داور ویدیویی؛ از مناقصه تا کمک AFC

ورود VAR در ایران به مدت محدود!

صفحه ۱

برگزاری مزایده محدوده‌های معدنی آذربایجان شرقی در همراه

صفحه ۶

مدیرکل دفتر امور حقوقی و قراردادهای ساتبا

مناقصه احداث

۹۵۰ مگاوات نیروگاه تجدیدپذیر به‌زودی برگزار می‌شود

صفحه ۸

سؤال سردبیر: خوداظهاری مشاوران در اعلام ظرفیت آزاد چگونه می‌باشد و بی‌توجهی به صحت آن چه تبعاتی دارد؟

صفحه ۲

نگاهی به ورود کمک‌داور ویدیویی؛ از مناقصه تا کمک AFC

ورود VAR در ایران به مدت محدود!



مهدی یآوری | مناقصه

مهم‌ترین بازی‌ها فوتبال در آسیا یعنی لیگ قهرمانان آسیا از هفته دیگر آغاز می‌شود و سه تیم پرسپولیس، سپاهان و نساجی به‌عنوان نمایندگان ایران در لیگ قهرمانان آسیا باید به مصاف حریفان سرشناس خود بروند. پرسپولیس در گروه مرگ مسابقات لیگ قهرمانان آسیا با تیم‌های النصر عربستان - که بزرگانی همچون رونالدو (دارنده ۵ توپ طلای جهان)، سادیو مانه، برزویچ و... را در ترکیب خود دارد - الدحیل قهرمان قطر و استقلال تاجیکستان قرار گرفته است. النصر هفته آینده به ایران می‌آید تا در ورزشگاه آزادی میزبان پرسپولیس ایران، قهرمان سه‌گانه فصل قبل ایران باشد. تیم سپاهان اصفهان نیز دیگر نماینده کشورمان در لیگ قهرمانان آسیاست که باید به مصاف الاتحاد عربستان برود. تیمی که ستارگانی بزرگ همچون کریم بنزما، انگولو کانته، فابینیو و... را به همراه خود به اصفهان خواهد برد. تیم‌های نیروی هوایی عراق و آل‌مالیک قزاقستان نیز دیگر تیم‌های این گروه را تشکیل می‌دهند. نساجی دیگر نماینده کشورمان در لیگ قهرمانان آسیا باید به مصاف حریفانی همچون الهلال عربستان برود. تیمی که از نینمار کاپیتان تیم ملی برزیل که به تازگی بهترین گلزن تاریخ این کشور نیز شده، بهره می‌برد و در کنار آن بزرگانی همچون متروویچ، نوس و... نیز حاضرند تا برای این تیم بازی کنند. تیم‌های نوبهار از ترکستان و بمبئی سیتی هند دیگر تیم‌های این گروه را تشکیل می‌دهند.

هفته آینده باید تست‌گیری به عمل بیاید، اما لازم است؛ شرکتی که طرف قرارداد با ما خواهد بود، در مناقصه برنده شود.

زمان نصب VAR در آزادی

از آن زمان تاکنون چند سال گذشته اما اتفاقی در خصوص ورود VAR به کشورمان به دلایلی همچون تحریم‌های بین‌المللی و البته سوءمدیریت رخ ن داده است. حال در دوره جدید برگزاری لیگ قهرمانان آسیا به همه کشورهایی که نماینده در این مسابقات دارند، اعلام شده که باید VAR را در ورزشگاه‌های مورد نظر نصب کنند. به همین دلیل کنفدراسیون فوتبال آسیا با درخواست ایران برای نصب VAR در استادیوم‌های آزادی (میزبان بازی‌های پرسپولیس و نساجی) و همچنین نقش جهان اصفهان (میزبان بازی‌های سپاهان) موافقت کرده است. فقط نکته تا‌سفانگیز اینکه طبق می‌همار عسگریان؛ مدیرعامل شرکت توسعه و نگهداری اماکن ورزشی VAR تنها تا پایان مسابقات لیگ قهرمانان آسیا در اختیار کشورمان است و پس از آن محموله VAR جمعه به تهران می‌رسد

حال محموله‌ای شامل ابزار و ادوات در نظر گرفته شده از سوی AFC برای انجام مسابقات لیگ قهرمانان آسیا در ایران، جمعه به تهران می‌رسد. این محموله در گمرک فرودگاه امام (ره) مورد بازرسی قرار گرفته و سپس به ورزشگاه آزادی و ورزشگاه نقش جهان منتقل خواهد شد. یکی از رازینی‌های مهم مهدی یآوری؛ رئیس فعلی فدراسیون فوتبال، برای نهایی شدن این پرونده، همکاری گمرک و ترخیص اقلامی بوده که از سوی AFC به ایران می‌آیند.

در زمان شهبالدین عزیزی خادم؛ رئیس پیشین فدراسیون فوتبال، بحث ورود VAR به کشورمان مطرح شد. رئیس وقت فدراسیون فوتبال در آن زمان گفته بود، قیمت راه‌اندازی VAR در شرکت‌های مختلف متفاوت است؛ همچنین سرویس دهی و کیفیت VAR قیمت‌ها متفاوت است. مثلاً شرکت‌های روسیه قیمت متفاوتی با چک و بلژیک دارند. ما به کمک هم‌راه اول کارهای مقدماتی را در ورزشگاه آزادی پیش بردیم و طی یکی، دو

VAR مناقصه‌ای در ایران!

بعد از ورود سیستم کمک‌داور ویدیویی یا همان VAR به فوتبال جهان، صحبت‌هایی مبنی بر این سیستم به ایران نیز باید، بارها مطرح شده است. سیستمی که می‌تواند همچون دیگر نقاط جهان، اشتباهات داور را به حداقل برساند تا هم هواداران نسبت به تصمیمات داوران مطمئن‌تر باشند و هم داوران با کمک آن اشتباهاتشان به حداقل برسد. بر همین اساس برای اولین بار

متقاضیان پیش‌ثبت‌نام انتخابات از ۲۶ شهریور منتظر دریافت پیامک نتیجه باشند

وزارت کشور، با تأکید بر اینکه نتیجه نهایی صحت‌سنجی از مدارک ارسال شده متقاضیان پیش‌ثبت‌نام تا ۲۶ شهریور ماه ۱۴۰۲ اعلام می‌شود، افزود: در این تاریخ برای بیش از ۴۸ هزار نفر متقاضی پیش‌ثبت‌نام انتخابات مجلس شورای اسلامی پیامکی ارسال خواهد شد.

آموزش عالی - متولی صحت‌سنجی مدارک بارگذاری شده در پنجره واحد ثبت‌نام وزارت کشور تا امروز نشان می‌دهد که بیش از پنج هزار نفر مدارک ناقص داشته‌اند که نسبت به حدود ۴۹ هزار متقاضی پیش‌ثبت‌نام این ریزش رقم چندانی نیست. مدیرکل دفتر امور انتخابات

مناقصه‌مزایده به نقل از وزارت کشور، دومین همایش معاونان سیاسی استانداری‌ها و رؤسای ستادهای انتخاباتی سراسر کشور با موضوع «هر چه باشکوه‌تر برگزار کردن انتخابات آتی مجلس شورای اسلامی و خیرگان رهبری» روز سه‌شنبه (دیروز) در سالن اجتماعات پیامبر

حدود ۴۹ هزار متقاضی پیش‌ثبت‌نام انتخابات دوازدهمین دوره مجلس شورای اسلامی از روز یکشنبه - ۲۶ شهریور - منتظر دریافت پیامک از نتیجه صحت‌سنجی مدارک بارگذاری شده به صورت خوداظهاری در پنجره واحد انتخابات وزارت کشور باشند. به گزارش

حرف‌های خودی و بی‌خودی | سود متعارف، کیلویی چند!

بالاخره هرچی باشد همه ما در این ملک زندگی می‌کنیم و یکجورایی اخلاقی و منش و رفتارمان به هم شبیه شده است، مخصوصاً در جاهایی که پای سود و منفعت‌مان در میان است که اصلاً شده‌ایم، کمی برابر اصل! فی‌المثل در این فقره قیمت‌سازی و قیمت‌گذاری‌هایی که بدفروم به مذاق برخی حلق... کاسب‌جماعت و صنعتگر و تولید و توزیع‌کننده به سبک و سیاق مسؤوولین اقتصادی، حرف از جهانی‌سازی قیمت و نرخ گذاری دلاری و فوب خلیج‌فارس و معادل‌سازی با کالای مشابه غیرولیتی و قیمت‌ها در فلان کشور و بهمان سرزمین، خوش آمده است و عجالتاً در نبود نظارت و کنترل و رسیدگی درست و درمان، گاز قیمت‌ها را گرفته‌اند و شانه به شانه شرفی و غربی و بانکی و چشم‌بادامی در نوک قله قیمتی حضور به‌پهر رسانده‌اند!

عجیب‌تر اینکه وقتی به ایشان می‌گوییم چرا باید این دستگانه یا وسیله یا آن ابزار و مسواد خوراکی و پوشیدنی به دو برابر قیمت تمام شده در بازار عرضه شود، پس سود متعارف و قانونی و منطقی و منصفانه و اخلاقی و انسانی و رقابت واقعی چه محلی از اعراب دارد؟ می‌فرمایند این کالا در کشور آن طرفی و یا بلاد آن طرفی، به همین قیمت و حتی گران‌تر فروخته می‌شود و یا اگر همین را بخواهیم وارد کنیم، گران‌تر درنیاید، ارزان‌تر نمی‌شود و از همین قسه‌های بر تکراری که اقتدر توسط برخی عزیزان مسؤوول و غیر مسؤوول و کاسبان محترم و متولیان و مؤنثان کاران و سازندگان و دلالان و واسطه‌ها و متولیان و تصمیم‌سازان و تئورسین‌ها گرفته شده، که کم‌کم امر بر همه مشتبه شده که مثلا وقتی فی‌المثل یک دستگاه یا ابزار در ساف اروپا ۱۰۰۰ یورو قیمت دارد، اگر در کشورمان همین ۱۰۰۰ یورو قیمت بخورد، کار منطقی و درستی است و اگر گوشه هزار یورو ساییده شده باشد که نشانه اوج انصاف و مدارا، شاید هم ارزانی و مفت‌فروشی است اجل‌الخلاق...

البته وقتی برخی عزیزان مسؤوول گرانقدر، علاقه وافری دارند که نفت و گاز و بنزین و آب و برق و هر چیزی که بوی پول می‌دهد و تأمین و فروش آن در بد با کفایت دولت از جمدن است را با قیمت جهانی (اینکه این دیگر چه صیفی‌های است، نمی‌دانم) و یا فوب خلیج‌فارس و برخی مواقع متوسط قیمت بازار منطقه و... محاسبه کنند و خلق... بیسوا هم آن را بر چشم گذاشته و تقدیم نمایند، معلوم و مبرهن است که آن تولیدکننده و صنعتگر و کاسب و تاجر و فروشنده هم که به دنبال سود بیشتر است، این روش و مدل قیمت‌گذاری را در هسوا می‌قاید و با صد توجیه و دلیل درست و غلط و نیم‌بند و تمام‌قد، کلا بهای تمام شده و سود متعارف و قانونی را کنار گذاشته و کشت قیمتی بازار و میزان نیاز و اضطراب خریدار را سنجیده و تا آنجا که جا دارد و زور می‌رسد، قیمت را بالا برده و به بازار عرضه می‌کند!

البته اینکه اگر حقوق ماهیانه مردم آن کشورها را با دلار و یورو حساب کنی درآمد سرانه‌شان چندین و چند برابر مردم کشور ماست و ایضاً فی‌المثل یک خودرو لوکس درجه یک را می‌توانند نهانیتا با سه تا چهار ماه حقوق خود بخردند و یا یک بیخچال سایید را با چند روز از درآمد، ظاهر آبرای عزیزانسی که این روش قیمت‌گذاری را باب کرده و از آن به نحو احسن دفاع می‌کنند، خیلی مهم نیست و هدف وسیله را توجیه می‌کند، در اینجا هم که کسب درآمد و سود بیشتر، هدف خوشایند و باب‌میل است!

به هر حال درآمد ریالی و هزینه‌های دلاری روزافزون، در حال شکستن کمر خلق... ایرانی جماعت است و فقط نیم‌نفسی باقی مانده که احتمالاً این صوبه اخیر صعود افتخار آمیز نرخ ارز نیماسی، تکلیف را یکسره خواهد کرد و عجلاتاً طبقه متوسط از صحنه خارج شده و طبقه پر و پیمان و شلوغ پلوسو فقرا و طبقه خلوت و کم سرو صدا و لاکجری اغنیاء را رعایت فاصله اجتماعی و اقتصادی مناسب، روزگار خواهد گذراند!

هوشنگ خان

خرید اشتراک ویژه در سایت

Qanoonnameh.ir

می‌توانید با خرید نسخه کاغذی نسخه الکترونیکی را رایگان دریافت کنید

شما به راحتی می‌توانید در این نشریات

موضوعات مورد نظر خود را جستجو کنید

ویژه فوئیر می‌تواند برای تیربامعامله عمومی





علی فرهادلی - ۳ خرداد ۱۳۹۸ | مناقشه |
اصلاحی ۱۹ شهریور ۱۴۰۲
https://t.me/qaradaghlhi

ارجاع کار ورود نماید. ضمناً براساس این الحاقیه جدید؛ اگر مال نامشروع در اموال رؤسا، مدیران و مسئولان دستگاه‌های اجرایی کشور نیز ورود کرده باشد نیز قابل توقیف و مصادره است.

خوداظهاری مشاوران در اعلام ظرفیت آزاد چگونه می‌باشد وبی توجهی به صحت آن چه تبعاتی دارد؟

هر یک از کارکنان دستگاه‌ها که حسب وظیفه با موارد مذکور مواجه شوند مکلفند موضوع را به مقام بالاتر گزارش نمایند، مقام مسؤول در صورتی که گزارش را مقرون به صحت تشخیص دهد مراتب را به مرجع قضایی اعلام می‌نماید. متخلفین از این تکلیف به مجازات یک تا سه سال انفصال موقت از خدمات دولتی و عمومی محکوم می‌شوند.

مضافاً اینکه براساس ماده ۵ قانون نحوه اجرای اصل ۴۹ قانون اساسی مصوب ۱۳۶۳ «اموال و دارایی کلیه مقاطعه‌کاران و شرکت‌های مهندسی مشاوره که خارج از میزان مقرر و بدون رعایت ضوابط ظرفیت ارجاع کار در یک گروه یا درجه‌بندی خاص، ظرفیت ارجاع کارشان تغییر داده شده است» جزء اموال نامشروع شناسایی شده است، که با توجه به سال تصویب، مصادیق آن غالباً به جریانات قبل از انقلاب اسلامی، تسری می‌یافت؛ ولی در سال ۹۸ و براساس ماده ۱۶ الحاقی به آن، کلیات این جرم به بعد از انقلاب اسلامی نیز تسری یافت و در حال حاضر نیز بر همین اساس دادستان می‌تواند نسبت به رسیدگی و توقیف اموال و دارایی‌های غیرمشروع ناشی از ارائه خدمات پیمانکاری یا خدمات مهندسی مشاور خارج از ضوابط

ارجاع کار محروم بوده و مشمول مجازات قانونی مقرر خواهد شد» و براساس بند ۳-۱ ماده ۵ دستورالعمل رسیدگی به عملکرد حرفه‌ای مشاوران سال ۹۹ «پذیرش کار توسط مشاور بیش از ظرفیت مجاز بدون کسب مجوز یا عدم اظهار انعقاد قرارداد جدید در سامانه در مدت سه ماه بعد از انعقاد قرارداد، برای هر قرارداد مسازاد بر ظرفیت چهار ماه تعلیق» در پی دارد.

■ مهم‌ترین اثر این تخطی از سوی مشاور و کارفرما، جرم‌انگاری آن در ماده ۲۴ قانون ارتقای سلامت نظام اداری و مقابله با فساد مصوب ۱۳۹۰/۱۸/۷ مجمع تشخیص مصلحت است که اشعار دارد: «هر گونه اظهار خلاف واقع و نیز ارائه اسناد و مدارک غیرواقعی به دستگاه‌های مشمول این قانون که موجب تضییع حقوق قانونی دولت یا شخص ثالث و یا فرار از پرداخت عوارض یا کسب امتیاز ناروا گردد، جرم محسوب می‌شود. چنان‌چه برای عمل ارتكابی در سایر قوانین مجازاتی تعیین شده باشد به همان مجازات محکوم می‌شود. در غیر این صورت علاوه بر لغو امتیاز، مرتکب به جرایم نقدی معادل حقوق تضییع شده و نیز جبران زیان وارده با مطالبه ذی‌نفع محکوم می‌گردد.

نظام فنی اجرایی ارسال نمایند.»

براساس بند ۵ بخشنامه ۲ ثبت اطلاعات قراردادهای مشاوران ۱۳۹۷/۱۲/۲۸ نیز «همزمان با ثبت اطلاعات قراردادی در پایگاه، اطلاعات آن قرارداد در سامانه ساجات نیز اعمال و در ظرفیت کاری مشاوران یا پیمانکاران لحاظ خواهد شد. از آنجا که شرکت‌های مهندسی مشاور و پیمانکاران، مسؤولیت اظهار قراردادهای منعقد شده، حداکثر ظرف مدت سه ماه پس از تاریخ انعقاد قرارداد را در سامانه ساجات برعهده دارند، در صورت لحاظ نشدن خود کار اطلاعات قرارداد در سامانه ساجات، موظف هستند رأساً نسبت به ثبت آن (در سامانه ساجات) اقدام کنند.» مستند لازم برای کنترل‌های بعدی اخذ اظهارنامه ظرفیت آماده به کار از مشاوران است.

زیرا در صورت تخلف براساس بند «ت» ماده ۹۹ بین‌نامه «چنان‌چه مشاور در فرآیند ارزیابی و انتخاب، از مدارک جعلی یا اطلاعات خلاف واقع... برای قبول بخشنامه‌های خود استفاده نموده باشد... مطابق دستورالعمل نحوه رسیدگی به تخلفات مشاوران... از

صرف این خوداظهاری براساس پیوست بخشنامه ۲ ثبت اطلاعات قراردادهای پایگاه اطلاعات قراردادهای کشور شماره: ۹۷/۴۷۸۹۴ مورخ: ۱۳۹۷/۱۲/۲۸ می‌بایست با اخذ «اظهارنامه ظرفیت آماده به کار» از مشاوران صورت پذیرد. ولی از آنجا که براساس بند «ت» ماده ۱۳ بین‌نامه، تهیه و ارائه فهرست مشاوران صلاحیت‌دار با ذکر رشته، زمینه تخصصی، پایه صلاحیت و ظرفیت آزاد مشاوران برعهده سازمان برنامه است. لذا برای کنترل ظرفیت کاری توجه به موارد ذیل لازم است:

مطابق بند ۱۱ بخشنامه تبیین مفاهیم: «آزادسازی ظرفیت کاری مشاوران حداقل در ازای یکی از شرایط زیر قابل انجام است: الف. در صورت انجام کامل مطالعات و تحویل گزارش‌ها و یا نقشه‌های تفصیلی اجرایی و مشخصات فنی به کارفرما؛ ب. ارائه مفاصحا حساب سازمان تأمین اجتماعی؛»

همچنین براساس بند ۱۲ آن: «کارفرمایان موظفند اطلاعات قراردادهای منعقد در علاوه بر درج و اطلاع‌رسانی در سامانه ملی اطلاع‌رسانی قراردادها در چارچوب بخشنامه شماره ۱۰۰/۲۶۲۳۶ مورخ ۱۳۸۷/۳/۲۱ برای لحاظ در ظرفیت کاری مشاوران به دفتر

بایدها و نبایدها در هنر مذاکره

قسمت آخر



علیرضا رضایی | مناقشه |
مشاور و مدیر حل مسأله در کسب و کار
Alireza.rezaei@gmail.com

۲۹- مهارت شنوندن فعال بودن را در خود تقویت کنید:

شنوندن فعال بودن یکی از اصول مذاکره است که باعث می‌شود فرد در طول مذاکره نظرات طرف مقابل را به خوبی درک کند. شنوندن فعال بودن در مقابل شنوندن غیرفعال یعنی کسی که تنها به سخنان طرف مقابل گوش می‌دهد بدون آنکه منظور او را به درستی درک کند و بیشتر به دنبال جواب دادن است تا شنیدن عمیق.

از طرف دیگر شنوندن فعال به کسی می‌گویم که پیام فرد مقابل را به خوبی دریافت می‌کند و با با طرح سوالاتی سعی می‌کند به بیشترین فهم از منظور طرف مقابل برسد و تا مدت‌ها می‌تواند به راحتی جزئیات سخنان طرف مقابل را به خاطر آورد.

۴۰- به موقع در جلسه مذاکره حاضر شوید:

مدیریتی که برای زمان خود و دیگران ارزش و احترامی قائل نیست، اعتماد کافی را برای یک قرارداد محکم جلب نمی‌کند.

۴۱- روی علایق تمرکز کنید نه موقعیت‌ها:

دلیل مذاکره طرف مقابل و دلیل اتخاذ موضع فعلی خود را بشناسید، موقعیت آن‌ها مشخص می‌کند که آن‌ها چه می‌خواهند و منافع آن‌ها مشخص می‌کند که چرا آن‌ها را می‌خواهند. اگر روی موقعیت‌ها تمرکز کنید، ممکن است در بهترین حالت به مصالحه برسید.

اگر تفکر پشت هر موقعیت را درک کنید، ممکن است بتوانید راه‌حلی ارائه دهید که مناسب هر دو طرف باشد. به‌طور مثال در یک مذاکره برای تقسیم واحدهای آپارتمانی یک مجتمع تجاری بین شرکاء، درک این موضوع که چه امتیازی از واحدها مطلوب هر یک از طرفین است و یا اینکه قصد دارند آن‌ها را به فروش برسانند یا کرایه دهند، دور از سر و صدا برایشان مهم است یا اشراف به خیابان... با شناخت این موارد، ممکن است مسأله خیلی ساده حل شود و هر طرف به خواسته خود برسد.

۴۲- پیشنهاد مطرح شده در مذاکره را فوراً نپذیرید:

ظرف مقابل، پیشنهادی ارائه می‌دهد اما شما مجبور نیستید بلافاصله تصمیم بگیرید، این خطر وجود دارد که طرف مقابل شما برداشت درستی از واکنش سریع شما نداشته باشد در ضمن دستیابی به یک توافق سریع قطعاً ترجیح داده می‌شود. اما در نظر داشته باشید که خود پیشنهاد مقابل تهیه کنید، به هر حال یک دوره توقف، آسیبی نمی‌رساند.

۴۳- جسارت مطرح کردن ایده‌ها را داشته باشید:

جسور باشید، جسارت در مطرح کردن ایده‌های جدید، چه رهبر مذاکره هستید چه صرفاً یک شرکت‌کننده عادی، بسیار ارزشمند است این کار می‌تواند در رسیدن به اهداف طرفین مذاکره نیز کمک کند. حتی اگر فکر می‌کنید ایده شما هیچ کمکی به روند مذاکره نمی‌کند، باز هم آن را مطرح کنید، شاید شما اشتباه می‌کردید. البته ایده‌هایی که احتمال می‌دهید به مذاکره آسیب می‌زند را هرگز مطرح نکنید!

۴۴- قاطع باشید ولی همدلی را فراموش نکنید:

مذاکرات به سطح خاصی از قاطعیت نیاز دارد، اکثر

چیزها قابل مذاکره هستند بنابراین خجالتی نباشید و آنچه را که انتظار دارید، مطالبه کنید. عبارت «نه» را فوراً به‌عنوان پاسخ در نظر نگیرید، پیگیر باشید و آنچه می‌خواهید به آن برسید را توضیح دهید، اما این کار را به شیوه‌ای مسالمت‌آمیز و همدلانه انجام دهید.

۴۵- انگیزه بسازید:

یکی از قدرتمندترین فنون مذاکره که در اختیار شما قرار گرفته، یادآوری به طرف مقابل است که، چه دلایل و انگیزه‌هایی برای توافقی با شما دارد، بنابراین بهتر است ابتدا برای این کار به طرح پرسش‌های گوناگون پرداخته و منافع و انگیزه‌های طرف مقابل را شناسایی کنید و با بیان آن‌ها و تکیه بر آن‌ها انگیزه مضاعفی در طرف مقابل ایجاد کنید که تلاش بیشتری جهت رسیدن به تقاضای شما، انجام دهد.

۴۶- برخی اوقات نقش طرف مردود را بازی کنید:

معمولاً در هر مذاکره‌ای یک طرف اشتیاق بالاتری برای به نتیجه رسیدن مذاکرات دارد و طرف دیگر تا حدی مردود است، بنابراین با به کار بردن سبک تاکتیکی زیر، شما نقش طرف مردود را بازی کنید تا بتوانید امتیازات بیشتری را کسب نمایید.

الف- برای نمایش تردید، از زبان بدن استفاده کنید و با آرامش به صدای خود تکیه دهید از میز دور شوید و هیچ تنش و هیجانی را بروز ندهید...
ب- به این فکر کنید که چطور با کنترل کردن صدای خود می‌توانید مردود به نظر برسید، در حالی که اشخاص مشتاق سریع و با صدایی بلندتر صحبت می‌کنند، اشخاص مردود آرام و نرم حرف می‌زنند و تن صدای خود را پایین می‌آورند و بیش از پیش مردود به نظر می‌رسند.

ج- افراد مردود از ادبیاتی تعدیل‌کننده استفاده می‌کنند، آن‌ها چیزهایی از این دست می‌گویند، نمی‌دانم که قادر به انجام فلان کار هستم یا خیر، یا اگر ما چنین کاری را انجام دهیم، شرایط برای شما مناسب خواهد بود؟ این افراد سوالات و چالش‌های زیادی پیش‌روی طرف مقابل و پیشنهادات ارائه شده می‌گذارند.

البته به یاد داشته باشیم که زبانه‌روی در این نمایش تردید، ممکن است روند مذاکرات را مختل کرده و طرف مقابل به این نتیجه برسد، قرار نیست توافقی حاصل شود.

۴۷- روزی خوب را برای مذاکره انتخاب کنید:

سعی کنید روزی که در آن احساس بهتری دارید و دغدغه‌ها یا تارکام کاری کمتری دارید برای مذاکره انتخاب کنید. آب و هوای مناسب هم اثر خود را دارد. در شرایط ضعف و بیماری و یا اندوه و هیجان و اضطراب بالا، حتی الامکان وارد جلسه مذاکره نشوید. تمرکز پایین، تحریک پذیری و یا ساده‌انگاری در مسائل ممکن است از پیامدهای مذاکره در چنین شرایطی باشد.

۴۸- در سخاوتمندی و لطف کردن پیش‌دستی کنید:

پژوهش صورت گرفته در دانشگاه سانتا کلارا، نشان می‌دهد افرادی که لطفی ناخواسته یا داوطلبانه دریافت کرده‌اند، به احتمال بیشتری حاضر به کمک به کسی می‌شوند که این لطف را به آن‌ها کرده است. وقتی کسی برای شما کاری می‌کند، احساس می‌کنید که باید در ازای آن شما هم کاری انجام دهید و این یعنی یکی از موثرترین راه‌ها برای به دست آوردن چیزی که می‌خواهید. تحلیل پژوهش‌های مختلف در این خصوص نشان می‌دهد که مردم احساسی قوی برای جبران لطف دیگران به خود دارند.

۴۹- جسارت خود را ارزیابی کنید:

در مذاکرات خود چقدر جسارت به خرج می‌دهید؟ پژوهش‌ها نشان می‌دهد که شما نیز مثل خیلی‌های دیگر، قادر به پاسخ دادن به این سؤال نیستید. بنابر پژوهش صورت گرفته از سوی دانشکده

پژوهش‌های مختلف نشان داده‌اند که صرف غذا با طرف مقابل پیش از آغاز مذاکره باعث می‌شود هر دو شخص ارتباط نزدیک‌تری با یکدیگر داشته باشند.

در پژوهشی با عنوان «آیا باید هنگام مذاکره غذا خورد؟» پژوهشگری به نام لاکسمی یالاکاندر با بررسی وضعیت گروهی شامل ۱۳۲ دانشجوی مدیریت در مذاکرات مختلف پرداخته است او متوجه شد که دانشجویانی که حین مذاکره با یکدیگر در رستوران بودند یا در اتاق جلسه با هم غذا خوردند به نتایجی به مراتب تمرکز بیشتری نسبت به دیگران رسیدند.

۵۱- اجازه دهید بدن تان مذاکره کند:

این یکی از قدرتمندترین فنون مذاکره در هنر مذاکره است و باید بر آن تسلط کامل پیدا کنید. پیش از آغاز مذاکره اکثر افراد به آنچه که می‌خواهند بگویند فکر می‌کنند، نه به روشی که برای بیان موضوع در پیش می‌گیرند. شدیداً مهم است که به زبان بدن خود فکر کنید تا مطمئن حاصل شود که نشانه‌های کلامی و غیر کلامی، کاملاً با یکدیگر هم‌سو بوده و پیام و تمایلات شما را به شکلی مؤثر و واضح انتقال می‌دهند.

۵۲- تا آنجا که ممکن است اطلاعات را افشا کنید!

افشاء اطلاعات باعث ایجاد اطمینان می‌شود، وقتی شما بر که‌ها یا با پیش از حد به خود نزدیک می‌کنید، طرف مقابل ممکن است محتاط شود. تا آنجا که می‌توانید و منطقی است، اطلاعات را با آن‌ها به اشتراک بگذارید تا به آن‌ها دید کامل‌تری از تفکر تان بدهید. ارائه جزئیات باعث اعتبار می‌شوند و حاکی از این است که شما به وظایف تان عمل می‌کنید و نشان دهنده یک تفکر عمیق و منطقی در مذاکره است. اگر شما در مورد پروژه‌های تجاری صحبت می‌کنید سوالات را پیش‌بینی کنید و اطلاعات دقیق تهیه کنید و ارائه دهید.

۵۳- از افکار بزرگ تر بسید:

از خودتان بپرسید آیا به اندازه کافی بزرگ فکر می‌کنید؟ فقط اینکه یک معامله انجام شود، همیشه کافی نیست، بنابراین ببینید چه چیزهای دیگری می‌تواند اتفاق بیفتد.

۵۴- صدایی مناسب را انتخاب کنید:

سؤال این است که هنگامی که صدایی مختلفی در اتاق قرار گرفته، انتخاب درست ما برای صدایی چیست؟

مراقب مبیل باشید، هنگامی که وارد مذاکره می‌شوید، مبیل بدترین انتخاب است چون در فضای فیزیکی شما را در جایگاهی پایین‌تر از طرف مقابل قرار می‌دهد و طرف مقابل قدرت روانی و فیزیکی بیشتری نسبت به شما احساس می‌کند.

آلن پیز (روانشناس) در کتاب خود «زبان بدن: چطور افکار دیگران را با ژست‌های آن‌ها بخوانیم» می‌نویسد افرادی که در هنگام نشستن مرتب دست و پا پای صدایی‌های مرتفع‌تر و بزرگ‌تر می‌روند.

صدایی‌های گردان دور میز کنفرانس بسیار عالی هستند ولی اگر در هنگام نشستن مرتب دست و پا پای خود را تکان می‌دهد از این صدایی‌ها که هر تکانی را مضرب می‌دهند، دوری کنید چون احتمالاً بی‌قرار، مضرب یا غیرقابل کنترل و حواس‌پرت، به‌نظر می‌رسند.

از نظر روان‌شناختی هیچ کدام از ما دوست نداریم که مانعی بین ما و طرف مقابل باشد، بنابراین از قرار دادن کوسن، لب‌تاب یا هر چیز مشابهی در مقابل خود اجتناب کنید. دلان نمی‌خواهد که به‌صورت ناخواسته حداقل خود و طرف مقابل را مسدود کنید؟

۵۵- صدای خود را کنترل کنید:

طنین صدای شما نقش اساسی در مذاکرات ایفا می‌کند. تحقیقات حاکی از این است که افراد پس از اینکه صدای شما را می‌شنوند، فقط پس از چند ثانیه جمع‌بندی می‌کنند که با چه شخصیتی روبه‌رو هستند. (برتری جو- منطقی- قابل اعتماد-مشکوک- لج‌درازا! ...)

اگر می‌خواهید مردم به شما گوش دهند و به ایده‌هایی که طرح می‌کنید احترام بگذارند، باید روی صدای خود کنترل داشته باشید و این یکی از آن هنرهای مهم مذاکره است که نیاز به تمرین و تمرکز فراوان دارد.

۵۶- گزین‌ها و پل‌های دیگری داشته باشید:

محققان دانشگاه‌های کالیفورنیای جنوبی و استنفورد، متوجه شده‌اند افرادی که گزین‌های خود را پیش از آغاز مذاکره سر و سامان می‌دهند قدرت جایگزینی برای مذاکره و همچنین پل‌های B و C پیشنهادی، عملکردی مستقل نسبت به طرف روبه‌رو خواهند داشت و هم با یکطرف آن‌ها را به نوعی تهدید به خروج از جلسه و مذاکره با شخصی دیگری می‌کنند و هم اینکه با پیشنهادات و راه‌حل‌های جدید جذابیت مذاکره را بالا می‌برند و دست‌بالا در مذاکره را به خوبی حفظ می‌کنند.

عمده‌ترین مسائل صنعت خودروسازی کشور چیست؟

مهدی قره‌داغلی | مصاحبه‌شده



با توجه به اینکه صنعت خودروسازی در کشور یکی از حائز اهمیت‌ترین صنایع محسوب می‌شود، این صنعت همواره طی سالیان زیادی با مشکلات متعددی روبه‌روست و هر ساله به این مشکلات اضافه می‌شود. از بارزترین آنها می‌توان به زیان‌ده بودن آن‌ها و دخالت‌های دولتی در آن اشاره کرد که معلوم نیست این مشکلات صنعت خودروسازی در کشور تا چه زمانی ادامه خواهد داشت و راهکار اجرایی آن چه خواهد بود. در همین خصوص، در نشست با موضوع خودرو در پژوهشکده مطالعات توسعه سازمان جهاددانشگاهی تهران با عنوان «چالش‌های صنعت خودروسازی ایران: چالش‌های علمی و فرهنگی» در ۵۹ رزست‌بومی برای پاسخ به نیازهای علمی و فرهنگی ایجاد شد. در آن برخی کارشناسان به مشکلات در این حوزه پرداختند. به گزارش مناقصه‌مزایده، در این نشست، جمال رحیمیان، سرپرست سازمان جهاددانشگاهی تهران، صنعت خودروسازی را از موضوعات چالش‌برانگیز کشور برشمرد و افزود: جهاددانشگاهی از معدود رزست‌بوم‌های نخبگانی کشور است که می‌کوشد نیازمندی‌های فناوری و دانشی کشور را برطرف کند. وی با بیان این که جهاددانشگاهی زمانی تشکیل شد که هیچ پارک علم و فناوری و فرهنگی در کشور وجود نداشت، خاطر نشان کرد: با تأسیس جهاددانشگاهی در سال ۵۹ رزست‌بومی برای پاسخ به نیازهای علمی و فرهنگی ایجاد شد. بدین ترتیب زمینه مناسبی فراهم شد تا موضوعات چالش‌برانگیز با هم‌فکری و تعامل میان دانشگاه و صنعت پیش برود. در ادامه، زینب مرتضوی فر؛ مدیر گروه اقتصاد و توسعه پژوهشکده مطالعات توسعه جهاددانشگاهی تهران، در تشریح وضعیت خصوصی‌سازی‌ها در صنعت خودروسازی ایران و چالش‌های حاصل از آن، گفت: پس از اجرای شدن سیاست‌های اصل ۴۴ پس از سال ۸۷ عملاً سهام دولت در شرکت‌های خودروسازی ایران خودرو و سایپا واگذار شد و فرض بر این بود که بدین ترتیب سهام دولت کاهش یابد. وی افزود: در ظاهر این انتقالی اتفاق افتاد و هم‌اکنون سهام دولت در ایران خودرو ۵۰٫۷۱ و در شرکت خودروسازی سایپا

۱۷٫۲۲ درصد است. اما آنچه در عمل اتفاق افتاد بخشی از واگذاری‌ها به شرکت‌های عمومی، شرکت‌های وابسته به دولت و یا شرکت‌های زیرمجموعه ایران خودرو و سایپا بود و به نوعی سهامداری چرخه‌ای و تودور را ایجاد کردند. عضو هیأت علمی جهاد دانشگاهی، با بیان این که انتظار می‌رفت خصوصی‌سازی نتایج مثبتی را به همراه داشته باشد عملاً این اتفاق نیفتاد، در ادامه خاطر نشان کرد: براساس نتایج مطالعات این پژوهشکده روی رری تعارض منافع صنعت خودروسازی در سال ۹۹ دریافتیم این نوع انتقال مالکیت به سهامداری چرخه‌ای و تودور منتهی می‌شود. در ادامه این نشست، علیرضا کاکایی؛ اسناد دانشگاه علم و صنعت، وجود سیاست‌های اشتباه (خصولتی‌سازی) و تحریم‌های سنگین را نتیجه این وضعیت در صنعت خودروسازی کشور دانستند و خاطر نشان کردند: در این صورت با این شیوه قیمت‌گذاری مواجه نمی‌شدیم. وی با بیان این که قرار بود قیمت‌گذاری دستوری شش ماه گذشته برداشته شود، افزود: به تنها برداشته

مشکلات دیگری را به همراه داشت. وی، با اشاره به وجود مواردی چون طرح دستوری، سامانه فروش پیکارچه و... گفت: پیش از این، ایران خودرو محصول را می‌فروخت و پول وارد سیستم می‌شد اما امروز با وجود این سامانه حتی پس از فروش پولی به ما برگشت نمی‌خورد. حدادی؛ با تأکید بر ضرورت وجود پلتفرمی واحد برای صنعت خودروسازی که این پلتفرم برای این صنعت بازار است، در ادامه خاطر نشان کرد: مسأله اصلی در صنعت خودرو موضوع قیمت‌گذاری تکلیفی است که بر این اساس طی پنج سال گذشته ۱۱ میلیارد دلار حاشیه سود بازار داشتیم که این میزان نه تنها می‌توانست زبان‌ها را پوشش دهد حتی می‌توانست در بخش R&D صنعت خودروسازی هزینه شود. مهندس فرهای؛ مدیر استراتژیک گروه خودروسازی بهمن، می‌گوید دیگر از کارشناسان حاضر با اعتقاد به این که ما هنوز به‌درستی صنعت خودرو را نشناخته‌ایم از این رو برای آن سیاست و برنامه درستی هم نداریم. خاطر نشان کرد: یکی از دلایلی که سیاست‌های نادرستی گذاشته می‌شود خصولتی بودن شرکت‌ها با مدیرانی که دولت تعیین می‌کند که سبب می‌شود در بسیاری از موارد شرکت‌ها با سیاست‌های دولت کنار بیایند. وی، با اعتقاد به این که صنعت خودروسازی یک صنعت بین‌المللی است و گاهی حجم صادرات و واردات خودرو و قطعات آن از حجم صادرات نفت بیشتر است، افزود: هم‌چنین این صنعت به‌شدت وابسته به تحقیق و توسعه و سرمایه‌گذاری است. این کارشناس، رقابت خودرو را در حوزه تحقیق و توسعه برشمرد و افزود: تحقیق و توسعه ۷۰ درصد ارزش خودرو را ایجاد می‌کند. امیر طیبی؛ مدیر استراتژیک شرکت خودروسازی سایپا هم، با بیان این که پنج محصول ماز جمله سینا، شاهین، کوئیک، اطلسی و کوئیک در سایت قیمت ندارد که به علت عدم تعیین قیمت، امکان فروش آن‌ها وجود ندارد. وی در ادامه خاطر نشان کرد: برای ما بحث‌های تکنولوژی و آینده صنعت خودرو حائز اهمیت است و حاضریم برای هر یک از این موضوعات جلساتی گذاشته شود به‌عنوان مثال بحث امروز خودرو، با بیان این که طرح دستوری ناشی از بروز برخی از مشکلات اقتصادی ایجاد شد، افزود: اما همین طرح خود

نشد، بلکه به بقیه شرکت‌های خودروسازی هم تعمیم داده شد و سامانه فروش را هم در دست گرفتند. یوسف جت؛ استاد دانشگاه تربیت مدرس از دیگر کارشناسان حاضر در جلسه با اعتقاد به این که باید سیاست‌گذاری‌ها در حوزه خودرو در سطح کلان دیده شوند، خاطر نشان کرد: میزان سوخت در کشور در سال ۹۸ حدود ۸۰ میلیون لیتر و امسال (پس از گذشت چهار سال) با ۴۰ درصد افزایش به بیش از ۱۱۰ میلیون لیتر رسیده است. این در حالی است که براساس قانون توسعه حمل‌ونقل عمومی و مدیریت سوخت باید سهم حمل‌ونقل برن شهری از ۶۰ درصد در سال ۸۶ به ۷۵ درصد می‌رسید که هم‌اکنون هفت درصد است. وی، ادامه داد: براساس همین قانون باید سهم حمل‌ونقل درون‌شهری از ۲۵ درصد در سال ۸۶ به ۵۰ درصد می‌رسید که این سهم در حال حاضر ۱۳ درصد است. در ادامه این نشست، مهندس حسدی؛ از شرکت خودروسازی ایران خودرو، با بیان این که طرح دستوری ناشی از بروز برخی از مشکلات اقتصادی ایجاد شد، افزود: اما همین طرح خود

تصویب شرایط واردات خودروهای دست‌دوم تا مهرماه

وزیر اقتصاد، در نشست خبری خود در خصوص تصویب واردات خودروهای دست‌دوم از نهایی شدن این آیین‌نامه تا یک ماه آینده خبر داد. به گزارش مناقصه‌مزایده، احسان اندوزی؛ درباره تکلیف این آیین‌نامه‌ها به ساماندهی صنعت خودرو نیز، گفت: در قانون ساماندهی صنعت خودرو، دولت مکلف شد چند آیین‌نامه را تدوین کند. این آیین‌نامه اسقاط

در دستور کار وزارت صمت قرار دارد. این موضوع تکلیف قانونی هم است؛ لذا بدین منظور چند جلسه در هیأت دولت برگزار شده است و مسأله آلایندگی، میزان مصرف، خدمات پس از فروش، احراز سفته پیش تحویل هیأت دولتی در داخل کشور اهمیت دارد و در حال بررسی است. در برخی واردات ارزش خودرو پایین‌تر از قیمت واقعی اعلام می‌شده، بنابراین این مسائل

باید حل‌وفصل شود که امیداریم تا قبل از مهرماه مصوبه دولت در خصوص شرایط واردات خودرو اخذ شود. همچنین وزیر صمت نیز، گفت: آیین‌نامه واردات خودروهای کارکرده را حدود سه هفته پیش تحویل هیأت دولتی دادیم. عباس علی‌آبادی؛ اظهار داشت: آیین‌نامه واردات خودروهای کارکرده به دولت ارائه شده و احتمال دارد هفته آینده یا در جلسه بعدی

هیأت وزیران بررسی شود، البته نوبت‌دهی با من نیست. وزیر صنعت، معدن و تجارت، گفت: ما آیین‌نامه را در موعد مقرر و حدود سه هفته پیش تحویل هیأت دولت دادیم، نوبت به بررسی آیین‌نامه برسد. مطرح می‌شود. آیین‌نامه همان چیزی است که مجلس هم با آن موافق است. در این زمینه با کمیسیون صنایع و معادن هماهنگ بودیم.

سالانه ۴ میلیون خودرو در کشور خرید و فروش می‌شود



رئیس کمیسیون اصل ۹۰ مجلس شورای اسلامی، از تشکیل سالانه ۱۰۰۰ هزار پرونده قضایی در حوزه خرید و فروش خودرو در محاکم قضایی خبر داد. به گزارش مناقصه‌مزایده، نصر... پژمانفر؛ رئیس کمیسیون اصل ۹۰ مجلس شورای اسلامی، در خصوص آخرین وضعیت راه‌اندازی سامانه استعلام شرایط خودروهای کارکرده، گفت: یکی از اقدامات مجلس یازدهم این بود که در قانون بودجه ۱۴۰۲، راه‌اندازی سامانه را تکلیف قانونی کرد که یکسری از دستگاه‌ها اطلاعات خودشان را به سبب این که معامله با کم‌ترین ایراد بین خریدار و فروشنده انجام شود در سامانه بارگذاری کنند. وی افزود: تقریباً سالی چهار میلیون خودرو در کشور خرید و فروش می‌شود و متأسفانه معامله‌هایی که منجر به شکایت و مراجعه به مراجع قضایی می‌شود بیش از ۱۰۰ هزار پرونده قضایی در سال است که منشأ آن جبهل یکی از طرف‌های معامله است. پژمانفر؛ گفت: به همین سبب مقرر شد سامانه‌های راه‌اندازی شود و دستگاه‌های ذی‌ربط اطلاعات خودرو را در اختیار طرفین قرار دهند و با یک فرآیند حفظ محرمانگی و حفظ حقوق افراد، این اطلاعات در اختیار افراد هم گذاشته شود. در این سامانه وقتی فروشنده درخواست فروش می‌کند به خریدار کدی ارسال می‌شود و خریدار با وارد کردن آن کد در سامانه می‌تواند سابق خودرو و اعم از خلاقی، مالکیت، اعمال حقوقی انجام شده روی وسیله نقلیه، سابقه تصادفات، معاینه فنی، احراز هویت را مشاهده کند. رئیس کمیسیون اصل ۹۰ مجلس شورای اسلامی، گفت: در صورتی پیامک به خریدار ارسال می‌شود که امکان خرید آن وجود داشته باشد و اگر هم دلیلی برای قابل معامله نبودن آن وجود داشته باشد اعلام می‌شود. شرکت‌های بیمه‌ای اعلام می‌کنند که خودرو چقدر تصادف داشته است همچنین پلیس، سازمان ثبت اسناد و سایر دستگاه‌ها به این سامانه متصل شده‌اند. وی خاطر نشان کرد: این مجموعه‌ها اطلاعاتشان با هم در مرکز تبادل اطلاعات زیر مجموعه وزارت ارتباطات مبادله خواهد شد و این پلتفرم تا ابتدای مهر ماه به عرصه عملیاتی در خواهد آمد. این اطلاعات در مقابل هزینه‌ای که از مردم گرفته می‌شود خیلی ناچیز است و مردم قطعاً از این سامانه رضایت خواهند داشت. این نماینده مجلس در پاسخ به این گلابه مردم که برای خرید خودروی صفر از خودروساز وجهی را پرداخت می‌کنند، ولی خودروساز اعلام می‌کند که در زمان تحویل مشخص نیست چقدر به قیمت افزوده شود و حتی امکان تغییر نوع خودرو هم وجود دارد، گفت: خودروساز شرایط فروش را تعیین کرده، ولی این شیوه غیر عرفی است که نه قیمت نه و کالا مشخص باشد. اینکه در موعد مقرر امکان اینکه خودروساز خودش تعیین کند چه خودرویی تحویل دهد، توافق بین خریدار و خودروساز است و استدلال خودروساز این است که برای کاهش صف این کار انجام می‌شود، ولی از نظر حقوقی این کار ایرادی ندارد، زیرا توافق صورت گرفته است.

مناقصه عمومی

نوبت دوم
دومر حلهای

۱- نام و نشانی دستگاه مناقصه‌گزار: شرکت فرادست انرژی فلات، به نشانی کارگاه بندرعباس خونسرخ، جنب پالایشگاه نفت قدیم، پالایشگاه میمانات گازی سنتره خلیج فارس، شرکت فرادست انرژی فلات (کد پستی: ۷۹۳۱۱۸۴۱۹۹)

۲- موضوع مناقصه: اجرای فونداسیون و تیر و ستون (به‌صورت درجا) پایپرک بونیت‌های ۸۱ و ۸۲ و ۹۵ مربوط پروژه پترو پالایشگاه مهر خلیج فارس

۳- زمان، مهلت و نشانی در یافت اسناد:

۱-۳- متقاضیان می‌بایست جهت دریافت اسناد مناقصه با ایمیل TenderAffairs@fefalat.com مکاتبه نمایند.
(در متن ایمیل حتماً موضوع و پروژه ذکر گردد)

۲-۳- هزینه خرید اسناد معادل ۴۰۰۰۰۰۰ ریال است که می‌بایست به شماره حساب ۵۲۴۰۰۰۵۲۴۰ نزد بانک تجارت به‌نام شرکت فرادست انرژی فلات واریز و رسید بانکی واریز وجه تحویل دستگاه مناقصه‌گزار گردد.

۴- محل تحویل اسناد شرکت‌کنندگان در مناقصه: شرکت‌کنندگان می‌توانند اسناد شرکت در مناقصه خود را در وقت مقرر به مدیریت حقوقی و قراردادهای کارگاه تحویل نمایند.

۵- ارائه تضمین جهت شرکت در مناقصه الزامی است.

۶- سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه مندرج است.

۷- هزینه آگهی بر عهده برنده مناقصه می‌باشد.

مناقصه عمومی

نوبت دوم
دومر حلهای

۱- نام و نشانی دستگاه مناقصه‌گزار: شرکت فرادست انرژی فلات، به نشانی کارگاه بندرعباس خونسرخ، جنب پالایشگاه نفت قدیم، پالایشگاه میمانات گازی سنتره خلیج فارس، شرکت فرادست انرژی فلات (کد پستی: ۷۹۳۱۱۸۴۱۹۹)

۲- موضوع مناقصه: تأمین خدمات پزشکی مربوط پروژه پترو پالایشگاه مهر خلیج فارس

۳- زمان، مهلت و نشانی در یافت اسناد:

۱-۳- متقاضیان می‌بایست جهت دریافت اسناد مناقصه با ایمیل TenderAffairs@fefalat.com مکاتبه نمایند.
(در متن ایمیل حتماً موضوع و پروژه ذکر گردد)

۲-۳- هزینه خرید اسناد معادل ۴۰۰۰۰۰۰ ریال است که می‌بایست به شماره حساب ۵۲۴۰۰۰۵۲۴۰ نزد بانک تجارت به‌نام شرکت فرادست انرژی فلات واریز و رسید بانکی واریز وجه تحویل دستگاه مناقصه‌گزار گردد.

۴- محل تحویل اسناد شرکت‌کنندگان در مناقصه: شرکت‌کنندگان می‌توانند اسناد شرکت در مناقصه خود را در وقت مقرر به مدیریت حقوقی و قراردادهای کارگاه تحویل نمایند.

۵- ارائه تضمین جهت شرکت در مناقصه الزامی است.

۶- سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه مندرج است.

۷- هزینه آگهی بر عهده برنده مناقصه می‌باشد.

مناقصه عمومی

نوبت دوم
دومر حلهای

۱- نام و نشانی دستگاه مناقصه‌گزار: شرکت فرادست انرژی فلات، به نشانی کارگاه خوزستان، جاده اهواز - خرمشهر، قبل از پادگان حمید، به سمت منطقه جفیر، روبروی روستای جفیر ثانی، کارخانه گاز و گاز مایع غرب کارون، شرکت فرادست انرژی فلات (کد پستی: ۶۴۴۵۱۶۵۱۲۹)

۲- موضوع مناقصه: عملیات باقیمانده تهیه متریال اجرا معماری تأسیسات مکانیکی و الکتریکی کامل ساختمان حرارت، مربوط به پروژه NGL3200

۳- زمان، مهلت و نشانی در یافت اسناد:

۱-۳- متقاضیان می‌بایست جهت دریافت اسناد مناقصه با ایمیل TenderAffairs@fefalat.com مکاتبه نمایند.
(در متن ایمیل حتماً موضوع و پروژه ذکر گردد)

۲-۳- مهلت دریافت اسناد مناقصه پنج روز بعد از چاپ آگهی نوبت دوم می‌باشد.

۳-۳- هزینه خرید اسناد معادل ۴۰۰۰۰۰۰ ریال است که می‌بایست به شماره حساب ۵۲۴۰۰۰۵۲۴۰ نزد بانک تجارت به‌نام شرکت فرادست انرژی فلات واریز و رسید بانکی واریز وجه تحویل دستگاه مناقصه‌گزار گردد.

۴- محل تحویل اسناد شرکت‌کنندگان در مناقصه: شرکت‌کنندگان می‌توانند اسناد شرکت در مناقصه خود را در وقت مقرر به مدیریت حقوقی و قراردادهای کارگاه (جفیر) تحویل نمایند.

۵- ارائه تضمین جهت شرکت در مناقصه الزامی است.

۶- سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه مندرج است.

۷- هزینه آگهی بر عهده برنده مناقصه می‌باشد.

مناقصه عمومی

نوبت دوم
دومر حلهای

۱- نام و نشانی دستگاه مناقصه‌گزار: شرکت فرادست انرژی فلات، به نشانی کارگاه خوزستان، جاده اهواز - خرمشهر، قبل از پادگان حمید، به سمت منطقه جفیر، روبروی روستای جفیر ثانی، کارخانه گاز و گاز مایع غرب کارون، شرکت فرادست انرژی فلات (کد پستی: ۶۴۴۵۱۶۵۱۲۹)

۲- موضوع مناقصه: تأمین متریال پایپر فایر فاز ۲، مربوط به پروژه NGL3200

۳- زمان، مهلت و نشانی در یافت اسناد:

۱-۳- متقاضیان می‌بایست جهت دریافت اسناد مناقصه با ایمیل TenderAffairs@fefalat.com مکاتبه نمایند.
(در متن ایمیل حتماً موضوع و پروژه ذکر گردد)

۲-۳- مهلت دریافت اسناد مناقصه پنج روز بعد از چاپ آگهی نوبت دوم می‌باشد.

۳-۳- هزینه خرید اسناد معادل ۴۰۰۰۰۰۰ ریال است که می‌بایست به شماره حساب ۵۲۴۰۰۰۵۲۴۰ نزد بانک تجارت به‌نام شرکت فرادست انرژی فلات واریز و رسید بانکی واریز وجه تحویل دستگاه مناقصه‌گزار گردد.

۴- محل تحویل اسناد شرکت‌کنندگان در مناقصه: شرکت‌کنندگان می‌توانند اسناد شرکت در مناقصه خود را در وقت مقرر به مدیریت حقوقی و قراردادهای کارگاه (جفیر) تحویل نمایند.

۵- ارائه تضمین جهت شرکت در مناقصه الزامی است.

۶- سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه مندرج است.

۷- هزینه آگهی بر عهده برنده مناقصه می‌باشد.

مناقصه عمومی

نوبت دوم
دومر حلهای

۱- نام و نشانی دستگاه مناقصه‌گزار: شرکت فرادست انرژی فلات، به نشانی تهران، میدان صنعت، بلوار پاک‌نژاد، بلوار دادمان، خیابان شفق، کوچه آفتاب، پلاک ۲، ساختمان توحید، طبقه ۱

۲- موضوع مناقصه: تأمین کسری بیج و مهره موردنیاز پایپینگ مربوط به پروژه پترو پالایشگاه مهر خلیج فارس

۳- زمان، مهلت و نشانی در یافت اسناد:

۱-۳- متقاضیان می‌بایست جهت دریافت اسناد مناقصه با ایمیل TenderAffairs@fefalat.com مکاتبه نمایند.
(در متن ایمیل حتماً موضوع و پروژه ذکر گردد)

۲-۳- هزینه خرید اسناد معادل ۵۰۰۰۰۰۰ ریال است که می‌بایست به شماره حساب ۵۲۴۰۰۰۵۲۴۰ نزد بانک تجارت شعبه هرمان کد ۱۸۰۳۳۸۰ به‌نام شرکت فرادست انرژی فلات واریز و رسید بانکی واریز وجه تحویل دستگاه مناقصه‌گزار گردد.

۴- محل تحویل اسناد شرکت‌کنندگان در مناقصه: شرکت‌کنندگان می‌توانند اسناد شرکت در مناقصه خود را در وقت مقرر به معاونت امور حقوقی و قراردادهای شرکت تحویل نمایند.

۵- ارائه ضمانتنامه بانکی برای شرکت در مناقصه الزامی است.

۶- سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه مندرج است.

۷- هزینه آگهی بر عهده برنده مناقصه می‌باشد.

مناقصه عمومی

نوبت اول
دومر حلهای

۱- نام و نشانی دستگاه مناقصه‌گزار: شرکت فرادست انرژی فلات، به نشانی کارگاه خوزستان، جاده اهواز - خرمشهر، قبل از پادگان حمید، به سمت منطقه جفیر، روبروی روستای جفیر ثانی، کارخانه گاز و گاز مایع غرب کارون، شرکت فرادست انرژی فلات (کد پستی: ۶۴۴۵۱۶۵۱۲۹)

۲- موضوع مناقصه: اجرای عملیات ساخت شمع‌های بتنی درجا ساختمان WorkShop2، مربوط به پروژه NGL3200

۳- زمان، مهلت و نشانی در یافت اسناد:

۱-۳- متقاضیان می‌بایست جهت دریافت اسناد مناقصه با ایمیل TenderAffairs@fefalat.com مکاتبه نمایند.
(در متن ایمیل حتماً موضوع و پروژه ذکر گردد)

۲-۳- مهلت دریافت اسناد مناقصه پنج روز بعد از چاپ آگهی نوبت دوم می‌باشد.

۳-۳- هزینه خرید اسناد معادل ۴۰۰۰۰۰۰ یال است که می‌بایست به شماره حساب ۵۲۴۰۰۰۵۲۴۰ نزد بانک تجارت به‌نام شرکت فرادست انرژی فلات واریز و رسید بانکی واریز وجه تحویل دستگاه مناقصه‌گزار گردد.

۴- محل تحویل اسناد شرکت‌کنندگان در مناقصه: شرکت‌کنندگان می‌توانند اسناد شرکت در مناقصه خود را در وقت مقرر به مدیریت حقوقی و قراردادهای کارگاه (جفیر) تحویل نمایند.

۵- ارائه تضمین جهت شرکت در مناقصه الزامی است.

۶- سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه مندرج است.

۷- هزینه آگهی بر عهده برنده مناقصه می‌باشد.

آگهی فراخوان مناقصه

دومر حلهای شماره (۱۴۰۲/۸)

شرکت مخابرات ایران منطقه همدان در نظر دارد خدمات خودرویی را واگذار نماید.

متقاضیان شرکت در مناقصه می‌توانند جهت کسب اطلاعات بیشتر به آگهی فراخوان در سایت شرکت مخابرات ایران به آدرس www.tci.ir یا www.hamedan.tci.ir مراجعه نمایند.

روابط عمومی مخابرات منطقه همدان

مناقصه عمومی

نوبت اول
دومر حلهای

۱- نام و نشانی دستگاه مناقصه‌گزار: شرکت فرادست انرژی فلات، به نشانی کارگاه خوزستان، جاده اهواز - خرمشهر، قبل از پادگان حمید، به سمت منطقه جفیر، روبروی روستای جفیر ثانی، کارخانه گاز و گاز مایع غرب کارون، شرکت فرادست انرژی فلات (کد پستی: ۶۴۴۵۱۶۵۱۲۹)

۲- موضوع مناقصه: اجرای عملیات داربست بندی مربوط به بونیت‌های مکانیکی و الکتریکی کامل ساختمان حرارت، مربوط به پروژه NGL3200

۳- زمان، مهلت و نشانی در یافت اسناد:

۱-۳- متقاضیان می‌بایست جهت دریافت اسناد مناقصه با ایمیل TenderAffairs@fefalat.com مکاتبه نمایند.
(در متن ایمیل حتماً موضوع و پروژه ذکر گردد)

۲-۳- مهلت دریافت اسناد مناقصه پنج روز بعد از چاپ آگهی نوبت دوم می‌باشد.

۳-۳- هزینه خرید اسناد معادل ۴۰۰۰۰۰۰ ریال است که می‌بایست به شماره حساب ۵۲۴۰۰۰۵۲۴۰ نزد بانک تجارت به‌نام شرکت فرادست انرژی فلات واریز و رسید بانکی واریز وجه تحویل دستگاه مناقصه‌گزار گردد.

۴- محل تحویل اسناد شرکت‌کنندگان در مناقصه: شرکت‌کنندگان می‌توانند اسناد شرکت در مناقصه خود را در وقت مقرر به مدیریت حقوقی و قراردادهای کارگاه (جفیر) تحویل نمایند.

۵- ارائه تضمین جهت شرکت در مناقصه الزامی است.

۶- سایر اطلاعات و جزئیات مربوطه در اسناد مناقصه مندرج است.

۷- هزینه آگهی بر عهده برنده مناقصه می‌باشد.

سختگوی صنعت آب و فاضلاب، با بیان اینکه سالانه ۳۰۰ کیلومتر از خطوط آبرسانی در شبکه آب و فاضلاب کشور اصلاح و نوسازی می‌شود، گفت: میزان واقعی هدررفت آب ناشی از فرسودگی شبکه آبرسانی ۱۵٫۷ درصد است. به گزارش مناقصه‌مزایده، هاشم امینی سختگوی صنعت آب و فاضلاب با اشاره به مفهوم آب بدون درآمد در صنعت آب و فاضلاب کشور و میزان واقعی هدررفت آب در شبکه‌های آب شرب کشور، گفت: در صنعت آب و فاضلاب اصطلاحی تحت عنوان آب بدون درآمد داریم که معنای آن آب قابل شرب و تصفیه‌شده‌ای است که استحصال می‌شود، اما بابت آن پولی به صنعت آب و فاضلاب کشور پرداخت نمی‌شود. سختگوی صنعت آب و فاضلاب در ادامه، افزود: از آب بدون درآمد در جامعه به‌عنوان اتلاف آب شرب یاد می‌شود که اصطلاح دقیقی نیست. آب بدون درآمد که در کل ۳۱٫۴ درصد است شامل سه بخش هدررفت واقعی، هدررفت ظاهری و مصارف غیرمجاز می‌شود. امینی؛ همچنین در مورد بخش دیگری از آب بدون درآمد که در صنعت آب و فاضلاب وجود دارد و علی‌رغم مصرف، پولی بابت آن دریافت نمی‌شود، گفت: میزان ۱٫۴ درصد از آب شرب در شبکه نیز به صورت کلی توسط بخش‌های غیرمجاز مصرف می‌شود که همواره همکاران ما در تلاش هستند تا ضمن شناسایی این موارد نسبت به جلوگیری از این‌گونه برداشت‌ها اقدام کنند. سختگوی صنعت آب و فاضلاب با بیان اینکه در مجموع، آب بدون درآمد موجود در صنعت آب و فاضلاب کشور رقمی معادل ۳۱٫۴ درصد است، اظهار داشت: با طراحی و تنظیم بیش از ۸۰ پروژه عملیاتی در تلاش هستیم تا میزان آب بدون درآمد مصرف‌شده در شبکه‌های آبرسانی کشور را تا حد امکان کاهش دهیم. وی ضمن اشاره به اینکه در راستای تحقق هدف سه‌ساله‌ش بیش از ۳۰۰ کیلومتر از خطوط شبکه‌های آبرسانی شرب کشور اصلاح و نوسازی می‌شود، ادامه داد: البته این نکته را هم باید متذکر شوم که میزان استحصال آب بدون درآمد در همه استان‌های

صاحب امتیاز: مؤسسه روزنامه مناقصه مزایده

مدیر مسئول: جلیل قنادزاده ■ **سردبیر و مدیر عامل: علی قره‌داغلی**
نشانی: تهران، خیابان کریم‌خان‌زند، خیابان ایرانشهر شمالی، روبروی دانشگاه آزاد واحد تهران جنوب، پلاک ۲۳۴، طبقه ۲، واحد ۴، تلفن: ۰۲۰۸۴۷۵۷۹

سازمان آگهی‌ها: ۰۹۰۲۲۵۴۴۳۳۳، **۰۹۰۲۲۸۸۴۷۵۷۹**

لینوگرافی و چاپ: چاپخانه صمیم (جاده مخصوص کرج، کیلومتر ۱۶)، **توزیع:** شرکت گسترش امروز نیون

■ رایانگار تحریریه: emonaqeseh1@gmail.com

■ رایانگار سازمان آگهی‌ها: emonaqeseh5@gmail.com

■ رایانگار مدیر اجرایی: emonaqeseh@gmail.com

انرژی

نفت و نیرو

هدررفت واقعی ۱۵٫۷ درصدی آب شرب در کشور



کشور یکسان نیست و در برخی استان‌ها مانند یزد، قزوین، قم و اصفهان زیر ۱۸ درصد است. سختگوی صنعت آب و فاضلاب کشور، همچنین تصریح کرد: برای جلوگیری

از هدررفت بیش از حد آب در شبکه‌های آبرسانی و افزایش ضریب آبرسانی شبکه‌های آب شرب کشور کم‌کم می‌کند.

مصرف برق در تابستان ۳۶ بار رکورد زد

رئیس پژوهشگاه نیرو

دانشگاه‌ها و شرکت‌های دانش‌بنیان برای اجرای این امر استفاده خواهد کرد. وی بیان داشت: ما ۱۷۰۰ شرکت دانش‌بنیان در حوزه آب و برق داریم که مسؤولیت داریم برای آن‌ها جریان‌سازی و بازارسازی کنیم. آب و انرژی جزء فعالیت‌های پژوهشی و آموزشی ماست. عمیدپور؛ با بیان اینکه ما تمام‌المان‌های کارکردی آموزش و پرورش را در وزارت نیرو فعال کرده‌ایم تا بتوانیم به طرق مختلف زنجیره دانش و تولید محصول و فناوری را کامل کنیم، گفت: پژوهشگاه نیرو و علم و فناوری از تمام پتانسیل کشور برای کمک به آب و برق استفاده خواهد کرد. رئیس پژوهشگاه نیرو با اعلام اینکه ما در تابستان سال‌جاری ۳۶ بار رکورد زنی در حوزه مصرف برق داشتیم، گفت: این رکورد زنی در مصرف را مردم به هیچ‌وجه متوجه نشدند حتی تحویل انرژی مبدع بخش صنعت هم بیش از سال‌های گذشته نیست؛ جز برای فاصله بگیریم، افزود: تلاش پژوهشگاه این است که با طرح‌های فناوریانه ارتقای بهره‌وری داشته باشیم. رئیس پژوهشگاهی نیرو، با بیان اینکه طبق برنامه ۷ و ۸ توسعه باید به تولید ۲۰ هزار مگاوات برقی از تجدیدپذیرها برسیم، گفت: پژوهشگاه از تمام پتانسیل کشور

راستا با ساتبا ستاد تشکیل داده‌ایم و پیگیری عملیاتی شدن آن هستیم. وی اظهار داشت: ما در نیروگاه‌های کشور با استفاده از فناوری روز افزایش راندمان را انجام دادیم به‌طوری که بدون هزینه ظرفیت نیروگاهی افزایش یافته است. رئیس پژوهشگاه نیرو، ادامه داد: به دلیل کمبود آب با استفاده از فناوری نانو باعث ارتقای خنک‌کاری نیروگاه‌ها شدیم و این پروژه در دیگر نیروگاه‌های کشور نیز انجام می‌شود. عمیدپور؛ با بیان اینکه با استفاده از فناوری جدید قطعانی تولید کردیم که به‌روزتر از GE امریکاست، گفت: در انتقال و توزیع در تلاش هستیم که تاب‌آوری شبکه که در نقاط زیادی ضعیف است، را ارتقاء دهیم و یکی از این مباحث امنیت سایبری است. رئیس پژوهشگاه نیرو، افزود: شرایط کشور ما در حوزه آب و برق خاص است، سطح اتوماسیون افزایش یافته بنابراین آسیب‌پذیری سایبری افزایش می‌یابد، در نتیجه ما باید اقداماتی در راستای پیش‌بینی و کنترل و همچنین به حداقل رساندن آسیب‌پذیری انجام دهیم. وی در پیش‌بینی مصرف برق تابستان سال آینده، تصریح کرد: به صورت مرتب پیش‌بینی‌های بین‌المللی را رصد می‌کنیم و باید گفت که متأسفانه تابستان

سال آینده شرایط بدی را در پاییز و زمستان نخواهیم داشت اما احتمالاً شرایط در تابستان آینده بدتر خواهد شد. عمیدپور؛ ادامه داد؛ با اتمام پیک تابستان امسال نیروگاه‌ها به دلیل این‌که به صورت صدرصدی مورد بهره‌برداری قرار گرفتند باید وارد دوره تعمیرات شوند تا بتوانند خود را برای سال آینده آماده کنند. رئیس پژوهشگاه نیرو، با تأکید بر این‌که شدت مصرف انرژی در کشور بالا است، تصریح کرد: نیت وزارت نیرو این نیست که در رفاه مردم خللی ایجاد شود اما برای گذر از شرایط موجود نیازمند همکاری مردم و همه دستگاه‌ها هستیم و باید گفت که برای تابستان آینده شرایط را حتی پیش‌رو نیست و اقلیم نلیز علیه ما کار می‌کند. وی اظهار داشت: علاوه بر فعال کردن ۱۷۰۰ شرکت دانش‌بنیان در حوزه صنعت آب و برق ما تأمین اعتبار ۲۶۰۰ میلیارد تومانی را خواهیم داشت که ۱۰۰۰ میلیارد تومان از این میزان تکلیف‌توانیر است و به‌زودی به صندوق وزارت نیرو تریق خواهد شد که بتوانیم در سه حوزه هوشمندسازی آب و برق، تجدیدپذیرها و بهره‌وری آب و برقی فعالیت کنیم. عمیدپور؛ تأکید کرد: نیاز فناوریانه صنعت آب و برقی شناسایی و به شرکت‌های دانش‌بنیان

معرفی خواهد شد. رئیس پژوهشگاه نیرو با بیان این‌که آخرین بررسی‌ها نشان می‌دهد که ۸۷درصد آب شیرین‌کن کشور در حوزه کشاورزی مصرف می‌شود، تصریح کرد: در حوزه آب با ایجاد کشاورزی و در حوزه برق با وزارت صنعت در ارتباط هستیم. هرچند در این دو بخش اقداماتی را انجام داده‌ایم اما باید کارهای بیشتری صورت گیرد. رئیس پژوهشگاه نیرو، بیان داشت: به صنایع پیشنهاد دادیم که در بخش کشاورزی سرمایه‌گذاری کنند و صرفه‌جویی آب را به بخش صنعت برده‌یم. همچنین لازم است با افزایش بهره‌وری اقدامات مثبتی را در این دو بخش رقم بزنیم. وی با بیان اینکه بیش از یک‌دهه از ورود پژوهشگاه نیرو در زمینه برقی‌سازی حمل و نقل می‌گذرد، گفت: تمامی کالشنرها در سطح جهان به این باور رسیده‌اند که راهکاری جز برقی‌سازی برای راهیابی از آلودگی هوا وجود ندارد. و این برای کالشنر تهران نیز صادق می‌کند. رئیس پژوهشگاه نیرو، افزود: سازمان ملل حاضر شده در زمینه برقی‌سازی حمل‌ونقل به ایران کمک کند و پژوهشگاه نیرو در این زمینه تفاهم‌نامه‌ای را در دست انعقاد دارد.

رئیس پژوهشگاه نیرو، با اعلام اینکه ما در تابستان سال‌جاری ۳۶ بار رکورد زنی در حوزه مصرف برق داشتیم، گفت: شرایط کشور ما در حوزه آب و برق خاص است، سطح اتوماسیون افزایش یافته و بنابراین آسیب‌پذیری سایبری نیز افزایش می‌یابد. در نتیجه ما باید اقداماتی در راستای آب‌پاشی، کنترل و همچنین به حداقل رساندن آسیب‌پذیری انجام دهیم. به گزارش مناقصه‌مزایده، مجید عمیدپور؛ در نشست خبری در جمع خبرنگاران، با بیان اینکه موضوع آب و برق جزء مسائل جدی دنیا تلقی می‌شود، اظهار داشت: در حال حاضر دنیا تغییر اقلیم را تجربه می‌کند، ما در تابستان افزایش بی‌سابقه دما را داشتیم و تغییرات اقلیم بیار مضاعفی را بر دوش صنعت آب و برق گذاشته است. رئیس پژوهشگاهی نیرو با بیان اینکه ما باید به‌اراه‌حل علمی و فناوریانه از شرایط نسبتاً جزبانی فاصله بگیریم، افزود: تلاش پژوهشگاه این است که با طرح‌های فناوریانه ارتقای بهره‌وری داشته باشیم. رئیس پژوهشگاهی نیرو، با بیان اینکه طبق برنامه ۷ و ۸ توسعه باید به تولید ۲۰ هزار مگاوات برقی از تجدیدپذیرها برسیم، گفت: پژوهشگاه از تمام پتانسیل کشور

Qanoono.ir
پرسش و پاسخ معاملاتی خود را در این سایت بپایید

قانونو
شبکه اجتماعی

یک اتفاق خوب برای
پرسشگران قانون دوست

دانستن؛ رمز ماندن

کیوسک اخبار

رونق تولید و اشتغالزایی از دستاوردهای مهم تکمیل زنجیره ارزش در صنعت پتروشیمی

مدیرعامل شرکت ملی صنایع پتروشیمی، گفت: رونق تولید و افزایش اشتغالزایی از مهم‌ترین دستاوردهای راهبردی تکمیل زنجیره ارزش محصولات پتروشیمی است. به گزارش مناقصه‌مزایده، مرتضی شاهمیرزایی؛ در آستانه برگزاری هفدهمین نمایشگاه بین‌المللی ایران پلاست، ضمن تأکید بر ایجاد ارزش‌افزوده و رونق کسب‌وکار از طریق توسعه صنایع تکمیلی، یادآور شد: رونق تولید و افزایش اشتغالزایی از مهم‌ترین دستاوردهای راهبردی تکمیل زنجیره ارزش محصولات پتروشیمی است که به‌منظور تحقق آن، دولت نگاه ویژه‌ای به تقویت، رفع موانع و مقررات‌زدایی این بخش از صنعت پتروشیمی در کشور داد. وی ادامه داد: تکمیل زنجیره ارزش با جلوگیری از خام‌فروشی محصولات پتروشیمی از طریق توسعه صنعت پایین‌دستی، از اهم برنامه‌های دولت سیزدهم است. معاون وزیر نفت، مهم‌ترین بخش از راهبردهای دولت در صنعت پتروشیمی را تکمیل و توسعه زنجیره ارزش و حمایت از شرکت‌های دانش‌بنیان، ساخت داخل و بومی‌سازی کاتالیست‌ها عنوان کرد و افزود: سیاست اجرایی شرکت ملی صنایع پتروشیمی در حوزه تولید، حداکثر استفاده از ظرفیت نصب‌شده با بهره‌گیری از دانش و ساخت داخل است. شاهمیرزایی؛ یکی از خاستگاه‌های توسعه زنجیره ارزش در حوزه صنایع پایین‌دستی را نمایشگاه ایران پلاست خواند و اظهار کرد: نمایشگاه بین‌المللی ایران پلاست در طول ۱۶ دوره قبل، بستر توسعه صنعت پایین‌دست پتروشیمی بوده است؛ رویدادی که بدون تردید جایگاه ممتازی در صنعت پتروشیمی منطقه داشته و نگاه بازار منطقه و جهان به صنعت پتروشیمی ایران را متحول کرده است. هفدهمین نمایشگاه بین‌المللی ایران پلاست با رویکرد توسعه تکمیل زنجیره ارزش، حمایت از تولید ملی و رونق ساخت داخل از ۲۶ تا ۲۹ شهریورماه در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

اجرای ۱۱۰ هزار مگاوات برنامه تعمیراتی در نیروگاه‌های کشور

معاون راهبری تولید شرکت برق حرارتی، گفت: تعمیرات نیروگاه‌های حرارتی از ابتدای مهر با انجام ۱۱۰ هزار مگاوات برنامه تعمیراتی آغاز می‌شود. به گزارش مناقصه‌مزایده، ناصر اسکندری؛ آمادگی کامل نیروگاه‌ها برای تولید برق پایدار را هدف اصلی این شرکت برشمرد و افزود: از این رو همه ساله پس از عبور از فصل گرم سال و شروع مهرماه، فصل تعمیرات نیروگاه‌های حرارتی آغاز می‌شود که باید تا خرده‌ماه سال بعد به پایان برسد. چراکه از خرده‌ماه با افزایش مصرف برق کشور باید بتوانیم همه واحدهای تولید برق حرارتی کشور را با آمادگی حداکثری در مدار تولید داشته باشیم. وی ادامه داد: بسته به نوع و عملکرد، قدمت و تکنولوژی و سازه‌ای که نیروگاه در مدار بوده است برای این واحدها برنامه تعمیراتی پیش‌بینی می‌شود که این اقدامات در قالب پنج سر فصل اصلی تعمیرات اساسی واحدهای بخار، تعمیرات اساسی واحدهای گاز، باززدی مسیر دغ، بازدید اتاق احتراق و تعمیرات دورهای واحدهای بخار در دستور کار قرار می‌گیرد. اسکندری؛ تأکید کرد: در حال حاضر حدود ۹۴ درصد برق مورد نیاز کشور از طریق نیروگاه‌های حرارتی تأمین می‌شود. بدین منظور آمادگی کامل این واحدها برای تولید انرژی پایدار در طول فصل گرم سال از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. معاون راهبری تولید شرکت برق حرارتی، با اشاره به اینکه این تعمیرات از ۷۶۴ واحد تولید برق حرارتی انجام خواهد شد، گفت: این برنامه شامل شش هزار و ۸۲۵ مگاوات تعمیرات اساسی واحدهای بخار، هشت هزار و ۲۸۰ مگاوات تعمیرات اساسی واحدهای گاز، ۵۷ هزار و ۲۷ مگاوات باززدی احتراق، ۳۵ هزار و ۹۴۹ مگاوات تعمیرات دوره‌ای بخار و دو هزار و ۷۷۱ مگاوات بازدید مسیر دغ خواهد بود. وی در پایان، گفت: جهت انجام سه موقع باکیفیت تعمیرات نیروگاهی با استفاده از توانمندی تولیدکنندگان قطعات تخصصی و شرکت‌های دانش‌بنیان ضروری است به موازات برنامه‌ریزی تعمیرات، تأمین قطعات و لوازم و کالاهای مورد نیاز نیز مورد توجه باشد.

۷۰ درصد مطالبات نیروگاه‌های تجدیدپذیر پرداخت شده است

سختگوی سازمان انرژی‌های تجدیدپذیر (ساتبا)، گفت: تاکنون ۷۰ درصد مطالبات نیروگاه‌های تجدیدپذیر پرداخت شده است که باقی مطالبات نیازمند تخصیص از محل سوخت صرفه‌جویی‌شده از وزارت نفت است. به گزارش مناقصه‌مزایده، جعفر محمدنژادسیگاردی؛ افزود: آخرین آماري که ما از بدهي‌ها داریم، تاکنون تقریباً ۷۰ درصد کابل بدهي‌ها تسویه شده است. بناس‌ت سه‌هزار میلیارد تومان از محل وزارت نفت برای باقی مطالبات تأمین کنیم. پیگیری‌ها از سمت سازمان ساتبا در سازمان برنامه انجام شده و در دفتر تخصصی تأییدیه لازم را گرفته‌و در دفتر تلفیق منتظر تصویب است. وی ادامه داد: اگر این سه‌هزار میلیارد تخصیص داده شود، عملاً می‌توانیم کل بدهي نیروگاه‌های قدیمی را صفر کنیم. مدل جدید هم که عرضه در بورس انرژی است، به‌گونه‌ای است که اطمینان از پرداخت وجود دارد و وزارت نیرو و ساتبا بدهکار بخش خصوصی نخواهند شد. وی ادامه داد: مدل قراردادی قبلی که از محل ماده ۶۱ بود، به دلایل محدودیت منابع دولت نمی‌توانستیم ادامه دهیم. اتفاق خوبی در دولت سیزدهم رخ داد و بنا شد با استفاده از ماده ۱۲ قانون رفع موانع تولید قراردادهای خرید تضمینی را با سرمایه‌گذاران بخش خصوصی دنبال کنیم. محمدنژاد؛ اشاره به ویژگی‌های این مدل قراردادی، گفت: مزیتی که در این مدل قرارداد داشتیم این بود که با توجه به ارزی بودن نوع قرارداد، به خواسته دغدغه بسیاری از سرمایه‌گذاران پاسخ داده خواهد شد. اخذ مجوز چهار هزار مگاوات نیروگاه، کاری بود که انجام شد و ساتبا بحث ساختگاه و نحوه اتصال به شبکه را پیگیری کرد. سختگوی ساتبا، افزود: یکی از دلایل طولانی شدن روند توسعه تجدیدپذیرها در سال گذشته این بود که سرمایه‌گذاران به دنبال تضمین سرمایه‌گذاری و پرداخت بدهي‌ها از دولت و از محل سوخت صرفه‌جویی‌شده بودند که متولای آن وزارت نفت است. وزارت نفت سال گذشته همراهی خوبی داشت و با ۲۵۰۰ میلیاردی که فراهم کرد، بخشی از بدهي‌های سابق پرداخت شد. با پیگیری‌های ساتبا دولت متعهد شده این تضمین را به سرمایه‌گذاران بدهد، که اگر از محل وزارت نفت بدهي‌ها پرداخت نشد، دولت متعهد باشد که بدهي‌ها را پرداخت کند. وی در خصوص زمان بهره‌برداری از نیروگاه‌های جدید، گفت: با مبادلات برقی که انجام گرفته این امکان وجود دارد که هزار مگاوات دیگر تا سال آینده به ظرفیت کشور اضافه شود. این درحالی است که در نیروگاه‌های فسفیلی ایجاد نیروگاه به این سرعت انجام‌پذیر نخواهد بود.

استفاده از ظرفیت خط لوله گوره- جاسک برای تأمین خوراک پالایشگاه‌ها

یک میلیون بشکه نفت خام در روز، ذخیره‌سازی و صادرات آن از طریق پایانه جدید جاسک، تضمین استمرار صادرات نفت خام، تمرکززدایی از پایانه‌های صادراتی و متنوع‌سازی آن و توسعه پایدار و اشتغالزایی در سواحل مکران در ایستگاه پایانی قرار گرفته‌است.

اجرای این خط آغاز شده است و امیدواریم تا پایان سال آینده به بهره‌برداری برسد و در سال ۱۴۰۳ عملیات انتقال خوراک نفت خام پالایشگاه بندرعباس از این خط را آغاز کنیم. طرح ملی و راهبردی انتقال نفت خام گوره به جاسک با حمایت دولت و راهبری شرکت ملی نفت ایران با هدف ایجاد ظرفیت انتقال

پالایشگاه شهیدسلیمانی هستیم. مدیرعامل شرکت خطوط لوله و مخابرات نفت، تأکید کرد: برنامه‌ریزی نشان می‌دهد خط لوله انشعابی از خط لوله گوره-جاسک ظرف یک سال آینده تکمیل و بهره‌برداری خواهد شد تا خوراک پالایشگاه بندرعباس را تأمین کند. رحیمی؛ تصریح کرد: عملیات

گفت: طراحی اولیه خط لوله گوره-جاسک برای انتقال نفت خام بود، اما ظرفیت این خط لوله می‌تواند برای تأمین خوراک پالایشگاه‌ها و پتروپالایشگاه‌هایی که قرار است در منطقه جاسک احداث شود، مورد استفاده قرار گیرد. وی افزود: در حال گرفتن یک انشعاب از آن به سمت پالایشگاه بندرعباس و

مدیرعامل شرکت خطوط لوله و مخابرات نفت ایران، گفت: در حال اجرای طرح‌هایی برای استفاده از ظرفیت خط لوله گوره-جاسک به‌منظور تأمین خوراک پالایشگاه‌ها و پتروپالایشگاه‌ها هستیم. به گزارش مناقصه‌مزایده، ارسلان رحیمی؛ درباره وضع خط لوله انتقال نفت خام از گوره-جاسک