



روزنامه مناقصه مزایده



به بهانه مشکلات محیط زیستی

پاییزِ دودی!

صفحه ۱

اصلی ترین و بزرگ ترین مشکلات صنعت خودروی کشور

صفحه ۵

رئیس کمیسیون معدن و صنایع معدنی اتاق بازرگانی ایران مطرح کرد

صنعت کشور قربانی؛ سیاست های چندنرخه ارز و قیمت گذاری دستوری

صفحه ۶

ادامه حراج های سکه توسط بانک مرکزی؛ ترمز طلا کشیده می شود؟

صفحه ۷

برداشت ۱۵۰ میلیارد مترمکعب از آب های زیرزمینی!

صفحه ۸

کیوسک مناقصه و مزایده

راهکارهای جلوگیری از فساد در مناقصات با استفاده از فناوری های نوین

صفحه ۳

مناقصات و تدارکات در گذر تاریخ؛ از امپراتوری های باستان تا سیستم های هوشمند دیجیتال

صفحه ۳

طرح بازیافت حرارت از کوره های احیای فولاد، آماده برگزاری مناقصه بین المللی

صفحه ۶

رونق بازار مسکن با معاملات توکنی مسکن!

صفحه ۴



«شبکه فیبر نوری»؛ پروژه های ضروری یا هزینه ای غیر منطقی؟

صفحه ۲

سؤال روز

به بهانه مشکلات محیط زیستی

پاییزِ دودی!



است. دیگر حتی خبری از باران هم نیست! تنها پدیده ای که می توانست کمی از آلودگی هوا بکاهد. سازمان آبخای تهران اعلام کرده که متوسط بارش در پایتخت کمتر از یک میلی متر است! آلودگی هوای تهران و سایر کلانشهرها در پاییز امسال نیز نشان داد که بدون تغییر جدی در شیوه های مدیریتی و رفتارهای مصرفی، نمی توان انتظار هوایی سالم و پایدار داشت. آنچه امروز به شکل «وارونگی دما» یا «پایداری جوی» بروز پیدا می کند، بخشی از نتایج انباشت شده سال ها بی توجهی به محیط زیست، شهرسازی بی برنامه و مصرف بی رویه

علی غلامفرهانی | مناظره

شروع فصل پاییز در کشور ما همچون سبکه، دور دارد. یک طرف آن زیباترین بخش طبیعت، خصوصاً درختان است و طرف دیگر آن آسمان خاکستری، دود و گرد و غبار است! دهه ها از زمانی که پاییز با آن درختان هزار رنگ در کلانشهرها خودنمایی می کرد، گذشته است. برای دیدن این صحنه ها باید صدها کیلومتر راه را طوسی کنی تا در میان جنگل ها زیبایی را ببینی. در دومین فصل پاییز هستیم و روزی نیست که سازمان هواشناسی برای گروه های سنی حساس در کلانشهرها اطلاعیه ندهد. در واقع پاییز نشانه آغاز فصلی است که در آن وارونگی دما، سوخت های فسیلی، ترافیک و سکون هوا دست به دست هم می دهند تا تنفس در شهرها به یک چالش همگانی بدل شود. در ماه های سرد، کاهش دما و پایداری جو باعث تشدید پدیده وارونگی دما می شود؛ در این شرایط آلاینده ها در سطح زمین محبوس می مانند و کاهش وزش باد نیز مانع پراکندگی آن ها می شود، به طوری که مسیر خروج آلاینده ها به لایه های بالاتر بسته شده و هوا در سطح زمین به شدت آلوده می شود. در واقع با فرارسیدن فصل پاییز، اگرچه بسیاری از شهروندان در انتظار باران و هوای تازه هستند، اما تجربه سال های گذشته بار دیگر تکرار شده و هوای تهران و دیگر کلانشهرهای ایران در شرایط «اسالم برای گروه های حساس» قرار گرفته است؛ شرایطی که به گفته کارشناسان، برخلاف تصور عمومی، نه تنها طبیعی نیست، بلکه محصول مستقیم عوامل انسان ساز، تصمیم گیری های ناقص و اجرای ناکامل قوانین زیست محیطی

بقایبی: گروسی اظهارات بی اساس درباره موضوع هسته ای ایران را کنار بگذارد

گذشته با بیان اینکه ایران به طور فعال اورانیوم غنی سازی نمی کند، مدعی شد که آژانس اخیراً تحرکات جدیدی را در سایت های هسته ای ایران شناسایی کرده است.

آژانس بین المللی انرژی اتمی، به خودی می داند که برنامه هسته ای ایران صلح آمیز است. بقائنی؛ به الجزیره گفت: پیامد های فاجعه بار اظهارات گروسی، شرایط را برای تجاوز

که او باید از اظهارات بی اساس در این رابطه خودداری کند. به گزارش اسپنا، اسماعیل بقائنی؛ سخنگوی وزارت خارجه جمهوری اسلامی ایران، گفت که رافائل گروسی؛ مدیر کل

سخنگوی وزارت خارجه ایران، با اشاره به اینکه اظهارات مدیر کل آژانس بین المللی انرژی اتمی درباره ایران، موجب تجاوز آمریکای رژیم صهیونیستی به این کشور شد، تأکید کرد

حرف های خودی و بی خودی

کلاهبرداران دیجیتال

چند وقتی است که بدجور فکرم را درگیر رمزارز و هوش مصنوعی و فضای دیجیتال و قس علیهذا شده! راستی... شما فکر می کنید چند درصد از مردم می دانند رمزارز چیست؟ چند درصد کیف دیجیتال و رمزارز دارند و چند درصد تاکنون اقدام به معامله داد و ستد با رمزارز کرده اند؟ در رابطه با هوش مصنوعی چطور؟ چند درصد مردم اسم این تکنولوژی جدید را شنیده اند، چند درصد آن را به کم و بیش می شناسند و چند درصد از کاربردها و انواع و اقسام آن اطلاع دارند، واقعا کسی می داند عملاً چه بخشی از مردم نسبت به این چیزها آگاهی به دردیخور و مؤثر دارند و چند درصد فقط در حد متوسط و کلی آشنایی دارند و چه میزان از خلق... آن آشنایی کلی و معمولی را هم ندارند؟! به نظر حقیر می رسد که این قصه های هوش مصنوعی



ساماندهی و رصد و آموزش و این قسم چیزها را در این باب گرفته اند، برخی با بودجه و اعتبار دولتی و نهادهای برخی دیگر هم همین طور دلی و شخصی و مردمی، ولی چیزی که خاطر خلیر جناب هوشنگ خان (خودمان را می فرماییم!) را مکدر می کند این است که عجلان خروجی، چیز دندان گیری نیست و بخت است قبل از هر چیز متولیان بالادستی، یک پایش و آمارگیری دقیق و علمی از سطح جامعه و مردم کوچه و بازار داشته باشند تا آوا میزان اطلاع و تسلط خلق... به این معقولات دیجیتال در بیاید و هم عیار تلاش و هزینه کرد و برنامه و طرح های به اجرا در آمده معلوم و مشخص شود، بعد از آن اگر اوضاع همان چیزی بود که ما عرض کردیم (و حتی بدتر از آن بود) طرحی نو در اندازند که قمر در عقرب است و ساعد خل و پلاس خود را جمع کرده و نحس حاضر به یراق ایستاده است، اگر هم آمار، کیلومترها با فکر و تخیل و شاید هم توهم جنابمان فاصله داشت، که فیهالمراد همین دست فرمان را ادامه دهد که صلاح در همین است، ما را هم به خاطر این اشتباه سرزنش نکند که همین اشتباه فاحش در بر آورد و حساب و کتاب، خوره جانمان می شود!

آهان...! تا یادم نرفته این را بگویم که منظور جنابمان، خدای ناخواسته بگیر و ببند و قهر و احم و تلخ و حساب کشی و حساریسی نیست، که از روز ازل هم گفته ایم که این قسم اقدامات از موضع قدرت و غضب آلود با خلق و ایضا سازمان و نهادهای متولی کم کار، جواب نمی دهد و جز آنکه یک قصه دیگر به کرور کرور داستان و حکایت و عبرت ها اضافه می کند، هنر و خلاقیتی ندارد! عرض هوشنگ خان می این است که عزیزان که از موهبت تربیون و رسانه پر خور دارند، خصوصاً مسئولین رسانه ملی، یک دوره کامل از انواع آموزش های ساده، دقیق و کاملاً علمی و توسط اساتید میرز در این حوزه و البته بدون سوگیری و حاشیه و رفتن به سراغ خرده حساب های سیاسی و فرهنگی و اجتماعی، را در قباب تلویزیون و ایضا پیام رسان و شبکه های اجتماعی بر مخاطب ارائه دهند، تا حداقل بدانیم که کلی آموزش و راهنمایی درست درمان برای مردم انجام داده ایم و تک مسئولیت و تعهد را به انجام رسانده ایم، فقط عجلان پجنیبیم، که زود، دیر می شود!

هوشنگ خان

مزایده عمومی

فروش اموال مازاد و تملیکی شماره ۱۴۰۴/۰۴
امحاء اسناد راکد و باطله ۱۴۰۴/۰۵

نوبت دوم

بانک صادرات مدیریت شعب منطقه مرکز تهران در نظر دارد اموال مازاد و تملیکی خود را شامل: (تعداد ۱۶۸۶۰ عدد دیسک و صفحه کلاچ پیکان) و مقداری از اسناد راکد و باطله خود را از طریق مزایده عمومی به فروش برساند. متقاضیان محترم می توانند جهت دریافت اوراق و شرایط مزایده تا ساعت ۱۳:۰۰ روز دوشنبه مورخ ۱۴۰۴/۰۸/۱۲ (ساعات اداری) به آدرس: تهران، قیطره، بلوار صبا، خیابان فاطمیه، بین مهر ۶ و ۷ بانک صادرات ایران طبقه دوم دایره تدارکات و ساختمان مراجعه نمایند.

شرایط مزایده، از طریق مراجعه به سایت اینترنتی بانک به آدرس www.bsi.ir نیز قابل مشاهده می باشد.

تلفن تماس: ۰۲۱-۲۳۲۹۰۴۵۵

مدیریت شعب منطقه مرکز تهران

خرید اشتراک ویژه در سایت Qanoonnameh.ir

می توانید با خرید نسخه کاغذی نسخه الکترونیکی را رایگان دریافت کنید

ویژه فائیز و میرزا خرد

فصلنامه خستنا



ویژه فائیز و میرزا خرد

شما به راحتی می توانید در این نشریات موضوعات مورد نظر خود را جستجو کنید



راهکارهای جلوگیری از فساد در مناقصات با استفاده از فناوری‌های نوین



حمید سادات
وکیل پایه یک دادگستری

فساد در مناقصات دولتی یکی از چالش‌های مهم نظام اداری و اقتصادی در هر کشور می‌باشد که می‌تواند منجر به تبذیرات مالی، اقتصادی و سیاسی گسترده‌ای شود. مناقصات به‌عنوان روشی شفاف برای گزینش مناسب‌ترین پیشنهاد اقتصادی، در صورتی که با فساد همراه شود، نه تنها عدالت و رقابت سالم را خدشه‌دار می‌سازد، بلکه اعتماد عمومی را نیز متزلزل می‌کند. اهمیت این موضوع در پیشگیری از فساد، ضرورت تدوین، بازنگری و اجرای دقیق قوانین و مقررات مرتبط را پررنگ می‌سازد. این مقاله با رویکردی علمی و حقوقی، راهکارهای مقابله با فساد در مناقصات دولتی را از منظر قانون و سیاست‌گذاری‌های اصلاحی بررسی می‌کند.

قانون بر گزاری مناقصات ایران چارچوب اصلی اجرای فرآیندهای مناقصه را مشخص می‌کند که شامل مقررات پیش‌شرط‌های شرکت‌کنندگان، شفافیت در انتشار اطلاعات، تعهدات مناقصه‌گذاران و روش‌های انتخاب برنده است. جای دارد

که در این قانون تأکید بیشتری بر الزام استفاده از سیستم‌های الکترونیکی، ثبت دقیق تمامی مراحل و مستندات مناقصات صورت پذیرد و بسا توجه به پتانسیل فناوری‌های نوین و هوش مصنوعی، کمک بیشتری به افزایش شفافیت در مناقصات نماید.

همچنین شایسته است تا با اصلاح قوانین قدیمی تر مانند قانون محاسبات عمومی کشور، قانون آیین نامه معاملات دولتی، قانون ارتقاء سلامت نظام اداری و مقابله با فساد و سایر قوانین مربوطه، در قوانین مزبور نیز استفاده از فناوری‌های نوین پررنگ تر شده و با قانون برگزاری مناقصات نیز سازگار تر گردند.

فناوری‌های نوین در سال‌های اخیر به‌عنوان ابزاری کلیدی برای افزایش شفافیت و کاهش فساد در فرآیندهای مناقصاتی مطرح شده‌اند. این فناوری‌ها از طریق دیجیتالی کردن مراحل، تحلیل داده‌های حجیم و ارائه گزارش‌های دقیق، امکان نظارت دقیق‌تر و پیشگیری از خطاها و تبانی‌ها را فراهم می‌آورند.

استفاده از پلتفرم‌های پیشنهاد قیمت آنلاین و سیستم‌های الکترونیکی مناقصه، امکان ثبت، به‌روزرسانی و اعلان بلادرنگ اطلاعات را فراهم می‌کند. این امر باعث می‌شود همه ذی‌نفعان، شرکت‌کنندگان در مناقصه تا نهادهای نظارتی، به صورت همزمان و شفاف از وضعیت فرآیند مطلع باشند و امکان تغییرات را تبانی به شدت کاهش یابد. بلاک‌چین با ایجاد سابقه‌ای امن، غیرقابل تغییر و قابل ارزیابی از تمام تراکنش‌ها و اقدامات مناقصه، زمینه را برای جلوگیری از تقلب و جعل اسناد فراهم می‌کند. این فناوری موجب شفافیت کامل در هر مرحله از فرآیند مناقصه می‌گردد و امکان بررسی دقیق تصمیم‌ها را برای نهادهای نظارتی و قضایی ایجاد می‌کند. همچنین هوش مصنوعی با توانایی پردازش سریع



و تحلیل پیچیده حجم عظیمی از داده‌ها، می‌تواند الگوهای مشکوک و رفتارهای فاسد را شناسایی کرده و هشدار دهد. این فناوری با کاهش خطاهای انسانی و حذف قضاوت‌های سلیقه‌ای، به تصمیم‌گیری عادلانه و مبتنی بر داده کمک می‌کند. همچنین قادر است از تباطات پنهان، قیمت‌های نامتعارف و پیشنهادهای مشکوک را با سرعت کشف کند و سطح شفافیت اطلاعاتی را برای تمامی ذی‌نفعان از طریق داشبوردهای تحلیلی افزایش دهد. همچنین امکان گزارش‌های برخط و لحظه‌ای برای مدیریت

دستگاه مناقصه‌گزار و نهادهای نظارتی جهت کنترل بیشتر بر صحت انجام مناقصات فراهم می‌آورد. همچنین استفاده از تجربه قراردادهای هوشمند که بر بستر فناوری‌های نوین ساخته می‌شوند و با خودکارسازی اجرای تعهدات مناقصه‌گران و برگزاری هر مرحله به مرحله بدون دخالت انسانی، فرصتی برای کاهش فساد و تضمین اجرای مقررات فراهم می‌کنند نیز می‌تواند نقش بسیار مهمی در صحت و شفافیت مناقصات داشته باشد.

مناقصات و تدارکات در گذر تاریخ؛

از امپراتوری‌های باستان تا سیستم‌های هوشمند دیجیتال

قسمت اول

تأمین منابع در این عصر وارد مرحله جهانی شد؛ شرکت‌های تجاری بین‌المللی شکل گرفتند، ایستگاه‌های تجاری در نقاط استراتژیک احداث شد، و مالکیت در باری رابطه مستقیمی با ثروت و قدرت سیاسی پیدا کرد. همچنین، فناوری در یانوردی همچون ترسیم دقیق خطوط طول و عرض، استفاده از قطب‌نما، ساعت دریایی و نجوم دریایی بهبود یافت؛ شنیدن داستان‌هایی مانند سفر مارکوپولو و نقش آن‌ها در ترغیب اروپاییان به کشف مسیرهای جدید، به تاریخ پیوست.

در مواردی، سفرهای زمینی نیز ادامه داشت؛ مانند کاروان‌هایی که از مسیرهای آسیای مرکزی می‌گذشتند و دانش و کالاها را از شرق به غرب منتقل می‌کردند. نظام‌های تجاری، مالی و تدارکاتی نیز با ورود به عرصه جهانی شاهد تحول شدند: سرمایه‌گذاران اروپایی شرکت‌های سهامی، بیمه دریایی، بانک‌های چندملیتی و قراردادهای تجاری را بنیان نهادند تا از ریسک سفرهای طولانی و حمل‌ونقل دریایی دور کاهش یابند.

از دیدگاه اقتصادی، اکتشافات جغرافیایی منجر به افزایش حجم بسیار زیاد تجارت، ورود کالاهایی چون ادویه، قهوه، شکر، تنباکو و فلزات گرانبها به بازار اروپا گردید و هزینه مبادله کاهش یافت. این امر موجی از رشد اقتصادی و پیدایش امپراتوری‌های تجاری را رقم زد. از منظر ساختاری، شرکت‌هایی چون «شرکت هند شرقی» و «شرکت غربی هند» (در دوره بعد) پیش‌درآمدهایی داشتند که ساختارهای استعماری تجاری را شکل دادند؛ اروپا تبدیل به مرکز شبکه تجارت جهانی شد. در حوزه لجستیک و تدارکات، مسیرهای دریایی نسبت به مسیرهای زمینی مزیت یافتند؛ تجهیز ناوگان، تکنیک کالای تأسیس انبارها در بنادر، و استفاده از کشتی‌های بزرگ موجب شد تجارت بین‌قاره‌ای با مقیاس بزرگ انجام شود.

اما باید به جنبه تاریک این دوره نیز توجه کرد: استعمار، تجارت برده، نابودی فرهنگ‌های بومی و رقابت خونین میان امپراتوری‌ها نیز بخشی از این تحول بود. به‌طور خلاصه، عصر اکتشافات جغرافیایی مرحله‌ای بود که نه تنها دریانوردی و نقشه‌سازی، بلکه تأمین، تجارت و قدرت جهانی را بازتعریف کرد. اروپا وارد جهان شد و مسیر تجارت جهانی شکل گرفت. این تحولات زمینه ظهور عصر جدید صنعتی را فراهم کرد.

۳. انقلاب صنعتی: آغاز تدارکات مدرن

قرن هجدهم و نوزدهم میلادی، عصر تحولات عظیم صنعتی و آغاز نگاه مدرن به تدارکات بود. با پیدایش کارخانه‌ها، افزایش تولید انبوه، و توسعه حمل‌ونقل ریلی، دیگر تدارک منابع به‌صورت موردی کافی نبود. صنایع نیاز به افرادی داشتند که مسئولیت تخصصی خرید مواد اولیه، هماهنگی حمل‌ونقل، و مذاکره با تأمین‌کنندگان را بر عهده گیرند. در این دوره، اصطلاح «materials man» (مرد مواد) در انگلستان و ایالات متحده پدید آمد. این افراد نه تنها وظیفه خرید داشتند، بلکه باید قیمت‌ها را مقایسه، کیفیت را ارزیابی، و بازرسی فنی انجام می‌دادند. به‌تدریج نقش آن‌ها از خرید صرف به تصمیم‌گیری استراتژیک ارتقا یافت. توسعه خطوط راه‌آهن، کشتی‌های بخار و تلگراف باعث شد هماهنگی میان واحدهای تولید و توزیع آسان‌تر شود. نخستین دپارتمان‌های رسمی تدارکات در شرکت‌های راه‌آهن آمریکا، مانند «Pennsylvania Railroad» در سال ۱۸۸۶ تشکیل شد.

در این دوره، مباحثی چون صرفه‌جویی در مقیاس، رقابت بین تأمین‌کنندگان و استانداردسازی کالاها برای نخستین‌بار وارد ادبیات تدارکات شد. تدارکات دیگر فقط خرید نبود، بلکه ابزاری برای افزایش کارایی و سودآوری محسوب می‌شد.



جمع‌آوری مالیات، بلکه برای تأمین کالا و خدمات مورد نیاز دربار و ارتش نیز کاربرد داشت.

در واقع در دوره میانه (حدوداً از قرن پنجم تا پانزدهم میلادی) اروپا با مجموعه‌ای از تحول‌های اقتصادی، اجتماعی و سیاسی مواجه شد که به بازسازی ساختارهای قدیمی و شکل‌گیری نهادهای جدید انجامید. یکی از مهم‌ترین وجوه این تحول، تغییر در فرآیندهای تجاری، تولیدی و تأمین منابع بود. در آغاز، پس از فروپاشی امپراتوری روم غربی، زیرساخت‌های جاده‌ای و حمل‌ونقل دچار فرسایش شدند و تجارت بین‌مناطق‌ها با کاهش روبرو شد. مناطق شهری کوچک‌تر شدند و اغلب کالاها در سطح محلی تولید و مصرف می‌شدند.

با این حال، از قرن یازدهم به‌بعد، شرایط تا حدودی بهبود یافت؛ رشد جمعیت، امنیت نسبی بیشتر، احیای اقتصاد و گسترش بنگاه‌های تجاری سبب شد که شهرها یکی پس از دیگری به مراکز اقتصادی تبدیل شوند. یکی از جلوه‌های روشن این تحول، شکل‌گیری بازارها و نمایشگاه‌های بازرگانی مانند نمایشگاه‌های سالانه Champagne fairs در منطقه شامپان فرانسه بود که در قرون ۱۲ و ۱۳ میلادی محل تجمع بازرگانان شمال اروپا و شمال ایتالیا شدند. این نمایشگاه‌ها نقش مهمی در پیوند بازارهای داخلی اروپا با شبکه‌های تجاری شرقی ایفا کردند. در کنار رشد تجارت، نهادسازی مالی نیز سرعت گرفت؛ شهرها و بنگاه‌های شهری ابزارهایی چون سیستم‌های بانکی، حواله‌های تجاری و مشارکت بازرگانان را به کار گرفتند تا جریان سرمایه و کالا پایدارتر شود.

به موازات این روند، ساختار تأمین منابع نیز دستخوش تغییر شد. مالکیت زمین و نیروی کار وابسته به اربابان فئودال بر نظام تولید کشاورزی تسلط داشت، اما با احیای شهرها و افزایش مبادلات، تولید شهری، صنایع دستی و حمل‌ونقل ابزاری ترغیب شدند.

تأمین کالاها در این دوره، علاوه بر نیازهای محلی، با خواست بازارهای شهری و میان‌منطقه‌ای نیز روبرو شد. به‌عنوان نمونه، شهرهایی مانند ونیز، جنوا، فلورانس و فلاماندا توانستند کالاهای لوکس شرق را به بازار اروپا وارد کنند و از مسیرهای دریایی و رودخانه‌ای بهره ببرند. ارتباطات دریایی و رودخانه‌ای همانند مسیرهای شمالی دریای بالتیک و دریای شمال نیز تقویت شد؛ به‌ویژه شهرهای عضو اتحادیه Hanseatic League نقش حیاتی یافتند.

یکی دیگر از ویژگی‌های مهم دوره میانه، مبارزه شهرها برای اخذ امتیازات شهری از اربابان و سلطنت‌ها بود. این امتیازات شامل حق برگزاری بازار، وضع عوارض، با نگهداری شهروندان بورژوا بود که در رشد اقتصادی شهرها بسیار مؤثر بود.

در حوزه تولید نیز، صنایع دستی و کارگاه‌های شهری به‌تدریج رشد یافتند؛ بافتنی، دباغی پوست، تراش سنگ، آهنکری، تولید کفش و کمر بند، ساخت و نگهداری ساختارها، به‌ویژه در مناطق شهری، شکل یافتند. از منظر تأمین و لجستیک، چالش‌های قابل توجهی نیز وجود داشتند: ناامنی جاده‌ها، هزینه حمل‌بالا، محدودیت‌های مالی و ضعف زیرساختی همگی از موانع بودند. اما ثبات نسبی قرون بعدی، بهبود زیرساخت‌ها، ظهور کاروان‌های تجاری توانست این موانع را کاهش دهد. در نتیجه، دوره میانه هرچاله‌ای بود که پایه‌های اقتصادی مدرن اروپا شکل گرفت: بازارها، بنگاه‌های تجاری، شهرهای خودمختار، توسعه تجارت بین‌المللی و تأمین منابع همسفرهای متنوع. همچنین، این دوره زمینه را برای انقلاب تجاری (Commercial Revolution) در عصر جدید



دکتر سیداحسان حسینی
کارشناس حقوقی

چکیده

تدارکات به‌عنوان یکی از ارکان کلیدی نظام‌های مدیریتی، همواره نقش بنیادینی در ایجاد کارایی اقتصادی و پایداری سازمان‌ها داشته است. با وجود آن که مفهوم مدرن تدارکات محصول قرن بیستم است، ریشه‌های آن را می‌توان در تمدن‌های باستانی جستجو کرد؛ زمانی که حکومت‌ها برای ساخت بناها، اداره ارتش‌ها و توسعه تجارت نیازمند سازماندهی منابع بودند. نوشتار حاضر با رویکرد تاریخی-تحلیلی، سیر تحول تدارکات را در هفت دوره زمانی بررسی می‌کند: دوران باستان، دوران میانه و امپراتوری‌ها، انقلاب صنعتی، قرن بیستم، عصر فناوری اطلاعات، قرن بیست‌ویکم و چشم‌انداز آینده.

نتایج مطالعه نشان می‌دهد که تدارکات در طول تاریخ از یک فعالیت اجرایی و ابتدایی صرف به کارکردی استراتژیک و فناوریانه تبدیل شده است. در دوره‌های اخیر، عواملی همچون دیجیتالی‌شدن فرآیندها، ظهور هوش مصنوعی، جهانی‌سازی زنجیره‌های تأمین و گرایش به تدارکات پایدار، ساختار و مأموریت این حوزه را دگرگون ساخته‌اند. امروزه تدارکات نه تنها ابزاری برای کنترل هزینه، بلکه راهبردی برای خلق ارزش، ارتقای تاب‌آوری سازمانی و توسعه پایدار محسوب می‌شود. در نتیجه، مطالعه تاریخی تدارکات می‌تواند درک عمیق‌تری از تحولات مدیریتی و اقتصادی جهان معاصر ارائه دهد و مبنایی برای طراحی سیاست‌های آینده‌نگر در حوزه مدیریت زنجیره تأمین فراهم آورد.

مقدمه

تدارکات به‌عنوان یکی از ارکان اساسی مدیریت سازمان‌ها، نقشی بنیادین در ایجاد کارایی اقتصادی و پایداری سازمانی ایفا می‌کند. اگرچه مفهوم تدارکات در معنای مدرن خود پدیده‌ای نسبتاً جدید است، اما تاریخ آن به هزاران سال پیش بازمی‌گردد؛ زمانی که انسان‌ها برای ساخت بناها، اداره حکومت‌ها، بسا تدارک جنگ‌ها نیازمند نظامی‌سرای تهیه و تخصیص منابع بودند. تدارکات در طول تاریخ از فعالیتی ساده و اجرایی به یک فرآیند مدیریتی، استراتژیک و فناوریانه تبدیل شده است. این تحول نه تنها بازتابی از رشد اقتصادی و صنعتی جوامع است، بلکه نشان‌دهنده بلوغ تفکر مدیریتی بشر در سازمان‌دهی منابع محدود در برابر نیازهای نامحدود است. در این نوشته، سیر تحول تدارکات را در هفت مرحله بررسی می‌کنیم: از ریشه‌های باستانی و امپراتوری‌های اولیه گرفته تا انقلاب صنعتی، تحولات قرن بیستم، عصر فناوری اطلاعات و در نهایت، دوران معاصر که با دیجیتالی‌شدن و تدارکات پایدار شناخته می‌شود.

۱. دوران باستان: ریشه‌های نخستین تدارکات

نخستین اشکال تدارکات به حدود ۳۰۰۰ پیش از میلاد بازمی‌گردد. در تمدن مصر باستان، اداره پروژه‌های عظیم مانند ساخت اهرام نیازمند سازماندهی دقیق منابع، کارگران، و مواد بود. کاتبان مصری که وظیفه ثبت داده‌ها بر روی پاپیروس را بر عهده داشتند، نقش اساسی در ثبت میزان سنس، چوب، غذا و نیروی انسانی ایفا می‌کردند. این کاتبان در حقیقت نخستین مدیران تدارکات جهان بودند؛ زیرا بدون ثبت دقیق منابع، چنین پروژه‌هایی امکان پذیر نبود. در امپراتوری روم، مفهوم تدارکات نظام‌مندتر شد. رومیان برای پشتیبانی لجستیکی از لشکریان خود، شبکه‌ای گسترده از تأمین‌کنندگان، انبارها و مسیرهای تجاری ایجاد کردند. وظایف مرتبط با خرید، حمل‌ونقل، و ذخیره‌سازی، در قالب قراردادهایی میان دولت و بخش خصوصی تنظیم می‌شد. این ساختار، نمونه‌ای اولیه از «مدیریت زنجیره تدارکات» بود. در چین نیز، در دوران سلسله هان، امپراتوران برای حفظ ثبات اقتصادی، نظامی متمرکز از توزیع غلات و کالاها ایجاد کردند که تا قرن‌ها الهام‌بخش نظام‌های تدارکات دولتی در شرق آسیا بود.

۲. دوران میانه و امپراتوری‌ها: شکل‌گیری نظام‌های مالی و تدارکاتی

با ظهور امپراتوری‌های بزرگ مانند امپراتوری اسلامی، بیزانس، و امپراتوری بریتانیا، نیاز به ساختارهای پیچیده‌تر تدارکاتی افزایش یافت. در جهان اسلام قرون میانه، «دیوان بیت‌المال» نه تنها مرکز مالی بلکه نهادی تدارکاتی نیز بود. کاروان‌های تجاری، ناوگان‌های دریایی و شبکه‌های بازرگانی در واقع ستون فقرات نظام تدارکات منطقه‌ای محسوب می‌شدند.

در اروپا، با گسترش فئودالیسم، پادشاهان و اربابان محلی به سازماندهی منابع کشاورزی و نظامی نیاز داشتند. در قرن یازدهم میلادی، ویلیام فاتح در انگلستان «دفتر دارایی‌ها» را ایجاد کرد تا با ثبت دارایی‌ها و مالیات‌ها، پایه‌ای برای مدیریت منابع فراهم کند. این اقدام نه تنها برای

اصلی ترین و بزرگ ترین مشکلات صنعت خودروی کشور

مهدی قره داغلی | مناقصه

وضعیت صنعت خودرویی کشور طی سال های گذشته با اتفاقات مختلفی همراه بوده است که این اتفاقات همگی در نتیجه نبود استراتژی واضح و مشخص در این حوزه است و از قیمت گذاری دستوری گرفته تا کمبود ارز و بدهی انباشته و... همگی پاشنه اشیل وضعیت فعلی صنعت خودرویی کشور شده است. اما سهم این صنعت نباید چنین باشد و باید مانند دیگر کشورهایی که خیلی بعدتر از کشور ما وارد صنعت خودروسازی شدند، شاهد رشد و شکوفایی در این صنعت باشیم، نه اینکه هر روز شاهد رشد زیان انباشته و دیگر مشکلات پایهای در صنعت خودروسازی داخلی باشیم. به نظر می رسد در این خصوص باید یک بحث اتحاد کلی میان نظرات کارشناسان و مسئولان این صنعت را رسید تا شاهد اوج گرفتن این صنعت باشیم. به گزارش مناقصه مزایده، در این رابطه، امیر حسن کاکایی؛ کارشناس صنعت خودرو، گفت: متأسفانه قیمت گذاری دستوری عامل انتقال اطلاعات غلط به بازار شده و در نهایت موجب انحراف هم در عرضه و هم در تقاضا می شود که نتیجه آن طور می شود که یک خودروساز ۷۰ هزار خودرو برای قرعه کشی عرضه می کند، اما شش میلیون نفر در این قرعه کشی شرکت می کنند و این در حالی است که در طرف مقابل شاهد رکود در بازار خودرو هستیم. وی با اشاره به مکانیزم عرضه خودرو، گفت: حتی بین مکانیزم دستوری مناسب و بازار آزاد راه رسدای وجود دارد. این کارشناس بازار خودرو، خاطرنشان کرد: در این شرایط، که هم اعداد و ارقام مبنی بر قیمت خودرو غلط اعلام می شود و هم اینکه با اعلام کردن در هنگام در افزایش قیمت، یک رفتار ایجاد می شود، راهکار اولیه آن است که قیمت گذاری دستوری به صورت درست و به موقع انجام شود و حتی شورای رقابت در مصوبه مردادماه خود آن را اصلاح کرد، به طوری که مقرر شد هیئت مدیره خودروسازان براساس اسناد مورد تأیید سازمان حمایت قیمت های جدید را براساس فرمول های مربوطه اعلام کنند و پس از آن شورای رقابت بر آن نظارت کند. کاکایی ادامه داد: اما متأسفانه در کشور ما قوانین متضاد زیادی وجود دارد، برای مثال شورای رقابت روش پیشین را اصلاح کرده اما در طرف دیگر ستاد تنظیم بازار، مصوبات شورای رقابت را قبول ندارد. بنابراین، وجود قوانین موازی باعث می شود که پناهانه موازی شکل بگیرند و با وجود پناههاو قوانین موازی ساختار قانون گذاری با ابهام روبه روی می شود. وی تصریح کرد:، سوآلی که اینجا مطرح می شود این است که چرا در رابطه با شرکت های دیگر خودروسازی و به اصطلاح مونتاژکاران قیمت گذاری دستوری و صف شرکت در قرعه کشی شکل نمی گیرد، چرا که قیمت آن ها به اندازه خودروسازان داخلی دستوری نیست و به بازار بسیار نزدیک است و همین باعث می شود که رانت در توزیع و همچنین

تقاضای خرید بالا شکل نگیرد و حتی کار به جایی رسید که این خودروسازان مونتاژ کار در مقاطعی با فروش اقساطی محصولات خود را به بازار عرضه می کردند. این کارشناس بازار خودرو، گفت: شرایط قیمت گذاری دستوری برای خودروسازان داخلی کار را به جایی کشانده که مردم به چشم یک بخت آزمایی و لاتاری به آن نگاه می کنند چرا که هر کسی که در قرعه کشی برنده شود، حداقل ۳۰۰ میلیون تومان سود کسب می کند. کاکایی؛ تأکید کرد: امروز با توجه به شرایط اقتصادی کشور، می توان گفت: تمام مشکلات مربوط به بازار خودرو، به نحوه عرضه خودرو به قیمت گذاری دستوری تمحیلی بر حداقل باید قیمت گذاری دستوری و وجود مشکل درست در زمان مناسب و به موقع اجرا شود. یعنی برخی قوانین و دستورالعمل ها ایجاد شود تا روند توزیع خودرو به صورت عادلانه تری اجرا شود؛ برای مثال کسانی که در قرعه کشی شرکت و برنده شده اند، حداقل برای مدت مشخصی توانند در قرعه کشی شرکت کنند یا خرید خودرو بیش از تعداد مشخصی شمول شرایط مالیاتی شود. وی افزود: متأسفانه در رابطه با خودروسازان داخلی که تأکید بالایی بر قیمت گذاری دستوری صورت می گیرد و سوآلی که در این میان مطرح می شود، این است که چرا در رابطه با صنایعی مانند لوازم خانگی و حتی موتورسیکلت قیمت گذاری دستوری وجود ندارد؟ این کارشناس بازار خودرو، گفت: تصور می شود که دولت برای اینکه بگوید بر بازار خودرو در کشور تسلط دارد تنها به خودروسازان داخلی فشار می کند و قیمت گذاری دستوری را به صورت کامل برای خودروسازان داخلی اعمال می کند و نتیجه آن ایجاد رانت و تفاوت قیمت میان عرضه و قیمت خودرو در بازار است و کار به جایی رسیده است که امروز شرکت های خودروساز داخلی به اندازه تمام رانان خودروی زیان انباشته دارند و تمام این موارد در شرایطی است که کشور در تورم ادامه دار و تحریمی ترسین سال های خود طی دهه های گذشته به سر می برد. کاکایی؛ خاطرنشان کرد: در این رابطه حتی قوانین و

خودرو



تحریم های داخلی آسیب به شدت بیشتری بر بازار کشور وارد کرده است، برای مثال اگر شما بخواهید یک خودرو را از چین وارد کنید استانداردها و سختگیری های به مراتب کمتری برای واردات آن خودرو چینی اعمال می شود در حالی که اگر همان خودرو در ایران مونتاژ شود استانداردها و سختگیری های به مراتب بیشتری لحاظ خواهد شد و استانداردهای اضافی مدنظر قرار می گیرد که هزینه مازاد را بر دست تولید داخل می گذار. همچنین ارمان خاقلی؛ دبیر کل خانه صنعت و معدن و تجارت ایران، اظهار کرد:، مادر کشور بارها تجربه کرده ایم که دولت در اقتصاد مداخله می کند؛ تعیین قیمت، جریمه، نحوه تولید و حتی تخصیص مواد اولیه و منابع مالی. این الگو باعث شده دولت به جای تنظیم گر، تبدیل به بازیگر مستقیم اقتصاد شود. با تشدید تحریم ها و با گشت مکانیزم ماشه، دوباره به دروای بر گشته ایم که اقتصاد کشور زیر فشار شدید قرار دارد و دولت باید نقش خود را باز تعریف کند. وی با اشاره به شرایط فعلی گفت: ما اکنون در یک جنگ اقتصادی تمام عیار قرار داریم و برای مقابله با آن باید فضای داخلی کسبوکار را تسهیل کنیم. وقتی تحریم ها محیط خارجی را محدود می کنند، نباید در داخل نیز با سختگیری و مقررات دست و پاگیر، تنگناها را افزایش دهیم. صدور مجوزهای دشوار، پروکراسی سنگین و محدودیت های قیمتی در واقع نوعی تحریم داخلی علیه تولید است. خاقلی؛ با انتقاد از سیاست قیمت گذاری دستوری، گفت: وقتی برای کالا قیمت ثابت تعیین می شود، تفاوتی میان تولید کنند با کیفیت و تولید کننده ضعیف باقی نمی ماند و در نتیجه، انگیزه ا رفتای کیفیت از بین می رود. و این سیاست، همه تولید کنندگان را به سمت تولید محصولات کم کیفیت سوق می دهد. وی ادامه داد: دولت اگر قصد نر گذاری دارد، باید قیمت تمام شده واقعی و حاشیه سود منطقی را در نظر بگیرد. در شرایط تورمی، تولید کننده باید بتواند مواد اولیه را جایگزین کند و رفتنبدی لازم را تأمین کند. کار اقتصادی زمانی معنا دارد که سودآور باشد، در غیر این صورت بقای آن ممکن نیست. خاقلی؛ درباره نقش دولت در نظام اقتصادی، گفت: دولت باید سیاست گذار کلان باشد، نه مداخله گر خرد. وظیفه دولت نظارت بر سلامت

بازار است، نه بنگاهداری. امروز حدود ۸۵ درصد اقتصاد کشور در دست دولت است و این برخلاف اصل ۴۴ قانون اساسی است. بسیاری از شرکت های دولتی زیان ده هستند و بهره وری پایین دارند، اما همچنان در اقتصاد دخالت می کنند. خاقلی؛ درباره صنعت خودرو، افزود: سال هاست دو خودروساز بزرگ کشور دولتی باقی مانده اند و تحریم ها نیز مشکلات آن ها را دوچندان کرده است. محدودیت های مالی و فنی باعث شده کیفیت محصولات پایین بماند و تیراژ پاسخگویتفقا نباشد. از سوی دیگر، اختلاف شدید قیمت رسمی و بازار خودرو، آن را از کالای مصرفی به کالای سرمایه ای تبدیل کرده و فرآیند خرید را شبیه قرعه کشی کرده است. دبیر کل خانه صنعت و معدن، تأکید کرد: راه حل، واقعی سازی قیمت هاست. خودروساز باید قیمت تمام شده را اعلام کند و نهاد تنظیم گر با لحاظ سود منطقی، قیمت واقعی را مشخص کند. در غیر این صورت، با زیان دهی مداوم، توان مالی و به روز رسانی پلنفرم ها از بین می رود و کل صنعت فرسوده می شود. خاقلی؛ همچنین به بی توجهی به فرصت های برجام اشاره کرد و گفت: در دوران گشایش های بین المللی، از واردات خودرو و بهبود کیفیت تولید داخلی به درستی استفاده نکردیم. حمایت های بی منطق تعرفه ای و قیمت گذاری دستوری باعث شد صنعت خودرو در فضای گنگلخانه ای رشد کند و از رقابت جهانی عقب بماند. وی درباره بدهی های خودروسازان، گفت: بدهی های سنگین سایپا به قطعه سازان زنجیره تأمین را در معرض ورپاشی قرار داده است. وقتی خودروساز پول مشتری را پیش از تحویل خودرو می گیرد اما پرداخت به قطعه سازان را شش ماه عقب می اندازد، چراغ های بیمار شکل می گیرد که نتیجه آن تأخیر، زیان و بی اعتمادی است. خاقلی؛ درباره خصوصی سازی ایران خودرو و سایپا، گفت: واگذاری ایران خودرو بعد از سال ها مقاومت، سرانجام انجام شد، اما انتقال سایپا هنوز متوقف مانده است. سابقه خصوصی سازی در ایران چندان مطلوب نیست، چون دولت یسار شرکت ها را به افراد نالایق واگذار کرد یا پس از واگذاری دوباره آن ها را باز پس گرفته است. وی افزود: وقتی یک شرکت دولتی زیان ده به بخش خصوصی واگذار می شود، باید فرصت بازسازی به آن داده شود. اما در عمل، از همان روز نخست طلبکاران فشار می آورند و دولت هم حمایت کافی نمی کند. از سوی دیگر، برخی سوءاستفاده گران دارایی ها را فروخته و سود شخصی بهر دارند. دبیر کل خانه صنعت و معدن و تجارت ایران با اشاره به نگرانی از روند خصوصی سازی، گفت: دولت باید از واگذاری ها حمایت کند تا سرمایه گذاران واقعی بتوانند کارآ آمدی، بهر نه های اضافی و مصرف بهروری را اصلاح کنند. یکی از اصلاحات ضروری، بازگشتی در نیروی انسانی مازاد است تا عدالت شغلی برقرار شود. خاقلی؛ ضمن اشاره به گلوگاه های موجود در خصوصی سازی صنعت خودرو، بیان کرد: گام نخست برای آوردن سهام دولت در صنعت خودروسازان داخلی نیست و وارد کنندگان خودرو نیز موظفان در تاریخ تعهد شده خودروهای وارداتی ثبت نامی را به خریداران خودرو

وضعیت اقتصادی بنگاه نسبت به خرید سهام اقدام کند.

۵

شنبه ۱۰ آبان ۱۴۰۴ • ۱۰ جمادی الاول ۱۴۴۷ • سال بیست و یکم • شماره ۴۴۸۳

خریداران در صورت تأخیر در تحویل خودروهای ثبت نامی باید به کجا شکایت کنند؟

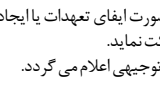


تأخیر در تحویل خودروهای ثبت نامی در حالی موجب سرگردگی خریداران خودرو شده است که قائم مقام وزیر صمت در اسور بازار گانی، می گوید: خریداران خودرو می توانند با

خودروسازان تفاهم و به دریافت دیر کرد، بسنده کنند. همچنین این موضوع قابل رسیدگی در سازمان حمایت از حقوق مصرف کننده و تولید کننده است. به گزارش ایلنا، بسیاری از مشتریان خودروهای داخلی و مونتاژی از ابتدای سال پول خودروی خود را به طور تمام و کمال پرداخت کرده اند، اما هنوز و پس از گذشت مود مقرر، خودروهای خود را تحویل نگرفته اند. این تأخیر ها که گاهی بیش از شش ماه نیز شده، بدون اطلاع رسانی شفاف یا عذرخواهی رسمی از سوی خودروسازان بارها تکرار می شود. در روزهای اخیر، برخی خریداران خودرو از عدم تحویل خودروی خود اظهار نگرانی می کنند. نگاهی به حواله داران خودروهای داخلی و مونتاژی نیز نشان می دهد تأخیر در تحویل خودروها به چند ماه و بعضا بیش از شش ماه می رسد و خودروسازان نیز اطلاع رسانی دقیقی در این مورد انجام نمی دهند. از سوی دیگر مشتریان نیز برای دریافت جریمه دیر کرد باید شکایت کنند؛ راهی که با فرآیندهای بسیار مواجه است. در همین زمینه، محمدحصاد مفتاح، قائم مقام وزیر صنت، مدعن و تجارت در امور بازار گانی، در مورد تأخیر خودروسازان در تحویل خودرو به مشتریان، گفت: زمانی که خودروسازان خودرو را در تاریخ تعهد شده به مشتریان تحویل ندهند، تخلف کرده اند. قائم مقام وزیر صنت، مدعن و تجارت در امور بازار گانی، در پاسخ به این سؤال که «اگر خودروساز، طبق تعهد خود خودرو را به خریدار خود تحویل نداد، خریداران به کجا شکایت ببرند؟» گفت: اگر متقاضیان خودرو، قراردادی با شرکت های خودروسازی بسندند و طبق تعهد خود، پول خودرو را به خودروساز مربوطه به صورت تمام و کمال پرداخت کنند و خودروساز طبق تعهدات خود در زمان مقرر، خودرو را به مشتریان نداد، خریداران خودرو می توانند به دروش عمل کنند. مفتاح؛ با اشاره به اینکه عدم تحویل خودرو در موعد مقرر تخلف است، گفت: اهاکار نخست این است که خریداران خودرو با خودروساز مربوطه تفاهم کرده و به دریافت دیر کرد خودروی خود بسندند. قائم مقام وزیر صنت، مدعن و تجارت در امور بازار گانی، با اشاره به راهکار دوم پیش روی خریداران خودرو، گفت: اما تصمیم با خود خریداران خودر است. خریداران خودرو می توانند اگر شکایت دارند، شکایت خود را به سازمان حمایت برند زیر ااگر شکایتی دارند، قابل رسیدگی در سازمان حمایت از حقوق مصرف کننده و تولید کننده است و این سازمان به شکایت آن ها رسیدگی می کند. مفتاح؛ افزود: البته این مورد تنها در مورد خودروسازان داخلی نیست و وارد کنندگان خودرو نیز موظفان در تاریخ تعهد شده خودروهای وارداتی ثبت نامی را به خریداران خودرو تحویل دهند.

آگهی فراخوان مناقصه عمومی

۱/۱۴۰۴/۰۸۶ به شماره

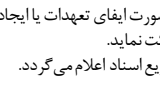


برگزاری مناقصه تعیین تکلیف نشده باشد، مناقصه گر فقط در صورت ابای تعهدات یا ایجاد رضایت کارفرما و ارائه ترک ادعای محضری متبواند در مناقصه شرکت نماید. ۴- میزان سپرده و نوع تضمین شرکت در مناقصه: در جلسه توجیهی اعلام می گردد. ۵- پیش نیاز ارزیابی کیفی متقاضیان: ۵.۱- اساسنامه شرکت مرتبط با موضوع مناقصه، ۲- گواهی صلاحیت اداره مربوطه ۳- ارائه حداقل یک قرارداد امفاصا حساب مشابه موضوع مناقصه، ۴- ارائه گواهی حسن انجام کار از در صورت داشتن قرارداد با پتروشیمی ارون، ۵- تکمیل و ارائه فرم حفظ محرمانگی (اطلاعات) (توجه: لازم به ذکر است الزامات عنوان شده، پیش شرط بررسی اسناد ارزیابی کیفی مناقصه گر می باشد و عدم ارائه هر کدام از موارد ذکر شده منجر به عدم بررسی اسناد می شود). ۵.۲- حداقل امتیاز قابل قبول در ارزیابی کیفی: امتیاز ۶۰ می باشد. ۵.۳- مناقصه گران می بایست اسناد ارزیابی کیفی خود را مطابق برنامه زمانبندی تعیین شده (بند شماره ۶) به صورت فایل PDF و مطابق فر فرهای ارزیابی کیفی به صورت آنلاین و الکترونیکی بر روی سامانه کمسیون معاملات به آدرس: www.arvandpvc.ir:5661 بارگزاری و ارسال نمایند (تحویل فیزیکی اسناد نداریم). به شرکت های که حداقل امتیاز ارزیابی کیفی را کسب نمایند، اسناد مناقصه و برنامه زمانبندی تحویل پاکات (الف-ب و ج) از طریق دعوتنامه سیستمی ارسال می گردد. ۶- زمان و نحوه بارگزاری مدارک ارزیابی کیفی مناقصه گران: مناقصه گران می بایست مدارک ارزیابی کیفی خود را حداکثر تا ساعت ۱۷:۰۰ مورخ ۱۴۰۴/۰۸/۲۱ با مراجعه به پتل کاربری خود در زمان مذکور و بصورت فایل PDF بارگزاری نمایند. ۶.۱- چنانچه مناقصه گری مدارک پیشنهادی خود را عمداً یا سهواً و به هردلیل به محل دیگری به غیر از نشانی مندرج در بند ۶، بارگزاری نماید، مدارک پیشنهادی وی تحویل نشده تلقی خواهد شد و هیچ گونه مسئولیتی در این خصوص متوجه مناقصه گرازنخواهد بود. ۷- پیش پرداخت: ندارد، به میزان ۴۰ درصد در قبال ارائه ضمانتنامه معتبر بانکی. ۸- تعدیل: ندارد؛ پرداخت به صورت ریالی و تسعیر مطابق با اطلاعات بیشتر، می تواند متقاضیان شرکت در مناقصه در صورت نیاز و با اطلاعات بیشتر، می توانند با شماره تلفن: ۰۲۱۲۱۶۴۲۷۶-۶۱ تماس و همچنین آگهی فوق را از طریق نشانی اینترنتی www.arvandpvc.ir ملاحظه نمایند.

روابط عمومی شرکت پتروشیمی ارون

آگهی فراخوان مناقصه عمومی

۱/۱۴۰۴/۰۸۴ به شماره

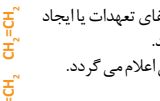


برگزاری مناقصه تعیین تکلیف نشده باشد، مناقصه گر فقط در صورت ابای تعهدات یا ایجاد رضایت کارفرما و ارائه ترک ادعای محضری متبواند در مناقصه شرکت نماید. ۴- میزان سپرده و نوع تضمین شرکت در مناقصه: در جلسه توجیهی اعلام می گردد. ۵- پیش نیاز ارزیابی کیفی متقاضیان: ۵.۱- اساسنامه شرکت مرتبط با موضوع مناقصه، ۲- کارت باز گانی ۳- ارائه حداقل یک قرارداد امفاصا حساب مشابه موضوع مناقصه، ۴- ارائه گواهی حسن انجام کار از در صورت داشتن قرارداد با پتروشیمی ارون، ۵- تکمیل و ارائه فرم حفظ محرمانگی (اطلاعات) (توجه: لازم به ذکر است الزامات عنوان شده، پیش شرط بررسی اسناد ارزیابی کیفی مناقصه گر می باشد و عدم ارائه هر کدام از موارد ذکر شده منجر به عدم بررسی اسناد می شود). ۵.۲- حداقل امتیاز قابل قبول در ارزیابی کیفی: امتیاز ۶۰ می باشد. ۵.۳- مناقصه گران می بایست اسناد ارزیابی کیفی خود را مطابق برنامه زمانبندی تعیین شده (بند شماره ۶) به صورت فایل PDF و مطابق فر فرهای ارزیابی کیفی به صورت آنلاین و الکترونیکی بر روی سامانه کمسیون معاملات به آدرس: www.arvandpvc.ir:5661 بارگزاری و ارسال نمایند (تحویل فیزیکی اسناد نداریم). به شرکت های که حداقل امتیاز ارزیابی کیفی را کسب نمایند، اسناد مناقصه و برنامه زمانبندی تحویل پاکات (الف-ب و ج) از طریق دعوتنامه سیستمی ارسال می گردد. ۶- زمان و نحوه بارگزاری مدارک ارزیابی کیفی مناقصه گران: مناقصه گران می بایست مدارک ارزیابی کیفی خود را حداکثر تا ساعت ۱۷:۰۰ مورخ ۱۴۰۴/۰۸/۲۱ با مراجعه به پتل کاربری خود در زمان مذکور و به صورت فایل PDF بارگزاری نمایند. ۶.۱- چنانچه مناقصه گری مدارک پیشنهادی خود را عمداً یا سهواً و به هردلیل به محل دیگری به غیر از نشانی مندرج در بند ۶، بارگزاری نماید، مدارک پیشنهادی وی تحویل نشده تلقی خواهد شد و هیچ گونه مسئولیتی در این خصوص متوجه مناقصه گرازنخواهد بود. ۷- پیش پرداخت: ندارد، به میزان ۴۰ درصد در قبال ارائه ضمانتنامه معتبر بانکی. ۸- تعدیل: ندارد؛ پرداخت به صورت ریالی و تسعیر مطابق با اطلاعات بیشتر، می تواند متقاضیان شرکت در مناقصه در صورت نیاز و با اطلاعات بیشتر، می توانند با شماره تلفن: ۰۲۱۲۱۶۴۲۷۶-۶۱ تماس و همچنین آگهی فوق را از طریق نشانی اینترنتی www.arvandpvc.ir ملاحظه نمایند.

روابط عمومی شرکت پتروشیمی ارون

آگهی فراخوان مناقصه عمومی

۱/۱۴۰۴/۰۸۵ به شماره

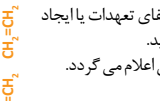


برگزاری مناقصه تعیین تکلیف نشده باشد، مناقصه گر فقط در صورت ابای تعهدات یا ایجاد رضایت کارفرما و ارائه ترک ادعای محضری متبواند در مناقصه شرکت نماید. ۴- میزان سپرده و نوع تضمین شرکت در مناقصه: در جلسه توجیهی اعلام می گردد. ۵- پیش نیاز ارزیابی کیفی متقاضیان: ۵.۱- اساسنامه شرکت مرتبط با موضوع مناقصه، ۲- دارای مجوز فعالیت از ادارات مربوطه، ۳- ارائه حداقل یک قرارداد امفاصا حساب مشابه موضوع مناقصه، ۴- ارائه گواهی حسن انجام کار از در صورت داشتن قرارداد با پتروشیمی ارون، ۵- تکمیل و ارائه فرم حفظ محرمانگی (اطلاعات) (توجه: لازم به ذکر است الزامات عنوان شده، پیش شرط بررسی اسناد ارزیابی کیفی مناقصه گر می باشد و عدم ارائه هر کدام از موارد ذکر شده منجر به عدم بررسی اسناد می شود). ۵.۲- حداقل امتیاز قابل قبول در ارزیابی کیفی: امتیاز ۶۰ می باشد. ۵.۳- مناقصه گران می بایست اسناد ارزیابی کیفی خود را مطابق برنامه زمانبندی تعیین شده (بند شماره ۶) به صورت فایل PDF و مطابق فر فرهای ارزیابی کیفی به صورت آنلاین و الکترونیکی بر روی سامانه کمسیون معاملات به آدرس: www.arvandpvc.ir:5661 بارگزاری و ارسال نمایند (تحویل فیزیکی اسناد نداریم). به شرکت های که حداقل امتیاز ارزیابی کیفی را کسب نمایند، اسناد مناقصه و برنامه زمانبندی تحویل پاکات (الف-ب و ج) از طریق دعوتنامه سیستمی ارسال می گردد. ۶- زمان و نحوه بارگزاری مدارک ارزیابی کیفی مناقصه گران: مناقصه گران می بایست مدارک ارزیابی کیفی خود را حداکثر تا ساعت ۱۷:۰۰ مورخ ۱۴۰۴/۰۸/۲۱ با مراجعه به پتل کاربری خود در زمان مذکور و بصورت فایل PDF بارگزاری نمایند. ۶.۱- چنانچه مناقصه گری مدارک پیشنهادی خود را عمداً یا سهواً و به هردلیل به محل دیگری به غیر از نشانی مندرج در بند ۶، بارگزاری نماید مدارک پیشنهادی وی تحویل نشده تلقی خواهد شد و هیچ گونه مسئولیتی در این خصوص متوجه مناقصه گرازنخواهد بود. ۷- پیش پرداخت: دارد، به میزان ۴۰ درصد در قبال ارائه ضمانتنامه معتبر بانکی. ۸- تعدیل: ندارد؛ پرداخت به صورت ریالی و تسعیر مطابق با اطلاعات بیشتر، می تواند متقاضیان شرکت در مناقصه در صورت نیاز و با اطلاعات بیشتر، می توانند با شماره تلفن: ۰۲۱۲۱۶۴۲۷۶-۶۱ تماس و همچنین آگهی فوق را از طریق نشانی اینترنتی www.arvandpvc.ir ملاحظه نمایند.

روابط عمومی شرکت پتروشیمی ارون

آگهی فراخوان مناقصه عمومی

۱/۱۴۰۴/۰۸۳ به شماره



برگزاری مناقصه تعیین تکلیف نشده باشد، مناقصه گر فقط در صورت ابای تعهدات یا ایجاد رضایت کارفرما و ارائه ترک ادعای محضری می تواند در مناقصه شرکت نماید. ۴- میزان سپرده و نوع تضمین شرکت در مناقصه: در جلسه توجیهی اعلام می گردد. ۵- پیش نیاز ارزیابی کیفی متقاضیان: ۵.۱- اساسنامه شرکت مرتبط با موضوع مناقصه، ۲- دارای مجوز از ادارات مربوطه، ۳- ارائه حداقل یک قرارداد امفاصا حساب مشابه موضوع مناقصه، ۴- ارائه گواهی حسن انجام کار از در صورت داشتن قرارداد با پتروشیمی ارون، ۵- تکمیل و ارائه فرم حفظ محرمانگی (اطلاعات) (توجه: لازم به ذکر است الزامات عنوان شده، پیش شرط بررسی اسناد ارزیابی کیفی مناقصه گر می باشد و عدم ارائه هر کدام از موارد ذکر شده منجر به عدم بررسی اسناد می شود). ۵.۲- حداقل امتیاز قابل قبول در ارزیابی کیفی: امتیاز ۶۰ می باشد. ۵.۳- مناقصه گران می بایست اسناد ارزیابی کیفی خود را مطابق برنامه زمانبندی تعیین شده (بند شماره ۶) به صورت فایل PDF و مطابق فر فرهای ارزیابی کیفی به صورت آنلاین و الکترونیکی بر روی سامانه کمسیون معاملات به آدرس: www.arvandpvc.ir:5661 بارگزاری و ارسال نمایند (تحویل فیزیکی اسناد نداریم). به شرکت های که حداقل امتیاز ارزیابی کیفی را کسب نمایند، اسناد مناقصه و برنامه زمانبندی تحویل پاکات (الف-ب و ج) از طریق دعوتنامه سیستمی ارسال می گردد. ۶- زمان و نحوه بارگزاری مدارک ارزیابی کیفی مناقصه گران: مناقصه گران می بایست مدارک ارزیابی کیفی خود را حداکثر تا ساعت ۱۷:۰۰ مورخ ۱۴۰۴/۰۸/۲۱ با مراجعه به پتل کاربری خود در زمان مذکور و به صورت فایل PDF بارگزاری نمایند. ۶.۱- چنانچه مناقصه گری مدارک پیشنهادی خود را عمداً یا سهواً و به هردلیل به محل دیگری به غیر از نشانی مندرج در بند ۶، بارگزاری نماید مدارک پیشنهادی وی تحویل نشده تلقی خواهد شد و هیچ گونه مسئولیتی در این خصوص متوجه مناقصه گرازنخواهد بود. ۷- پیش پرداخت: ندارد، به میزان ۴۰ درصد در قبال ارائه ضمانتنامه معتبر بانکی. ۸- تعدیل: ندارد؛ پرداخت به صورت ریالی و تسعیر مطابق اسناد مناقصه متقاضیان شرکت در مناقصه در صورت نیاز و با اطلاعات بیشتر، می توانند با شماره تلفن: ۰۲۱۲۱۶۴۲۷۶-۶۱ تماس و همچنین آگهی فوق را از طریق نشانی اینترنتی www.arvandpvc.ir ملاحظه نمایند.

روابط عمومی شرکت پتروشیمی ارون

انصراری: ادامه داد: این در حالی است که تورم نقطه به نقطه در مهرماه امسال ۴۸ درصد رسیده و در واقع قطعی قریب در صحت روی توروم مواد خوراکی این دو مرکز هزینه خازان تاثیر مستقیم دارد و قطع بر تولید به ضرر مردم و سرفه خازان است. وی گفت: در نظر گرفتن شاخص سرمایه گذاری در ترمیم هر یک از بخش‌ها، از شاخص سرمایه گذاری در یک کشور روند صعودی داشته باشد، می‌توان به آینده کشور امیدوار بود. معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت افزود: شاخص سرمایه گذاری رشدی نداشته باشد، آینده اقتصادی دچار چالش می‌شود، به طول سال‌ها می‌گردد این کشور که باید و بنساید سرمایه گذاری در حوزه تولید مواد اقتصادی صورت گرفت و امروز کل خسارت و همچنین صادرات در کشور دچار مشکل شده‌ایم. انصراری: گفت: مراجعه سرمایه‌گذاران در حوزه شهرک‌های صنعتی در نیمه نخست امسال نسبت به مدت مشابه سال قبل کاهش داشته اند در شرکت شهرک‌های صنعتی به منظور ایجاد اشتغال و سرمایه‌گذاران تصمیمات جدیدی اتخاذ شده است. وی اظهار کرد: کاهش ۱۰ درصدی در حق انتقال و انگاری زمین در شهرک‌های صنعتی به سرمایه‌گذاران از جمله تصمیمات انگیزشی سال شده برای جذب سرمایه‌گذاری است و در راستا در مهر و آبان امسال شاهد رشد تقاضای سرمایه‌گذاری در شهرک‌های صنعتی ایران بوده‌ایم. مدیر عامل سازمان صنایع کوچک و شهرک‌های صنعتی ایران، گفت: دیگر از آمارهای مثبت برای جلب سرمایه‌گذاران در این بخش را عمل به تکالیف قانونی از جمله توجه به خوشه‌های صنعتی دانست و گفت: به واسطه برنامه هفتم توسعه برای نخستین‌بار شاهد تصویب سند ملی توسعه خوشه‌های صنعتی است. سند استراتژی توسعه صنعتی در مسیر پیشرفت کشور. انصراری افزود: باید چند آمار از ارزش در کشور گسترش و قوام آن را افزایش دهیم چرا که تجربه‌های ارزش بخش صنعت حلقه‌های مفقوده‌ای دارد و به‌طور کلی در این توان صادراتی و رقابتی سنگین‌تر تاثیر گذاشته است. وی با اشاره به ضعف تجربه ملی تا ثورث در کشور، اضافه کرد: دانشگاه‌های شهرک‌های صنعتی در کشورهای صنعتی قرار گرفته‌اند چرا که به‌هم پیوستگی و انسجام در معاون‌های تولید، معدن، اقتصاد و حق ثروت آن کشورها وجود دارد. معاون وزیر صنعت معدن و تجارت اظهار کرد: ایران در حوزه تولید علم جزء کشورهای برتر صنعت و اساتید و پژوهشگران دانشگاه‌های کشور است. براساس شاخص‌های رقابت‌پذیری ملی تولید، معدن، به مطلوبی بارند اما کشورمان در شاخص‌های اقتصاد و قابلیت‌پذیری تکنولوژی در دهه‌های ۱۲۰ تا ۱۳۰ نیاست. انصراری: تأکید کرد: لازم است که نگاه ما به توسعه و پیشرفت در حوزه صنعت کشور متوجه نباشد، توسعه نگاه‌های کوچک و متوسط در شهرک‌های صنعتی که توانایی در تجربه ارزش جایگاه خود را مستحکم کنند، صرفی برای این نگاه‌ها به همراه دارد.

یکی از بزرگ‌ترین آسیب‌های تولید است، تصریح کرد: اجازه ندهید واحدهای تولیدی، محصولات خود را بر اساس مکانیزم بازار و بدون قیمت‌گذاری دستوری بفروشند تا بتوانند بخشی از مشکلات مالی را جبران کرده و توسعه یابند، شکوری؛ در زمینه صادرات، ادامه داد: با انتقاد از نظام چندنرخ ارز گفت: چندنرخ شدن ارز منجر به افزایش قیمت‌های مصرف‌کنندگان می‌شود. صادرکنندگان امروز ران می‌دهند و این نتیجه مستقیم سیاست‌گذاری‌های اشتباه

نی، قرار گرفتند چرا که بهم پیوستگی و انسجام
صنعت، اقتصاد و خلق ثروت آن کشورها و انسجام
و تجارت، اظهار کرد: ایران در حوزه تولید علم
و استادی و پژوهشگران دانشگاههای کشورمان
المای تولید علم، رتبه مطلوبی دارد اما کشورمان
فقدان بسیاری بنگاههای اقتصادی در دهه‌های ۱۳۰ تا
کرد: لازم است که نگاه ما به توسعه و پیشرفت
دنی نباشد، توسعه بنگاههای کوچک و متوسط در
دین و زنجیره ارزش جایگاه خود را مستحکم کنند،

آگهی مناقصه عمومی

نوبت دوم

شرکت احداث، نگهداری و بهره‌برداری از
آژیر در مراغه

این شرکت در نظر دارد، تهیه کلیه مصالح به همراه ساخت، حمل، اجرا و نصب ۴ عدد سازه دروازه‌ای اسمانه‌های اخذ الکتریکی غرض (ETC) در آژیرهای گرمسار، سمنان و مراغه، هشتروند مطابق مشخصات مندرج در اسناد مناقصه را از طریق مناقصه عمومی واگذار نماید.

علاقه‌مندان می‌توانند جهت تهیه اسناد مناقصه به آدرس تهران، خیابان خال‌سالامبولی، کوچه پنجم، پلاک ۲۴، طبقه دوم، شرکت آژیرداره حرم تا حرم (آقای ابراهیمی) مراجعه نمایند.

شماره تماس:

۱۳۱ ۸۸۱۰۹۲۱۵ داخلی

تاریخ ارائه اسناد:

مورخ ۱۴۰۴/۰۸/۱۴ الی ۱۴۰۴/۰۸/۱۴

تاریخ ارائه پیشنهاد:

ساعت ۱۴۰۴/۰۸/۱۷ روز شنبه مورخ

ضمناً: بنه آگهی، ب عهده ب نده مناقصه می باشد.

۰۸۸ ۳۲۲۲۲۱۱۰-۱۴

